

softline direct

КАТАЛОГ ПРОГРАММНЫХ РЕШЕНИЙ ДЕКАБРЬ 2014

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК

РЕШЕНИЯ
ДЛЯ
БИЗНЕСА

КАК СООБЩЕСТВО
КЛИЕНТОВ
ПОМОГАЕТ БИЗНЕСУ?
СТР. 46

БИЗНЕС-АНАЛИТИКА —
ПУЛЬТ УПРАВЛЕНИЯ
КОМПАНИЕЙ
СТР. 12

ИТ-АКТИВЫ.
ПОРА НАВОДИТЬ
ПОРЯДОК
СТР. 44

ЭЛЕКТРОННЫЕ
АРХИВЫ
И ДОКУМЕНТО-
ОБОРОТ
СТР. 52

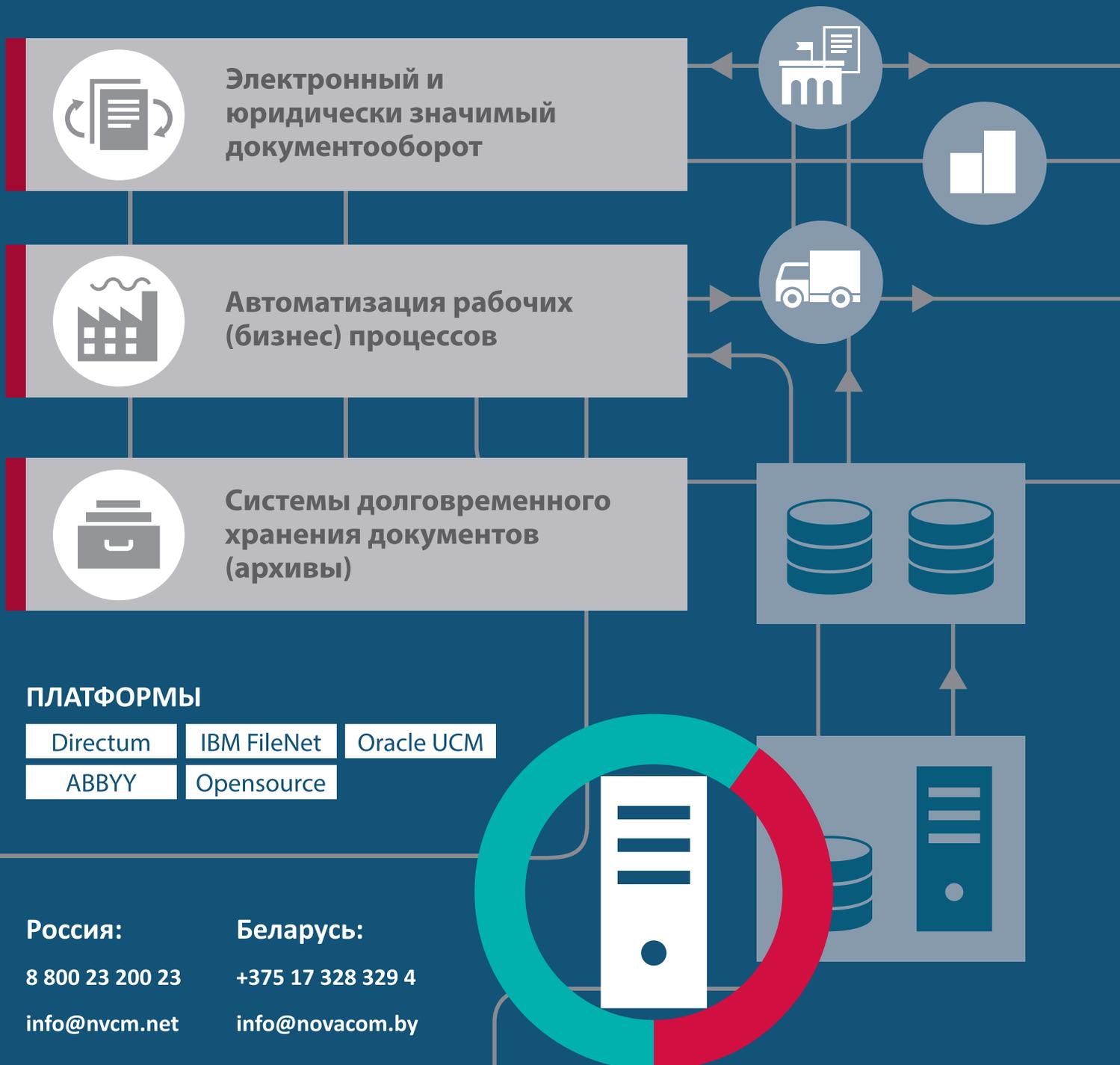


NOVACOM®

a Softline Company

Направление
«Документооборот
и архивы»

Мы внедряем системы, необходимые
для деятельности организаций



Принимайте правильные решения!



Каталог Softline-direct – на вашем iPad и Android

Хотите получить каталог по почте?

Заполните анкету на сайте <http://subscribe.softline.ru>



— Если вы руководитель организации или IT-специалист

— Если вас интересует эффективность применения информационных технологий

— Если вам предстоит выбрать решение ваших бизнес-задач

Мы предлагаем вам бесплатную подписку на каталог программного обеспечения Softline-direct. Право на получение каталога дает только полностью заполненная анкета, оформленная на адрес организации.



softlinecompany



softlinegroup

softline DIRECT ДЕКАБРЬ 2014

КАТАЛОГ ПРОГРАММНЫХ РЕШЕНИЙ

Softline

Информационно-образовательный портал «Сетевой класс Белогорья» .. 54

Интеллектуальная собственность: налог на правовой нигилизм 56

«IT-галактика»: все выше и выше! ... 58

Миграция почтовой системы GM-AVTOVAZ на новую платформу Microsoft Exchange 60

Модернизация системы коммуникаций и IT-инфраструктуры Нижегородского ЦСМ 62

Develonica создала систему электронного документооборота в МАГЭ..... 64

Аппаратные решения

Внедрение продуктов NetApp для резервного копирования и проведения DR-теста 66

Инфраструктурное ПО

IBM Connections 5..... 68

Пакет программ WhatsUp Gold 70

Решения от ADVsoft..... 72

Auslogics BoostSpeed 6; Radmin 3.5..... 74

Облачные решения

Облачные услуги от ActiveCloud 76

Облачные технологии — свежий воздух для бизнеса..... 78

«Снежная Королева» перевела почту и коммуникации на Google Apps for Work..... 80

«Пальчики» в облаках..... 81

Офисные приложения

WorkflowSoft..... 88

Кто владеет информацией, тот владеет миром!..... 90

Teleopti Pro 92

Безопасность

DLP-комплекс DeviceLock Endpoint DLP Suite 94

Решения GFI..... 95

САПР/ ГИС

MapInfo Professional 12.5; русская версия MapBasic 12.5; MapInfo Spectrum Spatial..... 96

Graphisoft ArchiCAD 18; Altium Designer; nanoCAD..... 98

Лицензирование

Microsoft SPLA и Azure..... 100

Виртуализация

Программа аренды лицензий VSPP; программа CSP 102

Думайте о бизнесе. Забудьте об IT!..... 104

Обучение

Расписание курсов в Учебном центре Softline 106

Прайс-лист

123

СИНХРОНИЗОВАНИЕ БИЗНЕСА

Вступительное слово И. Кривенковой 6

Что такое бизнес-аналитика и как она работает? 8

Центр компетенций «Прогноз» компании Softline 10

Бизнес-аналитика в корпоративном секторе 12

Статус Gold: подтверждение Компетенций Softline 13

Решения для эффективного бизнеса 14

«Прогноз»: выход BI на новый уровень 15

Prognoz Platform 8.0 16

Бизнес-аналитика в промышленности 18

KPI и стратегия всегда вместе 22

Бизнес-аналитика PROGNOZ на службе финансовых директоров 24

Новый демо-стенд BI PROGNOZ 28

Бизнес-аналитика — хороший потенциал для развития 30

Prognoz Platform: решение сложнейших управленческих задач 32

Интервью с заместителем генерального директора «Прогноз» Е. Овчаровым 34

Интервью с С. Скрипником, генеральным директором «Прогноз Казахстан» 36

ROI BI-проектов не превышает двух лет 38

Интервью с Владимиром Разуваевым, директором по правовому обеспечению Softline 40

Всем по ECM! 42

IT-активы. Работают ли они на вас? 44

BI-серфинг по волнам современного бизнеса 45

Как сообщество клиентов помогает бизнесу? 46

Инструменты аналитики от StatSoft 48

Электронные архивы и документооборот от Novacom 52

КАК ЗАКАЗАТЬ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

По телефону
С 9:00 до 18:00
в будние дни



По e-mail
info@softline.ru



В интернет-магазине
store.softline.ru



КАК ПОЛУЧИТЬ ЗАКАЗ

Воспользоваться нашей
курьерской доставкой
(в пределах Москвы бесплатно)



В нашем офисе
с 9:00 до 18:00 в будни



Скачать продукт самостоятельно,
оплатить лицензию и получить по
электронной почте код активации



Каталог программных решений Softline direct

ДЕКАБРЬ 2014-12(153)-RU

Учредитель: ЗАО «СофтЛайн Трейд»

Издатель: **Игорь Боровиков**

Главный редактор: **Максим Туйкин**

Выпускающий редактор: **Лидия Добрачева**

Редакторы: **Александра Почечун,**

Владимир Цветков, Яна Ламзина

Верстка: **Юлия Константинова**

Тираж: 60 000 экз.

Зарегистрировано в Государственном комитете РФ

по печати, рег. № ПИ ФС77-23773

Отпечатано в типографии «ScanWeb», Финляндия

Перепечатка материалов только по согласованию

с редакцией © Softline-direct, 2014

PC Magazine/RE в App Store!

Цифровая версия печатного издания*

* Включая таблицы, иллюстрации, комментарии и спецпроекты.



Покупка в один клик

Архив с 2008 г.

www.pcmag.ru



Почему большинство клиентов выбирает Softline в качестве поставщика программного обеспечения, обучения и IT-услуг?

1 Весь спектр решений и сервисов

Softline — лидирующий глобальный поставщик IT-решений и сервисов. Мы предлагаем комплексные технологические решения, лицензирование программного обеспечения, поставку аппаратного обеспечения и сопутствующие IT-услуги. Наш портфель решений содержит разнообразные облачные услуги: публичные, частные и гибридные облака на базе собственной облачной платформы Softline.

2 Сильный игрок с безупречной репутацией

Клиенты Softline — это 60 000 частных и государственных организаций всех масштабов — от крупных корпоративных заказчиков до среднего и малого бизнеса. Более 1300 менеджеров по продажам и 600 инженеров и технических специалистов обслуживают наших клиентов и помогают им выбрать оптимальные IT-решения. По итогам 2013 финансового года Softline достигла оборота около \$1 млрд, а за последние 10 лет совокупный среднегодовой темп роста продаж (CAGR) составил 40%.

3 Место действия — весь мир

Softline работает на рынках России, СНГ, Латинской Америки, Индии и Юго-Восточной Азии. Компания представлена в 79 городах 27 стран мира. За более чем 20 лет успешной деятельности на IT-рынке нам удалось накопить уникальный опыт работы на крупных, динамично развивающихся рынках.

4 Крепкий союз с производителями

Компания Softline является партнером более чем 3000 производителей программного и аппаратного обеспечения, имеет высочайшие партнерские статусы всех ключевых вендоров. Для них мы предоставляем уникальный канал маркетинга и продаж, охватывающий все страны нашего присутствия.

5 Заказчик — в центре внимания

Softline — это клиентоориентированная компания: мы всегда находимся на стороне клиента и предлагаем решения, наилучшим образом решающие его задачи, вне зависимости от бренда.

27 стран



80 городов

- | | | | |
|--------------|-----------------|-----------|--------------|
| Москва | Оренбург | Баку | Буэнос-Айрес |
| Архангельск | Пенза | Бишкек | Каракас |
| Барнаул | Пермь | Брест | Кордова |
| Белгород | Ростов-на-Дону | Витебск | Куала-Лумпур |
| Владивосток | Самара | Гомель | Лима |
| Волгоград | Санкт-Петербург | Гродно | Майами |
| Воронеж | Саратов | Душанбе | Медельин |
| Екатеринбург | Сургут | Ереван | Мумбаи |
| Ижевск | Таганрог | Караганда | Нью-Дели |
| Иркутск | Томск | Киев | Пномпень |
| Казань | Тюмень | Кишинев | Редмонд |
| Калининград | Ульяновск | Минск | Сальватор |
| Кемерово | Уфа | Могилев | Сан-Паулу |
| Кострома | Хабаровск | Навои | Сантьяго |
| Краснодар | Челябинск | Ташкент | Сан-Хосе |
| Красноярск | Ярославль | Тбилиси | Ставрополь |
| Мурманск | Актобе | Фергана | Стамбул |
| Н. Новгород | Алматы | Бангалор | Улан-Батор |
| Новосибирск | Астана | Богота | Ханой |
| Омск | Ашхабад | Бухарест | Хошимин |

Статусы Softline



Microsoft Partner

- Gold Messaging
- Gold Business Intelligence
- Gold Small Business
- Gold Collaboration and Content Management and Virtualization
- Gold Communications
- Gold OEM
- Gold Software Asset Management
- Gold Volume Licensing
- Gold Mobility
- Gold Server Platform
- Gold Devices and Deployment
- Gold Application Integration
- Gold Midmarket Solution Provider
- Gold Customer Relationship Management
- Gold Identity and Access
- Silver Application Development
- Silver Learning
- Silver Hosting
- Silver Project and Portfolio Management





Уважаемые читатели!

Сформулировав тему этого каталога как «Решения для бизнеса», мы понимали, что пошли на изрядное обобщение. Понятно, что и операционные системы, и офисные приложения, и любые другие IT-решения тоже, безусловно, находятся на службе бизнеса. Мне кажется уместным и наглядным рассуждать о взаимосвязях IT и бизнеса, проводя аналогию с человеческим организмом.

Физическую основу человеческого тела составляют скелет и мышцы. А в бизнесе видимый каркас компании образуют различные элементы и сервисы, касающиеся операционной деятельности, — например, службы продаж или обслуживания клиентов. С точки зрения IT их работу обеспечивают инфраструктурные элементы (серверы, сети, базы данных) и различные прикладные системы, такие как системы учета, автоматизированные рабочие места, офисные приложения и прочее.

Слаженную работу организма обеспечивает нервная система, а кровеносная система отвечает за обеспечение тела всем необходимым. Аналогичную роль в связке бизнеса и информационных технологий играют средства коммуникации, позволяющие обмениваться информацией, передавать сигналы и команды между бизнес-единицами и реализующие жизненно необходимые аналоги рефлексов.

Защиту человеческого организма от видимых и невидимых неблагоприятных воздействий окружающей среды берут на себя кожные покровы и скрывающаяся под ними система иммунитета. В бизнесе и IT их роль выполняют средства обеспечения безопасности — информационной и не только.

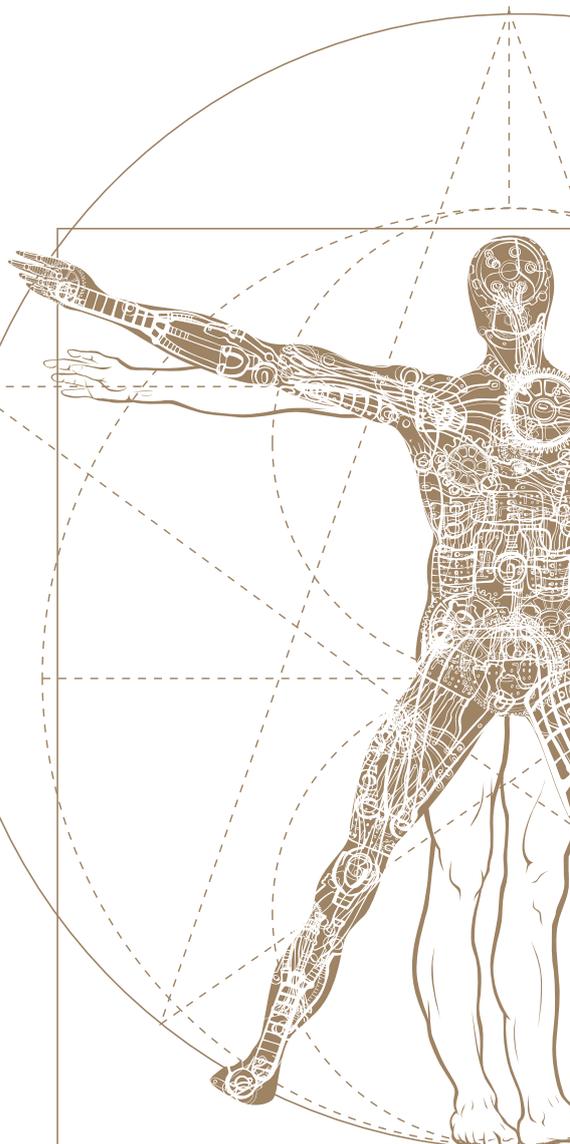
Впрочем, скелет, мышцы, нервы и кожа есть у всех людей — мы все более или менее похожи снаружи. Ключевая разница между людьми заключается в высшей нервной деятельности. Ваша жизнь сложится так или иначе в зависимости от того, как вы реагируете на те или иные события, насколько умеете анализировать информацию и извлекать из нее пользу, насколько способны обучаться.

Аналогичная вершины пирамиды есть и в бизнесе, и в информационных технологиях. Мозг любой компании — это руководители, в руках которых сосредоточено стратегическое управление и принятие решений. Выполнять эти задачи лучше им помогают IT-решения высшего уровня, о которых мы и рассказываем в этом каталоге. Это системы бизнес-аналитики, способные превращать данные и информацию в знания. Это область, которую принято называть «большими данными» и которая занимается обработкой колоссального количества данных, которые поставляют бизнесу его глаза и уши, и извлечением из них практически полезной информации. Это средства электронного документооборота и ECM, способные упорядочить мышление бизнеса и облегчить его взаимодействие с другими.

Человек способен развиваться, учиться действовать лучше и эффективней, использовать в свою пользу доступные в окружающем мире средства и идеи. Точно так же способен к качественному росту и бизнес. Опираясь на технологии, бизнес может стать умнее, сильнее, быстрее, энергичнее. Именно эту цель мы считаем главной в своей работе.

Я приглашаю вас к сотрудничеству и желаю вам успеха!

Ирина Кривенкова,
директор Управления сервисов компании
Softline



allCIO.RU

Площадка для обмена мнениями и опытом среди ИТ-директоров ведущих компаний России.

Новости ИТ-сообществ, эффективные менеджерские решения, лучшие практики внедрения ИТ-систем.

Инновационные подходы к использованию инструментов ИТ в бизнесе, экспертные комментарии, диалоги с властью и многое другое.



Бои без правил – не наш метод!

Подписка на новостную ленту.
Электронная версия журнала IT-Manager.

allCIO.ru

Что такое бизнес-аналитика и как она работает?



Системами бизнес-аналитики (или BI-системами) называют программные инструменты, способные обрабатывать массивы информации таким образом, чтобы их можно было использовать для принятия обоснованных управленческих решений, оптимальных для достижения поставленных целей. Такие системы находят широкое применение как в любых отраслях бизнеса, так и в сфере государственного управления.

О компании «Прогноз»

Международная компания «Прогноз» разрабатывает системы визуализации данных и углубленной аналитики для клиентов, ориентированных на повышение эффективности управления и внедрение инновационных технологий. Решения «Прогноза» позволяют экспертам и топ-менеджерам, используя все имеющиеся данные, получать полное видение бизнес-процессов, прогнозировать возможности, принимать обоснованные оперативные и стратегические решения.

Штаб-квартира «Прогноза» находится в городе Перми (Россия), где в 1991 году компания была создана на базе Пермского государственного университета. На протяжении своей более чем 20-летней истории «Прогноз» развивает тесные связи с научной средой, создавая высокотехнологичные и наукоемкие программные продукты.

Сегодня штат компании насчитывает более 1500 человек, ее офисы расположены в 9 странах мира, включая США, Канаду, Бельгию, Китай, Замбию, страны СНГ. Специалисты «Прогноза» разрабатывают информационно-аналитические системы, веб-порталы, мобильные приложения для таких клиентов, как МВФ, Всемирный банк, правительства и банки развития России, Азии, Африки, крупнейшие международные корпорации.

Всего компанией реализовано более 1500 проектов для 450 заказчиков более чем в 70 странах мира.

«Прогноз» является одной из ведущих IT-компаний России, на протяжении последних лет стабильно лидирующей в сегментах бизнес-аналитики (Business Intelligence – BI) и разработки заказного программного обеспечения. Это подтверждается данными международных и российских рейтинговых агентств, а также победами компании в конкурсах национального масштаба. Признание мировых экспертов компания получила в 2012 году.



В основе решений компании лежит Prognoz Platform, BI-платформа нового поколения для создания высокотехнологичных аналитических приложений. Она позволяет разрабатывать настольные, веб- и мобильные приложения для визуализации и оперативного анализа данных, формирования отчетности, моделирования и прогнозирования бизнес-процессов.

Обработка и представление данных

Отчеты. Очень часто целью обработки информации является создание отчетов. Отчеты могут быть как простыми, предоставляющими пользователю сводки по тем или иным показателям, так и достаточно сложными, многомерными. В этом случае они объединяют данные из различных источников, отражают зависимости показателей или представляют данные в разных разрезах.

Аналитические панели. Не секрет, что обычно руководители не имеют времени погружаться в цифры, выискивая в таблицах нужный показатель. Для таких пользователей системы бизнес-аналитики обеспечивают более наглядный и оперативный способ отображения ключевой информации на аналитических панелях (шкалы, индикаторы, циферблаты, упрощенные графики).

Экспресс-анализ. Позволяет в реальном времени обрабатывать многомерные массивы данных, включает фильтрацию, сортировку данных, проведение вычислений, применение метода 80/20, построение трендов. Экспресс-анализ в составе Prognoz Platform обеспечивает возможность 3D-визуализации, отображение информации на картографических сервисах Google, Bing, Yandex.

Мобильные приложения. Возможность обращаться к средствам бизнес-аналитики с мобильных устройств очень востребована со стороны руководителей высшего звена. Позволяет оперативно посмотреть нужную информацию с планшета или телефона.

Картография. Отображение аналитических данных на карте — одна из самых наглядных форм представления информации. В Prognoz Platform реализованы карты России и всех регионов. Возможна интеграция с ArcGIS — в этом случае на карте можно представить аналитические показатели. Также может быть сделана привязка к онлайн-картам (Google, Bing).

Карты показателей. Функциональность позволит сформировать стратегические карты целевых показателей (scorecards), позволяющие отслеживать достижение важных для организации целей во взаимосвязи с соответствующими ключевыми показателями.

Анализ временных рядов. Позволяет при помощи статистических методов анализировать динамику изменения показателей во времени.

Моделирование и прогнозирование

Построение моделей. Моделирование процессов в экономике, социальной сфере, промышленности и других областях помогает выявлять факторы, которые влияют на анализируемые показатели. Современный математический аппарат позволяет строить такие модели и применять для их анализа статистические методы, такие как анализ временных рядов.

Прогнозирование. Созданные модели позволяют на основе знания о взаимном влиянии факторов делать прогнозы на будущее и строить обоснованные выводы об изменении ситуации в будущем в случае наступления каких-либо событий или принятия тех или иных решений.

Сбор данных

У большинства организаций, в особенности органов власти, собрано большое количество разнородных источников данных с разнообразными форматами и интерфейсами. Это могут быть учетные, статистические, бухгалтерские и другие системы, а также внешние источники. Для консолидации информации в одном месте и уменьшения нагрузки на рабочие базы данных для аналитических систем собираются в специализированном хранилище.

Интерфейс Prognoz Platform позволяет подключаться к различным источникам информации и строить на их основе хранилище данных для аналитической обработки. Поддерживаются все основные СУБД, интерфейсы передачи данных, порталы и даже социальные сети, которые тоже могут служить источником информации.



Информационно-аналитический раздел портала Минфина России

Minfin.ru

Информационно-аналитическая система мониторинга, анализа и формирования государственного бюджета решает широкий круг задач контроля, анализа и экспертизы формирования и исполнения бюджетов.

В открытом разделе, доступном населению России, можно посмотреть диаграммы бюджетных показателей по регионам с возможностью drill down – показатели раскрываются с разным уровнем детализации.

Система обработки и анализа данных по показателям мировой экономической статистики для МВФ

Система предназначена для автоматизации экспертно-аналитической деятельности специалистов Международного валютного фонда в рамках подготовки его главной экономической публикации World Economic Outlook. В ней фонд представляет свой анализ мировой экономики и публикует значения основных экономических показателей и прогнозы по ним.

Созданный «Прогнозом» инструмент позволяет собирать данные из множества источников, формировать на их основе нужные отчеты и визуализировать данные.



Реализация системы управленческой отчетности на уровне региона (сегмент ГАС «Управление»)

Для департамента регионального мониторинга, структурного подразделения Аппарата Правительства РФ была разработана система для автоматизации широкого круга задач по мониторингу, анализу и прогнозированию социально-экономического развития субъектов РФ. В рамках системы было создано единое информационное пространство, объединяющее данные Федеральной службы государственной статистики, Министерства финансов, Федеральной налоговой службы и Минэкономразвития.

Обеспечивает обмен данными между органами власти от регионального до федерального уровня. Позволяет объективно оценивать эффективность работы органов госвласти в соответствии со списком измеримых показателей, утвержденных законодательно. Помогает определять степень достижения поставленных целей, управлять целевыми проектами региона.

Информационная система управления инвестиционными процессами в Республике Казахстан

www.ip.economy.kz

Инструмент анализа и мониторинга инвестиционных проектов, реализуемых в рамках Государственной программы по форсированному индустриально-инновационному развитию Казахстана на 2010-2014 годы.

На сводной карте экономического развития страны отражены инвестиционные проекты. По каждому проекту доступны показатели в разрезе отраслей регионов, расчет ВДС. Система позволяет оценить социально-экономический эффект от реализации проектов на макро- и микро-уровнях.

Например, можно увидеть, как строительство и пуск завода повлияет на занятость населения, поступления в бюджет, развитие строительства и других отраслей.



Центр компетенций «Прогноз» компании Softline: как мы работаем



Сергей Сотрихин,
руководитель ЦК
по продажам
систем бизнес-ана-
литики
Звоните:
+7 (343) 278 53 35,
доб. 4302
Пишите: Sergey.
Sotrikhin@
softlinegroup.com

После выхода Указа Президента РФ № 601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления» от 7 мая 2012 г. активизировалась работа по внедрению эффективных инструментов и практик бизнеса в государственный сектор. Наш центр компетенций занимается доработкой и внедрением систем бизнес-аналитики на базе Prognoz Platform. История использования решений компании «Прогноз» в государственном секторе началась в 1996 с внедрения в Аппарате Президента Российской Федерации, а сегодня их выбирают в 95% всех внедрений BI в государственном секторе. Для государственных организаций наш центр компетенций предлагает широкий спектр решений по ГАС «Управление», программно-целевому управлению, управлению стратегическими проектами, анализу государственного бюджета.

Сергей Дианов,
заместитель директора
регионального развития Softline



Эксперты по внедрению BI-систем. С декабря 2012 года в компании Softline действует центр компетенций по решениям «Прогноза», специализирующийся на внедрении аналитических решений на базе Prognoz Platform в компаниях и организациях любых отраслей. В штате центра работают опытные консультанты и аналитики, хорошо представляющие области применения систем бизнес-аналитики, прошедшие обучение в компании «Прогноз».

Как проходит внедрение. Типичный проект начинается с обследования источников данных и процессов их формирования. В ходе процесса формируется концепция хранилища данных, сценарии применения средств анализа и визуализации. Если проект включает внедрение средств моделирования и прогнозирования, изучаются моделируемые процессы, показатели и их зависимости. На основании этих описаний производится адаптация платформы к конкретному проекту.

Взаимодействие с заказчиком. Главным носителем информации о будущем проекте является заказчик, так как никто лучше него не знает предметную область, структуру данных, взаимосвязь показателей. Поэтому очень важно вовлекать заказчика в работу проектной команды. Еще одно преимущество совместной работы в том, что участник команды со стороны заказчика задолго до окончания внедрения узнает возможности и особенности аналитической системы.

Сопровождение системы. Сопровождение обычно не требует больших трудозатрат, системы на базе Prognoz Platform достаточно устойчивы, надежны и не требуют дополнительного обслуживания. Для решения общих вопросов по администрированию системы и настроек хранилищ данных достаточно недельного обучения на администраторских курсах.

Почему органам власти нужна бизнес-аналитика

Информация — самый важный актив. А ее полноценное использование — ключ к эффективной работе. Извлечь из огромного массива данных необходимую информацию, проследить взаимосвязь показателей и повысить эффективность управленческих решений помогут аналитические системы. Скорость и точность работы с информацией высвобождает время и силы руководителей и создает тем самым экономический эффект от внедрения BI.

Единый пульс управления районом, регионом, страной. Полный набор аналитических инструментов позволяет оперативно рассматривать большие объемы разнородной информации и принимать обоснованные решения на всех уровнях — от федеральных министерств и ведомств до местных органов самоуправления. Функциональные возможности системы позволяют достоверно оценивать текущее состояние показателей в различных областях деятельности.

Прозрачность работы государства для граждан. Результаты обработки данных могут быть опубликованы в открытом доступе на сайтах органов власти. Удобные графики, диаграммы, интерактивные панели позволят наглядно представить жителям страны или региона информацию о наполнении и расходовании бюджетов, исполнении социальных и других программ, макроэкономических показателях.

Простая отчетность. Как правило, органы власти и бюджетные организации обязаны отчитываться перед вышестоящими организациями и контролирующими органами по показателям своей деятельности, достижению поставленных целей, исполнению бюджета. При помощи систем бизнес-аналитики отчетность готовится в автоматическом режиме и соответствует законодательным требованиям и предписаниям вышестоящих органов.

Ставка на развитие. При появлении новых задач функциональность системы может быть доработана в соответствии с ними.

О стоимости решений «Прогноза»

Дешевле западных систем. Решения на базе Prognoz Platform сопоставимы с нижней ценовой категорией западных аналогов. При этом функциональные возможности платформы соответствуют гораздо более дорогостоящим разработкам.

Модульная структура — гибкое ценообразование. Так как платформа имеет гибкую модульную структуру, пользователь платит только за те модули, которые реально использует. При необходимости, функционал решения может быть расширен за счет подключения дополнительных модулей.

Поддержка и обучение. Так как «Прогноз» является российской компанией, ему проще обеспечить оперативную поддержку и быструю реакцию на все запросы заказчиков из России. Доступен широкий спектр программ обучения как для администраторов, так и для аналитиков.



Prognoz Data Portal

Prognoz Data Portal – это онлайн-ресурс, содержащий обширные данные национальной и мировой экономики, которые автоматически приведены к единообразному виду и структурированы по отраслям и рынкам. Данные из 200 авторитетных российских и международных источников обновляются постоянно – с частотой от 1 дня до 1 месяца. Работать с ними вам помогут удобные инструменты текстового поиска (по словам, источникам, показателям), наглядной визуализации (таблицы, диаграммы, 3D-карты) и всестороннего анализа (фильтрация, сортировка данных, проведение вычислений, применение метода 80/20, построение трендов).



Типовое решение «Управление инвестициями»

Решение для управления инвестициями позволит вам повысить эффективность управления инвестиционным проектом, программой или инвестиционным процессом в стране или регионе в целом.

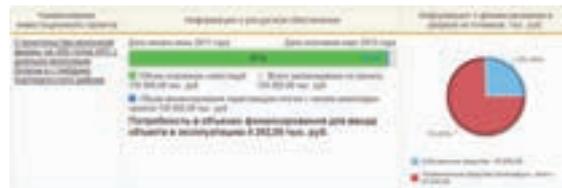
Функциональные возможности решения включают организацию информационного обмена с различными участниками инвестиционного процесса, а также оперативный мониторинг реализации инвестпроектов с использованием веб-камер, фотографий с места строительства, спутниковых снимков, конъюнктурных обзоров строительства. Тем, кто принимает решения на всех уровнях, будут полезны инструменты моделирования и сценарного прогнозирования реализации инвестиционных проектов и программ, а также оценки их влияния на показатели деятельности предприятия, отрасли, страны, региона.

С помощью системы можно решать такие актуальные управленческие задачи, как управление инвестпроектами на протяжении всего их жизненного цикла и оценка их эффективности. Внедрение системы позволяет управлять инвестиционными программами как совокупностью взаимосвязанных инвестпроектов с ограниченным бюджетом, формировать планы и контролировать реализацию.

Типовое решение «Управление муниципальным образованием»

Решение предназначено для повышения эффективности управления муниципальным образованием и оптимизации деятельности органов местного самоуправления.

С помощью приложения можно быстро и эффективно собрать данные из различных источников и провести аналитическую обработку информации о социально-экономическом развитии территории. Система станет незаменимым помощником для решения важных задач программно-целевого управления, автоматизации процессов разработки и мониторинга реализации инвестиционных проектов, а также управления муниципальным имуществом. Это удобный инструмент мониторинга исполнения бюджета муниципального образования и показателей сферы жилищно-коммунального хозяйства, сети бюджетных учреждений, выполнения плана государственных закупок. Помимо этого, программный продукт позволит публиковать отчетные данные в сети Интернет, обеспечивая таким образом прозрачность деятельности органов местного самоуправления.



Типовое решение «Публичный бюджет»

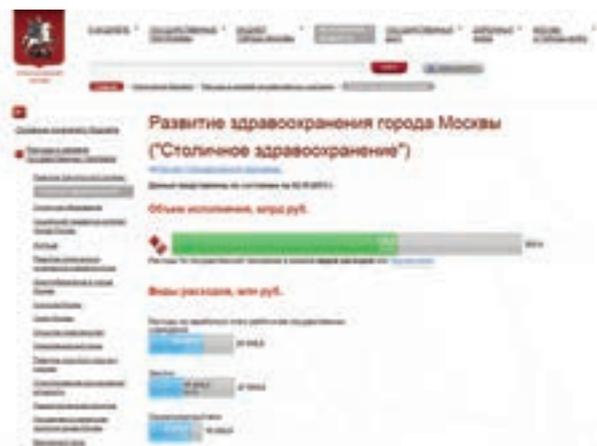
Представляет собой портал для официального раскрытия информации о бюджетном процессе региона или муниципалитета из различных источников.

Среди основных задач продукта – информирование граждан о ходе бюджетного процесса, повышение прозрачности формирования и расходования бюджетных средств, повышение ответственности органов власти при принятии решений в сфере бюджетной политики. Решение обеспечивает возможность организации обратной связи с гражданами для их участия в публичной экспертизе бюджета, что, несомненно, способствует формированию положительного имиджа органов власти у населения.

