

Microsoft SPLA

Программа лицензирования
Services Provider License
Agreement (SPLA)



Простой шаг к успешному бизнесу в облаке!

Программа SPLA – это партнерская программа Microsoft, которая позволяет партнеру реализовать модель Pay-as-you-go, то есть оплачивать только то ПО, которое действительно использовалось конечным пользователем в тот или иной момент времени. Тем самым SPLA помогает зарабатывать партнеру и экономить конечному пользователю.

Компания Softline, официальный SPLA Reseller Microsoft и ведущий партнер корпорации в России, осуществляет комплексную поддержку компаний, желающих работать по уникальной программе лицензирования Microsoft SPLA.

Будьте в тренде ИТ-рынка – воспользуйтесь облачной концепцией антикризисной бизнес-модели, шагните в облако вместе с программой SPLA. Став SPLA-партнером, вы сможете предоставлять услуги доступа к программному обеспечению Microsoft по моделям «ПО, как услуга» (SaaS) и «Инфраструктура, как услуга» (IaaS).

Программа лицензирования SPLA предназначена:

для предоставления услуг
ЦОДам, телекоммуникационным компаниям, интернет-провайдерам, поставщикам услуг, системным интеграторам, независимым разработчикам ПО (ISV), а также, компаниям, которые осуществляют техническое обеспечение технопарков и бизнес-центров.

внутреннего пользования
Группам компаний, в состав которых входят неаффилированные лица, а также компаниям с региональной структурой, сетевым франчайзи и дилерами.

Преимущества программы Microsoft SPLA



Гибкая структура затрат

Отсутствуют первоначальные затраты и долгосрочные обязательства. Действует формат ежемесячной оплаты за фактическое количество использованных лицензий.



Продажи по всему миру

Вы можете совершать сделки с клиентами, находящимися не только в России, но и по всему миру. Это позволит расширить зону присутствия вашего бизнеса и выйти на международный рынок.



Расширение пакета услуг

Выгодные условия лицензирования для корпоративных клиентов и отдельная тарифная линия для образовательных учреждений позволяют значительно расширить пакет предоставляемых услуг.



Широкий перечень решений Microsoft

В рамках программы доступны практически все продукты Microsoft: серверные и настольные приложения, решения Microsoft Dynamics и многие другие.



Оценка и тестирование

SPLA-партнерам предоставляется бесплатный доступ к продуктам Microsoft для тестирования и бесплатный триальный доступ к своим услугам для клиентов.



Актуальность решений

SPLA-партнерам всегда доступны самые последние версии лицензионного программного обеспечения Microsoft.

Возможности и сценарии применения программы SPLA Microsoft Services Provider License Agreement

SPLA ДЛЯ ОКАЗАНИЯ УСЛУГ КЛИЕНТАМ



Используя программу SPLA для оказания услуг своим клиентам, вы можете начать или расширить бизнес за счет предоставления облачных решений на базе ПО Microsoft своим клиентам, помогая оптимизировать их расходы на ИТ-ресурсы.

Наиболее популярные сценарии применения SPLA

- Создание публичных и частных облаков
- Предоставление доступа к ПО в аренду
- Системная интеграция, аутсорсинг ИТ-инфраструктуры
- Хостинг баз данных и веб-хостинг
- Разработка программного обеспечения на платформе Microsoft с возможностью продажи по модели SaaS
- Предоставление в аренду ПК и серверов с предустановленными программами Microsoft



SPLA ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ



Работая по программе SPLA, вы можете использовать лицензии Microsoft для предоставления услуг доступа к ИТ-решениям не только внешним клиентам, но и пользователям внутри вашей собственной компании. Такой вариант возможен, если услуги оказываются сервисной компанией (неаффилированным лицом).



Выделив сервисную компанию и начав работать по программе SPLA, вы получите доступ практически ко всем продуктам Microsoft без авансовых платежей и начальных инвестиций в ПО, с ежемесячной оплатой исключительно за фактическое количество использованных лицензий.

Результаты работы по SPLA Softline partners factum

SPLA-партнеры:



Одна из ведущих компаний в сфере хостинга, облачных решений и телекоммуникационных услуг на территории России и стран СНГ.

Услуги

Предоставление облачных сервисов и сервисных платформ, таких как «Инфраструктура как сервис» (IaaS), «Удаленное рабочее место» (DaaS/VDI), «Хостинг 1С», CloudServer и др.

Результат

Увеличение числа клиентов на 40%
Увеличение прибыли компании на 50%
Более 20% клиентов переведены с классических услуг хостинга на облачные услуги и SaaS-сервисы благодаря новым пакетным предложениям сервиса и аренды ПО для организаций СМБ-сегмента, что в среднесрочной перспективе позволит повысить прибыль компании.



