

Лицензирование SPLA — ключевой элемент в работе ЦОДа

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ

Программа лицензирования Microsoft SPLA, позволяющая компаниям предоставлять услуги доступа к продуктам Microsoft и решениям на их основе, идеально подходит для работы ЦОДов. Позволяя ЦОДу расширить перечень предоставляемых услуг за счет использования решений от одного из наиболее популярных и зарекомендовавших себя разработчиков ПО — корпорации Microsoft — программа SPLA значительно увеличивает привлекательность ЦОДа для заказчиков. Гибкая лицензионная политика, отсутствие начальных вложений в ПО и обязательств по минимуму продаж, доступность последних, самых современных и актуальных версий ПО — вот лишь малая часть преимуществ этой программы лицензирования.

В этой статье мы рассмотрим возможности и преимущества, которые открывает программа SPLA для ЦОДов, на примере одного из ведущих партнеров Softline по программе SPLA (а также по программе VSPP компании VMware) — компании DataLine.

История успеха SPLA-партнера Softline

DataLine — специализированный поставщик услуг IT-аутсорсинга на базе собственной сети дата-центров уровня Tier3 в Москве, стабильно входящий в пятерку крупнейших операторов коммерческих ЦОДов.

Компания присоединилась к программам лицензирования Microsoft SPLA и VMware Service Provider Program в январе 2009 года, что позволило DataLine включить в линейку своих предложений целое направление облачных сервисов: вычислительные мощности по модели IaaS, рабочие места по модели DaaS (Desktop-as-a-Service), а также программные продукты VMware и Microsoft по модели SaaS (Software-as-a-Service). Одним из главных предложений DataLine, реализованных с помощью программ Microsoft SPLA и VMware VSPP, стало решение CloudLine. Это специализированное облако DataLine, объединяющее виртуальные мощности на базе программных продуктов VMware (vCloud, vCenter и ESXi) и Microsoft (Microsoft Windows Server 2008 R2 и Microsoft SQL). В облаке DataLine реализуются отказоустойчивые и легко масштабируемые решения для размещения критически важных для бизнеса приложений: от CRM- и ERP-систем до крупных интернет-магазинов и «тяжелых» медиа-проектов с высокой посещаемостью. Помимо этого на базе CloudLine обеспечивается создание тестовых сред для разработчиков ПО и удаленное хранение данных.

Другое облачное предложение DataLine, реализованное благодаря SPLA, — SaaS-услуга «Корпоративная почта на базе Microsoft Exchange Server 2010». В рамках данного сервиса клиенты DataLine получают почтовые ящики необходимого — потенциально неограниченного — объема с web-консолью управления, доступной из любой точки мира, где есть Интернет. Кроме

того, в июне 2011 года в SaaS-линейке DataLine появилась услуга «IC по модели SaaS» для компаний, предпочитающих использовать программные продукты этой серии по облачной модели.

Сегодня облачные сервисы DataLine используют десятки компаний: это ведущие банки и страховые организации, крупные медиа- и web-проекты (игровые порталы, интернет-магазины), розничные сети магазинов и сети ресторанов с десятками и сотнями филиалов в России и СНГ, а также ведущие разработчики ПО и компании из других отраслей. За последние два года реализация облачных сервисов увеличилась более чем в 20 раз. Таким образом, развитие облачного направления услуг и сотрудничество с Softline по программам VSPP и SPLA обеспечили DataLine существенный рост числа клиентов и выручки.

В дальнейшем DataLine планирует увеличивать число клиентов как в IaaS-, так и в SaaS-сегментах, а также последовательно расширять ассортимент программных продуктов, предлагаемых заказчикам по модели SaaS.

SPLA для холдингов, системных интеграторов и независимых разработчиков ПО (ISV)

Сегодня партнерская сеть компании Softline по программе SPLA насчитывает более 100 организаций, которые успешно используют облачные технологии для оказания услуг как внешним, так и внутренним (в случае с холдинговыми структурами) заказчикам.

Перечень SPLA-партнеров Softline не ограничивается ЦОДами. Поскольку программа SPLA выгодна фактически для любой деятельности, связанной с предоставлением услуг на основе ПО Microsoft, в числе SPLA-партнеров Softline присутствуют такие организации, как:

- компании, стремящиеся перейти на сервисно-ориентированную модель потребления ИТ: крупные холдинги с разветвленной структурой, в том числе включающей неаффилированные лица; компании, в которых часто меняются юридические лица; организации, в которых часто меняется количество сотрудников;

- компании, желающие расширить свой бизнес за счет нового и актуального направления — предоставления ПО в аренду: телеком-компании и операторы связи, интернет-провайдеры и web-хостеры;
- системные интеграторы и IT-аутсорсеры, желающие предлагать своим заказчикам решения на основе облачных технологий; компании, сдающие IT-оборудование в аренду;
- независимые разработчики ПО (ISV), предлагающие клиентам услуги доступа к своим решениям на основе продуктов Microsoft по модели SaaS.

В качестве SPLA Reseller'a Softline осуществляет всестороннюю поддержку SPLA-партнеров, в частности, обеспечивая их взаимодействие с корпорацией Microsoft; проводит регулярные вебинары и семинары; выпускает информационные материалы, помогающие партнерам ориентироваться в сфере облачного лицензирования и специфике предоставления услуг доступа к ПО. Кроме того, Softline обеспечивает своим клиентам и партнерам комплексный подход к облачному лицензированию, предлагая наряду со SPLA аналогичные программы от других вендоров (Citrix, VMware и др.)

Три шага к новым возможностям

Для того чтобы стать SPLA-партнером Softline и начать оказывать услуги облачного лицензирования, достаточно выполнить три простых условия.

1. Ваша компания должна быть зарегистрированным участником программы Microsoft Partner Network. Также компании необходимо зарегистрировать на ресурсах Microsoft Pinpoint и Microsoft Hosting Community. При необходимости специалисты Softline помогут пройти все этапы регистрации — окажут консультационную поддержку и вышлют подробные инструкции.
2. Далее следует заключить партнерское соглашение с корпорацией Microsoft по программе SPLA с помощью специалистов Softline. Соглашение заключается на 3 года и может быть продлено в дальнейшем.
3. Заключить договор с компанией Softline.

Контакты

Получить дополнительную информацию о программе SPLA и принять в ней участие вам поможет Игорь Балашов, директор по развитию бизнеса Softline. Звоните: +7 (495) 232-00-23, доб. 0158
Пишите: spla@softline.ru
Наш сайт: <http://soft.softline.ru/spla/>