Открытый бюджет города Москвы. «Прогноз» разработал в интересах Правительства Москвы информационно-аналитический портал «Открытый бюджет города Москвы» для общественного контроля расходования бюджетных средств и достижения заявленных результатов.

Портал предоставляет гражданам доступ к данным о текущих расходах и доходах Москвы в режиме реального времени, позволяет знакомиться с аналитикой по всем городским программам, охватывающим 90% московского бюджета, и оставлять свои предложения по рациональному расходованию средств. Реализована возможность сравнения показателей развития российской столицы с другими крупнейшими городами мира (Париж, Шанхай, Лос-Анджелес).

Сервисы портала предназначены для обычных граждан, а также специалистов в сфере государственных и муниципальных финансов. Его навигационные и визуальные возможности максимально удобны и понятны всем категориям пользователей. Была решена главная задача – создание простого и понятного информационного интернет-сервиса для обычных граждан.



Бизнес-аналитика в корпоративном секторе Ваш пульт управления компанией!

Программный продукт «Аналитика для компании» — это комплексное информационно-аналитическое решение, которое состоит из модулей «Бюджетирование», «Оперативное финансовое планирование», «Аналитические панели для руководства», «Отчетность», «Мониторинг статистической информации о профильных рынках», «Прогнозирование» и обеспечивает поддержку широкого круга задач управления, мониторинга, анализа и прогнозирования деятельности компании.

Что мы предлагаем

«Аналитика для компании» — комплексное решение, которое предоставляет целостную картину о деятельности компании и позволяет автоматизировать бизнес-процессы предприятия, планировать и контролировать исполнение платежей, оперативно собирать воедино разрозненные данные для решения аналитических задач. Возможности программного продукта значительно снижают временные и трудовые затраты на подготовку отчетности, обеспечивая качественный мониторинг работы.

Преимущества использования

Внедрение решения в кратчайшие сроки обеспечит:

- повышение эффективности управления компанией за счет оперативного мониторинга производственной и финансово-экономической деятельности;
- оптимизацию планирования деятельности компании за счет использования эффективных инструментов бюджетирования, управления договорами, планирования платежей и перераспре-

деления финансовых ресурсов между дочерними компаниями;

- повышение прозрачности деятельности компании и эффективности взаимодействия подразделений благодаря оперативному сбору и консолидации данных, созданию единого информационного пространства;
- совершенствование стратегического планирования за счет применения средств моделирования и прогнози-

рования показателей деятельности компании во взаимосвязи с факторами внешней среды, повышение точности прогнозов;

- снижение трудоемкости и сокращение сроков подготовки отчетности, аналитических материалов за счет применения гибких программно-инструментальных средств.



Больше информации на нашем сайте:

Контакты

Сергей Дианов, заместитель директора регионального развития
 Звоните: +7 (343) 278-53-35
 Пишите: Sergey.Dianov@softline.ru

Антон Белоусов, менеджер по продажам систем бизнес-аналитики
 Звоните: +7 (343) 278-53-35, доб. 3819
 Пишите: Anton.B@softline.ru

Сергей Сотрихин, руководитель ЦК по продажам систем бизнес-аналитики
 Звоните: +7 (343) 278 53 35, доб. 4302
 Пишите: Sergey.Sotrikhin@softlinegroup.com

Статус Gold Подтверждение наших компетенций в бизнес-аналитике!

В сентябре 2014 года центр компетенций по бизнес-аналитике «Прогноз» получил новый партнерский статус на территории России. Благодаря заключенным соглашениям в нефтегазовой, торговой отраслях и в аэропортах, Центр компетенций BI Prognoz подтвердил свою экспертизу в области BI-систем.



Сергей Дианов, заместитель директора регионального развития

«ЗА ТРИ ГОДА РАБОТЫ НАМ УДАЛОСЬ СОЗДАТЬ ОДНУ ИЗ САМЫХ СИЛЬНЫХ КОМАНД ПО ВНЕДРЕНИЮ СИСТЕМ ПРОДВИНУТОЙ БИЗНЕС-АНАЛИТИКИ В СТРАНЕ. НАШИ СПЕЦИАЛИСТЫ СПОСОБНЫ ВНЕДРЯТЬ ПРОЕКТЫ САМОЙ ВЫСОКОЙ СЛОЖНОСТИ, В ТОМ ЧИСЛЕ СВЯЗАННЫЕ С МОДЕЛИРОВАНИЕМ И СЦЕНАРИЙНЫМ ПРОГНОЗИРОВАНИЕМ. САМЫМИ ВОСТРЕБОВАННЫМИ В 2014 ГОДУ У НАШИХ КЛИЕНТОВ СТАЛИ ПРОЕКТЫ ПО СОЗДАНИЮ ХРАНИЛИЩ ДАННЫХ, КОНСОЛИДАЦИИ ОТЧЕТНОСТИ, БЮДЖЕТИРОВАНИЮ.»



Сергей Сотрикин, руководитель ЦК по продажам систем бизнес-аналитики

«БИЗНЕС-АНАЛИТИКА — ОДИН ИЗ ИНСТРУМЕНТОВ, КОТОРЫЙ ОТВЕЧАЕТ НА САМЫЕ ГЛАВНЫЕ ВОПРОСЫ БИЗНЕСА: «ЧТО ПРОИЗОШЛО?», «ПОЧЕМУ ПРОИЗОШЛО?», «ЧТО БУДЕТ, ЕСЛИ...» И «ЧТО НЕОБХОДИМО ДЛЯ...». НАШ ЦЕНТР КОМПЕТЕНЦИЙ BI PROGNOS СПЕЦИАЛИЗИРУЕТСЯ В ПРЕДОСТАВЛЕНИИ НОВЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ РУКОВОДИТЕЛЯМ КОМПАНИЙ, РАЗГОВАРИВАЯ, В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ, НА ЯЗЫКЕ ПРЕИМУЩЕСТВ ДЛЯ БИЗНЕСА.»

Три года успеха

Центр компетенций Prognoz был основан в Екатеринбурге в 2012 году. Отдел ведет свою деятельность на территории России и в странах СНГ. Благодаря разветвленной филиальной структуре Softline, Центр компетенций может оказывать полный спектр услуг от консультаций и аудита систем заказчика до внедрения BI-систем (работаем по всей стране).

Центр компетенций по созданию решений на базе платформы Prognoz компании Softline ранее был серебряным партнером вендора. Статус Gold стал следующей ступенью развития взаимодействия компаний. Она была достигнута благодаря высокому уровню предоставления услуг клиентам в сфере BI на базе Prognoz Platform. Новый этап сотрудничества позволит компаниям еще более эффективно решать любые бизнес-задачи с помощью BI.

Специализация

ЦК BI «Прогноз» компании Softline специализируется на решениях для финансовых директоров, топ-менеджмента, руководителей департаментов. За время работы центра компетенций проекты запущены в энергетическом, транспортном и информационно-технологическом сегментах. В арсенале ЦК - специалисты по разработке и внедрению решений вендора, накопленная практика, большое количество демо-версий и даже полнофункциональная платформа в облаке, к которой заказчики могут получить доступ. Все эти факторы стали определяющими при принятии вендором решения о повышении партнерского статуса ЦК BI Softline.

В проектах для энергокомпаний ЦК решает задачи создания аналитического хранилища данных, корпоративной системы отчетности, автоматизации процесса планирования и бюджетирования, построения системы контроля выполнения KPI. В рамках проекта для IT-заказчика также была настроена интеграция хранилища с внутренними системами учета, разработаны регламентные отчеты и

аналитические панели. Предприятие из транспортного сегмента закупило все пользовательские модули системы «Прогноза». Теперь на этой платформе ведется разработка с использованием функционала регламентированной отчетности, экспресс-анализа, аналитических панелей, карт показателей.

Один из основных векторов развития

«В течение первого года работы Центр сосредоточился на создании накопленной серии демо-стендов для заказчиков. Мы уже можем продемонстрировать, как в BI-системе решаются задачи финансов, энергоменеджмента, управления стратегией и формирования KPI, сбора и подготовки регламентной отчетности», — прокомментировал результаты Сергей Дианов.

«С начала сотрудничества компания Softline зарекомендовала себя как активная и компетентная команда, постоянно развивающаяся имеющиеся компетенции и реализующая значимые проекты на различных вертикальных рынках в России и СНГ. Получение Softline статуса Gold — логичное и закономерное продолжение нашего продуктивного сотрудничества», — отметил Андрей Винницкий, заместитель руководителя отдела по работе с партнерами компании «Прогноз».

Максимально удобные BI-инструменты

Все разработки ведутся на классической, полнофункциональной, модульной BI-платформе. Мы предлагаем:

- комплексные BI-проекты;
- узкоспециализированные решения в торговле, финансовом, промышленном, строительном, нефтегазовом, энергетическом, телекоммуникационном секторах, государственных структурах;
- лицензии российского разработчика с ценами в рублях вне зависимости от курса валют;
- разработку решений и пилотных проектов, их внедрение. Разработки ведутся на модульной платформе Prognoz Platform. Вы выбираете только необходимые функциональные блоки, сокращая стоимость и сроки реализации проекта.

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК: РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА

Решения для эффективного бизнеса

Сложно представить работу крупной компании без активного использования разнообразных BI-инструментов. Системы бизнес-аналитики используются как на уровне топ-менеджмента, так и на уровне руководителей среднего звена. Список востребованных задач очень широк: от мониторинга показателей и формирования отчетности до планирования производства, бюджетирования, калькулирования себестоимости и прогнозирования.

Больше информации на нашем сайте:



Эффективны ли ваши инвестиции?

Одной из ключевых задач, определяющих долгосрочный успех компании на рынке, является правильное ведение инвестиционного бюджета. Необходимо не только управлять инвестпроектами на протяжении всего их жизненного цикла, но и оценивать их эффективность для бизнеса. Часто возникает и потребность в решении, которое даст возможность расставить приоритеты при реализации сразу нескольких проектов.

Типовая система «Управление инвестициями» позволяет контролировать проекты и программы на всех стадиях: преинвестиционной, инвестиционной и эксплуатационной. Связь данных по инвестпроектам с финансовыми показателями помогает оценить объем свободных средств, которые можно использовать, и объем освоенных средств по конкретной инвестиционной заявке. Данные по исполнению каждого инвестпроекта выводятся на комплексную диаграмму, что позволяет руководителю в удобной наглядной форме отслеживать, как реализуется инвестпрограмма и как это влияет на достижение цели, заложенной в стратегии развития. Оценив влияние вложенных инвестиций на ключевые показатели деятельности предприятия, руководитель получит достоверную целостную картину для осмысления эффективности вложений и дальнейшего развития инвестиционной деятельности предприятия.

В составе решения «Прогноз» предлагает пользователям удобные и гибкие инструменты для обмена данными с удаленными подразделениями компании, в том числе по защищенным каналам связи, а также для фактографического мониторинга, например, строительства, с использованием веб-камер, фотографий, конъюнктурных обзоров.

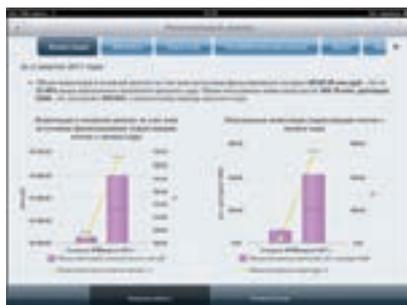
Немаловажно, что решение по управлению инвестициями легко интегрируется с программными продуктами для автоматизации других участков деятельности компании, например, для планирования бюджета. Это позволяет не только составлять инвестиционный бюджет с учетом финансовых показателей, но и формировать в рамках предприятия единую IT-инфраструктуру.

«Электронный офис» для мобильного руководителя

Даже находясь вдали от своего рабочего места, глава компании должен мгновенно реагировать на изменение внешних и внутренних условий и оперативно принимать решения, ведь от этого зачастую зависит успешное развитие предприятия. Поэтому для мобильного руководителя современные технологии, которые позволяют быть всегда в курсе последних событий и получать оперативный доступ к нужным данным, незаменимы.

вать исполнение поручений. Вы всегда будете в курсе последних новостей отрасли, экономики страны и регионов, тем самым получив целостную картину для принятия обоснованных решений.

Кроме того, «Электронный офис» — это удобный и понятный инструмент для планирования рабочего графика, взаимодействия с приемной и контроля исполнительской дисциплины, а значит, для отслеживания всех рабочих вопросов в любой точке мира 24 часа в сутки!



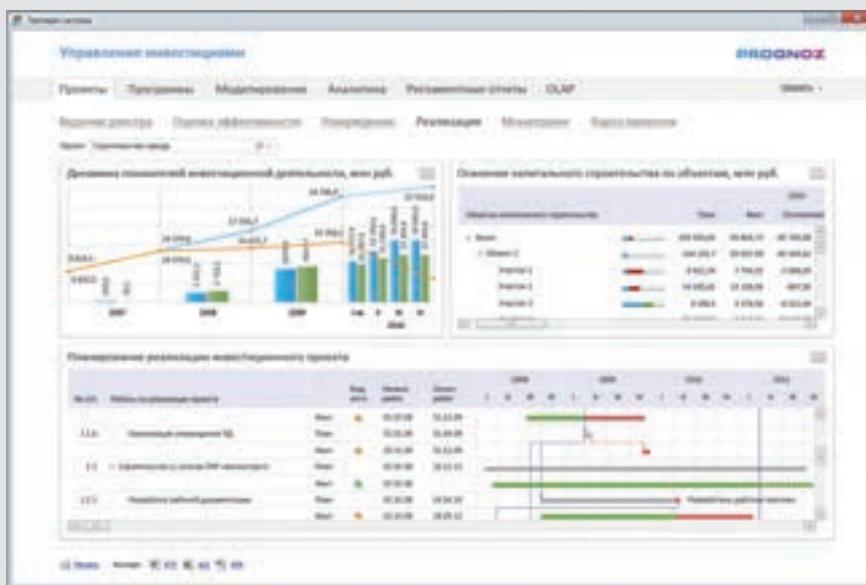
Региональный анализ инвестиций

«Прогноз» предлагает топ-менеджерам виртуального помощника. Решение «Электронный офис руководителя» обеспечит быстрый доступ к ключевой информации по объемам произведенной продукции, объемам продаж по территориям присутствия, поможет контролиро-



Мобильный офис руководителя

PROGNOZ



Управление инвестициями

«Прогноз»: выход BI на новый уровень

Бизнес-аналитика уверенно удерживает позиции одного из наиболее быстро развивающихся сегментов мирового и российского IT-рынка. «Прогноз» входит в число самых опытных разработчиков решений этого класса. На протяжении трех лет компания занимает первое место в рейтинге крупнейших поставщиков BI-решений в России, проводимом CNews. Программная платформа Prognoz Platform уже второй раз попадает в магический квадрант Gartner. О последних тенденциях BI-рынка, новейших возможностях бизнес-аналитики и стратегических планах «Прогноза» рассказывает заместитель руководителя отдела по работе с партнерами Андрей Винницкий.



— Андрей, какие тенденции в развитии систем бизнес-аналитики вы считаете основными на сегодняшний день?

— Ключевыми трендами, определяющими технологическое развитие бизнес-аналитики, на наш взгляд, стали ориентация продуктов на конечного пользователя и максимальная интеграция решений в рамках единой IT-инфраструктуры. Многие решения, предложенные сегодня на рынке, включают в себя широкий набор возможностей для их настройки пользователем, без привлечения IT-специалиста, и легкой интеграции с разнообразными источниками. Со стороны пользователей возрастают требования к производительности систем бизнес-аналитики. Это связано с увеличивающимися объемами данных и потребностью в высокой скорости их обработки. Повышается актуальность мобильных сервисов, поддержки всех аналитических возможностей на смартфонах и планшетах. С точки зрения функциональности все более возрастает популярность задач углубленной, предсказательной («Что будет, если..?») и предписывающей («Что необходимо для..?») аналитики.

— Какие технологии используют ведущие разработчики средств бизнес-аналитики, включая «Прогноз», в своих решениях, чтобы соответствовать запросам рынка?

— Безусловно, чтобы создавать востребованные на IT-рынке решения с продвинутым функционалом, «Прогноз» держит руку на пульсе всех основных тенденций BI-рынка. Стремясь сделать работу с BI-приложениями максимально удобной для конечных пользователей, ведущие разработчики, в их числе и «Прогноз», активно развивают средства мобильной и облачной аналитики, обеспечивая быстрый доступ к полной и достоверной информации для решения оперативных задач. Возрастание объемов анализируемых данных приводит к интеграции BI-технологий и специализированных средств для работы с Big Data. Технология Search-Based BI (построение запросов в текстовом виде) ориентирована прежде всего на удобство пользователя при поиске по источ-

никам данных. Ведь запрос информации делается в классической поисковой строке без использования специальных языков и навыков программирования. Такой функционал, в частности, реализован в нашем сервисе Prognoz Data Portal.

Одним из ответов на более серьезные требования к интеграции стало активное развитие Embedded Advanced Analytics — встроенной углубленной аналитики. В этом случае продвинутая аналитика представлена не отдельными инструментами, а в виде встроенных функций во всех модулях BI-системы. Эта возможность значительно упрощает работу пользователя с системой, так как сервисом можно воспользоваться в любом месте: в отчете, в аналитических панелях или в картах целевых показателей.

Становится популярной тема интеграции через Embeddable Analytics. В этом случае BI-инструменты добавляются в информационные системы управления бизнес-процессами, стирается жесткое разделение на ERP и аналитические системы, в ERP используются аналитические инструменты, позволяющие быстро проанализировать транзакционные данные без создания массивного хранилища.

В то же время в BI-системах стали использоваться инструменты, которые помогают автоматизировать и бизнес-процессы: модели бизнес-процессов, системы событий, когда в результате выполнения определенных аналитических расчетов выдаются сигнальные сообщения по определенному правилу. Такой инструментарий широко применяется в продуктах по риск-менеджменту, в том числе созданных на базе Prognoz Platform.

Развивается сфера геолокационной аналитики (Geolocation Intelligence): новые возможности должны позволять не только хранить и выдавать на карте агрегированные территориальные показатели, но и работать с географическими координатами, привязывая события к конкретным широте и долготам.

Во многих BI-платформах получают развитие технологии совместной аналитической работы (Collaboration BI). В этом случае специалист, подготовивший ана-

литический отчет, публикует его на внутреннем или внешнем портале и приглашает коллег его обсудить. Находясь в разных точках земного шара, они могут работать с этим отчетом в рамках одной сессии, общаться в чате, оставлять комментарии. Обсуждение может быть сохранено в репозитории BI-системы и в дальнейшем доступно заинтересованным лицам. Человек, опубликовавший отчет, может в ходе дискуссии его обновить или перестроить, и эти изменения будут видны всем участникам сессии. В перспективе данный функционал будет позволять не только работать вместе над готовым отчетом, но и в режиме совместной работы создавать его с нуля. Отчет может быть опубликован и прокомментирован в соцсетях и на порталах типа SharePoint.

— С 2012 года «Прогноз» начал создание широкой партнерской сети. Какими критериями вы руководствуетесь при выборе партнеров? Как оцениваете перспективы сотрудничества с компанией Softline?

— Да, действительно, наша компания активно развивает партнерские продажи. Это направление является стратегическим для «Прогноза». При выборе партнеров приоритет отдается системным интеграторам, зарекомендовавшим себя на IT-рынке, имеющим опыт работы с крупными заказчиками. Компания Softline отвечает всем этим критериям — это интегратор, более 20 лет занимающий лидирующие позиции на российском рынке IT, с обширной филиальной сетью и клиентской базой. Softline стал одним из первых партнеров «Прогноза», и это сотрудничество носит стратегический характер. В Центре компетенций по бизнес-аналитике Softline есть сертифицированные для работы с Prognoz Platform специалисты, которые могут реализовать проект по внедрению систем бизнес-аналитики любой степени сложности. Консультанты Центра компетенций готовы предложить эффективные решения по управлению корпоративными данными для самого требовательного заказчика. При этом «Прогноз» оказывает Softline всестороннюю поддержку при консультации заказчиков и реализации проектов.

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК: РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА



PROGNOZ PLATFORM 8.0: ШАГ В БУДУЩЕЕ

Российский разработчик решений в области бизнес-аналитики компания «Прогноз» объявила о выходе новой версии своей BI-платформы — Prognoz Platform 8.0. О ее возможностях рассказывает руководитель партнерской программы «Прогноза» Денис Милюков.

Что нового в Prognoz Platform 8.0?

— В чем принципиальное отличие Prognoz Platform 8.0 от предыдущей версии программного инструментария «Прогноза»?

— Новая версия является шагом вперед по целому ряду направлений. Дело в том, что сегодня технологии бизнес-аналитики развиваются очень активно, в ответ на запросы рынка: бизнесу нужны все более умные, быстрые, мощные, простые в использовании аналитические инструменты. Для того чтобы этого достичь, разработчики BI-решений должны быть экспериментаторами, генераторами идей, способными предвидеть, какой функционал потребуется бизнесу не только сегодня, но и завтра. Компания «Прогноз» идет в ногу со временем и предлагает своим клиентам усовершенствованный, современный, во многом уникальный BI-продукт. В восьмой версии Prognoz Platform не только появились новые интересные возможности моделирования и прогнозирования, но и обеспечено развитие в направлении Data Discovery и Self-Service. Кроме того, теперь Prognoz Platform позволяет быстрее производить анализ больших объемов данных, обладает новыми инструментами интерактивной визуализации, поддерживает более широкий перечень источников, легко интегрируется в любую информационную среду. Также в ответ на рост интереса пользователей к мобильным технологиям мы создали мобильную версию для iPad — Prognoz Platform Mobile 8.0.

Возможности моделирования и прогнозирования

— Моделирование и прогнозирование всегда являлись сильными сторонами программной платформы «Прогноза». За счет чего вам удалось сделать еще один шаг вперед в этом направлении?

— Действительно, развитие инструментов для моделирования и прогнозирования — одна из наших первоочередных задач, это имиджевая составляющая нашей платформы. Мы уделяем этой области наиболее пристальное внимание, для того чтобы предложить нашим заказчикам наиболее эффективные средства прогнозирования экономических систем, моделирования и оптимизации бизнес-процессов.

Если говорить о нововведениях в Prognoz Platform 8.0, то здесь, прежде всего, стоит отметить интеграцию с открытой программной средой вычислений R, которая широко применяется для статистической обработки данных. Теперь в распоряжении пользователей не только имеющиеся в рамках платформы методы для построения и расчета моделей, но и широкий спектр статистических и численных методов, поддерживаемых средой R.

Отмечу также расширенные возможности моделирования и прогнозирования в рамках веб-приложения. Теперь веб-версия позволит с легкостью создавать и рассчитывать два типа задач — оптимального и целевого управления. Пользователи смогут не только прогнозировать на основе имеющихся данных, но и определять меры, которые необходимо предпринять, чтобы достичь целевых показателей при решении задач оптимального или целевого управления. Кстати, на сегодняшний день наш инструментарий для веб-моделирования не имеет мировых аналогов. Он очень удобен и прост в использовании.

Также в новой версии платформы реализованы новые методы решения систем линейных уравнений, позволяющие повысить точность и правильность результатов расчетов, а в веб-приложении для удобства аналитиков реализована возможность произвольного размещения вкладок с результатами статистического анализа данных в отдельных окнах.

— Вы упоминали о развитии Prognoz Platform в области Data Discovery. Сейчас это направление считается весьма перспективным, и многие BI-вендоры имеют в своей линейке продуктов самостоятельные Data Discovery-решения. Что здесь может предложить «Прогноз»?

— Вы совершенно верно отметили, что сегодня BI-разработчики зачастую создают отдельные продукты для Data Discovery и Self-service BI, при этом такие решения не всегда тесно интегрированы с другими BI-продуктами. В противовес этому «Прогноз» развивает направления Data Discovery и Self-service BI в рамках Prognoz Platform. Мы считаем, что это наиболее эффективный путь, обеспечивающий наших заказчиков всей полнотой возможностей и инструментов. Функциональность Data Discovery востребована менеджментом и аналитиками, которым интересны простые и быстрые инструменты для анализа, предоставляющие возможность вычислений в оперативной памяти. Для того чтобы предоставить нашим пользователям такие возможности, мы обеспечили развитие в Prognoz Platform 8.0 механизмов легкого импорта данных, удобного поиска показателей и средств аналитической обработки информации.

Есть также много новых и полезных усовершенствований в рамках подхода Self-service BI: к примеру, теперь Prognoz Platform позволяет бизнес-пользователям самостоятельно анализировать данные. Вы можете, даже не обладая специальной подготовкой, самостоятельно собрать аналитическую панель, настроить необходимые визуализаторы и даже построить прогнозы или создать вычисляемые показатели. Кроме того, импорт, поиск и интерактивный анализ данных стали проще и удобнее. Теперь эти функции доступны не только опытным разработчикам. К примеру, при импорте данных система сама определит параметры файла, и вы

сможете загрузить его простым «перетаскиванием».

Отмечу эффективные возможности визуализации, появившиеся в Prognoz Platform 8.0. Мы обеспечили развитие инструментов геопространственной аналитики и картографии: теперь пользователи могут добавлять на карту различные объекты визуализации, в том числе микрографики, использовать контур для выделения различных территорий, а также новую функцию для обозначения связей между регионами с помощью стрелок. Появились новые типы визуальных элементов: ступенчатая диаграмма, кольцевая диаграмма, объемная гистограмма с группами и график параллельных координат. А в числе диаграмм, до сих пор представленных только в desktop-версии платформы, а теперь доступных в мобильной версии, — пузырьковая диаграмма, пузырьковое дерево и плоское дерево.

Особенности мобильной версии

— Кстати, расскажите, какие именно возможности будут доступны пользователям приложений на базе мобильной версии вашей платформы.

— Выход мобильной версии Prognoz Platform, безусловно, связан с тенденцией «мобилизации» бизнеса. Реалии сегодняшнего дня таковы, что насыщенный рабочий график, постоянные разъезды и встречи и вместе с тем необходимость видеть картину

происходящего в компании в любой момент времени делают мобильные BI-приложения незаменимым инструментом работы топ-менеджера. И новая мобильная версия Prognoz Platform с поддержкой iOS 8 является нашим ответом на подобные запросы наших клиентов. Она создана специально для визуального анализа данных и позволяет пользователям операционной системы Apple iOS 8 получить доступ ко всем основным аналитическим инструментам платформы. Так, вы сможете использовать инструмент оперативного анализа, при этом переключаясь между различными типами интерактивной визуализации данных, применять различные типы оформления аналитического отчета, создавать и вычислять собственные показатели.

Prognoz Platform — конкурентоспособный продукт

— На чьи потребности вы ориентировались, когда разрабатывали новую версию платформы?

— Развивая собственный программный инструментарий Prognoz Platform, мы прежде всего ориентируемся на своих действующих заказчиков и партнеров — крупные компании из различных сфер бизнеса, банки и государственные структуры. Именно их требования являются критерием истины в том, что должно войти в новую версию.

Именно поэтому мы видим значительный потенциал Prognoz Platform 8.0 как на отечественном, так и на мировом рынке.

— Сегодня много говорят о развитии отечественного рынка ПО, о тенденции импортозамещения. Какова позиция «Прогноза» в этом вопросе?

— Мы считаем, что многие российские разработчики ПО действительно могут предложить своим заказчикам решения, не уступающие продуктам зарубежных компаний. В этом случае тенденция импортозамещения вполне себя оправдывает. В числе достойных, конкурентоспособных российских программных продуктов — и Prognoz Platform. Мы уже сегодня видим рост количества запросов и повышение интереса к продуктам «Прогноза» в России. Мы, как отечественные разработчики, хорошо представляем себе бизнес-процессы российских предприятий и организаций, в наших продуктах учтены существующие практики и особенности законодательной базы, а также требования регуляторов со стороны государства. Более того, использование российских BI-продуктов обеспечивает более широкую интеграцию с существующими в российских компаниях системами, а также возможности доработки самой технологии в силу территориальной близости разработчика.

isicad. *Нас читают профессионалы*

Проект isicad – это:

- портал isicad.ru, ежедневно концентрирующий поток новостей о САПР/PLM в России и в мире, публикующий оригинальные и приглашенные аналитические статьи, выпускающий ежемесячные обзоры рынка;
- электронная энциклопедия (plmpedia.ru), являющаяся уникальным расширяемым ресурсом, содержащим в настоящее время более 2000 статей с толкованием терминов и понятий, описанием продуктов и их поставщиков и др.;
- англоязычный портал isicad.net, являющийся для зарубежных компаний окном в российский рынок инженерного ПО.

Проект isicad включает в свою орбиту всех поставщиков инженерных решений и их пользователей. Активными и постоянными участниками проекта являются компании AСKОН, Autodesk, Bentley Systems, Dassault Systemes, Intergraph, Siemens PLM Software, Ton Системы и др.

Проект isicad осуществляется компаниями ЛЕДАС и СиБЗ с 2004 г.

Ваше окно в мир САПР

www.isicad.ru



Бизнес-аналитика в промышленности

Автоматизация задач и визуализация показателей энергоменеджмента с помощью систем бизнес-аналитики

Бизнес-аналитика помогает руководителям, энергоменеджерам и экспертам-аналитикам промышленных компаний повышать энергетическую эффективность производства. Предлагаем вашему вниманию описание решения «Энергоменеджмент и управление энергосбережением».

Оно позволяет максимально оперативно проводить мониторинг и анализ потребления энергоресурсов и отслеживать показатели энергоэффективности, формировать план мероприятий по энергосбережению, контролировать сроки и ход реализации разработанных мероприятий, повышать эффективность и прозрачность работы с решениями «Аналитические панели для руководства», «Управленческая отчетность».

Решение «Энергоменеджмент и управление энергосбережением»

Что предлагаем?

Модуль «Энергоменеджмент и управление энергосбережением» автоматизирует задачи энергоменеджмента и повышения энергоэффективности промышленных предприятий за счет использования современных автоматизированных средств, созданных с применением современных методологий и стандартов энергоменеджмента.

Модуль обеспечивает решение следующих задач:

- мониторинг и анализ потребления энергоресурсов;
- контроль показателей энергоэффективности;
- оценка полученного экономического эффекта от реализованных мероприятий энергосбережения;
- анализ влияния внедряемых мероприятий энергосбережения на показатели деятельности компании;
- проведение квалификационной оценки сотрудников предприятий в области энергосбережения;
- ситуационное моделирование потребления энергоресурсов в общем технологическом процессе производства продукции;
- формирование мероприятий и планирование программ энергосбережения;

- формирование базы лучших практик энергосбережения и энергоаудита с возможностью их анализа;
- формирование аналитической отчетности для руководства;
- мониторинг жизненного цикла мероприятий и контроль выполнения программ энергосбережения.

Результаты

- Стандартизация процессов энергоменеджмента.
- Повышение качества принятия решений за счет повышения достоверности анализируемых данных внешней среды, улучшение точности прогнозов.
- Возможность анализа влияния отдельных мероприятий на программу энергосбережения в целом.
- Повышение оперативности принятия управленческих решений.
- Повышение эффективности анализа данных.
- Оперативное моделирование влияния показателей энергопотребления на деятельность компании и производственный процесс.
- Повышение возможностей применения эффективных мероприятий за счет консолидации лучших практик энергосбережения и энергоаудита.

Больше информации на нашем сайте:



ДЕМОНСТРАЦИОННЫЕ СТЕНДЫ: ПОПРОБУЙТЕ VI-СИСТЕМУ В ДЕЙСТВИИ!

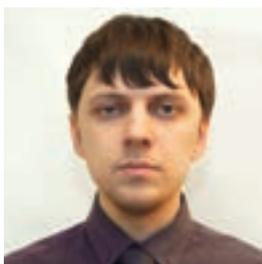
- САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА КЛИЕНТОВ В ОБЛАЧНОЙ VI-ПЛАТФОРМЕ НА СОБСТВЕННЫХ ДАННЫХ
- ТЕСТИРОВАНИЕ ВЕРТИКАЛЬНЫХ РЕШЕНИЙ ПОД ЗАДАЧИ ДЕПАРТАМЕНТОВ
- ПИЛОТНЫЕ ПРОЕКТЫ НА ПОЛНОФУНКЦИОНАЛЬНОЙ VI-ПЛАТФОРМЕ

SOFTLINE ВХОДИТ В ТОП-3 ПОСТАВЩИКОВ VI-РЕШЕНИЙ РЕЙТИНГА CNEWS!



Сергей Дианов, заместитель директора регионального развития

Звоните: +7 (343) 278-53-35
Пишите: Sergey.Dianov@softline.ru



Антон Белоусов, менеджер по продажам систем бизнес-аналитики

Звоните: +7 (343) 278-53-35, доб. 3819
Пишите: Anton.B@softline.ru



Сергей Сотрихин, руководитель ЦК по продажам систем бизнес-аналитики

Звоните: +7 (343) 278 53 35, доб. 4302
Пишите: Sergey.Sotrikin@softlinegroup.com

@Astera

Новости ИТ-бизнеса для Профессионалов

Информационно-деловой канал @ASTERA является ведущим поставщиком деловой информации для нужд профессиональных участников российского рынка ИТ.

Ежедневно канал @ASTERA предоставляет актуальную информацию о людях и бизнесе, технологиях и компаниях, событиях и мероприятиях, продуктах и услугах. Ежемесячно сайт www.astera.ru посещают свыше 150 000 человек.

Редакция канала тщательно следит за всеми основными событиями, происходящими на ИТ-рынке, существующими тенденциями и проблемами. Кроме того, внимание уделяется событиям в жизни страны и за рубежом, прямо или косвенно влияющим на бизнес. Для публикации отбирается информация более чем из 1000 источников. Основные принципы - актуальность, широта охвата различных сегментов рынка и соответствие профессиональным интересам аудитории канала.

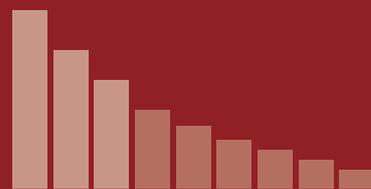
Начиная с 2003 года канал @ASTERA проводит регулярную исследовательскую работу, направленную на изучение структуры российского ИТ-рынка. Результаты исследований публикуются в виде отчетов: «Рейтинг ИТ-компаний в России», «Лучшие дистрибьюторы», «Лучшие производители», «Рейтинг ИТ-брендов».