Инжиниринговая группа компаний, реализующая полный спектр услуг в сфере строительства промышленных и спортивных объектов в России.

Услуги

Внутренняя инсорсинговая компания, отвечающая за управление, развитие ИТ и предоставление услуг дочерним организациям.

Результат

Использование SPLA позволяет быстро реагировать на любые изменения в инфраструктуре группы компаний. Помесячная оплата лицензий очень удобна, особенно в периоды реализации проектов, срок и численность команды которых могут варьироваться. Модель Pay-as-you-go позволяет обеспечить программными продуктами дочерние компании, экономя до 30% при их покупке.



ИТ-оператор, обладающий собственной сетью центров обработки данных в Москве, Владимире, Екатеринбурге и Самаре.

Услуги

Проектирование и построение публичных, гибридных и частных «облаков» в национальном масштабе.

Результат

Присоединение Inoventica Services к программе лицензирования SPLA от Microsoft позволило компании существенно расширить портфель предлагаемых сервисов, что в свою очередь отобразилось на увеличении продаж основных услуг, таких как аренда виртуальных машин, виртуальный рабочий стол, корпоративная почта и Slidebar.



Сервисное предприятие в структуре крупного торгового холдинга.

Услуги

Проектирование и построение публичных, гибридных и частных «облаков» в национальном масштабе.

Результат

Внедрение сервисно-ориентированного потребления ИТ позволило быстро реагировать на любые изменения в инфраструктуре холдинга. Стоимость поддержки рабочего места сотрудника снизилась за счет перехода к технологии удаленных рабочих столов, выделяемых централизованно.

Продукты Microsoft, доступные по программе SPLA

Инфраструктура: Windows Server | Управление: System Center | Хранение данных: SQL Server
Эффективные коммуникации: Exchange Server, Sfb (Skype for Business) Server, SP (Share Point) Server | CRM: Dynamics 365
Пользовательские приложения: Office, Project, Visio | Разработка: Visual Studio

ПРИЯТНЫЕ ПРИВИЛЕГИИ ДЛЯ SPLA-ПАРТНЕРОВ SOFTLINE



Комплексная поддержка

Мы поддерживаем наших партнеров на всех этапах работы по SPLA – заключение соглашения, расчет спецификаций, расчет оптимального решения для ваших заказчиков, разъяснение вопросов лицензирования по каждому продукту, помощь в составлении ежемесячных отчетов, оптимизация затрат на лицензии, проверка ежемесячных отчетов, операционная работа (сбор отчетности, размещение заказов в Microsoft) и т.д.



Обучение и развитие

У партнеров SPLA есть возможность подключения к закрытым обучающим вебинарам о работе по SPLA, в том числе о лицензировании, совмещении с другими корпоративными программами Microsoft и т.д.



Актуальность информации

SPLA-партнеры Softline всегда в курсе новостей, актуальных цен и нововведений программы SPLA. Наши специалисты в любое время ответят на ваши вопросы, организуют персональный обучающий вебинар и оперативно ответят на почтовое сообщение.



Удобное взаимодействие

Для SPLA-партнеров компания Softline разработала специализированный портал для работы и взаимодействия:

- Личный кабинет со встроенным прайс-листом.
- Мобильность. Отчетность подается не только с ПК, но и с мобильных устройств.
- Архив документации с возможностью просмотра и скачивания соглашений, счетов и пр. документов.
- Полезные материалы по SPLA, удобная навигация и поиск.
- Актуальная информация: новые прайсы, изменения в программе, записи прошедших вебинаров и многое другое доступно только для партнеров.



Льготные условия

Для SPLA-партнеров Softline предусмотрены скидки на обучение по облачным направлениям в нашем Учебном центре.

Станьте SPLA-партнером и попробуйте SAM – лучшее решение для минимизации рисков и оптимизации затрат на ИТ

SAM – экспертная оценка использования ПО Microsoft в ИТ-инфраструктуре вашей компании профессионалами Softline. Являясь сертифицированным SAM-партнером Microsoft, Softline реализует полный цикл работ, направленных на улучшение качества использования программного обеспечения вендора, а также повышение уровня лицензионного соответствия.

SAM – это дополнительные преимущества для SPLA-партнеров:

- Корректный выбор лицензий, необходимых для оказания услуг по программе SPLA.
- Грамотное оформление контрактов с заказчиками и внутренней документации.
- Использование дополнительных возможностей SPLA-соглашения и соблюдение важных ограничений.
- Выбор оптимального способа лицензирования продуктов.