Информационно-деловой канал @ASTERA основан в 1999 году.

www.astera.ru



РЕЙТИНГ
ИТ-КОМПАНИЙ
В РОССИИ



подробнее на www.astera.ru

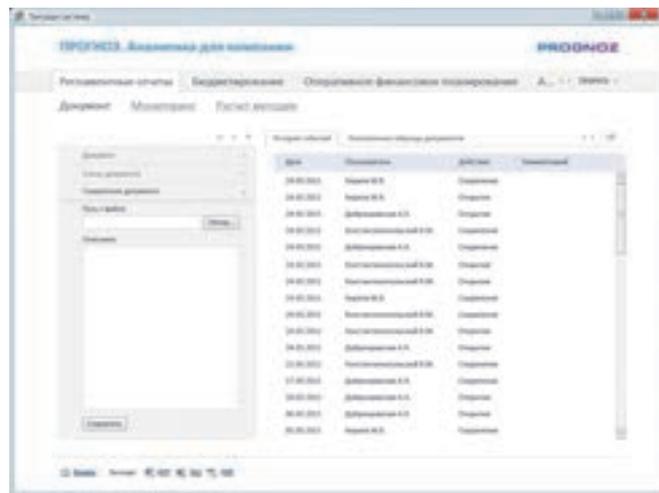
Решение «Управленческая отчетность» (входит в комплекс решений «Аналитика для компании»)

Что предлагаем?

Решение «Управленческая отчетность» значительно сократит временные и трудовые затраты на сбор с подотчетных структур и подразделений форм регламентной отчетности с данными по показателям деятельности компании, обеспечит совершенствование процессов формирования и консолидации отчетности, а также предоставит гибкие средства для формирования аналитической отчетности.

Обеспечивается решение следующих основных задач:

- сбор регламентной управленческой отчетности с подотчетных структур и подразделений предприятия, в том числе территориально удаленных, путем предоставления веб-доступа (в онлайн- и оффлайн-режимах);
- формирование показателей отчетности на основе первичных данных из информационных систем предприятия (с возможностью детализации сформированных показателей до первичных данных);
- формирование, просмотр и печать отчетных форм произвольной структуры в интерфейсе WYSIWYG (What you see is what you get — способ редактирования, при котором отчет в процессе редактирования выглядит в точности так же, как и конечный результат);
- встраивание в отчеты формул расчета сводных и аналитических показателей;
- встраивание в отчетные формы компонентов деловой графики для визуального отображения данных — диаграмм и графиков, электронных карт территорий.



В состав системы входят настроенные регламентные отчеты по следующим группам бизнес-показателей:

- эффективности и результативности деятельности;
- финансово-экономические;
- производственно-технологические;
- инвестиционной деятельности;
- вспомогательных процессов и производств;
- социальной сферы и оплаты труда.

Решение «Аналитические панели для руководства» (входит в комплекс решений «Аналитика для компании»)

Что предлагаем?

Аналитические панели — это интерактивный «пульт управления» компанией, позволяющий руководителю в рамках единого интерфейса получить как обобщенное, так и детализированное представление информации. При помощи предложенных инструментов можно произвести анализ ситуации на предприятии, выявить общие зависимости, критичные отклонения, тенденции изменения показателей в любое время и из любого места.

Решение позволит получить наглядное представление данных по показателям деятельности компании в целом в виде аналитических отчетов и интерактивных панелей.

В состав системы входят следующие настроенные аналитические панели:

- анализ данных по основному производству;
- анализ данных по управлению персоналом;
- анализ экономических данных;

- анализ финансовых данных;
- анализ бюджета инвестиционной деятельности;
- анализ бюджета финансовой деятельности;
- анализ бюджета доходов и расходов;
- анализ бюджета движения денежных средств;
- анализ прогнозного баланса;
- анализ данных сценарного прогнозирования основных финансово-экономических показателей.

Преимущества от внедрения

Повышение эффективности управления компанией за счет:

- оперативного мониторинга производственной и финансово-экономической деятельности;
- мониторинга и анализа ключевых показателей деятельности компании и внешней среды;
- консолидации данных из различных источников по показателям производственной и финансово-экономической деятельности компании;
- контроля достижения целевых показателей деятельности компании, ее подразделений;
- создания поручений и контроля их исполнения.

Как мы это делаем?

Шаг 1. Интервью с функциональным заказчиком. Детализация целей. Определение функционального объема проекта.

Шаг 2. Обследование. Написание и согласование технического задания.

Шаг 3. Построение хранилища данных, развертывание системы и интеграция с ИС заказчика.

Шаг 4. Разработка схем и регламентов процессов, корректировка базовых элементов и создание дополнительных, настройка алгоритмов обработки и предоставления данных для последующего анализа.

Шаг 5. Корректировка алгоритмов расчетных процедур, настройка сводных аналитических отчетов, настройка основных модулей системы, в зависимости от задач заказчика

Шаг 6. Подготовка документации, обучение пользователей.

Шаг 7. Проведение приемочных испытаний и ввод системы в действие.

Готово!

Журналы

для ИТ-специалистов

[... и не только]

Журнал	Подписной индекс Агентства «Роспечать»
MSDN MAGAZINE/РУССКАЯ РЕДАКЦИЯ Ведущий журнал для разработчиков программного обеспечения	81240
MSDN MAGAZINE/РУССКАЯ РЕДАКЦИЯ на DVD Полный электронный архив журнала: июль 2002 – июнь 2013	20460
АДМИНИСТРИРОВАНИЕ СЕТЕЙ WINDOWS И LINUX (+CD) Актуальные сведения и готовые приложения из зарубежных и отечественных источников	84243
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ VISUAL STUDIO Актуальная практическая информация для программистов и ИТ-специалистов	82843
ПРОГРАММИРОВАНИЕ НА С# Разработчикам приложений и компонентов для .NET	82845
ПРОГРАММИРОВАНИЕ НА С/С++ Статьи, примеры и готовые приложения зарубежных и отечественных авторов	82690
WEB-РАЗРАБОТКА: ASP, WEB-СЕРВИСЫ, XML Практические сведения из зарубежных и отечественных источников	82692
WEB-ДИЗАЙН ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ Дизайн, программирование, юзабилити и поисковая оптимизация контента	83606
СИСТЕМНОМУ АДМИНИСТРАТОРУ: ПОЛЕЗНЫЕ УТИЛИТЫ (+CD) ПО для администрирования, настройки, тестирования, проектирования, автоматизации и защиты сетей	46361
БЕЗОПАСНОСТЬ ИТ-ИНФРАСТРУКТУРЫ Теория, практика и средства обеспечения безопасности ИТ-среды предприятия	36728
КОРПОРАТИВНЫЕ СУБД Независимое издание для специалистов по современным СУБД корпоративного уровня	18199
SQL SERVER ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ (+CD) Разработка приложений, приемы эффективной работы	79947
SQL SERVER ДЛЯ АДМИНИСТРАТОРОВ Приемы администрирования, сценарии автоматизации	20838
КОНТРОЛЬ, РЕВИЗИЯ, ПРОВЕРКА (в финансово-хозяйственной деятельности) Бухгалтерский, налоговый и управленческий учет — организация и проведение контроля	46365
ПОЛЯНА Произведения современных писателей	84959
БИЗНЕС-АНАЛИТИКА: РАЗРАБОТКА И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ Разработка и применение средств обработки, анализа и визуализации данных	70078
WINDOWS ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ НОВИНКА Рассматриваются управление, автоматизация, администрирование и оптимизация Windows	70793
SQL SERVER: ПОЛЕЗНЫЕ УТИЛИТЫ НОВИНКА Посвящен проектированию, администрированию, поддержке, тестированию и защите БД	70792
ПРОГРАММИРОВАНИЕ 1С ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ НОВИНКА Актуальная практическая информация по программированию на платформе 1С	70795

Журнал	Подписной индекс Агентства «Пресса России»
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В БИЗНЕСЕ Практический опыт и рекомендации по внедрению и эксплуатации систем на базе 1С, Microsoft Dynamics, SAP, Oracle и др.	82867
УПРАВЛЕНИЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССАМИ Профессиональное издание, посвященное технологиям управления бизнес-процессами, стратегическому управлению и вопросам успешной реализации проектов	82883
TECHNET MAGAZINE/РУССКАЯ РЕДАКЦИЯ на CD Полный электронный архив журнала: январь 2005 – июнь 2013	82855

Предлагаемые журналы распространяются по подписке и в розничную торговлю не поступают.

Интернет-подписка
www.ITbook.ru

Для справок
 тел.: (495) 638-5-638,
 e-mail: itj@mail.ru

KPI и стратегия всегда вместе.

Решения для топ-менеджмента на базе Prognoz Platform

BI для руководителей высшего звена — это пульт управления компанией, который помогает видеть полную картину бизнеса и принимать решения, опираясь на достоверные данные. В новом номере предлагаем вашему вниманию описание решения для задачи управления по целям и KPI «Система управления и мониторинга KPI», повышения эффективности и прозрачности работы с решениями «Аналитические панели для руководства», «Управленческая отчетность», «Электронный офис руководителя».

ЗАКАЖИТЕ ДЕМОНСТРАЦИЮ ЛЮБОГО РЕШЕНИЯ, ЛИБО САМОСТОЯТЕЛЬНО ПРОТЕСТИРУЙТЕ РАБОТУ ПОЛНОФУНКЦИОНАЛЬНОЙ ВЕРСИИ ПЛАТФОРМЫ PROGNOS PLATFORM В ОБЛАКЕ ОТ ACTIVE CLOUD НА СОБСТВЕННЫХ ДАННЫХ.

Больше информации на нашем сайте:



Решение «Аналитические панели для руководства»

Что предлагаем?

Аналитические панели — это интерактивный «пульт управления» компанией, позволяющий руководителю в рамках единого интерфейса получить как обобщенное, так и детализированное представление информации. При помощи предложенных инструментов можно произвести анализ ситуации на предприятии, выявить общие зависимости, критичные отклонения, тенденции изменения показателей в любое время и из любого места.



Решение «Аналитические панели для руководства» позволит получить наглядное представление данных по показателям деятельности компании в целом в виде аналитических отчетов и интерактивных панелей.

В состав системы входят следующие настроенные аналитические панели:

- анализ данных по основному производству;
- анализ данных по управлению персоналом;
- анализ экономических данных;
- анализ финансовых данных;
- анализ бюджета инвестиционной деятельности;
- анализ бюджета финансовой деятельности;

- анализ бюджета доходов и расходов;
- анализ бюджета движения денежных средств;
- анализ прогнозного баланса;
- анализ данных сценарного прогнозирования основных финансово-экономических показателей.

Зачем это нужно?

Повышается эффективность управления компанией за счет:

- оперативного мониторинга производственной и финансово-экономической деятельности;
- мониторинга и анализа ключевых показателей деятельности компании и внешней среды;
- консолидации данных из различных источников по показателям производственной и финансово-экономической деятельности компании;
- контроля достижения целевых показателей деятельности компании, ее подразделений;
- создания поручений и контроля их исполнения.



Решение «Электронный офис руководителя»

Что предлагаем?

«Электронный офис руководителя» предназначен для повышения эффективности управленческой деятельности за счет обеспечения оперативного доступа руководства к достоверной и актуальной информации, аналитическим материалам и геоинформационным ресурсам, отражающим текущее состояние и перспективы развития организации и ее подразделений, отрасли, экономики страны и регионов. Функция доступа с мобильных устройств с операционными системами iOS и Android.

Пользователями систем мобильной поддержки деятельности руководителей уже являются:

- Министерство финансов РФ;
- Счетная палата РФ;
- Федеральная служба охраны РФ;
- Федеральная налоговая служба;
- Администрация Липецкой области;
- Правительство Вологодской области;
- ЗАО «Сибур Химпром»;
- Сбербанк РФ;
- Внешэкономбанк;
- Международный валютный фонд;
- Всемирный банк.

«Электронный офис руководителя» — это возможность непрерывной работы с системой как со стационарных компьютеров и ноутбуков, так и с мобильных устройств, что обеспечивает оперативный доступ к информации вне зависимости от времени и местоположения пользователя.

Решение «Управленческая отчетность»

Что предлагаем?

«Отчетность» значительно сократит временные и трудовые затраты на сбор с подотчетных структур и подразделений форм регламентной отчетности с данными по показателям деятельности компании, обеспечит совершенствование процессов формирования и консолидации отчетности, а также предоставит гибкие средства для формирования аналитической отчетности.



Обеспечит решение следующих основных задач:

- сбор регламентной управленческой отчетности с подотчетных структур и подразделений предприятия, в том числе территориально удаленных, путем предоставления веб-доступа (в онлайн- и офлайн-режимах);
- формирование показателей отчетности на основе первичных данных из информационных систем предприятия (с возможностью детализации сформированных показателей до первичных данных);
- проверка правильности введенных/сформированных данных по показателям отчетов (логико-арифметический контроль внутри формы отчета и между отчетами);
- поддержка функций документооборота при формировании отчетности (присвоение отчетам статусов, отслеживание сроков подготовки отчетности и др. — аналогично функциональности решения «Бюджетирование»);

- консолидация отчетности подотчетных структур и подразделений предприятия с элиминированием внутренних оборотов;
- формирование, просмотр и печать отчетных форм произвольной структуры в интерфейсе WYSIWYG (What you see is what you get — способ редактирования, при котором отчет в процессе редактирования выглядит в точности так же, как и конечный результат);
- встраивание в отчеты формул расчета сводных и аналитических показателей;
- встраивание в отчетные формы компонентов деловой графики для визуального отображения данных — диаграмм и графиков, электронных карт территорий.

В состав системы входят настроенные регламентные отчеты по следующим группам бизнес-показателей:

- показатели эффективности и результативности деятельности;
- финансово-экономические показатели;
- производственно-технологические показатели;
- показатели инвестиционной деятельности;
- показатели вспомогательных процессов и производств;
- показатели социальной сферы и оплаты труда.

Выгоды

- Повышение прозрачности деятельности компании благодаря повышению оперативности процессов сбора и консолидации данных;
- рост эффективности взаимодействия подразделений благодаря созданию единого информационного пространства;
- система позволяет автоматизировать сбор и консолидацию данных, организовать сбор данных с удаленных подразделений и дочерних предприятий.

Решение «Система управления и мониторинга KPI»

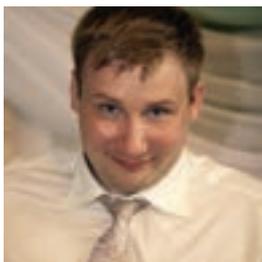
Что предлагаем?

Система предназначена для решения следующих задач:

- мониторинг реализации стратегии, контроль достижения стратегических целей по KPI, мониторинг хода реализации стратегических инициатив — внутренних проектов, направленных на достижение плановых/целевых значений KPI;
- формирование стратегических карт компании и ее структурных подразделений в разрезе аспектов деятельности;
- обеспечение возможности оперативной аналитической обработки информации хранилища данных с формированием отчетов и подготовки аналитических материалов для докладов руководству;
- настройка алгоритмов расчета показателей, источниками данных для которых являются автоматизированные системы заказчика;
- настройка шаблонов форм для сбора данных с сотрудников, в том числе настройка графика предоставления отчетности ответственными подразделениями;
- сбор данных с подразделений, содержащих основные финансовые и нефинансовые показатели деятельности;
- мониторинг и контроль своевременного ввода фактических значений показателей.

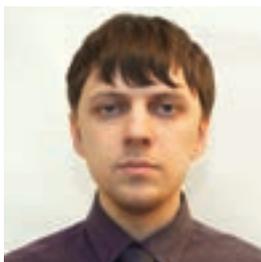
Преимущества внедрения

- Выход на принципиально новый уровень процессов процедуры финансового и стратегического планирования;
- построение системного подхода к реализации целей, ликвидация разрыва между стратегическим управлением и деятельностью каждого сотрудника;
- экономия стоимостных, временных и человеческих ресурсов, задействованных в процессах формирования и контроля исполнения ключевых показателей эффективности.



Сергей Дианов,
заместитель
директора
регионального
развития

Звоните: +7 (343) 278-53-35
Пишите: Sergey.Dianov@softline.ru



Антон Белоусов,
менеджер по
продажам
систем биз-
нес-аналитики

Звоните: +7 (343) 278-53-35, доб. 3819
Пишите: Anton.B@softline.ru



Сергей Сотрихин,
руководитель ЦК
по продажам
систем бизнес-
аналитики

Звоните: +7 (343) 278 53 35, доб. 4302
Пишите: Sergey.Sotrikhin@softlinegroup.com

Бизнес-аналитика PROGNOZ на службе финансовых директоров

Пакет решений для финансистов на базе Prognoz Platform

ВІ в глобальном смысле — это система поддержки принятия решений. В этом номере предлагаем вашему вниманию описание решений для оптимизации работы финансовых департаментов. Вкратце расскажем о самых востребованных на сегодняшний день решениях: «Бюджетирование», «Оперативное финансовое планирование» для оптимизации работы финансового департамента и компании в целом; «Управление инвестиционными проектами» для оценки рисков вложения денег; «Консолидированная отчетность», «Аналитические панели для руководства» для оперативного и аргументированного принятия решений руководителями департамента и компании.

Вы можете заказать демонстрацию любого решения либо самостоятельно протестировать работу системы PROGNOZ PLATFORM на своих данных в облаке.

Больше информации на нашем сайте:



Решение «Бюджетирование»

Что предлагаем?

«Бюджетирование» позволяет повысить эффективность управления финансами за счет увеличения оперативности подготовки бюджетов всех уровней — как на уровне центрального аппарата управления, так и на уровне подотчетных структур компании. Вся бюджетная информация хранится и обрабатывается в централизованной базе данных, что обеспечивает возможность одновременной работы группы пользователей в режиме реального времени. Методологическая основа для настройки бюджетного процесса — установленный в организации регламент формирования, согласования, утверждения и контроля исполнения бюджетов различного уровня (бюджетный регламент).

В рамках формирования и утверждения бюджетов решаются следующие задачи:

- заполнение ответственными пользователями соответствующих бюджетных документов (со статусом «В процессе подготовки»);
- запуск расчетных процедур для формирования бюджетов;
- подтверждение ответственными пользователями заполненных бюджетных документов (присвоение статуса «Предоставлен»);
- предоставление проектов бюджетов на рассмотрение руководству;
- отправка проектов бюджетов на доработку (присвоение статуса «Отклонен» с возможностью указания причины отклонения);
- корректировка проектов бюджетов в соответствии с замечаниями руководства;
- утверждение бюджетов руководством;



- рассылка оповещений о ходе бюджетного процесса, в том числе по электронной почте.

Выгоды

- Совершенствование планирования деятельности компании за счет использования эффективных инструментов бюджетирования;
- консолидация бюджетов и элиминация внутренних оборотов;
- поддержка скользящего и дискретного планирования;
- формирование бюджетов по схеме «сверху

- вниз», «снизу вверх» и по смешанной схеме;
- прямой и косвенный метод формирования бюджета движения денежных средств;
- калькулирование плановой и фактической себестоимости по видам деятельности компании с учетом мест возникновения затрат;
- поддержка бюджетного процесса;
- повышение эффективности принятия решений за счет высвобождения времени от ручной работы и появления достаточного объема информации для анализа. Модуль позволяет строить множество отчетов на основе данных о фактических оплатах.

Решение «Оперативное финансовое планирование»

Что предлагаем?

Решение «Оперативное финансовое планирование» обеспечивает решение задач ведения договоров, планирования платежей, организации расчетов и контроля исполнения платежей.

Решение обеспечит следующие основные возможности:

- работа с перечнем договоров по доходной и расходной частям бюджета;
- работа с договорами и перечнем дополнительных соглашений к договорам;

- работа с информацией о стадиях визирования договоров и перечне визирующих лиц;
- автоматизированное формирование плановых платежей по условиям договоров, отслеживание статусов платежей;
- автоматизированный контроль и мониторинг выполнения условий договоров;
- формирование сводных аналитических отчетов на основе первичной информации по договорам и платежам;
- формирование реестра плановых платежей;
- организация и контроль исполнения платежей, детализация плановых показателей;

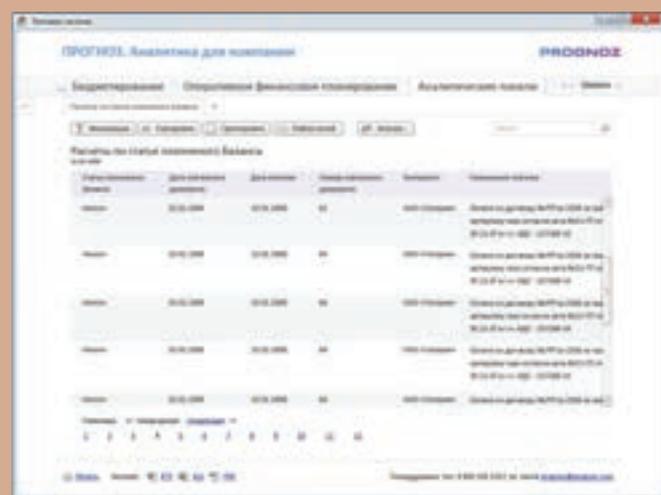
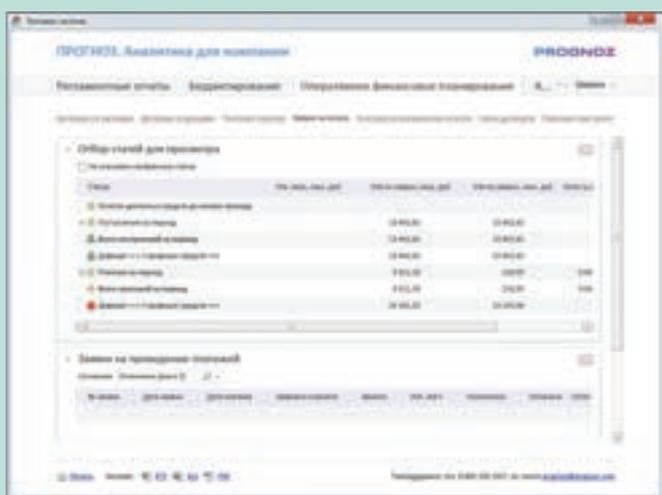
- мониторинг фактических платежей;
- мониторинг движения денежных средств («Платежный календарь»).

Выгоды

- Повышение эффективности управлен-

ческой деятельности компании за счет управления договорами и планирования платежей.

- Совершенствование планирования деятельности компании за счет перераспределения финансовых ресурсов между дочерними компаниями.
- Повышение достоверности данных по задолженности и по оплате кредитных договоров.
- Повышение информированности благодаря предоставлению всей необходимой информации о кредитном договоре.
- Повышение оперативности работы: модуль позволяет автоматически формировать текст договора, подставляя в него данные из карточки договора.
- Повышение наглядности предоставления данных: в модуле реализована возможность выявления и просмотра цепочки связанных договоров.
- Стандартизация методов расчета договоров займа и вексельных договоров в соответствии с управленческим и бухгалтерским учетом.



Решение «Управленческая отчетность»

Что предлагаем?

Решение «Отчетность» значительно сократит временные и трудовые затраты на сбор с подотчетных структур и подразделений форм регламентной отчетности с данными по показателям деятельности компании, обеспечит совершенствование процессов формирования и консолидации отчетности, а также предоставит гибкие средства для формирования аналитической отчетности.

Обеспечивает решение следующих основных задач:

- сбор регламентной управленческой отчетности с подотчетных структур и подразделений предприятия, в том числе территориально удаленных, путем предоставления веб-доступа (в онлайн- и офлайн-режимах);
- формирование показателей отчетности на основе первичных данных из информационных систем предприятия (с возможностью детализации сформированных показателей до первичных данных);
- проверка правильности введенных/сформированных данных по показателям отчет-

тов (логико-арифметический контроль внутри формы отчета и между отчетами);

- поддержка функций документооборота при формировании отчетности (присвоение отчетам статусов, отслеживание сроков подготовки отчетности и др. — аналогично функциональности модуля «Бюджетирование»);
- консолидация отчетности подотчетных структур и подразделений предприятия с элиминированием внутренних оборотов;
- формирование, просмотр и печать отчетных форм произвольной структуры в интерфейсе WYSIWYG (What you see is what you get — способ, при котором отчет в процессе редактирования выглядит в точности так же, как и конечный результат);
- встраивание в отчеты формул расчета сводных и аналитических показателей;
- встраивание в отчетные формы компонентов деловой графики для визуального отображения данных — диаграмм и графиков, электронных карт территорий.

В состав системы входят настроенные регламентные отчеты по следующим группам бизнес-показателей:

- показатели эффективности и результативности деятельности;
- финансово-экономические показатели;
- производственно-технологические показатели;
- показатели инвестиционной деятельности;
- показатели вспомогательных процессов и производств;
- показатели социальной сферы и оплаты труда.

Выгоды

- Повышение прозрачности деятельности компании.
- Повышение эффективности взаимодействия подразделений.
- Система позволяет автоматизировать сбор и консолидацию данных, организовать сбор данных с удаленных подразделений и дочерних предприятий.

Решение «Управление инвестиционными проектами»

Что предлагаем?

«Управление инвестициями» обеспечивает комплексное решение широкого круга задач управления инвестиционной деятельностью компании (реализация собственной инвестиционной программы), а также специализированных ведомств государственного или регионального уровня (реализация комплексных отраслевых или национальных инвестиционных программ).

Решение обеспечит выполнение следующих задач:

- управление инвестиционными проектами на протяжении всего их жизненного цикла: на прединвестиционной, инвестиционной и эксплуатационной фазах реализации;
- оценка эффективности инвестиционных проектов (экономической эффективности, социальной значимости и т.д.), формирование критериев отбора проектов в инвестиционную программу, ранжирование и отбор инвестиционных проектов в состав программы;
- управление инвестиционными программами как совокупностью взаимосвязанных инвестиционных проектов с ограниченным бюджетом;
- формирование планов и контроль реализации инвестиционных проектов и программ (календарно-сетевых графиков, графика инвестиционных вложений, графика ввода производственных мощностей);
- организация информационного обмена с различными участниками инвестиционного процесса (инвесторами, проектировщиками, заказчиками, подрядчиками, поставщиками, эксплуатирующими организациями) с использованием современ-

ных веб-технологий по открытым каналам связи (Интернет/интранет);

- моделирование и сценарное прогнозирование реализации инвестиционных проектов и программ;
- оценка влияния проектов и программ на показатели деятельности предприятия, отрасли, страны, региона;
- поддержка принятия управленческих решений при реализации инвестиционных проектов и программ: предоставление эффективных инструментов по разработке, внесению изменений и дополнений в планы, а также по оперативному пересмотру экономических показателей инвестиционных проектов;
- оперативный мониторинг реализации инвестиционных проектов с использованием веб-камер, фотографий с места строительства, спутниковых снимков, конъюнктурных обзоров строительства;
- возможность удаленного подключения к системе участников инвестиционного процесса, в том числе доступ через Интернет и с помощью мобильных устройств;
- взаимосвязанная модель стоимостных, финансовых и натуральных показателей инвестиционной деятельности для комплексного планирования, мониторинга, моделирования и прогнозирования инвестиционной деятельности страны, региона, компании;
- наличие инструментария для построения собственных моделей проектов и программ, проведение сценарных расчетов с использованием настроенных моделей.

Выгоды

- Повышение эффективности управления инвестициями, обеспечение руководства информацией для планирования, финансово-экономического анализа и контроля инвестиционной деятельности страны,

региона, компании.

- Повышение оперативности и качества планирования инвестиционной деятельности, обеспечение соответствия объема инвестиций финансовым возможностям, осуществление сбалансированной и эффективной инвестиционной деятельности.
- Снижение трудоемкости и сроков подготовки отчетности, аналитических материалов.
- Повышение информационной прозрачности и обоснованности принятия управленческих решений в сфере инвестиционной деятельности.
- Совершенствование моделирования и прогнозирования возможных последствий принимаемых решений в части реализации инвестиционных проектов для стран, регионов, корпораций.
- Комплексное управление широким кругом задач по управлению инвестициями, в числе которых оценка эффективности инвестиций, календарно-сетевое планирование, мониторинг и контроль реализации проектов (программ), оценка достижения целевых показателей проектов и программ, сценарное прогнозирование.
- Удобное визуальное представление показателей инвестиционной деятельности в виде таблиц, диаграмм, карт, комплексных календарно-сетевых графиков, конъюнктурных обзоров, аналитических записок.
- Использование уникального прогнозно-аналитического инструментария.
- Экономия стоимостных, временных и человеческих ресурсов, задействованных в процессах формирования и контроля исполнения портфелей проектов.
- Увеличение скорости обмена информацией.
- Контроль реализации стратегии и целей предприятия через контроль реализации стратегических инициатив (проектов).



Комплексное управление широким кругом задач по управлению инвестициями, в числе которых оценка эффективности инвестиций, календарно-сетевое планирование, мониторинг и контроль реализации проектов (программ), оценка достижения целевых показателей проектов и программ, сценарное прогнозирование.

Решение «Аналитические панели для руководства»

Что предлагаем?

Аналитические панели — это интерактивный «пульт управления» компанией, позволяющий руководителю в рамках единого интерфейса получить как обобщенное, так и детализированное представление информации. При помощи предложенных инструментов можно произвести анализ ситуации на предприятии, выявить общие зависимости, критичные отклонения, тенденции изменения показателей в любое время и из любого места.

Решение «Аналитические панели для руководства» позволит получить наглядное представление данных по показателям деятельности компании в целом в виде аналитических отчетов и интерактивных панелей.

В состав системы входят следующие настроенные аналитические панели:

- анализ данных по основному производству;
- анализ данных по управлению персоналом;
- анализ экономических данных;
- анализ финансовых данных;
- анализ бюджета инвестиционной деятельности;

- анализ бюджета финансовой деятельности;
- анализ бюджета доходов и расходов;
- анализ бюджета движения денежных средств;
- анализ прогнозного баланса;
- анализ данных сценарного прогнозирования основных финансово-экономических показателей.

Выгоды

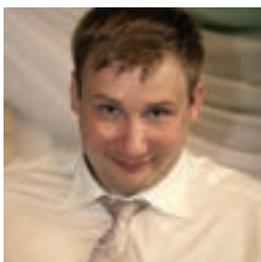
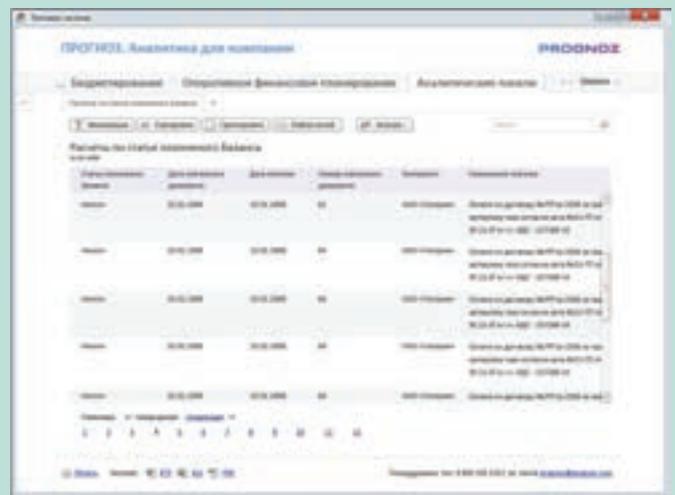
Повышение эффективности управления компанией за счет:

- оперативного мониторинга производственной и финансово-экономической деятельности;
- мониторинга и анализа ключевых показателей деятельности компании и внешней среды;
- консолидации данных из различных источников по показателям производственной и финансово-экономической деятельности компании;
- контроля достижения целевых показателей деятельности компании, ее подразделений;

- создания поручений и контроля их исполнения.

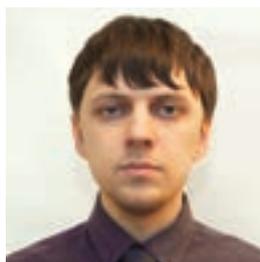
Снижение трудоемкости и сокращение сроков подготовки отчетности, аналитических материалов за счет:

- формирования нерегламентированных отчетов (запросов) произвольной структуры (технологии OLAP);
- формирования стандартизированных отчетов.



Сергей Дианов,
заместитель
директора
регионального
развития

Звоните: +7 (343) 278-53-35
Пишите: Sergey.Dianov@softline.ru



Антон Белоусов,
менеджер по
продажам
систем биз-
нес-аналитики

Звоните: +7 (343) 278-53-35, доб. 3819
Пишите: Anton.B@softline.ru



Сергей Сотрихин,
руководитель ЦК
по продажам
систем бизнес-
аналитики

Звоните: +7 (343) 278 53 35, доб. 4302
Пишите: Sergey.Sotrikin@softlinegroup.com

Новый демо-стенд BI PROGNOZ — НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ КЛИЕНТОВ!

Идея создания нового облачного демо-стенда появилась во время многочисленных показов платформы клиентам. Главной целью облачного демо-стенда является самостоятельное знакомство клиентов с возможностями BI-платформы PROGNOZ Platform от российского вендора «Прогноз».

Предназначение нового демо-стенда — сделать BI доступным для клиентов!

Помимо демо-стенда на базе дата-центра Softline существуют примеры вертикальных кастомизированных решений на базе Prognoz Platform, основанные на реальных внедрениях, «Бюджетирование», «Оперативное финансовое планирование», «Консолидированная отчетность», «Аналитические панели для руководства», «Управление инвестиционными проектами», «Электронный офис руководителя», «Мониторинг статистической информации» о профильных рынках в виде Data Portal.

По запросу на всех демонстрационных стендах сотрудники центра компетенции BI PROGNOZ проводят вебинары и очные показы. Однако всем демо-стендам не хватало одного — «соприкосновения» клиента с программой, самостоятельного апробирования системы. Таким образом, после формирования требований к процессу работы демо-версии и развертывании демонстрационной версии в облаке в апреле 2014 года был запущен новый сервис, в котором работу платформы практически с момента запуска, начали тестировать компании из нефтегазовой отрасли, из сферы оптовой и розничной торговли.

Запишитесь на показ виртуальных машин и демо-версии платформы к нашим специалистам и самостоятельно поработайте с платформой в облаке!

Простота и доступность

Благодаря визуально понятному интерфейсу, прописанной инструкции и многочисленным обучающим роликам клиенты самостоятельно могут загрузить собственные данные в платформу в облаке, построить многомерные кубы, настроить для них визуализацию и провести анализ с использованием полного спектра аналитических инструментов платформы. Для примера в инструкции рассмотрена загрузка файла MS Excel Продажи.xls и загрузка данных из удаленного MS SQL Server при помощи специальных мастеров, значительно упрощающих данный процесс до нескольких кликов мыши. При этом возможна загрузка из практически любых источников данных, имеющихся у клиента. Клиентам также доступен богатый

Технические характеристики: расширенные возможности для пользователей

Prognoz Platform состоит из нескольких функциональных уровней и девяти модулей единой инфраструктуры ведения метаданных и средств разработки и интеграционных компонентов.

Модули разработки:

- позволяют централизованно управлять доступом к данным системы;
- предоставляют встроенные средства управления нормативно-справочной информацией (НСИ);
- позволяют размещать в хранилище данных информацию любой предметной области с любой степенью детализации или агрегации;
- позволяют выполнять фильтрацию, объединение, группировку, сортировку данных, отбор данных по условию;
- предоставляют большое количество встроенных типов визуализации данных с возможностью построения комбинированных диаграмм и совмещения разных типов диаграмм;
- поддерживают интеграцию с социальными сетями и позволяют публиковать ссылку на разработанный документ и вести совместное обсуждение в сети;
- поддерживают механизмы взаимодействия и встраивания в корпоративные порталы;
- обеспечивают организацию доступа к широкому классу источников данных, что позволяет создавать решения для самых разных аналитических задач, не ограничиваясь типами данных.

ETL-инструментарий, встроенный в платформу.

Помимо инструкции существует онлайн-справка от вендора, при помощи которой возможно решить большинство вопросов. Наряду с этим, наши технические специалисты всегда готовы прийти на помощь, если вопросы все же появятся.

Как получить доступ?

Перед началом работы на Prognoz Platform в облачном сервисе необходимо установить и настроить толстый клиент. Для этого необходимо обратиться к специалистам компании

«Наш центр компетенции не ограничивается демонстрацией демо-стендов: есть ролики с описанием и демонстрацией модулей программы, краткое описание решений, презентации, опросники для выявления потребностей и проблемных мест, возможность очного показа решений клиентам».

Сергей Дианов, заместитель директора регионального развития

«Главная цель всех разработанных виртуальных машин и материалов по портфелю решений — это максимально четкое определение проблемных точек клиента. Нам важно дать клиентам понимание того, что мы можем предложить для решения поставленных задач».

Дмитрий Бухаринов, ведущий аналитик отдела Softline

Softline. Данный клиент можно установить и настроить самостоятельно, но для получения актуальной версии дистрибутива также необходимо обратиться к специалистам компании Softline. После этого необходимо произвести активацию толстого клиента при помощи временного ключа. Ключ передается специалистами Softline совместно с дистрибутивами.

Больше информации на нашем сайте:



Пользовательские модули – инструмент бизнес-пользователя

Самое главное в Prognoz Platform – то, ради чего создавался облачный демо-стенд, – это пользовательские модули платформы. Всего их шесть: конструктор аналитических панелей, конструктор регламентных отчетов, конструктор экспресс-отчетов, инструмент анализа временных рядов, инструмент моделирования и прогнозирования, конструктор стратегических карт показателей.

Целью модуля «**Конструктор регламентных отчетов**» является формирование регламентированных отчетов по запросу или расписанию.

Этот модуль используется для решения задач формирования, просмотра и печати регламентной отчетности с произвольной структурой отображения информации.

Данный инструмент позволяет создавать отчеты в интерфейсе WYSIWYG (What You See Is What You Get – способ редактирования, при котором отчет в процессе редактирования выглядит в точности так же, как и конечный результат).

Программные средства построения отчетности Prognoz Platform – это:

- анализ данных с помощью методов Data Mining;
- картографическое отображение данных на электронных картах территорий;
- визуализация данных в виде 3D-сцен;
- поддержка внедренных объектов Flash-анимации и Silverlight;
- ввода данных непосредственно в отчет.



Цель модуля «**Конструктор экспресс-отчетов**» – формирование нерегламентированных отчетов по запросу, быстрый анализ данных в онлайн-режиме.

Этот модуль представляет собой комплекс программных средств, обеспечивающих конструирование нерегламентированных отчетов и проведение экспресс-анализа данных. Возможна настройка вычислительных алгоритмов, настройка представления информации, сохранение полученных результатов.

Основная цель модуля «**Аналитические панели**» – визуальное отображение в реальном времени ключевых показателей деятельности компании и ее отдельных подразделений с использованием богатого набора инструментов визуализации.

Конструктор аналитических панелей отображает на экране данные одновременно из нескольких источников, тем самым позволяя пользователям создавать комбинированные представления информации.

Инструмент предоставляет множество функциональных возможностей, включая:

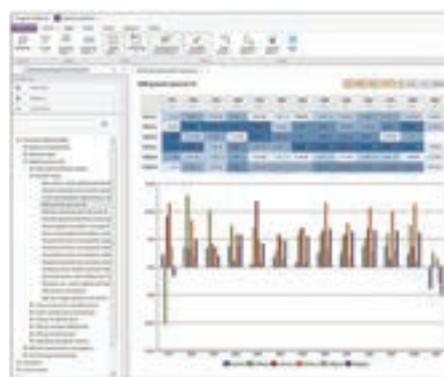
- использование вкладок для переключения между страницами;
- вставка различных объектов Prognoz Platform: экспресс-отчет, регламентный отчет, диаграмма, карта, индикаторы, стратегическая карта показателей, а также изображения, текст, разметка HTML, элементы управления;
- определение связей между компонентами аналитической панели.



С помощью модуля «**Анализ временных рядов**» можно осуществлять мониторинг изменений любых показателей во времени и делать их анализ с использованием развитого математического аппарата.

Основные возможности инструмента:

- одновременная работа с несколькими рабочими книгами и несколькими наборами временных рядов;
- преобразование данных с использованием следующих групп функций: арифметические, математические преобразования, агрегация, сглаживание, прогнозирование, регрессия;
- расчет статистических характеристик;
- составление аналитической записки с помощью Prognoz Word Add-In и управление кубом через Excel с помощью Prognoz Excel Add-In.



Модуль «**Моделирование и прогнозирование**» помогает построить модели развития, рассчитать прогнозы при выбранных условиях.

Он предназначен для создания моделей бизнес-процессов и осуществления на их основе аналитических расчетов. Позволяет строить сложные иерархические многошаговые модели для сценарных многовариантных расчетов, включая многоуровневые, прогнозные и оптимизационные задачи.

Для работы пользователю не требуются специальные технические навыки, в том числе умение программировать. Процесс конструирования модели сводится к созданию множества элементарных блоков (переменных, уравнений), указанию связей между ними и определению параметров каждого блока.

Основной целью модуля «**Стратегические карты показателей**» является ведение стратегических целей и мониторинг их выполнения. Инструмент позволяет пользователям отслеживать достижение важных для организации целей вместе с соответствующими ключевыми показателями.

Инструмент предоставляет следующие возможности:

- определение перспектив стратегической карты;
- выявление целей, привязка к перспективам;
- определение связи между целями;
- определение ключевых показателей для целей и правил вычисления уровня достижения целевого значения показателя;
- переход для выбранных целей к детализированному представлению показателей в виде таблицы с отображением атрибутов показателей.

Бизнес-аналитика — хороший потенциал для развития

Бизнес-аналитика — это сложная сфера, дорогие проекты, новейшие технологии хранения и обработки данных. Необходима определенная зрелость рынка, чтобы она стала не только предметом ажиотажа аналитических компаний, но и темой практически реализуемых проектов.

Автор: Алексей Бутаков,
директор по развитию бизнеса Softline в УрФО

Развитие технологий сделало бизнес-аналитику более доступной, российский рынок прогрессирует. Мы это почувствовали в рамках исследования, которое проводили в конце 2012 года, выявившего значительный рост спроса на BI-решения. На тот момент более половины наших клиентов назвали BI трендом ближайших лет, при этом 68% компаний не использовали BI-решение, еще 15% — уже использовали, но планировали мигрировать на другое, более подходящее. Это очень хороший потенциал для развития!

Центр компетенции в Екатеринбурге

Уральский офис Softline исторически очень активен с точки зрения бизнес-инноваций в рамках компании. У нас открывался один из первых Центров решений по технологиям Microsoft, инициированы одни из первых проектов в области управления программными активами (SAM), где мы на сегодняшний момент наработали очень высокую экспертизу. В свое время мы пробовали запускать бизнес на платформе Linux, запустили Центры компетенций под нишевые рынки — здравоохранение, образование, муниципальную автоматизацию, ЖКХ. В рамках упомянутого Центра решений Microsoft мы уже реализовывали проекты на платформе Microsoft, связанные с бизнес-аналитикой, — это построение хранилищ данных, хранилищ нормативно-справочной бизнес-информации (MDM), построение OLAP-кубов для экспресс-анализа, визуализация показателей. Кроме того, уже много лет Уральский офис Softline занимает лидирующие позиции среди подразделений компании по бизнес-показателям. У нас отличная команда и есть опыт вывода на рынок новых продуктов. Поэтому открытие Центра компетенций, специализирующегося на бизнес-аналитике, именно в Екатеринбурге вполне закономерно. У нас есть множество презентаций как по бизнес-аналитике в целом, так и по отдель-

ным функциональным решениям. Странно продавать BI-решение, одна из задач которого, — визуализация данных, но не показывать само решение. Поэтому у нас есть демо-стенд, к которому может получить доступ по запросу потенциальный заказчик. При желании мы можем адаптировать демо-стенд под требования клиента, «залить» в него какие-то данные, чтобы можно было «пощупать» решение в привычной для себя среде с реальными цифрами. В 2014 году у нас также запускается демо-стенд в облаке на базе нашего дата-центра, где любой желающий сможет быстро создать для себя виртуальную копию решения и апробировать его.

Стратегия развития

Сейчас мы в первую очередь ориентируемся на средние и крупные коммерческие компании, для которых предлагаем широкий спектр решений и услуг для повышения эффективности бизнеса в целом и в рамках отдельных функциональных подразделений. Это решения для консолидации корпоративной отчетности, управления на основе системы сбалансированных показателей, управления инвестиционными проектами, бюджетирования, оперативного финансового управления и контроля исполнения бюджетов. Есть в нашем портфеле универсальные решения для топ-менеджмента по визуализации показателей работы компании и обеспечения доступа к достоверным корпоративным данным с любого устройства — настольного компьютера, планшета или личного смартфона. Для некоторых отраслевых ниш у нас есть специализированные решения, например, решение по

прогнозу оттока абонентов для телеком-рынка. Все эти решения предполагают не только поставку лицензий на BI-платформу, но и серьезные консалтинговые работы по изучению специфики предметной области в конкретной организации, изучения и, может быть, реинжиниринга бизнес-процессов, проектирования процессов извлечения, нормализации, хранения и обновления данных, интерфейсов доступа к ним. Также в рамках проектов мы предлагаем проектирование, поставку и монтаж аппаратных систем — серверов и систем хранения данных (СХД) — под внедряемое BI-решение. Комплексное решение по принципу «все из одних рук» удобно для заказчиков, позволяет получить решение «под ключ» и сопровождение от партнера, который хорошо знает решение и отвечает за него в целом, а не за отдельные компоненты.

Региональные различия в темпах развития систем BI

Для разных регионов характерны разные уровни зрелости в области работы с данными. На это влияет наличие профильных университетов и бизнес-школ, где затрагивается тема бизнес-аналитики, производителей или интеграторов, которые проводят просветительскую работу, крупных проектов, которые выступают катализаторами развития. Немаловажное значение имеет и экономическое развитие региона. Мы активно работаем в Москве, Санкт-Петербурге, Екатеринбурге. Хороший потенциал для развития мы видим в Хабаровске и Казани, в течение 2014 года «придем» в Воронеж, Уфу, Тюмень. Также мы видим перспективу на будущее в странах СНГ, где



Мы в первую очередь ориентируемся на средние и крупные коммерческие компании, которым предлагаем широкий спектр решений и услуг для повышения эффективности бизнеса в целом и в рамках отдельных функциональных подразделений.

есть спрос на более доступные BI-решения, чем предложения от SAP, Oracle и IBM, поэтому нас хорошо воспринимают с предложением на основе платформы Prognoz.

Бизнес-аналитика — это уже несколько лет топ-тренд на рынке IT. И это ситуация не изменится в ближайшее время. Компании накапливают все больше корпоративных данных, увеличение уровня компьютерной грамотности, автоматизация основных бизнес-процессов, удешевление технологий хранения и передачи данных способствуют этому. Бизнес-аналитика — это вопрос текущего дня. Внедрять надо прямо сейчас, т.к. через несколько лет отсутствие в крупной компании BI-решения не позволит ей эффективно конкурировать и нормально работать, как это сейчас невозможно без электронной почты и видео-конференц-связи, CRM-систем в отделах продаж и т.д. А многим компаниям потребуется еще пройти некоторый подготовительный путь, связанный с формализацией предметной области, созданием единого хранилища корпоративных данных, хранилища справочной информации.

Кому нужнее BI?

Решения, которые обеспечивают эффективную работу с данными, их быструю интерпретацию и визуализацию, проверку достоверности, принятие на их основе решений, востребованы во всех сферах. В первую очередь, наши клиенты — это средние и крупные коммерческие компании нефтегазового и энергетического сектора, телеком, промышленные предприятия. Большой спрос на BI-решения для бюджетирования и финансового управления, управления инвестициями. Во всех перечисленных отраслях есть спрос на решения по расчету и визуализации тех или иных показателей, их взаимного влияния, влияния на стратегические цели. Со стороны государственных и муниципальных структур также есть спрос, но далеко не всегда он подкреплен необходимым уровнем зрелости в области работы с данными. Со стороны региональных властей востребована прогнозная аналитика.

Поставщики решений

В области бизнес-аналитики мы работаем со всеми ведущими производителями BI-платформ и решений на их основе — это SAP, Oracle, Prognoz, IBM, Microsoft, QlikView. В первую очередь сейчас мы опираемся на платформу Prognoz — это решение отечественного разработчика из Перми. Компания «Прогноз» — одна из немногих российских компаний, которая успешно работает на мировом рынке. Ее решение



Бизнес-аналитика — это вопрос текущего дня. Внедрять надо прямо сейчас, т.к. через несколько лет отсутствие в крупной компании BI-решения не позволит ей эффективно конкурировать и нормально работать!

не первый год включено в аналитический квадрант Gartner, решения Prognoz работают в 70 странах мира.

Зарубежные производители BI-решений — это статусные компании с большим опытом и очень сильной экспертизой в ряде областей мирового рынка. Но не всегда их решения соответствуют российскому рынку по стоимости, учитывают российскую специфику. Зарубежные производители иногда неповоротливы. Российский разработчик Prognoz — это тот же уровень компетенций, но заметно более высокая, как отметил Gartner, мобильность специалистов, гибкость, внимание к мнению заказчиков, быстрая доработка в ответ за запросы клиентов. Компания Prognoz специализируется на бизнес-аналитике, поэтому ее решения очень хорошо проработаны, они прекрасно кастомизируются, могут приобретаться и развиваться поэтапно, максимально адаптированы под российский рынок. Техническая поддержка, естественно, на русском языке, круглосуточная, очень быстрая. Конечно же, немаловажный фактор — это стоимость и самого решения, и услуг по развертыванию, и консалтинга — они заметно ниже при той же, а иногда и большей функциональности.

Заказчик, у вас проблема?

Если в рамках внедрения бизнес-аналитики решается только вопрос консолидации различных источников корпоративных данных, то проект может от начала до конца со стороны клиента управляться директором по IT. Но бизнес-аналитика — это, в первую очередь, бизнес-решение, а уже потом IT. Поэтому в большинстве случаев в качестве функционального заказчика выступает бизнес в лице топ-менеджмента или функциональных директоров (генерального, коммерческого, финансового, по инвестициям, инновациям, развитию и т.д.). А подбор конкретного решения под бизнес-задачи,

выбор поставщика BI-решения и интегратора, который будет выполнять внедрение выполняет директор по IT.

Для проектов по бизнес-аналитике характерна высокая доля консалтинга, поэтому такие проекты крайне редко реализуются заказчиками самостоятельно, а реализованных самостоятельно и успешно — единицы! Во-первых, нужна экспертиза, опыт работы с разными заказчиками, знание платформы, на основе которой реализуется решение для конкретной компании. Во-вторых, при выполнении проекта своими силами высок риск неформального влияния на проектную команду высокопоставленных сотрудников компании. Поэтому чаще всего проект реализуется силами стороннего подрядчика. Достаточно популярной практикой является включение в команду внедрения 1–2 специалистов со стороны заказчика, которые выполняют роль экспертов в конкретной предметной области. Остальная команда — это менеджер проекта, аналитики, инженеры, программисты интегратора, в крупных и сложных проектах принимают участие эксперты со стороны компании-разработчика.



В области бизнес-аналитики мы работаем со всеми ведущими производителями BI-платформ и решений на их основе — это SAP, Oracle, Prognoz, IBM, Microsoft, QlikView.

Программный продукт компании «Прогноз» Prognoz Platform — это BI-платформа, предназначенная для создания бизнес-приложений «под ключ», сочетающая дружелюбный интерфейс и высокую производительность при работе с любыми объемами данных.



Prognoz Platform

Инструмент для эффективного решения сложнейших управленческих задач

Решаемые задачи

Аналитические системы, созданные на базе Prognoz Platform, представляют собой мощные и при этом интуитивно понятные инструменты, позволяющие в режиме реального времени обработать необходимый объем информации и представить результаты в удобном для анализа виде.

Средства платформы обеспечивают сбор, верификацию и консолидацию больших объемов данных из разнородных источников, а также позволяют проводить на их основе комплексный мониторинг и анализ ключевых показателей, настраивать модели и выполнять прогнозные расчеты.

Из наиболее актуальных задач, которые сегодня решаются с помощью Prognoz Platform в бизнесе, можно назвать управление рисками, формирование отчетности, планирование и бюджетирование, в том числе калькулирование фактической себестоимости по местам возникновения затрат.

В Prognoz Platform обеспечивается интеграция различных функций, что соответствует одной из ключевых тенденций, которые отмечают аналитики авторитетного агентства Gartner: в рамках единой платформы и единых источников данных обеспечивается доступ и к предсказательной, и к описательной аналитике. Так, платформа включает расширенный инструментариум моделирования и построения сценарных («Что будет, если...?») и целевых («Что необходимо для...?») прогнозов. В ее составе присутствуют конструктор аналитических панелей, средства оперативного анализа (OLAP) и анализа временных рядов, конструктор карт ключевых показателей (scorecards).

Бизнес-аналитика

В Prognoz Platform представлены самые последние технологические достижения сферы бизнес-аналитики, включая Data Mining (интеллектуальный анализ данных), Collaborative Decision Making (интегрированные инструменты совместного принятия решений). Высокая производительность продукта обеспечивается технологиями In-Memory (обработка

данных в оперативной памяти устройства) и Search-Based BI (построение запросов в текстовом виде).

Кроме того, в продукте реализован принцип Self-Service BI («бизнес-аналитика для самообслуживания»), позволяющий конечным пользователям самостоятельно настраивать приложения без привлечения IT-специалистов.

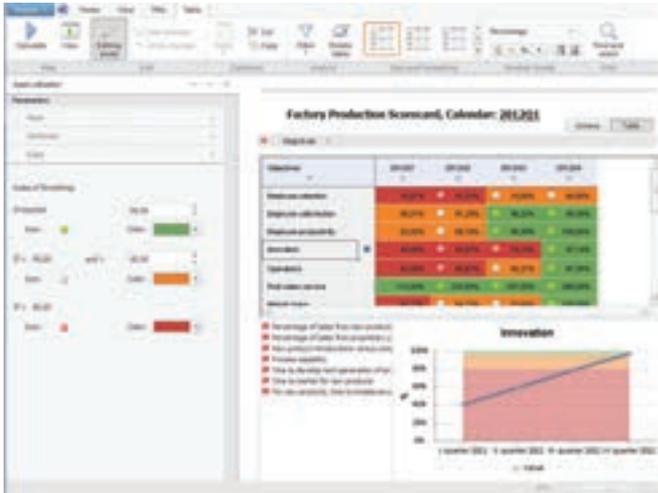
Одна из ключевых особенностей Prognoz Platform — универсальность. Так, платформа предоставляет инструменты, доступные как в традиционных пользовательских приложениях (настольное и веб-приложение), так и на мобильных устройствах, а также в облачной архитектуре. В состав Prognoz Platform входят как традиционные BI-инструменты для сбора и анализа данных, построения отчетов и статистического анализа, так и продвинутые инструменты моделирования и прогнозирования. Кроме того, платформа является универсальным инструментом по спектру отраслей, в которых используются решения на ее основе: сегодня аналитические системы на базе Prognoz Platform востребованы в корпоративном, финансовом и государственном секторах.

Prognoz Platform бесшовно интегрируется с приложениями Microsoft Office: можно не только экспортировать результаты аналитической работы в Excel и Word, но и напрямую работать из Excel с хранилищем данных, используя аналитические возможности платформы. Поддерживается интеграция с порталными решениями (MS SharePoint, SAP Netweaver, IBM WebSphere) и геоинформационными сервисами (Google Maps, Microsoft Bing, OpenStreetMap).

Мобильные приложения на базе Prognoz Platform поддерживают динамическое отображение данных в самых разных разрезах и видах, а также работу с ними как в онлайн-, так и в офлайн-режиме. Через нативный клиент для iOS доступны инструменты OLAP, аналитические панели и средства анализа временных рядов.

Средства разработки

Помимо пользовательских инструментов, Prognoz Platform предлагает богатые функциональные возможности для разработчиков, в том числе блоки технологического уровня.



Prognoz Platform. Формирование стратегических карт целевых показателей



Prognoz Platform. Инструменты моделирования просты в освоении и удобны в использовании

Это средства разработки и интеграционные компоненты: конструктор хранилища данных, модуль ведения НСИ, ETL, среда разработки приложений (SDK), компоненты деловой графики, средства интеграции с социальными сетями. С их помощью можно гибко настраивать репозитории метаданных, загружать данные из внешних источников, работать с нормативно-справочной информацией.

Прежде чем представить Prognoz Platform как самостоятельный продукт, компания «Прогноз» успешно апробировала свою разработку при создании многочисленных заказных решений, в том числе для МВФ, Всемирного банка, Африканского банка развития, Правительства РФ и др.

«Prognoz Platform – интегрированная BI-платформа, все компоненты являются нашими собственными разработками. Это оптимальный инструмент для управления большими объемами разрозненных данных. Более того, мы не ограничиваемся базовыми возможностями – аналитическими панелями и картами показателей – и предлагаем средства анализа временных рядов, моделирования и прогнозирования, входящие в число наиболее продвинутых возможностей, представленных на IT-рынке».

Дмитрий Андрианов, основатель и генеральный директор компании «Прогноз»

Уникальные инструменты для управления большими объемами данных и повышения эффективности бизнес-процессов

В рамках платформы реализованы не только традиционные инструменты: аналитические панели, конструктор отчетов и карты показателей, — но и средства углубленной аналитики и моделирования.

Использование этой платформы позволит повысить ценность ваших данных за счет уникальных средств визуализации и аналитики: от нерегламентной отчетности, ad-hoc-анализа, аналитических панелей, интерактивных карт с возможностью детализации — до продвинутого моделирования и прогнозирования.

В числе уникальных преимуществ Prognoz Platform:

- возможности визуализации, анализа, отчетности, моделирования и прогнозирования в web;
- расширенные возможности предсказательной аналитики и целевого прогнозирования, которые позволят строить и изучать прогнозные («Что будет, если ...?») и целевые («Что необходимо для ...?») сценарии;
- использование общих метаданных во всех интегрируемых компонентах, что позволяет легко импортировать, обрабатывать и публиковать большие объемы данных;
- интегрированная среда разработки, которая позволяет легко и быстро создавать кастомизированные приложения;
- надежные средства управления безопасностью и администрирования.



Prognoz Platform. Моделирование



Prognoz Platform. Конструктор аналитических панелей

«Для наших заказчиков Пермь – город, где делают ПО мирового уровня»



Источник: Компаньон, №6 (83), сентябрь 2014

Заместитель генерального директора компании «Прогноз» Евгений Овчаров рассказывает о продуктивном многолетнем сотрудничестве компании с государственными, производственными и образовательными организациями Пермского края.

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК:

– Евгений, «Прогноз» – международная компания. Что связывает ее с родным городом сегодня?

– Штаб-квартира «Прогноза» всегда была именно здесь. Преимущества, во многом определяющие успех компании, – наукоемкие технологии и мощная научная база – тоже родом из Перми. Ведь при решении задач бизнес-аналитики «Прогноз» опирается на многолетние достижения пермской научной школы, собственных научных центров и лабораторий.

При участии «Прогноза» в Перми регулярно организуются международные конференции и семинары по моделированию, управлению рисками, бизнес-аналитике с участием ученых мирового уровня. Мы горды и тем, что отчасти благодаря усилиям «Прогноза», Пермь входит в число ведущих городов России по числу и масштабу деятельности IT-компаний.

Пермские разработки востребованы и на мировом рынке, среди наших клиентов МВФ, Всемирный Банк, правительства Китая, Казахстана, стран Африки. И для всех наших заказчиков Пермь – город, где делают ПО мирового уровня.

– А в Перми пользуются вашими продуктами?

– Мы сотрудничаем с администрацией края и города, компанией «Метафракс», Пермской финансово-промышленной группой, Западно-Уральским банком Сбербанка России.

Наши клиенты и партнеры – ведущие пермские вузы ПГНИУ и ПНИПУ. Пермь была и остается для нас главной «кузницей» кадров: ряды наших аналитиков и программистов постоянно пополняются выпускниками пермских вузов. Уже много лет мы плотно сотрудни-

чаем с кафедрой информационных систем и математических методов в экономическом факультете в ПГНИУ – базовой кафедрой нашей компании. Сотрудники «Прогноза» преподают на кафедре, делясь со студентами своими практическими знаниями, студенты проходят производственную практику в компании, зачастую оставаясь работать у нас по ее окончании.

– Расскажите, как бизнес-аналитика применяется в экономике нашего края. Какие задачи вы решаете в Перми?

– Одним из базовых средств поддержки принятия управленческих решений в Правительстве Пермского края является разработанная нашей компанией информационно-аналитическая система, которая обеспечивает всех сотрудников администрации губернатора и правительства края актуальной информацией по ключевым показателям социально-экономического развития нашего региона. Система предоставляет инструменты для оперативного мониторинга и всестороннего анализа сложившейся в крае ситуации, позволяет выявлять тенденции и оценивать последствия принимаемых решений.

Другой актуальной задачей для органов власти, в том числе региональных, является информирование населения об их деятельности. Порталы открытых данных, «публичные бюджеты» и другие подобные системы, востребованные органами власти всех уровней, позволяют не только повысить прозрачность их деятельности, но и представить в максимально понятном и удобном виде информацию о бюджете, о государственных программах, привлечь внимание граждан к вопросам управления и получить от них обратную связь. Приятно, что наш регион являет-



Евгений Овчаров, первый заместитель генерального директора компании «Прогноз»

ся одним из лидеров в сфере информатизации деятельности госорганов. Так, в 2013 году Пермский край занял второе место в рейтинге по реализации проекта открытого правительства в России.

В прошлом году «Прогноз» реализовал портал «Открытые данные» в рамках проекта «Открытый регион. Пермский край», системы «Понятный бюджет» Пермского края и портал «Публичный бюджет города Перми».

Портал «Открытые данные», который этим летом был признан победителем Второго всероссийского конкурса «ПРОФ-IT.2014» в номинации «IT для открытых данных», содержит порядка 2000 разнообразных наборов данных для широкого круга пользователей. С его помощью можно оперативно найти необходимые законодательные акты, оценить динамику показателей по развитию края и эффективность деятельности органов власти.

Системы «Понятный бюджет» Пермского края и портал «Публичный бюджет города Перми» содержат данные о доходах и расходах, результатах анализа исполнения бюджета, государственных или муниципальных программах, инвестиционных проектах. Их цель – обеспечить раскрытие информации о бюджете, привлечь внимание граждан к вопросам управления

общественными финансами, а также повысить финансовую грамотность.

Среди пермских заказчиков «Прогноза» также Министерство сельского хозяйства и продовольствия, Министерство культуры, молодежной политики и массовых коммуникаций Пермского края и ГУ МЧС по Пермскому краю.

– Проектами для госорганов ваша деятельность не ограничивается?

– Безусловно. Одним из знаковых проектов для нас является внедрение информационно-аналитической системы контроля и управления энергосбережением для нефтехимической компании «Сибур». Эта система была признана экспертами лучшей в номинации «Бизнес» на всероссийском конкурсе «Энергиум». При ее разработке «Прогноз» реализовал принципиально новые подходы к созданию информационных систем повышения энергоэффективности. В частности, сформирована единая информационная база по лучшим практикам энергосбережения всех предприятий холдинга. В интересах «Метафракса», крупнейшего производителя метанола и одного из самых динамично развивающихся химических предприятий в России, наша компания разработала информационно-аналитическую систему «Бюджетирование».



ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ

CONTROL SCIENCES

ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ

Научно-технический журнал. Издается с 2003 года, 6 номеров в год

Учредитель  **ИНСТИТУТ ПРОБЛЕМ УПРАВЛЕНИЯ** им. В.А.Трапезникова

Журнал новых научных идей и достижений в области управления – вопросы теории и выбора эффективных методов и реальных механизмов управления в технике, экономике, экологии, организационных структурах и медико-биологических системах. Адресован широкому кругу специалистов, научных сотрудников и разработчиков, преподавателям, аспирантам и студентам вузов.

Журнал входит в Перечень периодических изданий, рекомендуемых ВАК для публикации основных научных результатов докторских и кандидатских диссертаций. Публикации в журнале бесплатные.

Подписку можно оформить с любого месяца в любом почтовом отделении (подписные индексы 81708 и 80508 в каталоге Роспечати или 38006 в объединенном каталоге «Пресса России»), а также через редакцию на льготных условиях. Журнал распространяется также и на компакт-дисках.

Редакция журнала:
117997, ГСП-7, Москва, Профсоюзная ул., 65, оф. 410,
☎ (495) 334-92-00,
<http://pu.mtas.ru;> ✉ pu@ipu.ru

ОСНОВНЫЕ РУБРИКИ ЖУРНАЛА

- Обзоры, прогнозы
- Системный анализ
- Математические проблемы управления
- Информационные технологии в управлении
- Анализ и синтез систем управления
- Управление техническими системами
- Управление технологическими процессами
- Управление в социально-экономических системах
- Управление в медико-биологических системах
- Управление подвижными объектам
- Философские вопросы управления

Быстрее, проще, умнее



Сергей Скрипник, генеральный директор «Прогноз Казахстан», рассказывает об особенностях IT-рынка страны, основных проектах в Казахстане и уникальном собственном инструментарии компании Prognoz Platform.

УЖЕ МНОГО ЛЕТ МЫ РАЗВИВАЕМ ПРОГНОЗНУЮ АНАЛИТИКУ, КОТОРАЯ СЕГОДНЯ ПРИЗНАЕТСЯ ЭКСПЕРТАМИ В ЧИСЛЕ НАИБОЛЕЕ ПЕРСПЕКТИВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ИНСТРУМЕНТОВ БИЗНЕС-АНАЛИТИКИ. И ЗДЕСЬ ТОЖЕ АКТУАЛЬНА ТЕНДЕНЦИЯ К УПРОЩЕНИЮ, КОТОРАЯ НАЙДЕТ СВОЕ ОТРАЖЕНИЕ В ВОСЬМОЙ ВЕРСИИ ПЛАТФОРМЫ «ПРОГНОЗА», КОТОРАЯ ВЫЙДЕТ В IV КВАРТАЛЕ 2014 Г. В ЧАСТНОСТИ, В НОВОЙ ВЕРСИИ УНИКАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ МОДЕЛИРОВАНИЯ, ПРОГНОЗИРОВАНИЯ И ОПТИМИЗАЦИИ С УДОБНЫМ ИНТУИТИВНО ПОНЯТНЫМ ИНТЕРФЕЙСОМ СТАНУТ ДОСТУПНЫ ПОЛЬЗОВАТЕЛЯМ НЕ ТОЛЬКО ДЕСКТОП-ВЕРСИИ, НО И ВЕБ-ПРИЛОЖЕНИЯ. ПРИ ЭТОМ ВЕБ-ВЕРСИЯ PROGNOS PLATFORM СОХРАНИТ ВСЕ ДОСТОИНСТВА ПОЛНОФУНКЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТФОРМЫ БИЗНЕС-АНАЛИТИКИ.

Казахстанский IT-рынок, особенно в части бизнес-аналитики, считается относительно молодым. При этом, среди стран СНГ, он характеризуется самой высокой динамикой развития.

Источник: Эксперт Казахстан, №40, 29 сентября — 1 октября 2014

— Сергей, какими основными чертами, на ваш взгляд, характеризуются развитие рынка информационных технологий в Казахстане?

— IT-рынок в Казахстане — молодой, его отличает большая динамичность. Высокие темпы определяются и реализацией большого количества госпрограмм, направленных на развитие IT-инфраструктуры, и активным развитием вертикальных рынков — транспортного, финансового, промышленного, энергетического.

— А что касается бизнес-аналитики? Насколько это направление сейчас востребовано?

— «Прогноз» работает в Казахстане с 2009 года. Наш опыт показывает, что для большинства крупных компаний и госорганов Казахстана вопросы базовой автоматизации учетных задач, внедрения ERP-систем уже решены. Теперь они заинтересованы во внедрении комплексных аналитических систем и решений, позволяющих упростить принятие управленческих решений.

Основными заказчиками «Прогноз Казахстан» сегодня являются государственные структуры, крупные предприятия и финансовые учреждения. По данным портала Казахстанской ассоциации IT-компаний, именно на их счет приходится наибольшая доля затрат на IT — 42,1; 24,8 и 12,5% соответственно.

В числе наших клиентов Администрация Президента, Министерство труда и социальной защиты населения и другие органы власти республики. Системами, разработанными «Прогнозом», пользуются в своей работе Институт экономических исследований, Банк развития Казахстана, Национальная компания «КазМунайГаз», Казахстанская компания по управлению электрическими сетями «KEGOC», Казахстанский институт развития индустрии, «КазМунайГаз — переработка и маркетинг», Казахский институт нефти и газа и многие другие авторитетные организации.

В 2014 году разработана система формирования управленческой отчетности на базе нашей уникальной BI-платформы Prognoz Platform для одной из крупнейших телекомму-

никационных компаний Республики Казахстан АО «Казакхтелеком». Проект был реализован казахстанским партнером «Прогноза» компанией BiznEx для Дирекции корпоративных продаж национального оператора связи.

— Почему же была выбрана именно российская разработка — Prognoz Platform?

— Основными критериями выбора стали простота и удобство в использовании, функциональность и высокая производительность нашего инструментария наряду с невысокой, по сравнению с другими зарубежными аналогами, стоимостью.

Самый важный результат успешного внедрения системы в «Казакхтелекоме» — появление единого подхода к формированию комплексной отчетности по продажам. Теперь у экспертов-аналитиков есть эффективный инструмент для подготовки регламентированных и настраиваемых отчетов по корпоративным продажам, с возможностью анализа результатов в режиме реального времени. Они могут осуществлять мониторинг и управление потенциальными сделками, управлять коммерческой деятельностью, делать качественных анализ плановых или фактических показателей. Для специалистов «Казакхтелекома» реализован инструмент для отслеживания жизненного цикла сделок, их этапов и своевременного внесения корректировок. Одно из преимуществ системы — возможность оперативной настройки и расшифровки отчетов «в один клик» в случае изменения условий и требований.

— Какие еще возможности бизнес-аналитики востребованы пользователями сегодня?

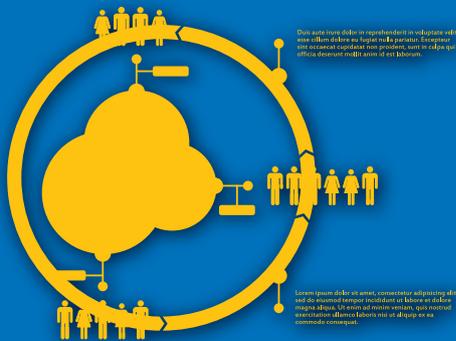
— Тенденция к упрощению остается актуальной. Наша флагманская разработка Prognoz Platform как раз включает в себя весь спектр инструментов — от традиционного BI до углубленной аналитики и возможностей Data Discovery — поиска необходимой информации в совокупности сведений, зачастую неструктурированных.

Тренинги, повышение квалификации, стратегические сессии, тимбилдинг, консалтинг

www.it-podgotovka.ru

ХИТ

Высшая технологическая школа системного/бизнес-аналитика и системного архитектора.



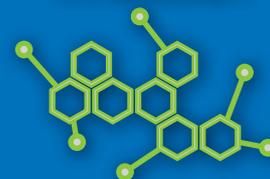
Скидка 10% на участие в публичном проведении

Скидка 10.000 руб на корпоративное проведение

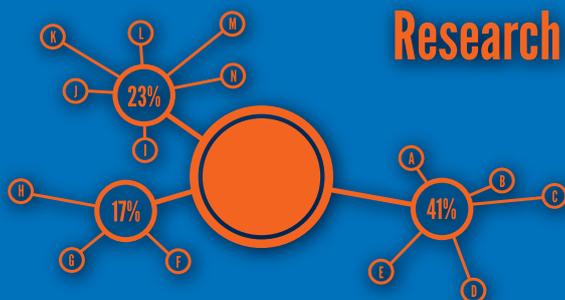
Скидки предоставляются по ключевому слову Softline

Создание новых инновационных продуктов. Консалтинг. Проектирование новых продуктов. Сессии бизнес-анализа. Сессии старта проекта. Сессии запуска новых продуктов. Тренинги.

Innovation



Проектирование сложных систем. Проектирование информационных систем. Моделирование на UML. Спецификация программно-аппаратных комплексов. "Постановка" процессов.



Скидка 10% на участие в публичном проведении

Скидка 10.000 руб на корпоративное проведение

Бизнес-процессы. Процессное управление. Моделирование бизнес-процессов на BPMN. Оптимизация бизнес-процессов.

Vision

ACKNOWLEDGEMENT



SUPPORT

Скидка 10% на участие в публичном проведении

Скидка 10.000 руб на корпоративное проведение

Управление проектами. Новейшие методики и подходы в управлении проектами. Теория, практика управления проектами.



Скидка 10% на участие в публичном проведении

Скидка 10.000 руб на корпоративное проведение

ROI BI-проектов не превышает двух лет

О текущем состоянии российского рынка бизнес-аналитики и перспективах его развития в интервью CNews рассказали Татьяна Поволоцкая, руководитель направления BI и BigData компании Softline, и Алексей Моисеев, ведущий эксперт по бизнес-аналитике Softline.



специальный выпуск:

— Как вы оцениваете динамику роста российского рынка бизнес-аналитики в 2013 году?

Татьяна Поволоцкая: В 2013 и начале 2014 года российский рынок бизнес-аналитики рос, и по нашим прогнозам этот рост продолжится и дальше. Международные компании развивали выделенные практики BI и Big Data именно в России, таким образом, тенденции роста рынка BI в мире перешли и на нашу страну.

О существенном росте рынка говорит активный интерес к теме со стороны наших заказчиков. Одни продолжили развивать внутренние аналитические структуры, закупать специальное оборудование и софт, а другие активно начинают двигаться в этом направлении.

У нас уже появилось несколько крупных публичных кейсов в этой области. В частности, компания «Русский свет» завершила развертывание аналитической системы отчетности на технологической платформе Oracle BI Enterprise Edition 11g. Наша компания принимала активное участие в этом проекте.

— Какие решения наиболее востребованы заказчиками — небольшие BI-модули или масштабные BI-решения?

Татьяна Поволоцкая: Это очень сильно зависит от задач конкретной компании. Мы работаем с обоими сегментами — у нас есть опыт внедрения как отдельных модулей, так и систем полного цикла.

По отдельности заказчики чаще внедряют наиболее актуальные для бизнеса решения, в частности — мобильные системы для поддержки принятия решений топ-менеджментом, предиктивную аналитику, бюджетирование, финансовое планирование, мониторинг бизнес-процессов.



Западные BI-вендоры крайне заинтересованы в сотрудничестве с российскими компаниями и не готовы отказаться от него, несмотря на политические санкции.

Многие компании внедряют BI поэтапно, после получения положительных результатов пилотных проектов переходят к полномасштабному внедрению.

— Какие решения, предлагаемые вашей компанией, пользуются максимальным спросом?

Татьяна Поволоцкая: Наиболее востребованы системы автоматизированного сбора данных, информационные панели для руководителей, решения в области прогностической аналитики и изучения поведения потребителей.

— Насколько сегодня с точки зрения аналитики важен вопрос качества данных?

Татьяна Поволоцкая: Вопрос качества данных — это критический момент для любой аналитики. С этого она начинается, это ее фундамент.

Любой наш проект стартует с проведения анализа существующих данных. Как правило, такой аудит демонстрирует, что они находятся в неидеальном состоянии. Конечно, многое зависит от уровня IT-зрелости заказчика. В международных компаниях, у которых сформированы традиции каталогизации и структурирования данных, дела обстоят существенно лучше, чем у молодых, активно развивающихся игроков, для которых нам приходится проводить нормализацию данных, внедрять средства НСИ, приводить в порядок каталоги. Это самая сложная часть проектов, на мой взгляд. Но зато потом на этих данных, как на хорошей базе, можно делать аналитические и прогнозные проекты любой сложности.

— Какими отраслями наиболее востребованы BI-решения?

Татьяна Поволоцкая: По опыту Softline, основные потребители систем бизнес-аналитики и услуг по консалтингу и внедрению этих решений — это ритейл, банки, телеком, нефтегазовая отрасль.

— В каких отраслях сложнее реализовать BI-проекты?

Алексей Моисеев: Наверное, самые сложные проекты осуществляются в ритейле. Это связано с высокой динамикой поступления информации и большим объемом данных. В рознице продается очень много различных товаров, создается большое количество чеков, их надо обработать и вывести результаты на маленьком мониторе. Одновременно можно отметить, что в этой отрасли проекты, как правило, стартуют быстрее — в силу лучшей подготовленности данных.



На второе место по уровню сложности я бы поставил нефтегазовую отрасль – по причине низкой структурированности данных и их большого объема.

– Какие решения вы предлагаете заказчикам?

Алексей Моисеев: У нас есть пакетные решения, основанные на методологии внедрения бизнес-анализа в различных отраслях. Например, в сфере электроэнергетики такой подход позволяет интегрировать данные по разным видам активностей и видеть их на едином экране. А в нефтегазе мы на уровне BI интегрируем все бизнес-процессы – от добычи до продажи продуктов. Это позволяет руководителям быстро принимать обоснованные решения.

Сейчас мы активно выходим на рынок электронной коммерции и продуктового ритейла, предлагая заказчикам, работающим в этих сегментах, решения по бизнес-мониторингу и оптимизации складских запасов.

– Как вы оцениваете позиции крупнейших вендоров на российском рынке?

Татьяна Поволоцкая: Мы сотрудничаем со всеми крупнейшими вендорами в сфере BI – Microsoft, Oracle, IBM, SAP, «Прогноз», QlikView, – и считаем такой мультивендорный подход нашим конкурентным преимуществом. Решения этих вендоров составляют, по нашим оценкам, около 80% всего рынка бизнес-аналитики.

У каждого из них мы отмечаем тенденцию роста данного направления. Все они уделяют внимание развитию направления больших данных, спрос на которые увеличивается год от года. Думаю, это объясняется тем, что в период ожидания кризиса заказчики готовы вкладывать средства в решения, которые впоследствии помогут им эконо-

мить деньги. И BI – в числе таких решений. Срок возврата инвестиций от реализации подобных проектов в нефтегазовой отрасли составляет 1–2 года, а в ритейле – от полугода.

– Политическая ситуация отразилась на российских планах зарубежных вендоров?

Татьяна Поволоцкая: Западные BI-вендоры крайне заинтересованы в сотрудничестве с российскими компаниями и не готовы отказаться от него, несмотря на политические санкции. В 2014 г. практически все они планируют рост бизнеса в России на 15–40%.

– Какое влияние на развитие бизнес-аналитики оказывают основные тренды – мобильность, большие данные, облака?

Татьяна Поволоцкая: Сегодня мобильность стала неотъемлемой частью нашей жизни. Поэтому мобильная составляющая входит в состав всех решений, которые предлагает Softline, в том числе и в сфере бизнес-аналитики. Основная наша задача – обеспечить безопасность таких решений, и для этого в компании создан выделенный центр компетенции по корпоративной мобильности.

Что касается облаков, то Softline начала внедрять их первой в России и сегодня активно развивает это направление. Пока российские заказчики проявляют осторожность в вопросах использования BI в облаке, однако я думаю, что рост спроса на cloud-решения, в том числе и в бизнес-аналитике, – это вопрос 2–3 лет. Об этом свидетельствует и мировой опыт.



Если говорить про большие данные применительно к бизнес-аналитике, то каждый реализованный в этой области кейс уникален. Заказчики задают вопрос, начинают искать на него ответ и понимают, что он лежит в сфере больших данных.

В 2013 году в нашей компании была разработана стратегия развития направления больших данных. В ее формировании принимали участие привлеченные нами партнеры – основные игроки этого рынка. В Softline есть архитектор-евангелист по этому направлению.

Если говорить про большие данные применительно к бизнес-аналитике, то каждый реализованный в этой области кейс уникален. Заказчики задают вопрос, начинают искать на него ответ и понимают, что он лежит в сфере больших данных. Например, компания Wal-Mart при помощи инструментов на основе Big Data уже сегодня отслеживает процесс формирования и движения ураганов в США – для того, чтобы прокладывать эффективные логистические пути по доставке воды в регионы риска.

Анализ больших данных может с успехом использоваться, например, при автоматизации работы скоринговых систем. Когда человек подает заявку на кредит, служба безопасности банка начинает проверку указанных им в анкете данных. Одновременно специальная аналитическая система собирает информацию о человеке в открытых источниках – Facebook, «ВКонтакте», Instagram – и ищет нестыковки между содержащимися там сведениями и тем, что указано в анкете.

В основе таких решений лежит технология, позволяющая анализировать любую, даже неструктурированную информацию, которая может содержаться как в специальных хранилищах, так и в открытых источниках. Для реализации подобных решений необходима аналитическая и методологическая экспертиза, которая есть в Softline.

– Существуют ли подобные кейсы в России?

Татьяна Поволоцкая: Большинство российских заказчиков пока только учится задавать вопросы, ответы на которые можно найти с помощью Big Data. Сейчас это не более чем технология, а чтобы спрос стал массовым, большие данные должны понятно монетизироваться. Я уверена, что в течение 1–2 лет в нашей стране появится спрос на подобные решения. А все инструменты для их создания у нас уже есть.



Самые сложные BI-проекты осуществляются в ритейле. Это связано с высокой динамикой поступления информации и большим объемом данных.



Нет ценнее товара, чем опыт и знания

Автор: Владимир Разуваев, директор по правовому обеспечению компании Softline, руководитель департамента бизнес-консалтинга

Интеграторы решений в сфере SAM, ITAM, BI, IT-стратегии дают своим клиентам возможность в короткие сроки получить опыт и инструменты работы ведущих компаний в своей отрасли и оперативно построить бизнес-процессы без привлечения собственных человеческих ресурсов или обучения специалистов.

Потребность рынка консалтинге очевидна и связана, прежде всего, с желанием заказчиков сократить расходы на собственных специалистов-консультантов, которые стоят на рынке весьма недорого.

Необходим «взгляд со стороны» на бизнес-процессы организации. Дело в том, что любой консалтинг всегда начинается с обследования (аудита, инвентаризации), которые, на мой взгляд, качественно сделать самостоятельно невозможно.

Softline активно наращивает опыт бизнес-консалтинга: мы развиваем нашу экспертизу, чтобы стать стратегическим консультантом для заказчиков во всех областях. IT-службы становятся полноценными партнерами бизнеса, и задача Softline в этой связи — обеспечить такое партнерство.

Отмечу, что первым направлением в нашей работе стало формирование IT-стратегий. Менее чем через год мы уже добились значительных успехов, выполнив ряд проектов. Другими направлениями бизнес-консалтинга Softline являются бизнес-аналитика (BI), управление IT-услугами, непрерывностью бизнеса и пр.

Портрет компании-клиента

Как правило, наш клиент — это зрелая компания, существующая на рынке не

менее 5 лет и имеющая в штате не менее 300 человек. При этом сфера экономики, в которой она функционирует, не имеет значения. У нас имеются заказчики во всех отраслях экономики и выделить среди них самую значимую не представляется возможным. Безусловно, менеджмент таких организаций задумывается о грамотных, эффективных бизнес-процессах, соответствующих лучшим мировым практикам. Либо, с другой стороны, компании-заказчики могут быть незрелыми с точки зрения существующих бизнес-процессов, но видят свои проблемы и осознают необходимость их решения.

Высокий интерес к BI-системам

Главная причина интереса к теме — это, безусловно, громадный объем имеющихся данных внутри компаний. Предприятия накапливают данные, которые зачастую хранятся в различных информационных системах, существующих каждая для своих целей. Большой проблемой представляется сбор этих данных воедино, их анализ и предоставление выводов. Как правило, сейчас все эти действия осуществляются в ручном режиме, что влечет за собой высокие затраты человеческих ресурсов и риск возникновения ошибок на этапе сбора и обработки информации. В силу этого

Больше информации
по IT-стратегиям:



потребность в автоматизации таких процессов стала весьма высокой, а решения Softline в области бизнес-аналитики — востребованными.

Какие задачи чаще всего решают с помощью этих систем? Важнее всего — сбор и обработка данных. Очень сложно собирать их из различных источников, существующих в организации, а затем исключать дубликаты, создавая единое хранилище. С этими функциями успешно справляются многие программные комплексы. Следующий пул задач — анализ данных и соответствующие выводы. Вот тут надо быть крайне внимательным в выборе инструментов.

Существует ряд факторов, заставляющих руководителей компаний задумываться о необходимости внедрять мощные аналитические системы.

Длительная процедура получения информации. Без системы бизнес-аналитики (или при наличии «слабой» системы) в получении необходимой информации может быть задействовано несколько человек из разных подразделений. Это влияет на скорость принятия решений. Во-вторых, потребность в дополнительном функционале, направленном именно на анализ данных и предложение различных выводов, прогнозов развития по различным сценариям, в сравнении, например, с конкурентами или мировыми тенденциями. Эту работу все меньше выполняют вручную и все чаще доверяют автоматизированным системам.

Чаще всего с такой проблемой нехватки структурированной и проанализированной информации сталкиваются те компании, которые хранят и обрабатывают огромное ее количество. Это предприятия финансовой сферы (банки, страховые организации), ритейл и органы государственной и муниципальной власти.

Рынок SAM в России

В последнее время рынок SAM начал быстро расти. Если 4–5 лет назад об аббревиатуре SAM слышали единицы, то сейчас большинство компаний знает, что она означает, а многие уже внедряют у себя процессы управления программными активами и их автоматизацию. О росте рынка можно судить по разным показателям: один из них — увеличение количества проектов. Так, в Softline число SAM-проектов увеличилось в три раза в 2012 году по сравнению с 2011 годом.

В России есть несколько компаний, которые оказывают услуги в области SAM или заявляют, что делают это. Часто мы сталкиваемся с недобросовестностью, когда поставщики заявляют что-то, не обладая для качественного выполнения проекта необходимыми ресурсами, знаниями, условиями, компетентностью, навыками. Перед клиентами встает только вопрос цены, которая в таких проектах, по моему глубокому убежде-

нию, точно не должна быть основным критерием для выбора поставщика услуги. В этом смысле я хотел бы предостеречь заказчиков. Как говорится, остерегайтесь подделок.

Если посмотреть на перспективы развития рынка, то я уверен, что SAM — это та услуга, которая будет востребована очень многими компаниями, в особенности теми, которые вырастают из малого бизнеса в средний или из среднего в большой. Вообще идеальная картина должна, безусловно, выглядеть так: на должность CIO назначается человек, перед которым сразу должна стоять задача, как бы ни банально это звучало, навести порядок в IT-хозяйстве. А для этого в самую первую очередь необходимо правильно и качественно наладить процессы, создать IT-стратегию, которая в полной мере должна согласовываться с бизнес-стратегией предприятия.

Нельзя не отметить, что среди профессионалов SAM наметилась потребность объединяться в SAM-сообщества для распространения специальной информации и обмена опытом. Полагаю, что таким образом намечается некоторое цивилизованное развитие SAM-рынка в России.

Что такое SAM, знают все!

Объяснять IT-специалистам, что обозначает термин SAM, уже не нужно. Сейчас мы вышли на тот уровень, когда люди понимают, что это за процессы, из чего состоят, зачем и каким образом внедряются. Конечно, есть люди, который видят в SAM не более чем инструмент автоматизации инвентаризации программного обеспечения, но таких все меньше.

Я помню много разговоров с заказчиками 4–5 лет назад, когда мне приходилось объяснять, что SAM — это не инвентаризация ПО, а целый комплекс процессов, и лишь одним из них является та самая инвентаризация.

Сейчас же при общении с нашими клиентами я вижу полное понимание темы. Приятно, что и в госсекторе ситуация похожая. Государство сейчас требует прозрачности во всех сферах, не исключая IT, а для этого требуется грамотное управление. Именно поэтому вопросы SAM у государственных органов и бюджетных учреждений не на последнем месте. Команда Softline реализовала уже несколько проектов в госсекторе, и в настоящее время ведется еще несколько.

Если проанализировать историю данного рынка, обнаружим, что пять лет назад проекты по SAM покупались только за счет желания заказчиков минимизировать юридические риски. Люди хотели провести инвентаризацию всего программного обеспечения в компании, проанализировать имеющиеся лицензии и сделать так называемый license compliance, т.е. сравнить имеющееся количество лицензий с реально исполь-

зуемыми системами и приложениями. Это давало представление о так называемом проблемном ПО и возможность принимать меры.

Три-четыре года назад, когда финансовый кризис был в самом разгаре и коснулся многих, основной целью проектов SAM стало снижение финансовой нагрузки на обслуживание ПО (сокращение затрат на лицензии, сокращение времени обслуживания и т.д.). Сейчас акцент смещается на эффективность: лучший результат при наименьших инвестициях. Отсюда цели повысить управляемость программным обеспечением, навести порядок за счет владения информацией, управлять «в один клик». Два года назад Softline проводила исследование насчет узнаваемости SAM на рынке. Опрос IT-специалистов из более чем 3000 компаний показал, что почти 90% проводят инвентаризацию ПО различными способами, а формализованные процедуры и регламенты, описывающие жизненный цикл ПО, существуют менее, чем в 50% организаций. Сейчас же в первую очередь думают о процедурах.

К сказанному выше я добавлю, что интерес растет не только к повышению зрелости SAM, но и к качественному росту: от SAM к ITAM, от ITAM к ITSM. Именно это заставляет Softline также смещать акценты и предлагать своим заказчикам не только внедрение процессов SAM, но и полноценные ITSM-проекты.

Роль Softline в контексте российского рынка услуг SAM

Компания Softline, без всякого сомнения, является лидером на рынке. Это лидерство подтверждает, в частности, победа Softline в номинации «Партнер года» на международном партнерском конкурсе Microsoft в категории SAM Acceleration Market в 2011 году. На конкурс было подано 35 заявок от команд со всего мира, и мы стали лучшими, обойдя в финале сильные команды из США и Германии.

Наше сильнейшее преимущество — отдельная команда по SAM. Мы тратили и тратим огромное количество ресурсов на продвижение этой технологии. Именно мы первыми стали проводить крупные публичные мероприятия, посвященные проблемам в области SAM и путям их решения.

На сегодня у нас есть два основных стратегических плана.

Во-первых, укреплять команду профессионалов за счет привлечения новых специалистов. При этом мы планируем не только нанимать уже квалифицированных сотрудников, но и самим готовить профессионалов (даже из числа вчерашних студентов), создавая вокруг себя сообщество. Во-вторых, в планах — увеличение объемов услуг SAM за счет предложения заказчикам ITAM, ITSM и прочих связанных услуг.

ВСЕМ ПО ЕСМ!

ЕСМ-системы актуальны для компаний любых отраслей и размеров — главное, чтобы было желание вывести свой бизнес на качественно новый уровень, повысить организацию управления. Александр Калиновский, руководитель направления продаж электронных архивов и СЭД Департамента продуктовой экспертизы и комплексных решений Softline, и Дмитрий Шейкин, руководитель направления электронных архивов и СЭД Департамента развития бизнеса Softline в регионах, рассказывают о преимуществах ЕСМ-систем и о том, что нужно учитывать при их внедрении.

Что интересует клиентов?

Руководитель каждой компании стремится к тому, чтобы оптимизировать и улучшить свой бизнес, и поэтому внимание многих обращается в сторону ЕСМ-систем. Непосредственная финансовая выгода достигается благодаря сокращению бумажного документооборота и затрат на аренду помещений для хранения документов. Напрямую можно также оценить экономию расходных материалов для печати. Для руководства также важно, чтобы бизнес-процессы были прозрачными и оптимально выстроенными. Системы класса ЕСМ позволяют повысить исполнительскую дисциплину и скорость обработки документов.

Стратегические преимущества

ЕСМ-система в стратегическом отношении — это эффективный инструмент управления, необходимый для развития бизнеса в современных условиях, где возможность быстро сформировать коммерческое предложение или согласовать договор увеличивает число выигранных сделок. Этому способствует предоставляемый системой оперативный мобильный доступ к документам. Оптимизация документооборота может сокращать проектные сроки и процессы принятия решений, ускорить поставки или повысить оборот бизнеса.

ЕСМ для компаний любого размера

В крупных организациях наибольшая выгода будет достигнута при применении систем класса ЕСМ на всех уровнях. Помимо электронной обработки документов очень важна возможность их быстрого поиска. Но и небольшим

компаниям эти системы тоже интересны, поскольку им тоже приходится сталкиваться с потоком информации, а промедление с ее обработкой особенно критично для СМБ. Кроме того, именно с помощью ЕСМ проще всего выполнить требования к документообороту, диктуемые государственными и отраслевыми стандартами.

ТЕХНИЧЕСКИЕ СЛОЖНОСТИ — НЕ ПРОБЛЕМА!

ПО СРАВНЕНИЮ С ОРГАНИЗАЦИОННЫМИ И ПСИХОЛОГИЧЕСКИМИ ПРОБЛЕМАМИ ТЕХНИЧЕСКИЕ НЕ СТОЛЬ СУЩЕСТВЕННЫ — СПЕЦИАЛИСТЫ SOFTLINE ОБЛАДАЮТ КОМПЕТЕНЦИЯМИ В РАЗРАБОТКЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ МОДУЛЕЙ К ЕСМ-СИСТЕМАМ И ПРИ НЕОБХОДИМОСТИ МОГУТ РЕАЛИЗОВАТЬ ЛЮБОЙ СПЕЦИФИЧЕСКИЙ ДЛЯ ДАННОГО КЛИЕНТА ФУНКЦИОНАЛ В ОБЛАСТИ УПРАВЛЕНИЯ КОНТЕНТОМ.

НАПРИМЕР, НАШИ СПЕЦИАЛИСТЫ ИМЕЮТ ОПЫТ РАЗРАБОТКИ СИСТЕМЫ SERVICE DESK В РАМКАХ СЭД, ПОЗВОЛЯЮЩЕЙ СОБИРАТЬ ЗАЯВКИ ДЛЯ ИТ-СЛУЖБЫ, ПРОГНОЗИРОВАТЬ ИХ ВЫПОЛНЕНИЕ, ФОРМИРОВАТЬ ОТЧЕТЫ И ИСХОДЯ ИЗ НИХ ПЛАНИРОВАТЬ НА СЛЕДУЮЩИЙ ГОД ЗАКУПКИ ИТ-ОБОРУДОВАНИЯ И РАСХОДНЫХ МАТЕРИАЛОВ.

ПРИ НЕОБХОДИМОСТИ SOFTLINE ЗАНИМАЕТСЯ РАЗРАБОТКОЙ СЛОЖНЫХ ОТЧЕТОВ ДЛЯ ЗАКАЗЧИКА, НАПРИМЕР, ПРЕДНАЗНАЧЕННЫХ ДЛЯ ВЫЧИСЛЕНИЯ КОЭФФИЦИЕНТА ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ, ПЕРЕДАЧИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В БУХГАЛТЕРСКУЮ СИСТЕМУ И НАЧИСЛЕНИЯ ПРЕМИИ ИСХОДЯ ИЗ НИХ.

Какие бывают СЭД

Специалисты Softline могут подобрать систему с требуемым функционалом и ценовым диапазоном для любого заказчика. «Тяжелые» платформы отлично подходят для крупных компаний, в которых циркулирует огромное количество документов. К ним относятся IBM, Documentum, Oracle и SAP Open Text. Для компаний, у которых объем документооборота ниже, Softline может подобрать более экономичные и менее требовательные к ресурсам решения, такие как Тезис, Директум, Docsvision.

Softline предлагает решения как от отечественных, так и от зарубежных производителей. Российские системы — Тезис, Директум, EOS for SharePoint, Docsvision — становятся особенно актуальными среди государственных заказчиков с учетом современных тенденций импортозамещения. Также растет интерес подобных учреждений к системам с открытым исходным кодом, например, Alfresco.

Внедряемые ЕСМ-системы отличаются поддерживаемыми платформами — одни ориентированы на Windows-системы и Microsoft SQL Server, а другие работают на базе ОС Linux, используя СУБД MySQL и PostgreSQL. Для одних необходим SharePoint Server, для некоторых других — сервер приложений Tomcat. Softline может подобрать платформу, идеально подходящую к ИТ-архитектуре клиента и соответствующую компетенциям его специалистов.



Дмитрий Шейкин

КОМПЕТЕНЦИИ SOFTLINE В ОБЛАСТИ СЭД И ЕСМ

SOFTLINE и компания Новаком, входящая в ГК SOFTLINE, обладают большим опытом внедрения СЭД и электронных архивов. В этом направлении работает более 30 сотрудников, имеющих опыт разработки, настройки и внедрения решений на разных платформах, таких как DIRECTUM, DOCSVISION, EOS FOR SHAREPOINT, ДОКУМЕНТУМ, IBM FILENET, ALFRESCO, ORACLE, ABBYY FLEXICAPTURE, и др. Одной из приоритетных целей для SOFTLINE является расширение спектра решений: в частности, недавно был заключен партнерский договор с отечественной компанией ТЕЗИС. Для того, чтобы всегда оставаться в курсе новых технологий, наши инженеры регулярно проходят курсы повышения квалификации. Наши специалисты имеют опыт внедрения подобных систем в строительных холдингах, в здравоохранении, ритейле, машиностроении и других отраслях.



Александр Калиновский

Как выбрать подходящую СЭД?

Основные критерии при выборе СЭД — это совокупная стоимость внедрения и владения, а также наличие функционала, соответствующего современным и будущим потребностям, возможность доработки системы под нужды организации и встраивания дополнительных модулей. С экономической точки зрения важно учесть расходы не только на внедрение, но и на сопровождение. Также клиенты должны принимать во внимание масштабируемость платформы — после развертывания решения в центральном офисе оно должно с легкостью масштабироваться на региональные подразделения. Softline предлагает большое количество платформ, внедряя системы самостоятельно и сотрудничая с широкой базой подрядчиков.

Электронные архивы

Внедрение электронных архивов позволяет сократить площадь, занимаемую бумажным архивом, и уменьшить арендную плату. Они устраняют риски потери и порчи документов — можно смело изменять документы, и при необходимости восстанавливать оригиналы из архива. Более того, они предоставляют мгновенный многопользовательский доступ к документам, что особенно актуально для компаний, в которых есть территориально распределенные подразделения. Это важно в ситуациях, когда несколько человек из разных офисов одновременно должны вести работу над одним документом (например, первичной финансовой отчетностью). Практически все решения, которые можно использовать для построения системы электронного документооборота, можно использовать и для создания электронного архива.

Массовая обработка и распознавание документов

Распространенной проблемой является массовая обработка повседневной документации, договоров, счетов-фактур. Причем для, например, бухгалтерской документации характерна неравномерность: каждый квартал случаются периоды пиковой нагрузки, когда нужно закрывать отчетный период. В такое время бухгалтеры могут сканировать документы, загружать их в СЭД, распознавать ключевые поля, извлекать необходимые атрибуты. Специалисты выполняют верификацию, а потом экспортируют данные в учетную систему, например, SAP или Ахарта.

ABBYY FlexiCapture и ABBYY Recognition Server позволяют сканировать, распознавать документы и переводить их в электронный вид. Эти системы актуальны для любых бизнес-процессов, связанных с обработкой большого количества информации, особенно формализованной. Она значительно сокращает ручной труд: вместо повторного ввода можно находить аналогичные документы и менять соответствующие поля.

Скупой платит дважды

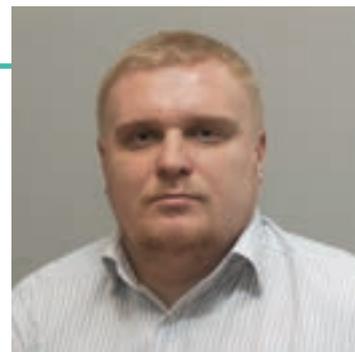
Многие компании хотят сэкономить на внедрении ЕСМ. Они предпочитают самостоятельно выполнить большую часть работ, не принимая во внимание тот факт, что это чревато серьезными трудностями при сопровождении и настройке. Важно не просто купить и установить систему, а добиться того, чтобы всем сотрудникам было удобно в ней работать. В этом и состоит задача проектной группы, и она охватывает не только развертывание, но и консалтинг, настройку, аналитику, обучение, учет реакции пользователей.

Тенденции развития ЕСМ-систем

Все большее количество разработчиков ЕСМ-систем используют мультиплатформенный подход либо планируют реализовать его. Также вендоры стремятся упростить интерфейс, чтобы новые пользователи могли быстрее освоить все их функции. Непрерывно возрастает производительность систем и способность работы с большими объемами информации — это обусловлено стремительным ростом количества документов в компаниях. Эволюционирует подход к применению ЕСМ. Если раньше СЭД использовались для решения частных задач, например, канцелярии, работы с договорами или совещаниями, то теперь клиенты стремятся охватить как можно больше бизнес-процессов.

IT-активы. Работают ли они на вас?

Далеко не все компании действительно полностью контролируют и грамотно управляют своими IT-активами. Россия ненамного отстает от остальных стран: везде ситуация пока одна и та же. И все-таки, данная тема волнует предпринимателей, желающих рационально распорядиться своими программными активами. Подробнее об этом рассказывает Максим Мельситов, консультант SAM/ITAM/ITSM Департамента бизнес-консалтинга Softline.



По любым вопросам обращайтесь в Департамент бизнес-консалтинга Softline.

Пишите: maximme@softline.ru

Звоните: +7 (495) 232-00-23 доб. 0399

— Максим, многие ли компании эффективно владеют своими программными активами?

— В СМБ-секторе неустанная забота о программных активах — это пока не самое распространенное явление. Причина понятна: чтобы осуществлять управление, в компании должна быть внедрена определенная методология, реализованы соответствующие автоматизированные средства управления. К счастью, процесс популяризации самой идеи управления всеми имеющимися в организации активами из года в год набирает новые обороты.

— Для кого данная тема действительно насущна?

— Для всех, но особенно она волнует компании, работающие в финансовом секторе, поскольку они постоянно чувствуют внешний контроль со стороны Центробанка и других регуляторов, требующих непрерывно упорядочивать или иные процессы. Организации привыкают к тому, чтобы соответствовать требованиям закона и находиться в правовом поле.

— Так или иначе, управлять своими активами пытаются все?

— Да, естественно, учет IT-активов организован практически во всех организациях, но еще рано говорить о зрелости процесса как с точки зрения стандартов, так и относительно квалификации вовлеченных людей. Но вопрос увеличения уровня зрелости чаще всего поднимается, когда регуляторы/вендоры начинают «давить» и требуют организовать управление лицензиями. С чего и как начать, чаще всего непонятно, но приходится срочно решать вопрос...

— Кто в компании первым понимает тот факт, что любой «хаос» нуждается в упорядочивании?

— Обычно это IT-специалисты. А вот бизнес-руководители порой отодвигают эту необходимость на второй план, выделяя бюджет под работы, кажущиеся намного более неотложными. Их тоже можно понять! Но однажды они звонят нам с вопросом, можно ли провести аудит лицензий за 1 неделю. Жаль их расстраивать, но, к сожалению, нельзя... Чаще всего проекты длятся 2–6 месяцев в зависимости от размера компании и объема работ. Существует методика, которую мы разработали для оценки эффективности владения активами. Выделяются 4 принципиальных критерия, каждый зависит от степени того или иного риска для организации.

— О рисках стоит поговорить особо.

— Во-первых, существуют финансовые риски. Лицензия, как известно, продукт нематериальный, пощупать ее нельзя. Вполне можно забыть, что есть в компании и чего нет, и купить лишнее.

Юридические риски — это всевозможные проверки. Их проводят не только регуляторы, но и некоторые вендоры.

Что касается технологических рисков, то ни для кого не секрет, что пиратское ПО плохо работает и когда даст сбой — предсказать невозможно. Даже если в вашей организации всего одна-две «левых» программы, они способны негативно повлиять на работу очень многих сотрудников. Репутационные риски сложнее всего поддаются подсчету. Но ведь никому не хочется, чтобы о нем плохо подумали. Посчитать и оценить репутационные потери сможете только вы сами.

— Какие проекты по управлению лицензиями предлагает своим клиентам Softline?

— Мы выполняем 4 типа проектов. SAM services от Microsoft — это аудит лицензий Майкрософт специалистами Softline. Для EPG-клиентов это полностью бесплатно. Проекты SAM light также реализуются на бесплатной основе. SAM Box или «SAM в коробке» — недорогое стандартизированное решение, упрощенный вариант SAM. И, наконец, большие SAM-проекты — таких Softline выполняет около 5–10 в год.

— От чего зависит успешная реализация проекта?

— Успех зависит от вовлеченности и открытости заказчика: в некоторых случаях работы затягиваются из-за того, что сам клиент не хочет показать специалистам свои внутренние «огрехи» лицензирования и т.п. Поэтому один из важнейших критериев реализации проекта — поддержка высшего руководства, грамотная работа проджект-менеджера со стороны заказчика, умеющего контактировать со всеми департаментами в компании, а особенно с коллегами из IT, юристами, бухгалтерами.

— Как влияет тренд мобильности на управление программными активами?

— Мобильные технологии меняют саму схему лицензирования. Допустим, компания использует IT-инфраструктуру из облака и встает вопрос, как контролировать лицензии. Технологические решения уже есть — так, более 40 схем лицензирования предлагает вендор Flexera Software. Мы, эксперты Softline, непрерывно держим руку на пульсе новых IT-разработок со всего мира, чтобы полностью удовлетворять потребности наших заказчиков в любой ситуации.

BI-серфинг по волнам современного бизнеса



Количество и объем информации, которая окружает и наполняет современный бизнес, безусловно можно сравнить с океаном. Огромные потоки генерируются как внешними, так и внутренними источниками.

При этом экстраординарный рост объемов информации и ее доступности из различных источников создал парадоксальную ситуацию. С одной стороны, наблюдается явный избыток информации. С другой — недостаточность ее релевантности. В таких условиях основными причинами промедления принятия жизненно важных решений для бизнеса становятся несвоевременное обновление актуальной для конкретного бизнес-кейса информации и отсутствие системной сквозной связи между различными генераторами и потребителями данных.

Разберитесь с потоками информации — поймите волну

Руководитель для принятия стратегических и оперативных взвешенных решений должен располагать актуальным и прозрачным представлением о хозяйственной деятельности компании, имея возможность взглянуть как на картину в целом, так и на детали: отдельные подразделения, конкретные бизнес-процессы, бизнес-кейсы.

Вопросы и затруднения, с которыми приходится сталкиваться бизнес-потребителям информации, определяются не только и не столько объемом доступных для анализа данных, сколько их противоречивостью, различной степенью достоверности, глубиной их последующей обработки и прозрачностью взаимосвязи с первоисточниками. Чтобы информация стала реальной основой для поддержки принятия управленческих решений, в бизнесе важно иметь как инструменты учета данных, так и средства, объединяющие их в единую сквозную структуру. Это обеспечит своевременное обновление актуальных для конкретного бизнес-кейса данных и системную сквозную связь между различными генераторами информации и ее потребителями.

Это одна из основных причин, которая обуславливает потребность бизнеса в создании BI-системы — бизнес-инструмента управления данными и их использования для повышения эффективности принимаемых решений. Отсутствие такого инструмента делает положение бизнеса неустойчивым, непредсказуемым, в значительной степени зависимым от окружающих факторов.

Покоряйте любые волны в океане информации

С точки зрения использования информации для принятия управленческих решений бизнес задает вопросы: Что уже произошло? Почему это произошло? Что мы хотим, чтобы произошло? Что произойдет? Что происходит в настоящее время?

При этом перечисленные вопросы актуальны как для всей компании, так и для ее отдельных функциональных направлений, таких как производство, логистика, финансы, контроллинг, инвестиции, сбыт.

Как на уровне общего руководства, так и на уровне управления отдельными подразделениями компании возникает потребность в организации таких процессов, как стратегическое планирование целей и долгосрочное прогнозирование; планирование и бюджетирование, сценарное моделирование; инвестиционное и проектное планирование; мониторинг стратегических целевых показателей и ключевых показателей эффективности; управленческая, аналитическая, оперативная отчетность; финансовая и консолидированная отчетность.

Организация и управление перечисленными процессами в общем информационном контуре управления предприятием обеспечивается функциональностью BI-инструментов в составе системы управления предприятием SAP, которая обеспечивает единое информационное пространство источников данных и их потребителей от учетной первички до отчетов для высшего руководства.

При грамотной организации единого информационного пространства и создания комплексного решения для управления бизнесом, основанного на таких перспективных концепциях, как In-memory data base и LSA (layered scalable architecture), с продуманной бизнес-логикой организации данных и подходами к бизнес-анализу на базе решений SAP, BI обеспечат 100% положительный результат, повысив эффективность управления и стабильность роста в любых экономических условиях.



Александр Слеть, директор отраслевого направления Департамента продаж решений SAP



Артур Башоков, директор BI-проектов Департамента продаж решений SAP.

BI-РЕШЕНИЯ SAP ПОМОГУТ ВАШЕМУ БИЗНЕСУ УВЕРЕННО ДЕРЖАТЬСЯ НА ВОЛНАХ В ОКЕАНЕ ИНФОРМАЦИИ, ДОСТИГАЯ ПОСТАВЛЕННЫХ ЦЕЛЕЙ С МАКСИМАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ.

Читайте в следующем номере Softline direct!

SAP BI — СДЕЛАЙТЕ ИНФОРМАЦИЮ ВАШИМ АКТИВОМ.

Как сообщество клиентов помогает бизнесу?

Интернет и социальные сети изменили способы коммуникации компаний и их клиентов. По данным ВЦИОМ количество интернет-пользователей на октябрь 2014 года составляет 90 млн человек! Этот факт оказывает существенное влияние на способы поддержки и обслуживание клиентов, открывает большие перспективы для бизнеса. В полной мере реализовать весь существующий потенциал позволяют онлайн-сообщества клиентов.

Сообщество клиентов — это группа текущих или потенциальных клиентов, которые объединены общим интересом вокруг продуктов и услуг компании. Обычно сообщество базируется на открытой площадке на сайте организации, где клиенты общаются с сотрудниками компании и между собой, и включает в себя форум, базу знаний, Q&A, обратную связь и другие инструменты.

Зачем нужны клиентские сообщества?

Снижение нагрузки на поддержку

Сообщество поддержки клиентов способно снизить количество онлайн-обращений до 70% и нагрузку на call-центр до 20%. Эта огромная экономия достигается за счет самообслуживания клиентов на сайте компании и поддержке клиентами друг друга. Наша статистика показывает, что до 80% однотипных обращений клиентов закрывается накопленной базой вопросов и ответов, а до 70% поступивших обращений могут быть закрыты другими клиентами.

Повышение лояльности и удовлетворенности

Заказчики очень требовательны к поддержке и клиентскому сервису. Поэтому компаниям так важно выстраивать доверительные отношения со своими клиентами, показать заботу и открытость. Сообщество клиентов — это отличный инструмент для открытого диалога и формирования положительной репутации бренда. Сообщество позволяет сформировать и активизировать адвокатов бренда.

Получения прямой обратной связи и отзывов

Клиенты давно и с завидным постоянством делятся своими впечатлениями и отзывами о продуктах и услугах компании в Интернете, однако эта ценная информация практически никогда не доходит до самой компании. Клиентское сообщество позволяет систематизировать и оперативно получать обратную связь,

Сообщество клиентов: преимущества



КОМПАНИЯ СОРИНУ УЖЕ БОЛЕЕ 4 ЛЕТ НА БАЗЕ СОБСТВЕННОЙ ПЛАТФОРМЫ ПОМОГАЕТ КОМПАНИЯМ В РОССИИ И СНГ СОЗДАВАТЬ СООБЩЕСТВА КЛИЕНТОВ.



Контакты

Если вы хотите узнать, как сообщество клиентов поможет именно вашему бизнесу, свяжитесь с нами для бесплатной консультации.

Пишите: dchistov@copiny.com, Дмитрий Чистов, генеральный директор ООО «Копини»

Звоните: +7 (499) 703-33-25

пожелания и предложения от заказчиков.

Кому нужны сообщества, и как их создать?

В первую очередь, сообщества клиентов актуальны для организаций, которые имеют большую интернет-аудиторию, требующую поддержки. Часто в компании уже есть некоторые инструменты для взаимодействия с клиентами онлайн, например, форум или социальные сети. Однако они не предназначены для решения конкретных бизнес-задач и дают небольшой возврат на вложенные ресурсы и усилия.

Наиболее актуальны сообщества клиентов для интернет-провайдеров и операторов сотовой связи, IT-компаний, розничных банков и FMCG-брендов, поставщиков массовых услуг (авиаперевозчиков и т.п.). Эти организации уже сейчас могут получить десятикратный рост эффективности после создания клиентского сообщества при тех же затратах на онлайн-коммуникацию с потребителями.

Как создать сообщество вокруг своего бизнеса?

Специализированные решения позволяют создать эффективное сообщество клиентов за 24 часа. Как показывает практика, значительную роль в успешности и эффективности такой площадки играет правильный запуск сообщества и управление им.

15-ая СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА ОБРАЗОВАНИЕ. КАРЬЕРА

- уникальная площадка для продвижения на рынок Поволжья



Организаторы:

Министерство образования и науки Республики Татарстан
Министерство труда, занятости и социальной защиты Республики Татарстан
Министерство промышленности и торговли Республики Татарстан
Мэрия города Казани
ОАО «Казанская ярмарка»



11-13 февраля
Казань-2015

Д
ЖЕЛАЙ



ОАО «Казанская ярмарка»
420059, г.Казань, Оренбургский тракт, 8
Тел./факс: (843) 570-51-16, 570-51-11 (круглосуточный)
E-mail: expokazan7@mail.ru
www.expooobrazovanie.ru, www.expokazan.ru



Эффективные подходы к принятию бизнес-решений

- Как строить предсказательные модели, оценивая риски, значимые факторы, повышая отдачу от инвестиций в маркетинг?
- Как использовать современные технологии анализа данных для решения повседневных аналитических задач?
- Как спрогнозировать продажи и уменьшить издержки на хранение товаров?
- Как увеличить уровень продаж путем оптимального предложения сопутствующих товаров-услуг?
- Как заранее выделять клиентов, склонных к оттоку?
- Как еще на этапе выдачи кредита оценить кредитоспособность клиента?
- Как в режиме реального времени предсказывать возможную разладку технологического процесса и исследовать ее причины?



Биокад

STATISTICA – незаменимый помощник!

ИНТЕР РАО ЕЭС

Одной из стратегических задач ОАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» является повышение рентабельности трейдинговых операций. Внедрение системы *Energy-Forecast* позволило нам оптимизировать трудоемкий процесс построения прогнозов.

ТНК-ВР

Программная оболочка *STATISTICA Neural Networks* позволила нам решить задачу прогнозирования стоимости/затрат на строительство технологических объектов. Прогноз имеет достаточно высокую точность, осуществляется весьма оперативно, с малыми трудовыми затратами.

Sun Interbrew Украина

В условиях высококонкурентного рынка, в особенности такого, как пивной, своевременная имплементация современных технологий аналитической обработки данных имеет ключевое значение в решении задач, связанных с оперативным и качественным анализом больших массивов информации.

STATISTICA широко используется в различных прикладных областях анализа данных и окупилась на первой же решенной при ее помощи задаче. Программа легко интегрируется с имеющимися базами данных, что делает работу с ней быстрой, удобной и продуктивной.

МедиаКом

Самый продуктивный софт для эконометрического моделирования.



Инструменты предсказательной аналитики

STATISTICA Advanced

Верный помощник для повседневных аналитических задач

Business Intelligence на службе Вашего предприятия

предсказательные модели • визуализация • KPI •
проверка гипотез • составление аналитических отчетов

STATISTICA Data/Text Miner

Следующий шаг в развитии аналитических систем

От Business Intelligence к Business Analytics

углубленная аналитика • извлечение полезной информации
из накопленных массивов данных • анализ текстов

STATISTICA Enterprise

Внедрение аналитики в масштабах предприятия

Ваша система поддержки принятия корпоративных решений

мониторинг • автоматизация • контроль и аудит •
интеллектуальный анализ данных

STATISTICA Automated Neural Networks

Передовые технологии анализа данных

Мощная и быстрая среда анализа нейросетевых моделей

прогнозирование • сегментация • оптимизированные
и мощные алгоритмы • интеграция с внешними приложениями

STATISTICA Sequence, Association, Link Analysis

Эффективный инструмент для поиска связей

Интеллектуальное управление потребительским спросом

ассоциативные правила • поиск последовательностей •
анализ связей • анализ потребительской корзины

Сферы применения *STATISTICA*



Банки/Финансы

- Прогнозирование спроса, цен на товары
- Выбор оптимальных размеров складских запасов по любому количеству предлагаемых позиций
- Анализ потребительской корзины
- Исследование предпочтений клиентов (анализ анкет и др.), дифференциация клиентов
- Анализ числа посетителей в магазинах
- Сравнительный анализ поставщиков
- Классификация товаров по их потребительским качествам
- Анализ эффективности рекламы
- Сегментация рынка



Бизнес/Маркетинг

- Анализ кредитных рисков, скоринг
- Прогнозирование изменений клиентской базы
- Управление портфелем ценных бумаг
- Выявление случаев мошенничества с кредитными картами
- Оценка прибыльности инвестиционных проектов
- Анализ и прогноз остатков на счетах клиентов
- Прогнозирование финансовых показателей
- Мониторинг финансовых рынков в режиме реального времени
- Прогнозирование курсов акций



Медицина/Фармакология

- Планирование медицинских исследований и подготовка данных
- Выявление статистически значимых различий между выборками
- Анализ зависимостей между факторами
- Анализ выживаемости
- Прогнозирование исхода лечения
- Вычисление рисков (риск возникновения осложнений, риск развития заболевания и др.), относительных рисков, отношения шансов
- Определение эффективности и сравнение лекарственных препаратов



Интернет/Телекоммуникации

- Добыча и анализ текстовой информации из web-страниц
- Оценка и построение прогноза нагрузки сети
- Классификация пользователей Интернет
- Прогнозирование трафика сети по районам, городам, регионам
- Оценивание и прогнозирование нагрузки сети, планирование расходов на увеличение мощности оборудования в сети
- Сегментация и классификация клиентов
- Контроль качества и выявление несанкционированного доступа
- Планирование промо-акций



Промышленность

- Проведение контроля качества в режиме реального времени
- Мониторинг ключевых показателей производственных процессов, обеспечение стабильности и управляемости процессов
- Расчёт показателей пригодности и производительности процесса
- Анализ надежности оборудования
- Статистический (выборочный) приемочный контроль
- Планирование промышленных экспериментов
- Анализ причин потери качества
- Соответствие различным отраслевым стандартам: ГОСТ/ISO/DIN



Энергетика/Геология

- Прогнозирование потребления электроэнергии
- Прогнозирование цен на электроэнергию
- Расчет оптимальных тарифов
- Диагностирование энергетических объектов
- Анализ результатов опробования месторождения
- Классификация проб по содержанию различных веществ
- Понижение размерности: отбор значимых предикторов
- Определение внутренней структуры месторождений
- Оценка запасов полезных ископаемых

Система прогнозирования продаж «Sales-Forecast»

Точное прогнозирование спроса имеет решающее значение для оптимизации операционной эффективности и увеличения прибыльности торговой организации. Чтобы удовлетворить потребительский спрос, компаниям необходимо иметь четкое представление о его динамике. StatSoft Russia предлагает такой инструмент - систему **Sales-Forecast**, осуществляющую полный цикл работы с данными, включая процессы извлечения, чистки данных, построения прогноза и импорта полученных результатов. Источником данных могут служить любые современные форматы для хранения данных, такие как Oracle, MySQL, SQL Server, SAP Business Warehouse, Access и др.

Sales-Forecast позволяет теперь в автоматическом режиме строить прогнозы различной степени детализации для большого числа товаров и товарных групп многономенклатурной продукции, учитывая при этом календарь событий и индивидуальные особенности временных рядов. Интерфейс системы теперь позволяет редактировать готовые прогнозы на основе экспертных оценок непосредственно на графике, а результаты внесенных экспертами поправок, автоматически заносятся в базу данных.

Система «Energy-Forecast: Цены»

Основное назначение системы «Energy-Forecast: Цены» – анализ и прогнозирование цен на электроэнергию. Прогнозы основываются на исторических данных и строятся с использованием оптимальных математических алгоритмов. Прогнозы могут быть построены с различной детализацией (почасовой-дневной-недельный) по различным срезам рынка электроэнергии.

Система «Energy-Forecast: Цены» позволяет пользователю всесторонне и систематически анализировать исторические данные о ценах на электроэнергию. Она основана на современных принципах анализа и прогнозирования временных рядов и использует модель АРСС, модель экспоненциального сглаживания, вычисляет усредненные профили поведения цены.

Система прошла тестирование в реальных задачах, где был получен прогноз с ошибкой порядка 4-5%.

Наши контакты

StatSoft Russia

+7 (495) 787-77-33, +7 (499) 674-06-15 | www.statsoft.ru

Общая информация: info@statsoft.ru

По вопросам продаж: sales@statsoft.ru

По вопросам обучения в Академии Анализа Данных: academy@statsoft.ru

ЭЛЕКТРОННЫЕ АРХИВЫ И ДОКУМЕНТООБОРОТ

Меньше затрат, выше качество работы! Долгое время задачи систем электронного документооборота были нацелены на автоматизацию службы делопроизводства, секретариата, архива. Тем временем в организации накопилось большое количество важных документов, существующих как на бумажных носителях, так и в электронном виде в разных системах...



Стал актуальным вопрос не только автоматизации классического документооборота, но и всех аспектов деятельности организации, связанных с обработкой документов. Наиболее полно такому подходу соответствуют стратегия ЕСМ, которая позволяет улучшить информационную среду компании с целью системной оптимизации использования контента. Внедрение ЕСМ-системы позволяет построить инфраструктуру электронного взаимодействия, закрывающую различные задачи бизнеса на разных уровнях: от исполнителей до топ-менеджмента.

Новаком: развивается собственная методика внедрения

Выбор и приобретение программного обеспечения — только первый шаг на пути построения электронного взаимодействия в организации. Прежде чем система заработает и начнет приносить эффект, предстоит процесс внедрения.

Часто только использование системы электронного документооборота без изменения бизнес-процессов не позволяет добиться желаемых результатов. Частью полномасштабного внедрения является информационное обследование, включающее разработку моделей «как есть» и «как будет», оптимизацию, планирование технических и организационных мероприятий с учетом предметной области и особенностей деятельности заказчика.

При внедрении ЕСМ-систем компания Новаком предлагает набор услуг, повышающих эффективность внедрения:

- информационное обследование, результатом которого является проведение бизнес-анализа и моделирование процессов с использованием современных нотаций;
- организацию управления проекта в соответствии с методикой и разработанной проектной документацией;
- подготовку и обучение персонала, ответственного за внедрение пользователей системы, с последующей сертификацией специалистов;

- проведение опытной экспликации и передача в промышленную эксплуатацию;
- анализ и расчет эффективности по итогам внедрения.

Методика предусматривает несколько вариантов внедрения: от самостоятельного выполнения работ заказчиком на основании методических рекомендаций до внедрения «под ключ» специалистами Новаком. При этом в целях экономии средств заказчика и минимизации отвлечения специалистов с рабочих мест в рамках проекта обучение может быть проведено только для сотрудников, ответственных за внедрение системы; а обучение остальных пользователей заказчик организует и проводит самостоятельно силами уже обученных сотрудников, ответственных за внедрение. То же самое касается и выполнения других работ: например, установка и настройка решения могут выполняться удаленно.

Благодаря данной методике внедрения переход организации на электронный документооборот становится более легким и последовательным.

Одной из ключевых идей разработанной методики — предложение заказчикам готовых решений, которые покрывают прикладные задачи компаний различных сфер и отраслей экономической деятельности.

Классический документооборот

Автоматизация обработки документов. Поддерживается полный жизненный цикл бумажных документов в соответствии с требованиями технологии делопроизводства: регистрация входящей и исходящей корреспонденции и внутренних документов, регистрация местонахождения документа на любом этапе (рассмотрение руководством, согласование проекта документа, исполнение и т.д.), списание документов в дело. Обеспечивается быстрый поиск информации по состоянию, наличию, движению бумажных документов, получение стандартных форм и журналов, статистических отчетов по документообороту организации.

ЕСМ-технологии (Enterprise Content Management)

используются для ввода, управления, хранения, обеспечения сохранности и доставки контента и документов, относящихся к важнейшим организационным процессам.

ЕСМ-технологии охватывают полный жизненный цикл документов организации, начиная с момента их создания и до уничтожения, тем самым позволяя управлять неструктурированной информацией, где бы она ни находилась



Контроль исполнения поручений. Позволяет контролировать своевременное исполнение распоряжений руководства. Поддерживаются иерархические поручения и назначение внешних исполнителей. Периодические поручения. Механизм контроля периодических поручений обеспечивает автоматическое формирование задач, требующих периодического исполнения.

Отчетность. Предусмотрено формирование статистических отчетов по документообороту организации, таких как «Просроченные поручения», «Сводка об исполнении» и др. Обработка обращений граждан. Позволяет регистрировать и передавать на обработку с фиксацией результатов обращения граждан.

Управление совещаниями

Решение поддерживает полный жизненный цикл совещания (подготовка, проведение, согласование протокола и контроль исполнения решений), при этом состав каждого этапа может настраиваться. На этапе подготовки совещания определяется повестка, список участников, планируемая продолжительность, что на ранней стадии исключает срывы по причине неподготовленности участников или их отсутствия на рабочем месте. Также происходит резервирование помещения. Создание совещания осуществляется с помощью «мастера», который запрашивает необходимые сведения и отправляет совещание на согласование.

Протокол совещания создается автоматически на основе единого шаблона, его форма может быть настроена в соответствии с принятыми в организации стандартами. Решение позволяет оперативно и качественно проводить совещания, контролировать исполнение решений по протоколу совещания, а также накапливать корпоративную базу принятых решений.

Управление договорами

Решение предназначено для автоматизации согласования договорных документов и оперативной работы с ними (поиск, анализ, редактирование, регистрация и т.д.). Создание и согласование договора может осуществляться с помощью «мастера», запрашивающего необходимые для генерации договора данные, формирующего документ на основе макета, а затем отправляющего готовый договор по типовому маршруту. Все договорные документы (акты, спецификации, дополнительные соглашения, официальные письма и т.д.), относящиеся к определенному договору, автоматически связываются с карточкой договора, что позволяет быстро получить доступ ко всем сопутствующим документам.

Ведение этапов по договорам дает дополнительные возможности контроля и анализа.

Финансовый архив

Решение интегрирует систему архивного хранения документов с финансово-учетной системой. Для этого используется продукт ABBYY FlexiCapture. При печати финансовых документов в них включается штрих-код. Через потоковое сканирование документы распознаются и информация о них

вводится в базу. Сами финансовые документы архивируются, а при необходимости их «поднять» система знает, где искать тот или иной бумажный документ в архиве.

Электронный архив документов дня для банков

Законодательство России и многих стран СНГ позволяет банкам работать с рядом документов в электронном виде. Решение направлено на эффективное решение задачи перевода документов в электронный вид. Решение охватывает работу со всеми финансовыми документами, такими как мемориальные ордера, отчеты о прибылях и убытках, лицевые счета, ведомости открытых и закрытых счетов и т.д.

Гибкая реализация

Компания Новаком предлагает услуги по созданию и внедрению систем электронного документооборота, систем долговременного хранения документов (электронный архив), систем автоматизации деловых (бизнес) процессов, начиная от подготовки и заканчивая организацией сквозных бизнес-процессов всего предприятия.

Для реализации вышеперечисленных решений используются платформы Directum, OpenText, IBM FileNet, Oracle. Совместно с перечисленными платформами Новаком использует дополнительное программное обеспечение, предлагая заказчикам эффективные решения различных ЕСМ-задач. Всегда есть возможность использования новейших технологий под задачи клиента.

ЕСМ-технологии охватывают полный жизненный цикл документов организации, начиная с момента их создания и до уничтожения, тем самым позволяя управлять неструктурированной информацией, где бы она ни находилась



Внедрение в ЗАО «МТБанк»

Проект внедрения системы электронного документооборота и управления взаимодействием DIRECTUM Bel в «МТБанк» начался в июне 2012 года.

Подтверждая статус современного коммерческого банка и стремясь максимально полно и эффективно использовать возможности новейших информационных технологий, руководство ЗАО «МТБанк» приняло решение о внедрении в банке удобной, гибкой и эффективной системы электронного документооборота, которую можно было бы уверенно использовать и на рабочих местах в головном офисе банка, и в удаленных филиалах, и на мобильных устройствах.

В качестве системы электронного документооборота банка была выбрана система DIRECTUM Bel, построенная на платформе системы DIRECTUM. Выбор системы DIRECTUM Bel обусловлен как возможностями системы, полным соответствием нормативным актам Республики Беларусь в области документооборота и архивного делопроизводства, так и успешным опытом ее тестирования, внедрения и эксплуатации в банковской сфере СНГ и Республики Беларусь, в том числе, в ЗАО «Трастбанк», ЗАО «БелСвиссБанк», ЗАО «Евробанк» и др. Работы по внедрению выполняет компания «Новаком».

Планируется автоматизация свыше 100 рабочих мест сотрудников банка с использованием системы DIRECTUM Bel с целью повышения эффективности документооборота, сокращения времени на поиск, обработку и доставку документов, повышения уровня исполнительской дисциплины, прозрачности системы управления банка. На следующих этапах проекта планируется интеграция системы DIRECTUM Bel с используемой в банке автоматизированной системой на платформе SAP R/3 и другими информационными системами.

ИНФОРМАЦИОННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ПОРТАЛ «СЕТЕВОЙ КЛАСС БЕЛОГОРЬЯ»

SOFTLINE СОЗДАЛА И ОРГАНИЗОВАЛА РАБОТУ ИНФОРМАЦИОННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПОРТАЛА ДЕПАРТАМЕНТА ОБРАЗОВАНИЯ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ «СЕТЕВОЙ КЛАСС БЕЛОГОРЬЯ» НА БАЗЕ MICROSOFT SHAREPOINT 2013.

О ЗАКАЗЧИКЕ

Департамент образования Белгородской области является органом исполнительной власти Белгородской области, осуществляющим управление в сфере образования.

зовательный ресурс Департамента на базе решения Microsoft SharePoint 2013.

Евгений Ченцов, руководитель отдела проектов департамента решений Microsoft компании Softline, комментирует выбор такого решения: «В SharePoint заказчика заинтересовала возможность управлять контентом, добавлять новые разделы и темы, а

образовательной программе и государственным стандартам обучения материал публикуется в «Библиотеке материалов». Аккумулировав все имеющиеся наработки учителей и приведя их к единому формату, специалисты Softline загрузили весь имеющийся контент в систему.

«Виртуальная лаборатория» — блок для совместного ведения проектов между учителями и учениками. Преподаватель по шаблону может создать проект, добавить в него необходимые теоретические и практические утвержденные материалы, пригласить учеников и поставить им задачи.

«Виртуальный класс» позволяет создавать уроки из набора утвержденных электронных образовательных ресурсов, размещенных на портале. Здесь преподаватели могут разработать урок или целый учебный курс.

Кроме того, настроено несколько сопровождающих модулей сайта: «Новости», «Поиск», «Форум», «Отчеты». Для преподавателей организован «Личный кабинет», в котором зарегистрированы все учителя области, а также педагоги из других регионов, подавшие заявки. В зависимости от качества размещаемого материала, количества его скачиваний и активности на сайте всем преподавателям присваивается рейтинг.

РЕЗУЛЬТАТ

Инна Сечкина, начальник отдела организационно-контрольной и проектной деятельности департамента образования Белгородской области, так охарактеризовала проект: «Запуск портала — один из промежуточных этапов реализации регионального проекта «Создание и организация информационно-образовательного портала «Сетевой класс Белогорья». Сайт обеспечивает полный цикл работы с контентом — от подготовки материала и его оценки экспертами до использования учениками. Это отличный ресурс для проведения дискуссий, обмена мнениями и опытом преподавателей со всех регионов России».

также разграничивать права доступа к материалам сайта без дополнительного программирования».

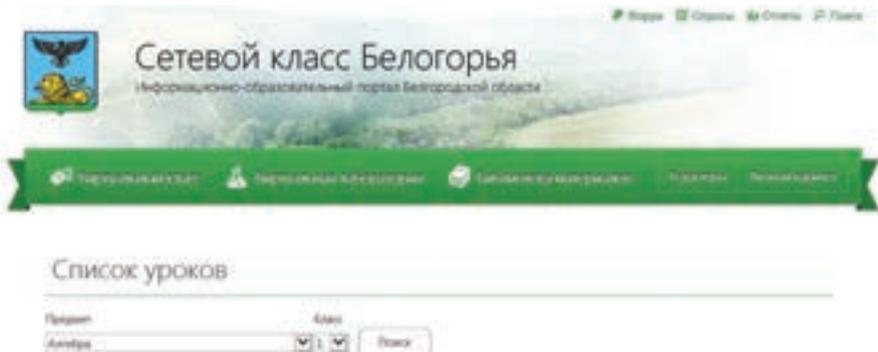
РЕШЕНИЕ

Платформа состоит из трехфункциональных блоков:

«Библиотека материалов» — раздел для аккумулирования электронных образовательных ресурсов различных форматов. При этом предусмотрена возможность изменять все загружаемые материалы в онлайн аудио\видео\графических\офисных редакторах.

Специалисты Softline настроили рабочий процесс по согласованию материалов. Размещаемый учителем материал утверждается руководителями методического объединения (выбирается автоматически в соответствии с принадлежностью учителя к муниципальному образованию и по предмету), техническими и предметными экспертами. В случае соответствия контента

«СЕЙЧАС МЫ ЗНАКОМИМ ПЕДАГОГОВ С ПОРТАЛОМ. В ЭТОМ УЧЕБНОМ ГОДУ БОЛЕЕ 2 ТЫС. УЧИТЕЛЕЙ ИЗ 203 ШКОЛ ОБЛАСТИ ЗАПЛАНИРОВАЛИ ПРИМЕНЕНИЕ ДИСТАНЦИОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ «СЕТЕВОГО КЛАССА БЕЛОГОРЬЯ» В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ. САЙТ НЕ ЗАМЕНИТ СОБОЙ КЛАССИЧЕСКИЕ УЧЕБНИКИ, НО ПОМОЖЕТ СДЕЛАТЬ ОБУЧЕНИЕ БОЛЕЕ ИНТЕРАКТИВНЫМ И ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫМ ДЛЯ СОВРЕМЕННЫХ УЧЕНИКОВ», — ПОДЕЛИЛАСЬ НАТАЛЬЯ КИРИЙ, РЕКТОР БЕЛГОРОДСКОГО ИНСТИТУТА РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАНИЯ.



СИТУАЦИЯ

В 2013 году завершился федеральный проект модернизации региональных систем образования. Чтобы сделать качественное образование общедоступным, по инициативе руководства департамента образования области был разработан проект «Создание и организация работы информационно-образовательного портала «Сетевой класс Белогорья».

«Идея состояла в том, чтобы запустить универсальный ресурс, который позволял бы педагогам обмениваться методиками преподавания и интересными идеями, создавать авторские модули для последующего их использования при составлении своего урока по принципу конструктора, а также вести дистанционное обучение детей, которые по разным причинам не могут посещать занятия в общеобразовательной школе», — отметил Игорь Шаповалов, начальник департамента образования Белгородской области.

Для реализации проекта заказчик объявил открытый конкурс, победу в котором одержала компания Softline, обладающая обширным проектным опытом разработки и внедрения порталов. Специалисты Softline предложили реализовать информационно-обра-

Легкий SAM вместе с Softline

Коробочные SAM-проекты отражают все необходимые задачи, которые можно провести для начального SAM.

Минимум затрат и максимум эффективности от лицензий!



Выбирайте проекты-эталоны для быстрого запуска и реализации сервиса управления лицензиями в компании от Softline!

ВАШ БИЗНЕС СРАЗУ ОЩУТИТ ВЫГОДЫ!

SAM включает в себя выявление неиспользуемых лицензий, планирование прозрачного бюджета на ПО, актуализацию текущих контрактов за счет скидок от вендора, сокращение расходов на ПО.

ЭТО ТАК ПРОСТО!

Мы не планируем лишние работы, имеем большой опыт и отработанные проектные решения, можем выбрать разные трудозатраты.

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ: НАЛОГ НА ПРАВОВОЙ НИГИЛИЗМ

«МЫ НЕБОЛЬШОЙ БИЗНЕС, МЫ ДАЛЕКИ ОТ ПЕРЕДНЕГО КРАЯ ПРОГРЕССА, МЫ РАБОТАЕМ НЕ В ТАКОЙ УЖ КОНКУРЕНТНОЙ ОТРАСЛИ...» — ВОТ ПЕРВЫЕ СЛОВА КОМПАНИИ, КОТОРАЯ ГОТОВИТСЯ СТОЛКНУТЬСЯ С СЕРЬЕЗНЫМИ ПРОБЛЕМАМИ В ОБЛАСТИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ. ЗАЩИТА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ — ЗАДАЧА, ПО-ПРЕЖНЕМУ КАЖУЩАЯСЯ МНОГИМ СЛИШКОМ СЛОЖНОЙ, А ЧАЩЕ И ПОПРОСТУ ДАЛЕКОЙ ОТ РЕАЛЬНОСТИ. ПОНИМАНИЕ ЕЕ КРИТИЧЕСКОЙ ВАЖНОСТИ ДЛЯ БИЗНЕСА ПРИХОДИТ ВМЕСТЕ С ПЕРВЫМИ СУДАМИ И ИНОГДА — СЛИШКОМ ПОЗДНО.

О КОМПАНИИ

Онлайн Патент (onlinepatent.ru) — это единственное на российском рынке SaaS-решение, позволяющее обеспечить полное сопровождение процедур правовой охраны интеллектуальной собственности в электронном виде. Получить свидетельство на товарный знак, зарегистрировать компьютерную программу или подать заявку на выдачу патента, какая бы проблема ни стояла перед вашей компанией, у нее есть универсальное решение — Онлайн Патент.

Специально для декабрьского выпуска Softline Direct портфельная компания фонда Softline Venture Partners Онлайн Патент подготовила небольшой обзор критических ситуаций, в которых IT-компании следует серьезно задуматься об оформлении исключительных прав на свою интеллектуальную собственность.

РЕГИСТРАЦИЯ ДОМЕН-НОГО ИМЕНИ

Стать администратором доменного имени — отнюдь не значит сохранить его за собой.

Правовой риск. В отличие от товарных знаков или фирменных наименований, доменные имена в российском праве не признают-

ся средствами индивидуализации. Компания-обладатель исключительных прав в любой момент может потребовать прекратить использование доменного имени, тождественного или сходного до степени смешения с ее товарным знаком. Единственным ограничением прав владельца товарного знака является перечень товаров и услуг, в отношении которых этот знак зарегистрирован. Требовать аннулирования доменного имени можно только в отношении ресурсов, продвигающих однородные к указанным в этом перечне товары (услуги).

Способы защиты. Перед регистрацией доменного имени необходимо, как минимум, проверить, не совпадает ли оно с ранее зарегистрированными товарными знаками. Если выявлены совпадения — выяснить, в отношении каких товаров (услуг) охраняются эти обозначения, и убедиться, что доменное имя не нарушает ничьих законных прав. После этого желательно подать собственную заявку на регистрацию товарного знака, закрепив тем самым права на домен.

СОЗДАНИЕ ПРОГРАММЫ

Исключительное право на программу для ЭВМ принадлежит автору произведения — разработчику, творческим трудом которого оно создано. Переход этого права к работодателю выполня-

ется вовсе не автоматически и требует соблюдения ряда условий.

Правовой риск. Права на программу для ЭВМ, создание которой не входило в служебные обязанности работника либо не производилось по служебному заданию работодателя, — безусловно, принадлежат написавшему ее программисту. Но даже в том случае, если права на программу как служебное произведение переданы работодателю, разработчик имеет право на получение вознаграждения. А если в течение трех лет с даты создания программы она по-прежнему не применяется либо не была продана, то исключительное право на такое служебное произведение возвращается автору.

Способы защиты. Закрывая трудовой договор, важно убедиться, что в нем четко прописаны пункты, касающиеся определения служебных обязанностей работника. Необходимо также следить за своевременным оформлением сопутствующих документов: приказов, служебных заданий, актов выполненных работ и свидетельств о государственной регистрации программ для ЭВМ.

ПРОДАЖА ПРОГРАММЫ

Как и любой товар (услуга), программа для ЭВМ реализуется под определенным названием, в продвижение которого компания-разработчик вкладывает значительные усилия. Поверхностное отношение к выбору такого средства индивидуализации может закончиться весьма печально.

Правовой риск. Приобретение широкой известности практически гарантирует IT-продукту появление сомнительных копий с похожими названиями. Запретить их продажу и распространение фактический создатель не сможет до тех пор, пока не оформит исключительные права на соответствующие обозначения. Компенсация за незаконное использование чужого товарного знака может составлять до пяти млн рублей.

Способы защиты. Выбирая название для будущего программного продукта, необходимо удостовериться, что оно не совпадает и не является сходным до степени смешения с ранее зарегистрированными товарными знаками (и заявками на регистрацию). Рекомендуется также оформить собственную заявку на регистрацию товарного знака.



LINUX
FORMAT

Подписывайтесь и читайте Linux Format на iPad или iPhone!

Доступно
в AppStore



А если у вас Android, подпишитесь
на Linux Format через Zinio!

 zinio™
Доступно в Google Play





КОНФЕРЕНЦИЯ IT-ГАЛАКТИКА 2014

«IT-галактика»: все выше и выше!

КОМПАНИЯ SOFTLINE ПОДВЕЛА ИТОГИ КОНФЕРЕНЦИИ «IT-ГАЛАКТИКА», ПРОШЕДШЕЙ 25 СЕНТЯБРЯ В МОСКВЕ В ДЕЛОВОМ ЦЕНТРЕ AMBER PLAZA. ИНТЕРАКТИВНОЕ ИНФОРМАЦИОННО НАСЫЩЕННОЕ МЕРОПРИЯТИЕ ДАЛО УЧАСТНИКАМ ВОЗМОЖНОСТЬ ПООБЩАТЬСЯ С ПАРТНЕРАМИ, КОЛЛЕГАМИ, КЛИЕНТАМИ И ЭКСПЕРТАМИ, ОБСУДИВ АКТУАЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ IT-РЫНКА.

Samsung, EMC, Jabra, DataCore, VMware, Veeam, Teleopti, Oracle.

Тему использования комплексного решения НР по резервному копированию и архивированию данных раскрыли представители НР Россия, компании-генерального партнера конференции в сессии Data Protection, — Алексей Поляков, менеджер по системам резервного копирования, и Алексей Серебряков, менеджер по продвижению решений Autonomy в России. В рамках сессии Private Cloud Сергей Халяпин, технический директор компании Citrix, рассказал о переходе от частных облаков к гибридным и использованию в этом процессе «облачных строительных блоков» от Citrix. Доклад «Мобильные технологии — готовность к новым потребностям рынка» в сессии Mobility представил Андрей Харитонов, менеджер по развитию бизнеса компании Cisco. Сессия Security была открыта выступлением Романа Лопатина, менеджера по работе с партнерами «Кода безопасности». Он рассказал о комплексном обеспечении защиты IT-инфраструктуры с помощью решений компании. Своим «Практическим опытом работы с Big Data» поделился Алексей Филановский, старший консультант Oracle, выступая на сессии BI & Big Data.

Участники «IT-галактики» оценили по-настоящему инновационный подход организаторов, основанный на использовании технологий будущего. Так, демонстрация решений велась с помощью современных инновационных устройств — интерактивных touch-столов. В основном зале конференции гостей встречали роботы, которые общались с участниками и помогали им сориентироваться на площадке. На территории выставки работал киоск, где можно было совершить покупку в интернет-магазине store.softline.ru. В течение всей конференции шло интерактивное шоу с использованием проекционных технологий. Сделать селфи на «IT-галактике» с возможностью его публикации в соцсети можно было в стилизованной «космической» фотобудке. А в качестве сувениров участникам были предоставлены наборы «космических» продуктов.

Формат конференции «IT-галактика» предполагал проведение пяти параллельных специализированных сессий. Нестандартным в подаче и разнообразным было содержание деловой части, а также крайне необычным был признан участниками и «космический» антураж.

Участниками конференции стали IT-специалисты и руководители департаментов из компаний различных отраслей экономики, а также бизнес-аудитория: директора по развитию, коммерческие и исполнительные директора.

В рамках мероприятия работали пять специализированных сессий: Private Cloud, Mobility, BI & Big Data, Security, Data Protection. Кроме того, были проведены три круглых стола, посвященных таким вопросам, как организация IT-инфраструктуры, информационная безопасность, системы бизнес-аналитики.

Конференцию Softline
«IT-галактика» посетили
300 IT-специалистов

В основном зале работала выставка, на которой были размещены 11 стендов ведущих производителей программного и аппаратного обеспечения — компаний HP, Citrix, Google,

ЭВОЛЮЦИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
Издание для корпораций, маленьких компаний, и их сотрудников

12 NEWS

НОВОСТИ ТЕХНОЛОГИЙ АВТОМАТИЗАЦИИ

WWW.12NEWS.RU

ПРОЕКТЫ И РЕШЕНИЯ

BI

ИНТЕРВЬЮ

MES

WMS

CALL CENTER

ITSM

НАВИГАЦИЯ

CAD

RFID

УПРАВЛЕНИЕ

ПРОЕКТАМИ
ЗАДАЧАМИ

SOA & WEB

МИГРАЦИЯ ПОЧТОВОЙ СИСТЕМЫ GM-AVTOVAZ НА НОВУЮ ПЛАТФОРМУ MICROSOFT EXCHANGE

SOFTLINE ОБЪЯВЛЯЕТ О ЗАВЕРШЕНИИ ПРОЕКТА ПО МИГРАЦИИ КОРПОРАТИВНОЙ ПОЧТЫ КОМПАНИИ GM-AVTOVAZ С ПЛАТФОРМЫ LOTUS DOMINO НА MICROSOFT EXCHANGE SERVER 2013. СПЕЦИАЛИСТЫ SOFTLINE УСПЕШНО ПЕРЕНЕСЛИ ВСЕ КЛИЕНТСКИЕ И СЕРВЕРНЫЕ ДАННЫЕ, И В РЕЗУЛЬТАТЕ ПРОЕКТА ЗАКАЗЧИК ПОЛУЧИЛ НОВОЕ ОТКАЗОУСТОЙЧИВОЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИ ЭФФЕКТИВНОЕ ПОЧТОВОЕ РЕШЕНИЕ, ИСПОЛЗУЮЩЕЕ ТЕХНОЛОГИИ MICROSOFT.

задачу, и предоставив методические руководства по миграции. Перенос других ящиков выполнялся силами заказчика. После миграции функции почтовой системы были сняты с Lotus.

В рамках проекта были перенесено около 700 почтовых ящиков, причем из Lotus было перенесено абсолютно все: письма и контакты пользователей, личные и серверные архивы, данные на серверах и адресные книги.

Архитектура системы основана на трех серверах: два сервера почтовых ящиков, объединенных в отказоустойчивый кластер Database Availability Group, и один сервер клиентского доступа. Для дальнейшего повышения надежности используются технологии виртуализации. Кроме того, Softline разработал документацию и инструкции по работе с новыми приложениями для пользователей.

РЕЗУЛЬТАТЫ

Благодаря внедрению Exchange Server 2013 заказчик упростил администрирование и обслуживание почтовой системы, улучшил интеграцию с AD, а также добился значительной экономии средств на лицензии. Кроме того, кластерная архитектура решения на нескольких серверах, разработанная Softline, обеспечивает повышенную отказоустойчивость.

В ближайший год планируется расширение системы, ее внедрение в дочерних компаниях и рост общего числа пользователей до 1000. Вторым этапом модернизации корпоративной инфраструктуры станет перенос портала с решения IBM на Microsoft SharePoint.

О ЗАКАЗЧИКЕ



ЗАО «Джи Эм-АВТОВАЗ» (GM-AVTOVAZ) — совместное предприя-

тие американской корпорации General Motors и российского ОАО «АвтоВАЗ» по производству автомобилей в Тольятти. По итогам 2013 г. завод выпустил почти 58 тыс. автомобилей Chevrolet NIVA. На сегодняшний день продажи этих автомобилей осуществляют 161 дилер в Российской Федерации, семь дилеров и три дистрибьютора в странах СНГ.

Завод ранее уже сотрудничал с Softline в рамках проекта по миграции домена Active Directory, и благодаря успешному опыту взаимодействия Softline была выбрана для внедрения почтовой системы на базе Microsoft Exchange Server 2013.

РЕШЕНИЕ

Проект выполнялся централизованно, в главном ЦОДе клиента. Он состоял из трех этапов:

- обследование и разработка документации. На этом этапе была определена архитектура решения, создан план миграции. Были учтены все риски и сформулированы необходимые изменения в домене AD;
- подготовка инфраструктуры и развертывание самого решения. Непосредственно развертывание решения заняло приблизительно 2 недели. Также перед внедрением была проведена подготовка домена, причем по просьбе заказчика расширение схемы AD проводилось в период новогодних праздников;
- миграция. Сначала инженеры Softline мигрировали пилотную группу из 50 пользователей, объяснив администраторам заказчика, как выполнять в дальнейшем эту



СИТУАЦИЯ

GM-AVTOVAZ — это предприятие с централизованной ИТ-инфраструктурой: все ресурсы сосредоточены в едином ЦОДе в городе Тольятти. Длительное время заказчик использовал почтовую систему на базе Lotus Domino, которая являлась главным инструментом корпоративного взаимодействия для более чем 700 сотрудников. Сервер IBM также поддерживал работу портала и документооборот. Для его поддержки пришлось назначить отдельного сотрудника.

Руководство заказчика стремилось упростить обслуживание системы, а также сократить расходы на лицензии, и приняло решение о модернизации ИТ-инфраструктуры. Первым ее этапом стало внедрение почты на базе зарекомендовавшей себя платформы Microsoft Exchange.

«МИГРАЦИЯ С LOTUS — ЭТО НЕОБЫЧНАЯ И ИНТЕРЕСНАЯ ЗАДАЧА: МНОГИЕ КЛИЕНТЫ ОПАСАЮТСЯ ПЕРЕХОДА НА НОВУЮ ПОЧТОВУЮ СИСТЕМУ ИЗ-ЗА ВОЗМОЖНОЙ ПОТЕРИ ДАННЫХ. ПОЭТОМУ ОЧЕНЬ ПОКАЗАТЕЛЬНО, ЧТО ПРОЕКТ ПРОШЕЛ ГЛАДКО И БЕЗ СЛОЖНОСТЕЙ — ИНЖЕНЕРЫ SOFTLINE ПЕРЕНЕСЛИ АБСОЛЮТНО ВСЮ ИНФОРМАЦИЮ ИЗ СТАРОЙ СИСТЕМЫ В EXCHANGE, НЕ ПРЕРЫВАЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ ЗАКАЗЧИКА. ТАКИМ ОБРАЗОМ, ПРИ ПЕРЕХОДЕ НА ПЛАТФОРМУ MICROSOFT, КЛИЕНТ, НИЧЕГО НЕ ТЕРЯЯ, ПОЛУЧАЕТ ПРЕИМУЩЕСТВА МОНОВЕНДОРНОСТИ И ЭКОНОМИИ СРЕДСТВ», — КОММЕНТИРУЕТ ВИТАЛИЙ ПОПОВ, РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУППЫ ИНФРАСТРУКТУРНЫХ РЕШЕНИЙ ДЕПАРТАМЕНТА РЕШЕНИЙ MICROSOFT КОМПАНИИ SOFTLINE.

«ОДНОЙ ИЗ ОСНОВНЫХ ПРИЧИН ВЫБОРА SOFTLINE КАК ИСПОЛНИТЕЛЯ ПРОЕКТА СТАЛ ПРЕДЫДУЩИЙ ОПЫТ РАБОТЫ С ЭТОЙ КОМПАНИЕЙ, И В ЭТОТ РАЗ СПЕЦИАЛИСТЫ SOFTLINE СНОВА УСПЕШНО РЕАЛИЗОВАЛИ ВСЕ ПОСТАВЛЕННЫЕ ЗАДАЧИ. МЫ ПЛАНИРУЕМ ПРОДОЛЖЕНИЕ СОТРУДНИЧЕСТВА В ОБЛАСТИ ПЕРЕНОСА КОРПОРАТИВНОГО ПОРТАЛА НА MICROSOFT SHAREPOINT, А ТАКЖЕ РАССМАТРИВАЕМ ВОЗМОЖНОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ Lync, ИНТЕГРАЦИИ ЕГО С ГОРОДСКОЙ ТЕЛЕФОННОЙ СЕТЬЮ И РЕАЛИЗАЦИИ ФУНКЦИОНАЛА ГОЛОСОВОЙ ПОЧТЫ», — РАССКАЗЫВАЕТ О ПРОЕКТЕ СЕРГЕЙ ДОМБРОВСКИЙ, ФИНАНСОВЫЙ ДИРЕКТОР КОМПАНИИ GM-AVTOVAZ.

LOOKIT

календарь IT-событий

LookIT - это наш взгляд на IT-индустрию.

Изучай каждый день знаковые события IT-истории, узнавай о предстоящих ивентах в отрасли, лови скидки и выгодные предложения от лидеров IT-рынка. Погрузись в мир IT и поделись им со своими друзьями!

Скачай приложение LookIT для Android **БЕСПЛАТНО!**



14 февраля 2014
Пятница



16:44

Международный день компьютерщика

В этот день в 1946 году был введен в эксплуатацию первый цифровой компьютер ENIAC (Electronic Numerical Integrator And Computer). 30-тонный гигант с 18 тыс. электронных ламп и 6 тыс. переключателей был запущен в День Святого Валентина. Говорят, что огни Филадельфии в этот же момент погасли.



<http://lookit.softlinegroup.com/>



SOFTLINE МОДЕРНИЗИРОВАЛА СИСТЕМУ КОММУНИКАЦИЙ И ИТ-ИНФРАСТРУКТУРУ НИЖЕГОРОДСКОГО ЦСМ

О ЗАКАЗЧИКЕ



ФБУ «Государственный региональный центр стандартизации, метрологии и испытаний в Нижегородской области» («Нижегородский ЦСМ») осуществляет полномочия Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии и реализует государственную политику в сфере стандартизации, обеспечения единства измерений.

СИТУАЦИЯ

Центральный офис предприятия расположен в Нижнем Новгороде, а также имеются два филиала — в Арзамасе и Дзержинске. Руководители отделов в этих городах тратили много времени и средств на командировки — им приходилось каждую неделю ездить на совещания в главный офис. Таким образом, руководство осознало необходимость модернизации корпоративной системы коммуникаций и нуждалось в защищенном сервисе аудио- и видеоконференцсвязи, таком, как Microsoft Lync Server 2013.

Следует также отметить, что инфраструктура заказчика не была виртуализована и использовались 2003 версии основных инфраструктурных решений — Active Directory и Windows Server. Телефония была развернута на аналоговой АТС.

В результате открытых конкурсных процедур Softline стал победителем, предложив Нижегородскому ЦСМ лучшие условия, а именно сжатые сроки выполнения проекта, оптимальная стоимость и компетенции сотрудников компании Softline в этой области. Кроме того, сказался предыдущий успешный опыт работы Softline в Нижегородской области.

РЕШЕНИЕ

Так как имеющейся ИТ-инфраструктуры было недостаточно для решения поставленных задач, после обследования было принято решение модернизировать ее, а именно: установить дополнительные новые сервера, построить отказоустойчивый кластер, перенести все имеющиеся сервисы в виртуальную среду и мигрировать телефонию.

Проект включал следующие этапы:

1. Первоначальный аудит и формализация требований к аппаратному и программному обеспечению.
2. Поставка оборудования и лицензий, причем для сокращения сроков параллельно осуществлялось проектирование архитектуры решения.
3. Развертывание новых сервисов и миграция в виртуальную среду текущих.
4. Опытно-промышленная эксплуатация пилотного решения и сдача проекта.

Создание дата-центра. На этом этапе специалисты компании Softline поставили новое оборудование для дата-центра в Нижнем Новгороде: два сервера Dell PowerEdge R620, систему хранения данных EqualLogic PS4110X, коммутатор PowerConnect 8132 и голосовой шлюз Mediant. После подключения и первичной настройки железа инженеры Softline создали отказоустойчивый кластер и развернули виртуальные машины на Hyper-V. Все ИТ-сервисы, которые ранее были реализованы на аппаратных серверах, были перенесены в виртуальную среду.

Модернизация службы каталогов. В рамках проекта специалисты Softline обновили службу Active Directory до 2012 версии путем последовательной миграции на промежуточные версии службы. Перенос AD выполнялся в рабочее время, причем инфраструктура заказчика была полностью работоспособна во время миграции, и конечные пользователи ее не заметили. Все их данные были полностью сохранены. Таким образом, был заложен фундамент для возможной в будущем модернизации корпоративной почты.

Lync. Сначала были развернуты пилотные версии новых Active Directory и Lync, а затем они были масштабированы на оставшихся пользователей. После развертывания Lync был интегрирован с текущей аналоговой АТС. Тем самым, была создана гибридная аналогово-цифровая система коммуникаций, причем были сохранены номерные планы и номера всех пользователей. Благодаря проведенной интеграции Lync со шлюзом AudioCodes, абоненты Нижегородского ЦСМ могут звонить на внешние номера. Также Lync был интегрирован со Skype, который пользователи используют для

общения с некоторыми внешними заказчиками.

Корпоративная мобильность. В завершающей стадии была настроена служба Lync Mobility, которая позволяет использовать программу для общения с мобильных телефонов, и оставаться на связи в любой ситуации, используя мобильный клиент Lync, предоставляя высокоскоростной доступ в Интернет и возможность работать с документами в режиме онлайн.

РЕЗУЛЬТАТЫ

Для взаимодействия сотрудников внутри сети и за ее пределами была развернута современная платформа объединенных коммуникаций на базе Microsoft Lync Server 2013, использование которой сокращает затраты на командировки и междугородные разговоры, а также экономит время сотрудников. Благодаря переносу ИТ-сервисов в виртуальную среду и новому аппаратному обеспечению выросла отказоустойчивость, надежность и производительность инфраструктуры Нижегородского ЦСМ.

Нижегородский ЦСМ планирует дальнейшее сотрудничество с Softline в области корпоративной мобильности и возможности доступа к системе коммуникаций с пользовательских смартфонов и планшетов. Заказчик также тестирует Lync-совместимые телефоны и рассматривает возможность их внедрения. «Инженеры компании Softline проработали все аспекты модернизации ИТ-инфраструктуры нашего предприятия: оборудование, ПО, проектные работы, поставка мобильных устройств, интеграция с аналоговой телефонией и Skype. В ходе проекта были поставлены лицензии на доступ к серверным продуктам на 250 пользователей и виртуализованы все физические серверы. Проект был выполнен менее чем за 5 месяцев, и компания Softline успешно уложились в оговоренные сроки. Успешная реализация данного проекта позволяет внедрить следующие системные решения, цель которых уже не экономия, а реальное извлечение прибыли за счет интеграции процессов, информатизации деятельности, и консолидации ресурсов ЦСМ входящих в состав Приволжского округа», — комментирует Семен Крылов, руководитель отдела ИТ Нижегородского ЦСМ.

Начни неделю с computerworld^{россия}



Computerworld Россия – ведущий международный компьютерный еженедельник. События ИТ-индустрии в России и мире, новые технологии, продукты и услуги, опыт автоматизации.



Реклама 16+

СОБЫТИЯ

ИНДУСТРИЯ

ТЕХНОЛОГИИ

ПРЕДПРИЯТИЯ

Оформить подписку



www.osp.ru/subscribe/cw/



+7 495 725 47 85



xpress@osp.ru



О КОМПАНИИ

ОАО «Морская арктическая геологоразведочная экспедиция» (МАГЭ) — компания, которая с 1972 года ведет научно-исследовательскую деятельность и предоставляет широкий спектр геолого-геофизических услуг по изучению строения шельфовых морей, транзитных и прибрежных зон Арктики и Мирового океана. В компании трудится более 600 человек.



КОМПАНИЯ DEVELONICA ВХОДЯЩАЯ В ГК SOFTLINE, ОБЪЯВЛЯЕТ О ЗАВЕРШЕНИИ ПРОЕКТА ПО АВТОМАТИЗАЦИИ ДОКУМЕНТООБОРОТА И СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕМ СОТРУДНИКОВ МОСКОВСКОГО ФИЛИАЛА МАГЭ. РАЗРАБОТАННОЕ РЕШЕНИЕ ПОЗВОЛИЛО ПОВЫСИТЬ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА В КОМПАНИИ ЗА СЧЕТ ОПТИМИЗАЦИИ ПРОЦЕССА ОБРАБОТКИ ДОКУМЕНТОВ И ИНФОРМАЦИИ.

DEVELONICA СОЗДАЛА СИСТЕМУ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА В МАГЭ

СИТУАЦИЯ

Специфика деятельности МАГЭ подразумевает большой объем бумажной работы, регулярную подготовку многочисленных документов и сложные многоступенчатые циклы их согласования. В сфере документооборота задействовано более половины сотрудников. Однако на этапе активного развития и расширения масштабов деятельности компании в области управления документами возникла необходимость совершенствования существующей системы согласования в целях повышения эффективности работы.

Руководство компании приняло решение о внедрении системы электронного документооборота. В качестве партнера была выбрана компания Develonica, специалисты которой имеют большой опыт реализации информационных систем различного уровня сложности. Технологической

основой решения стало программное обеспечение DIRECTUM.

ПРОЕКТ

«Реализация данного проекта уже дает возможность говорить о заметной оптимизации внутренних бизнес-процессов московского офиса МАГЭ. В частности, система позволила нам эффективнее обрабатывать большой объем документов и тем самым сократить издержки компании. Кроме того, были решены такие задачи, как автоматический экспорт и регистрация документов, создание детальной маршрутизации, а также организации хранения и предоставления регламентированного доступа пользователям к информации», — отметил директор Московского филиала ОАО МАГЭ Алексей Казанин.

РЕЗУЛЬТАТЫ

Реализованная система предназначена для поддержания полного жизненного цикла управления документами,

включающего регистрацию и вынесение резолюций по входящей корреспонденции, фиксацию поручений и контроль их исполнения, хранение и архивирование информации, оперативный поиск файлов по заданным реквизитам и тексту документа.

«В МАГЭ УДАЛОСЬ ОРГАНИЗОВАТЬ ПРОЦЕСС РЕГИСТРАЦИИ И ВЕДЕНИЯ КАРТОЧЕК ДОКУМЕНТОВ, ПОДДЕРЖИВАТЬ ВЕРСИОННОСТЬ И РЕГЛАМЕНТИРОВАТЬ ДОСТУП К ИНФОРМАЦИИ. СОГЛАСНО ВНУТРЕННИМ РЕГЛАМЕНТАМ, ДОСТУП К ПРОДУКТУ ОТКРЫТ ДЛЯ ВСЕХ СОТРУДНИКОВ ОРГАНИЗАЦИИ. ОДНОВРЕМЕННО В СИСТЕМЕ СМОГУТ РАБОТАТЬ ПОРЯДКА 20 ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ», — ПОДВЕЛ ИТОГИ ПРОЕКТА АЛЕКСАНДР РУБАНОВ, ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР DEVELONICA.

ПИШИТЕ: INFO@DEVELONICA.RU
ЗВОНИТЕ: +7 (495) 668-65-68
WWW.DEVELONICA.RU



DEVELONICA

Softline Group

ИМПОРТО- ЗАМЕЩЕНИЕ В ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЯХ

~~CTRL+I~~

РАЗРАБОТКА НА РОССИЙСКОМ
И OPEN SOURCE ПО

CTRL+N

ОБЕСПЕЧИМ ТЕХНОЛОГИЧЕСКУЮ НЕЗАВИСИМОСТЬ

+7 (495) 668-65-68

INFO@DEVELONICA.RU

DEVELONICA.RU

Внедрение продуктов NetApp для резервного копирования и проведения DR-теста

АППАРАТНЫЕ РЕШЕНИЯ

Виртуальная среда с использованием VMware vCenter SRM с СХД NetApp предоставляет инфраструктуру с уникальными возможностями для внедрения рабочего DR-процесса, который легко протестировать и сократить тем самым время на восстановление

IT-инфраструктуры.

Автор: Егор Бавыкин, менеджер по продуктам, отдел решений хостинга Департамента облачных технологий Softline

Site Recovery Manager

Одна из самых затратных частей DR-теста в VMware — это регистрирование, переконфигурирование и запуск новых виртуальных машин на Recovery site. VMware решил эту проблему с использованием VMware vCenter SRM. Site Recovery Manager позволяет управлять несколькими экземплярами VMware и следить за своевременным восстановлением виртуальных машин, максимально сокращая простой и убытки бизнес-процесса. SRM работает в связке с NetApp SnapMirror массив-ориентированной технологией репликации через NetApp Storage Replication Adapter (SRA). SRM — это небольшой программный продукт, устанавливающийся на каждый VMware SRM-сервер и доступный любому заказчику, использующему VMware SRM.



Развертывание VMware Site Recovery Manager 5 с NetApp FAS/V-Series Storage системами

В версии 5 VMware SRM компания VMware увеличила интеграцию между SRM- и NetApp-массивами. SRM 5 предлагает возможность автоматизировать процесс репликации между SRM используя технологию SnapMirror. В SRM 5 появилась возможность автоматизировать процесс возврата инфраструктуры на основной ресурс. Имейте в виду, что SRM не планирует и не управляет периодичностью обновления репликаций. Обновления запускаются только при выполнении определенных операций SRM и только по указанию администратора VMware.

SRM 5 представляет возможность синхронизовать рабочие данные с резервным окружением на DR-сайте. Это позволяет системным администраторам быть уверенными, что любые изменения, сделанные с окружением, такие как установка патчей на гостевую ОС, будут реплицированы на резервный сайт и будут актуальны на момент DR-теста.

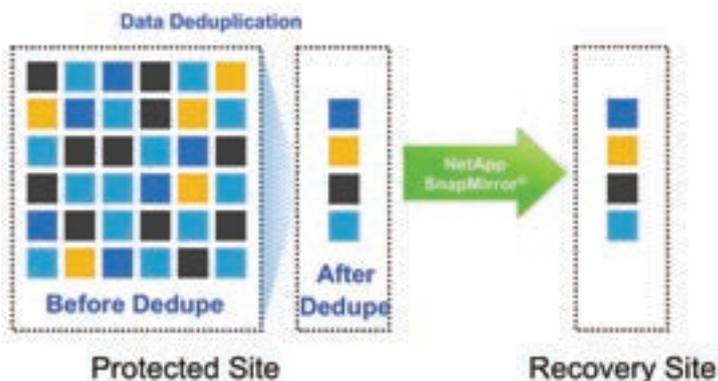
Storage replication — опциональная возможность в тестовом окружении.

Когда VMware-администратор запускает DR-тест, SRM автоматизирует следующие задачи:

1. Опционально запускается технология SnapMirror для проверки данных на резервном ЦОДе на предмет сделанных ранее изменений на основном сайте.
2. Создаются теньевые тома NetApp FlexClone на DR СХД.

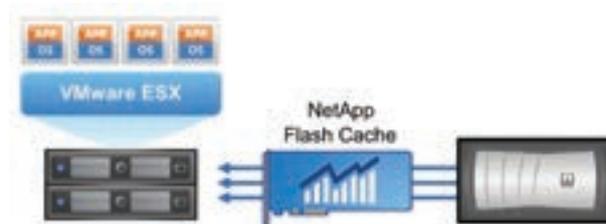
NetApp Deduplication

Дополнительные возможности достигаются тогда, когда SnapMirror настроен на дедупликацию данных. Когда дедупликация настроена на основном сайте, только уникальные данные будут переданы на резервный сайт. Также реализовано сжатие данных, для передачи по сети. Это позволяет сократить количество трафика в сети и место на резервных СХД.

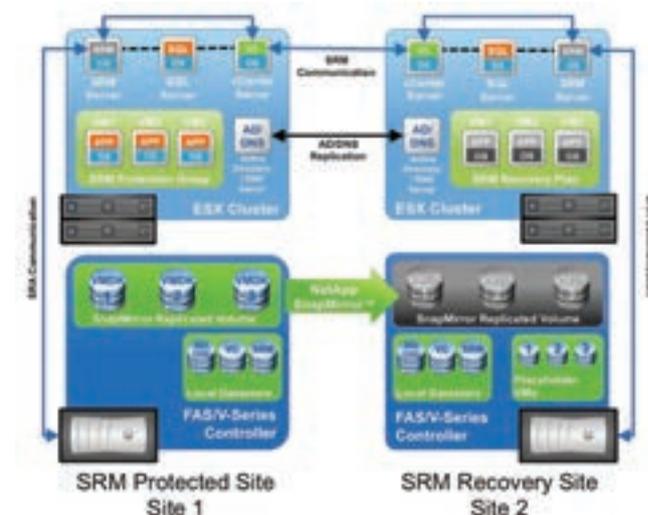


NetApp Flash Cache

DR-тест всегда критичен к времени восстановления бизнес-процесса в любом окружении. Возрастает количество запросов к жесткому диску (операций I/O) за счет одновременного запуска большого количества виртуальных машин. Netapp Flash Cache позволяет ускорить время запуска путем уменьшения операций с дисками и существенного ускорения запуска виртуальных машин. Flash Cache может быть установлен практически во все модели FAS/V, кроме систем младших линеек.



Следующий рисунок представляет нам типичную конфигурацию инфраструктуры для возможности проведения DR-тестов и резервного хранения снимков виртуальных машин.



3. Соединение теневых томов с ESX хостовыми СХД на DR-сайте.
4. Реконфигурация настроек хранилища внутри виртуальных машин.
5. Соединение VM сетевых адаптеров с частной тестовой сетью.
6. Опционально переконфигурирование сетевых устройств гостевой ОС на работу с сетевыми устройствами на DR сайте.
7. Запуск VM по DR-плану.
8. Исполнение любых команд, запланированных на DR-тест.

Существуют 2 возможных ситуации для проведения DR-теста:

Первая — плановая проверка времени переориентирования инфраструктуры в случае возникновения катастрофы. Предполагается, что рабочие виртуальные машины выключаются и запускаются механизмы по перемещению их на резервный сайт. Естественно, что основной сайт остается активным на всем времени теста.

Вторая — внеплановое отключение (катастрофа) сервиса основного сайта при котором VM восстанавливаются на резервном DR-сайте из последних реплик, хранимых на резервном СХД, которые удалось сделать.

Все это возможно благодаря технологии SnapMirror от NetApp. Технология SnapMirror предоставляет репликацию данных в SRM и NetApp-окружении. Она построена на основе технологии NetApp Snapshot. SnapMirror очень эффективна, поскольку реплицирует блоками по 4 Кб только ту информацию, которая изменилась с последнего обновления.

SnapMirror легко сконфигурировать, используя Netapp OnCommand System Manager, Data ONTAP CLI. В тех случаях, когда основное СХД полностью не потеряно, или удалось его восстановить, SnapMirror позволяет перенести обратно все изменения, сделанные на DR-сайте простым переориентированием связей между двумя SRM.

Важное исключение

- Нельзя допускать реплицирования AD DC на резервный сайт. Может получиться ситуация отката, когда те аккаунты, которые были удалены с основного домен-контроллера, заново восстановятся после реплики с резервного контроллера в случае отказа оборудования и задействования DR-систем.

Поэтому важный момент проведения DR-теста состоит в том, что на резервном сайте тоже должны быть развернуты службы AD DC и DNS, реплицируемые с основными сервисами организации. В случае аварии резервные службы должны быть готовы полностью взять на себя нагрузку по обеспечению аутентификации пользователей и машин.

В рамках данного решения составлены характеристики аппаратного и программного обеспечения, а также количество лицензий, необходимых для коммерческого использования.

Со стороны VMware vCenter SRM 5 требуется:

Версия программного обеспечения

VMware vCenter Server 5.x

VMware vCenter Site Recovery Manager 5.x

ESX или ESXi

NetApp FAS or V-Series Storage Replication Adapter 2.x

NetApp Data ONTAP

Комментарии

Необходимо уточнить поддержку SRM версией vCenter на сайте.

Уточнить поддерживаемую версию Data ONTAP в SRM

Требуемые лицензии со стороны NetApp

Лицензия SnapMirror

Лицензия протокола хранения — NFS, iSCSI, FC используемая в решении

Лицензия FlexClone.

Требования к архитектуре со стороны SRM

vCenter сервер установленный на обеих сторонах (production и reserve)

vSphere клиент на обеих сторонах. В SRM 5 возможно управление из одного клиента, но в случае аварии потребуются второй

Site Recovery Manager server на обеих сторонах

NetApp Storage Replication Adapter (SRA), установленный на каждом сервере

NetApp FlexVol разделы и технология FlexClone

Для обеспечения защиты виртуальных машин с использованием SRM и SRA нужно, чтобы все части виртуальной машины находились на одном NetApp контроллере или MultiStore vFiler-юните на основном и резервном сайте.

Что касается системы Data ONTAP, необходимо чтобы оба сайта использовали эту операционную систему из одного семейства.

Обычно «приемник» должен обладать версией DOT не ниже, чем на источнике. Лучший случай — когда версии DOT совпадают.

Также следует учесть, что версии Clustered DOT и 7-mode DOT также не реплицируются друг на друга.

Решение для резервирования данных

1 вариант. DataMotion от NetApp

DataMotion для vFiler объединяет три проверенные программные технологии NetApp — MultiStore, SnapMirror и Provisioning Manager — для обеспечения мобильности данных в реальном времени для физических и виртуальных сред

Перенос данных. При помощи возможностей NetApp Data Motion решение MultiStore позволяет переносить данные из одной системы хранения в другую без перерывов в их работе и без долгой перенастройки системы-приемника.

2 вариант. SnapVault от NetApp

SnapVault позволяет передавать для хранения снапшоты томов с одной или множества primary-систем хранения, тех, которые хранят рабочие данные, на одну secondary, где они складируются. В роли такой системы, кроме физического стораджа NetApp, может работать также Data ONTAP Edge-V, то есть виртуальная машина с Data ONTAP в ней.

Для использования SnapVault нужно иметь две лицензии, отдельно для primary-системы (sv_ontap_pri) и отдельно для secondary (sv_ontap_sec).

Все начинается с процесса первоначальной передачи данных — Initial (baseline) Transfer. После успешного завершения Baseline transfer далее по расписанию на secondary-систему передается только изменения. На файрволлах между системами, участвующих в процессе обмена данными SnapVault, должны быть открыты в обоих направлениях порты: 10000 — для операций управления протокола NDMP, используемому в SnapVault, и 10566 — порт, по которому осуществляется основной обмен данными в SnapVault.

3 вариант. OSSV

Отдельно возможно производить резервное копирование с помощью такой системы, как OSSV или Open Systems SnapVault. Это программный продукт, разработанный для того, чтобы подключить к secondary-SnapVault системе, то есть той, которая принимает данные резервных копий и хранит бэкапы, сервера под управлением Windows, Linux и прочие системы, иногда называемые Open Systems. OSSV — это система резервного копирования для серверов, также построенная на снапшотах состояния дисков, но делающая бэкап не со сторадж NetApp на другой сторадж NetApp, а с обычных серверов с приложениями и OS на хранилище NetApp, как параллельно обычному SnapVault, так и отдельно. OSSV совместим с NetVault, в том числе может с него управляться. Он бесплатен для пользователей NetApp.

IBM CONNECTIONS 5

ОСНОВА СОЦИАЛЬНОГО БИЗНЕСА

IBM Connections — ведущая социальная программная платформа, которая поможет вашей организации работать с нужными людьми, ускорять внедрение инноваций и достигать желаемых результатов. Это интегрированное решение с высоким уровнем безопасности дает возможность находить экспертов и консультироваться с ними по важным бизнес-задачам.

IBM Connections может внедряться и как внутренняя социальная сеть, и как внешняя площадка для работы с контрагентами и/или клиентами. Последняя версия IBM Connections 5 включает интегрированный набор социальных инструментов для общения, аналитики и управления контентом.

Три четверти компаний из списка Fortune 100 используют социальное ПО от IBM. В апреле 2014 IBM пятый год подряд была названа IDC мировым лидером по занимаемой доле рынка в этой области. Forrester Research в отчете The Forrester Wave™ также недавно присвоила IBM статус лидера в сегменте корпоративных социальных платформ за второй квартал 2014 года.

IBM CONNECTIONS ПОМОГАЕТ РЕШИТЬ ДВЕ ВАЖНЕЙШИЕ ЗАДАЧИ:

- **Сделать бизнес всесторонне социальным.** Платформа IBM Connections поможет вам сделать все бизнес-процессы по взаимодействию с клиентами более социальными, а также расширить взаимодействие между сотрудниками внутри организации, что особенно важно для компаний с распределенной структурой.
- **Повысить креативность** благодаря использованию социальной платформы, которая может быть развернута на любом смартфоне и планшете. IBM Connections предоставляет гибкую платформу с расширенной безопасностью для комплексной реализации стратегии BYOD. Разработаны нативные мобильные приложения.

Преимущества: мультиплатформенность, нативные мобильные приложения, кастомизация, наличие многочисленных плагинов партнеров, гибкость развертывания, модель бесплатного подключения гостей (внешних пользователей).

ГДЕ МОЖНО ПРИМЕНЯТЬ СОЦИАЛЬНЫЙ БИЗНЕС?

	Старый подход	Новые методы
Создание новых продуктов и услуг	<ul style="list-style-type: none"> ■ Инвестиции в НИОКР ■ Идеи из недр организации 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Краудсорсинг ■ «Планируемые» инновации
Обслуживание клиентов	<ul style="list-style-type: none"> ■ Колл-центры ■ Онлайн-самообслуживание 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Социальные каналы взаимодействия с клиентами (facebook, vkontakte, twitter) ■ Сообщества потребителей
Маркетинг	<ul style="list-style-type: none"> ■ Выделение сегментов рынка ■ Агрессивный маркетинг 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Каждый человек — уникальный сегмент ■ Создание армии «адвокатов» бренда
Поиск и найм персонала	<ul style="list-style-type: none"> ■ Бумажные резюме ■ Сложные механизмы поиска на руководящие позиции 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Репутация и влияние в социальных сетях ■ Наем через профессиональные социальные сообщества (LinkedIn)
Слияния и поглощения	<ul style="list-style-type: none"> ■ Разрозненные команды ■ Несвязанные каналы 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Централизованное взаимодействие ■ Сообщества
Безопасность на предприятии	<ul style="list-style-type: none"> ■ «Бумажные» процедуры ■ Ограниченный доступ 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Отслеживание изменений в реальном времени ■ Доступ с мобильных устройств

ВСЕСТОРОННЕЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ КЛИЕНТОВ С ВАШИМ БИЗНЕСОМ

- **Потоки операций** содержат списки последних и значимых действий в рамках социальных процессов и интегрированных бизнес-процессов в вашей личной сети или сообществе. Вы можете просматривать материалы и события в контексте и быстро принимать нужные решения без необходимости перехода к другому процессу или приложению.
- **Встроенный интерфейс** позволяет работать в единой и привычной среде. Из этого интерфейса возможно выполнение важнейших бизнес-действий из широкого спектра приложений, включая приложения от сторонних поставщиков.
- **IBM Connections Mail** — это новое простое и привлекательное средство для выполнения типовых задач, связанных с электронной почтой и календарем, работающее непосредственно из вашей социальной платформы. Благодаря этой возможности почта и календарь становятся частью рабочего контекста за счет интеграции ключевых представлений и функций писем и календарей в социальную среду.

IBM Connections может быть развернута локально, в гибридной и облачной среде.

ЧТО НОВОГО В 5 ВЕРСИИ?

Помимо улучшенной кастомизации модулей, в IBM Connections 5 появилась революционная возможность приглашать со внешних пользователей. Можно работать с неограниченным количеством внешних пользователей бесплатно! Гости могут как загружать разрешенный для внешнего использования контент из сообществ, так и делиться своим, а также оставлять комментарии. Актуально для работы с маркетинговыми, рекламными, логистическими компаниями, event-агентствами.

Найти друзей

Создать группу по интересам

Спланировать совместный отдых

Поделиться фотками

Написать на «стене»



Найти экспертов

Образовать проектную команду

Организовать мероприятие или спланировать активность

Опубликовать отчет

Дать важное объявление

КАКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДАЕТ КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ СЕТЬ?

- Поиск людей, их контактных данных и информации об экспертизе или знаниях (профили, файлы).
- Передача знаний от более опытных менее опытным сотрудникам, быстрый ввод в работу новых сотрудников (блоги, вики, сообщества, файлы).
- Поиск точной и достоверной информации, уверенность, что вы можете доверять источнику (поиск, контакты, теги, записи в блоге, форумах, вики, закладки).
- Публикация информации из первых уст и сбор мнений сотрудников при наличии системы пре- и постмодерации (блоги, вики, комментарии, рейтинги, теги, функция модерации).
- Работа с файлами и электронной почтой — единое место хранения и пересылка только ссылок на него.
- Взаимопомощь и сотрудничество в рамках всей организации за пределами границ подразделений и несмотря на географические или временные ограничения (микроблоггинг, сообщества, форумы, блоги, вики, статус, файлы).
- Виртуальные рабочие пространства с распределенными правами доступа и единым поиском (организация сообществ).

IBM Connections — это больше чем «расширенный портал».

КОМПОНЕНТЫ IBM CONNECTIONS

IBM Connections представляет собой приложение, написанное на базе IBM WebSphere Application Server и состоящее из набора компонентов, максимальный эффект от которых достигается при совместном использовании. IBM Connections — это один из немногих продуктов, работающих «из коробки». Он содержит следующие модули:

- **Профили** — поиск нужных экспертов;
- **Сообщества** — взаимодействие с людьми в группах;
- **Файлы** — размещение файлов для совместного использования;
- **Wiki** — совместная работа над веб-контентом;
- **Активности** — постановка задачи и организация работы;
- **Форумы** — обсуждение идей с экспертами;
- **Домашняя страница** — поиск всего, что происходит в сети контактов;
- **Социальная аналитика** — рекомендации по информации и контактам;
- **Микроблоггинг** — возможность поделиться мыслями с коллегами;
- **Закладки** — хранение и классификация важных ссылок;
- **Блоги** — обсуждение с коллегами вашего опыта.

СОЦИАЛЬНАЯ АНАЛИТИКА

- Все возможности социальной аналитики для компонентов Connections.
- Обнаружение тенденций в материалах, активности в социальных сетях и знаний для более обоснованных решений.
- Узнайте, какие люди и сведения вам нужны, с помощью рекомендаций.
- Стимулируйте проникновение бренда на рынок, используя платформу для внешних взаимодействий с клиентами.

История внедрения в Superior Group

Платформу IBM Connections уже используют тысячи компаний, включая Superior Group, крупнейшего провайdera решений для персонала и аутсорсинга по всему миру. Результаты корпоративного опроса показали, что сотрудники чувствовали разобщенность и не ощущали связь с другими офисами. Руководители понимали, что нужно бороться с причиной проблемы: устаревшим интранетом и инструментами коммуникации. Сейчас Superior Group использует IBM Connections, чтобы увеличить вовлеченность и продуктивность сотрудников. Персонал активно использует инструменты социального взаимодействия, такие как совместный доступ к файлам, сообщества, блоги и wiki-страницы. Как результат, объем электронной переписки сократился на 20%. Сотрудники теперь больше общаются, охотнее участвуют в совместных проектах и быстрее реагируют на новые возможности.

Пакет программ WhatsUp Gold

Мощь. Простота. Непревзойденная ценность

Мощное и масштабируемое решение Ipswitch WhatsUp Gold представляет собой комплексный инструмент для отображения всех сетевых подключений, вплоть до портов отдельных устройств. WhatsUp Gold позволяет идентифицировать, наносить на карту, учитывать и документировать все компоненты инфраструктуры — сетевые устройства, серверы, виртуальные машины, виртуальные локальные сети и соединения портов.

Линейка продуктов WhatsUp Gold — единственное на сегодняшний день решение, которое по приемлемой цене обеспечивает следующие возможности:

• Обнаружение.

Автоматическое обнаружение всех ресурсов и представление их взаимосвязей. Построение точной карты сетевых устройств и систем, а также соединений между ними с использованием сетевых технологий 2 и 3 уровней, в т. ч. ARP, SNMP, ICMP, SSH, LLDP, WMI, Telnet и пр. Возможность составления расписания обнаружения сетевых устройств или запуск этого процесса по требованию.

• Представление топологии.

Автоматическое формирование полной карты сети на уровнях 2/3 с представлением физических и IP-соединений, в т. ч. данных о VMware и VLAN. Удобная настройка карт с возможностью отображения статистических данных производительности для проводных и беспроводных сетей.

• Инвентаризация.

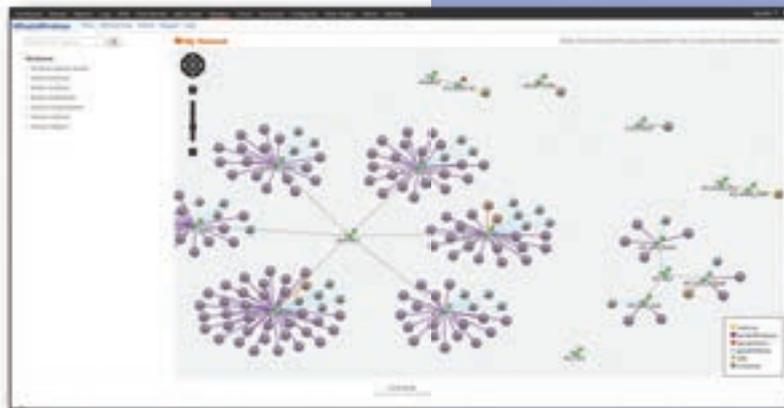
Создание комплексных инвентаризационных отчетов об устройствах и ресурсах (оборудование, программное и микропрограммное обеспечение, данные о моделях, электропитании, серийных номерах), получение инвентаризационных данных о системе (версия ОС, данные об обновлениях и гарантии) и данных о конфигурации (интерфейсы, порты мостов, порты коммутации и VLAN) — и все это без использования программ-агентов.

• Мониторинг.

Применение технологий активного и пассивного мониторинга и мониторинга производительности для отслеживания работоспособности, доступности и состояния сети и инфраструктуры систем и приложений.

• Уведомления, отчеты и управление.

Входящий в WhatsUp Gold Alert Center создает уведомления о состоянии ресурсов в рамках всей инфраструктуры. В более чем 200 готовых отчетах представлен полный обзор состояния и производительности вашей инфраструктуры.



10 лучших функций

- Встроенное обнаружение и сопоставление 2/3 уровня.
- Обнаружение, сопоставление и мониторинг беспроводных устройств и инфраструктуры.
- Мониторинг 20000 устройств при помощи одного сервера WhatsUp Gold и модулей опроса.
- Управление виртуальными машинами при помощи веб-приложения LiveMaps.
- Автоматизация обнаружения и создания отчетности по активам IT и данным учета.
- Мониторинг доступности и производительности веб-приложений.
- Улучшенный мониторинг приложений Windows при помощи сценариев Powershell.
- Простое и динамическое обновление конфигураций VLAN.
- Автоматизация текущих задач обслуживания, таких как резервное копирование и оптимизация баз данных.
- Все это выполняется с одной веб-консоли!



О компании Ipswitch

Разработка простого в использовании программного обеспечения

- Управление сетями
- Безопасная передача файлов
- 100 миллионов пользователей в более чем 60 странах
- Частная американская компания
- Основана в 1991 г. Роджером Гринном
- Рентабельна с 1991 г.



Преимущества WhatsUp Gold

- Проактивный мониторинг доступности и производительности сетевых устройств и систем — обзорные и практические аналитические данные для управления сложной и динамичной средой.
- Простая схема лицензирования по количеству устройств — точный расчет и прогнозирование расширения сети.
- Масштабирование до уровня предприятия — успешный мониторинг сетей любого размера: от 25 до 25 000 устройств.

Softline — единственный партнер в России, обладающий статусом Ipswitch Gold Partner

Купите решение в интернет-магазине прямо сейчас!

<http://store.softline.ru/ipswitch-inc>
<http://store.softline.ru/ipswitch-inc/whatsup-gold-whatsconnected/>



STATISTICA

Sales-Forecast

Sales-Forecast - эффективный инструмент для прогнозирования в области бизнеса и маркетинга

Автоматизация прогнозирования продаж большого ассортимента товаров

Преимущества системы:

- ✓ Дружественный интерфейс, диалоговый режим работы
- ✓ Импорт из любых форматов электронных таблиц, из таблиц баз данных
- ✓ Полный цикл работы с данными: процессы извлечения, форматирования, чистки данных и др.
- ✓ Использование классических и современных методов для построения прогнозов (анализ Фурье, экспоненциальное сглаживание, ARIMA, нейронные сети и др.)
- ✓ Построение прогнозов временных рядов как на основе их собственной истории, так и с привлечением дополнительных факторов
- ✓ Возможность задавать необходимую детализацию прогнозов (по часам/дням/неделям/месяцам)
- ✓ Автоматический перебор большого числа моделей, выбор наилучшей модели
- ✓ Настройка выгрузки данных по регионам, каналам сбыта и др.
- ✓ Точность и стабильность прогнозов
- ✓ Удобный экспорт результатов, возможность редактирования и внесения экспертных правок



Узнайте больше о прогнозировании
в Учебном центре StatSoft:

В декабре 2014 г.

Курс «Анализ и прогнозирование данных
в системе STATISTICA»

После установки системы Вы получите:

- ▶ Аналитический пакет STATISTICA
- ▶ Систему прогнозирования Sales-Forecast, настроенную на решение Ваших задач
- ▶ Обучение персонала использованию системы
- ▶ Аналитический отчет о результатах анализа продаж
- ▶ Техническую поддержку StatSoft Russia

Подробнее узнать о системе Sales-Forecast вы можете, посетив наш сайт www.statsoft.ru или позвонив по нашим телефонам.

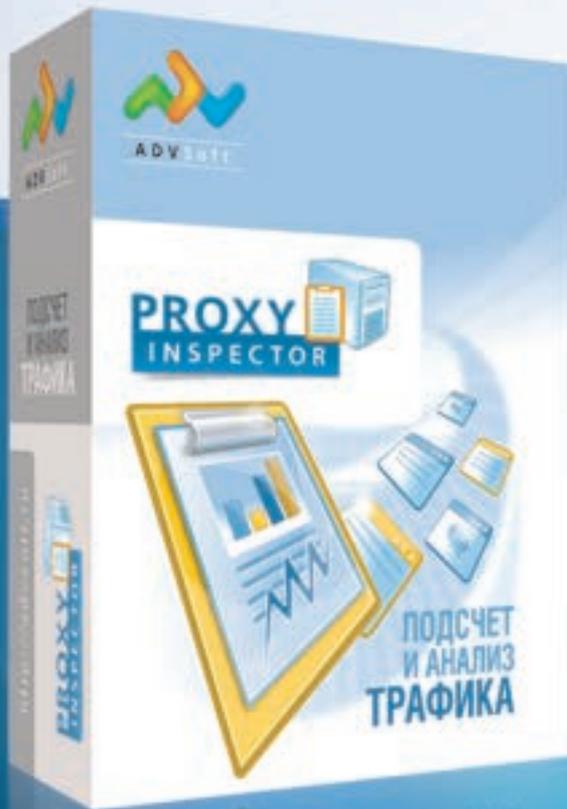


StatSoft® Russia

(495) 787-77-33

info@statsoft.ru

www.statsoft.ru



**PROXY
INSPECTOR**

ПОДСЧЁТ И АНАЛИЗ ТРАФИКА

Контроль за использованием интернет в вашей организации

- ✓ Повышение производительности труда сотрудников
- ✓ Централизованный контроль за использованием интернет
- ✓ Сокращение расходов
- ✓ Поддержка ISA Server / Forefront Threat Management Gateway / Kerio Control / WinGate / Squid/Sophos UTM и Cisco IronPort / Web Security Appliance

Возможности Enterprise редакции:

- Работа с несколькими серверами
- Поддержка Active Directory
- Отчеты по поисковым фразам
- Отчеты по просмотренным на YouTube роликам

КОНТРОЛЬ КОРПОРАТИВНОЙ ЭЛЕКТРОННОЙ ПОЧТЫ

**MAIL
DETECTIVE**

Контроль за использованием корпоративной электронной почты

- ✓ Контроль за перепиской сотрудников
- ✓ Широкий выбор отчетов по адресам, доменам, серверам
- ✓ Поиск по теме письма (Exchange Server и MDaemon)
- ✓ Работа с несколькими почтовыми серверами
- ✓ Специальные отчеты для Microsoft Exchange Server
- ✓ Поддержка Microsoft Exchange Server, MDaemon, Kerio Mail Server, KerioConnect, QMail, Sendmail



Разработка систем мониторинга
использования интернет
www.advsoft.ru

Отдел продаж:
sales@advsoft.ru
+7 (495) 726-34-64



Журнал не только про атом...



www.proatom.ru

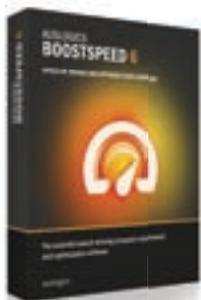
Подписка принимается с любого месяца!

E-mail: info@proatom.ru, pr@proatom.ru, dir@proatom.ru.

Тел.: (812) 764-3712, 438-3277, 958-9004. Тел./факс (812) 764-3712



атомная **СТРАТЕГИЯ** **ХХИ**



Auslogics BoostSpeed 6

Продукт включает более 15 утилит для оптимизации производительности компьютера. Лицензия позволяет устанавливать BoostSpeed на трех компьютерах одновременно.

Работа с дисками. Для освобождения пространства на диске программа очищает компьютер от всевозможного файлового «мусора», дубликатов файлов и ненужных программ. Дефрагментация диска с помощью популярного инструмента Auslogics Disk Defrag повышает скорость доступа к данным и оптимизирует файловую систему. Модуль Disk Doctor проверяет диск на ошибки и помогает избежать потери данных, а Disk Explorer выявляет папки и файлы, занимающие больше всего места, чтобы вы могли перенести или удалить их при критическом заполнении дискового пространства.

Настройка системы. Программа включает утилиту с более чем 280 различными опциями для быстрой и удобной настройки Windows согласно нуждам и предпочтениям пользователя. Модуль Locked Files Manager позволяет производить операцию с файлами, доступ к которым закрыт системой или приложениями. Отдельные утилиты дают возможность управлять запланированными задачами, системными службами и программами, настроенными на автозапуск.

Оптимизация интернет-соединения. Встроенный Internet Optimizer позволяет настраивать параметры интернет-соединения как автоматически, так и вручную для увеличения скорости загрузки файлов и загрузки сайтов.

Защита личной информации. Благодаря утилите Track Eraser никто не узнает, какие сайты пользователь просматривал на своем ПК, какие файлы открывал и какие приложения запускал. Программа скрывает историю работы с сайтами, предотвращая возможность утечки конфиденциальной информации.

Основные достоинства

- Легкая очистка дисков, удаление временных файлов и дубликатов.
- Удобная дефрагментация жестких дисков.
- Быстрое включение и выключение компьютера.
- Восстановление случайно удаленных файлов.
- Надежное удаление информации с жесткого диска без возможности восстановления.
- Возможность управлять запущенными процессами и деинсталлировать установленное ПО.
- Автоматическая оптимизация использования памяти и процессора в режиме реального времени.

Новые возможности

- **Удобная навигация.** Новый интерфейс упрощает работу с программой.
- **Управление браузерами из общей панели.** Новая уникальная утилита позволяет настраивать все популярные веб-браузеры, установленные в системе, из одной удобной панели, устанавливая поисковую систему по умолчанию, управляя домашними страницами и удаляя ненужные плагины и надстройки.
- **Планирование очистки и оптимизации.** Теперь еще легче настроить автоматическое поддержание системы в оптимальном состоянии с помощью удобно расположенной вкладки планировщика.



Radmin 3.5



Radmin — одна из лучших и самых известных программ удаленного управления компьютерами для платформы Windows. Вы можете подключаться к удаленным компьютерам как по локальной сети, так и через Интернет из любой точки мира. Radmin позволяет полноценно работать на удаленном компьютере в режиме реального времени, как будто вы сидите непосредственно перед его экраном и используете его клавиатуру и мышь.

Режимы соединения

Управление. Полное управление удаленным компьютером: пользователь видит его экран и может управлять его клавиатурой и мышью.

Просмотр. Наблюдение за происходящим на экране удаленного компьютера.

Telnet. Управление компьютером в режиме командной строки.

Передача файлов. Копирование файлов на удаленный компьютер с локального и наоборот. Поддерживается докачка файлов при прерванном копировании.

Выключение. Выключение и перезагрузка удаленного компьютера.

Текстовый и голосовой чат. Общение с другими пользователями.

Система безопасности

- Защита всех передаваемых данных.
- Индивидуальные права доступа для каждого пользователя.
- Поддержка протоколов аутентификации Windows, включая Kerberos, и службы каталогов Active Directory.
- IP-фильтрация.
- Надежная защита от подбора пароля.

Надежность

Radmin не дает сбоев, даже если работает непрерывно в течение года. Это подтверждают как результаты тестирования, так и отзывы пользователей.

Выгодная цена

Radmin имеет гибкую политику лицензирования. Лицензия предоставляется бессрочно. Обновления программы в рамках версии 3.X, а также техническая поддержка предоставляются бесплатно.

Решаемые задачи

Поддержка пользователей и системное администрирование

Сотрудники компании могут оперативно получать необходимую техническую помощь, что сокращает время их простоя. С помощью Radmin можно снизить издержки и повысить эффективность не только IT-отдела, но и всей компании.

Удаленная работа

С помощью Radmin можно обеспечить удаленный доступ к офисным компьютерам всем сотрудникам компании. Сотрудники могут работать по Radmin за офисными ПК из дома, когда это необходимо. Также сотрудники, находящиеся в командировке, могут получить безопасный доступ к корпоративной сети, файлам и почте с любой машины без дополнительных расходов.

Техническая поддержка клиентов

Сотрудники службы технической поддержки могут удаленно решать проблемы и настраивать программное обеспечение на компьютерах клиентов.

Наименование	Код Softline	Цена, руб
Radmin 3.5 Стандартная лицензия (на 1 компьютер)	11-13-FAMATECH-SL	1250
Radmin 3.5 Пакет из 50 лицензий (на 50 компьютеров)	11-14-FAMATECH-SL	38000
Radmin 3.5 Пакет из 100 лицензий (на 100 компьютеров)	11-15-FAMATECH-SL	63500

федеральный деловой журнал

ТСР

тренды. события. рынки

Журнал который читают!



Только важные события

Нефть и газ
Энергетика
Строительство
Оборудование
Технологии
Услуги

www.tsr-media.ru

Бесплатная подписка на журнал по тел. (343) 371-19-18

(www.activecloud.ru) –
один из ведущих поставщиков
облачных сервисов в России,
странах СНГ и ближнего
Востока.



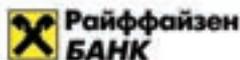
КАК УСКОРИТЬ БИЗНЕС?

ОБЛАЧНЫЕ
УСЛУГИ

by **softline**

Active CLOUD

ОБЛАЧНЫЕ РЕШЕНИЯ



Райффайзенбанк развивает свой облачный бизнес на платформе и в партнерстве с ActiveCloud by Softline

В ходе проекта специалисты ActiveCloud by Softline разработали для Райффайзенбанка комплексную платформу для продаж облачных сервисов, включающую сайт-витрину, полностью автоматизированный биллинг для заказа и активации подписок, платежный центр, поддержку и обновление всех компонентов систем.

Платформа позволяет работать как с популярными SaaS-решениями, так и с инфраструктурными сервисами IaaS и PaaS. В ActiveCloud by Softline это направление является одним из наиболее перспективных, и технологии, на которых эти решения базируются, быстро развиваются и обновляются. Сейчас на выбор клиента доступны различные гипервизоры (KVM, VMware) и системы учета и тарификации ресурсов. Такие сервисы подойдут сегменту малого и среднего бизнеса среди банковских клиентов. Райффайзенбанк планирует в развивать витрину облачных приложений и пополнять ее самыми востребованными со стороны клиентов решениями.

Кто мы и что мы делаем?

Компания ActiveCloud работает с 2003 года, с 2010 года входит в группу Softline, обслуживает 50 000 клиентов и предоставляет полный комплект облачных решений: от хостинга сайтов до построения частных и виртуальных частных облаков.

Мы помогаем нашим клиентам и партнерам решать следующие ключевые задачи:

- оптимизация отдачи от информационных технологий для вашего бизнеса;
- повышение надежности ваших IT;
- развитие вашего бизнеса в интернет и облаках.

Например, перенос IT-инфраструктуры и ряда бизнес-приложений малой компании (~50 пользователей) в облако ActiveCloud by Softline привел почти к четырехкратному снижению стоимости владения IT и росту надежности работы.

Все сервисы ActiveCloud автоматизированы, обеспечивает круглосуточную техническую поддержку клиентов и SLA (уровень доступности сервисов) до 99,95% с финансовой гарантией доступности облачных услуг.

Современный бизнес активно использует интернет для связи с клиентами и электронной торговли. ActiveCloud оказывает услуги хостинга и создания веб-сайтов для десятков тысяч компаний любого размера.

Для сервис-провайдеров, думающих о предоставлении собственных облачных услуг, мы предлагаем платформу ActivePlatform, которая предназначена для выхода на массовый рынок (b2b и b2c), а также услуги бизнес-консалтинга по развитию бизнеса. Решение позволяет продавать и автоматически разворачивать SaaS-, PaaS-, IaaS-услуги от лидирующих мировых производителей на базе различных бизнес-моделей, включая White Label.



«Компания Хеликон» перенесла в «облако» ActiveCloud by Softline IT-инфраструктуру и бизнес-приложения

«Нам было необходимо повысить отказоустойчивость систем, одновременно объединив локальные IT-службы в общую структуру, а также получить возможность управления объемом мощностей в зависимости от текущих требований. Единственным вариантом, решавшим все поставленные задачи одновременно, был перевод IT-ресурсов компании в облако. Из рассматриваемых облачных решений в наибольшей степени нас устроило предложение ActiveCloud».

Сергей Горин,
IT-директор
«Компании Хеликон»

Какие задачи наши клиенты решают в облаке ActiveCloud?

Мы занимаемся облачным бизнесом для того, чтобы помогать развивать бизнес нашим клиентам. При помощи облаков и современных IT мы решаем 3 основные задачи:

1. **Увеличение отдачи от IT для вашего бизнеса**
 - помощь по переходу в облака (бизнес и IT-консалтинг);
 - аренда облачной IT-инфраструктуры и виртуальных серверов (IaaS/PaaS) в облаке ActiveCloud;
 - аренда лицензионного ПО (бизнес-приложений, SaaS) в облаке ActiveCloud.
2. **Повышение IT-надежности**
 - обеспечение непрерывности работы IT и быстрое восстановление после аварий и сбоев (виртуальный резервный ЦОД);
 - круглосуточная поддержка работы IT-инфраструктуры и бизнес-приложений в облаке ActiveCloud (24x7, финансовая ответственность за нарушение уровня обслуживания SLA);
3. **Развитие вашего бизнеса в интернете и облаках**
 - поддержка вашего бизнеса в Интернет (размещение веб-сайтов любого уровня сложности);
 - помощь сервис-провайдерам (телеком, финансовые организации, сервисные IT-компании и т.д.) в развитии облачного бизнеса на базе платформы ActivePlatform для поставки, биллинга и управления облачными сервисами (разработка бизнес-модели, внедрение и поддержка облачного бизнеса);
 - партнерская программа для реселлеров облачных услуг.

Переход к использованию облачной модели потребления IT как услуги позволяет еще больше повысить эффективность и отдачу IT для бизнеса (ROI) за счет еще более рационального использования IT-ресурсов, например, в сравнении с виртуальными средами.

Какую пользу получают клиенты ActiveCloud от перехода в облако?

Перенос IT-инфраструктуры и бизнес-приложений в облако ActiveCloud позволяет:

- решать тот же объем IT-задач, но дешевле, а на полученную экономию бюджета начать решать новые задачи;
- значительно ускорить начало новых бизнес-проектов, основанных на IT-инфраструктуре и приложениях (с месяцев до часов);
- повысить надежность и отказоустойчивость работы бизнес-приложений.

Виртуальное частное облако ActiveCloud

Отлично подходит для малых и средних компаний, любых сред тестирования и разработки, пилотных внедрений, временных IT-проектов, филиалов крупных организаций, резервирования IT-инфраструктуры и т.д.



Облачные технологии — свежий воздух для бизнеса

Какие преимущества дают облачные технологии предприятиям малого и среднего бизнеса, и насколько заказчики осознают ставшую уже насущной необходимость перехода в облака? На вопросы Snews отвечают эксперты Леонид Аникин, руководитель направления облачной инфраструктуры Департамента облачных технологий, и Максим Лемешко, менеджер по продажам решений компании Softline.

— **Насколько велик в России спрос к облачным технологиям со стороны предприятий малого и среднего бизнеса?**

Леонид Аникин: В среднем облачный бизнес Softline удвоился за год, но сегмент СМБ растет быстрее. Подавляющее большинство небольших организаций используют стандартные решения и продукты, поэтому базовый функционал облачных сервисов обычно полностью удовлетворяют потребности заказчиков, при этом позволяя в разы сократить «тяжесть» IT-инфраструктуры организации.

Максим Лемешко: Мы заметили острый спрос на облачные технологии в следующих сегментах: розничные сети; небольшие представительства международных компаний; терминалы и логистические компании; интернет-площадки; компании в которых IT, как правило, является поддерживающей, а не обеспечивающей функцией; так же возрос спрос среди консалтинговых и коммерческих тренинговых центров.

Для СМБ существуют уже готовые решения, которые не требуют дополнительного финансового вливания со стороны бизнеса и при этом решают более 80% всех бизнес-задач. Приведу пример. Одна из международных сетевых парфюмерных компаний использует облако для централизации учебных материалов по профилю организации для тысячи партнеров и представительств. Этот подход позволяет ей решать задачу обучения в любой точки планеты и накопления знаний без необходимости постоянного поддержания такой масштабной системы.

Для СМБ существуют уже готовые решения, которые не требуют дополнительного финансового вливания со стороны бизнеса и при этом решают более 80% всех бизнес-задач.



Леонид Аникин, руководитель направления облачной инфраструктуры компании Softline



Максим Лемешко, менеджер по продажам решений компании Softline

— **По вашим наблюдениям, российские предприниматели уже хорошо понимают, в чем суть облачных технологий?**

Леонид Аникин: Да, вполне. Организации нужен набор IT-сервисов для работы: почта, хранилище документов, телефония, 1С, что-то еще. Для того, чтобы эти сервисы эффективно работали, компании раньше покупали серверное оборудование, ПО и нанимали IT-специалистов. Сейчас достаточно подключить компьютеры (или другие устройства) к Интернету, чтобы сотрудники могли подключиться ко всем нужным сервисам и начали работу. А облачный провайдер будет сам обслуживать все IT-сервисы за ежемесячную плату.

Максим Лемешко: «Облачные вычисления», «облако» — термины, понятные не каждому. Но «облако» — это слово, которое можно отодвинуть как занавес, чтобы увидеть за ним именно те преимущества, которые ищет бизнес. Также стоит отметить, что не все представители СМБ-сектора понимают, что такое облако, хотя ежедневно его используют на своих планшетах, смартфонах и прочих устройствах. Поэтому на рынке активно ведется «ликбез» и подготовка людей к восприятию новых технологий. Это онлайн/офлайн-мероприятия, бизнес-ориентированные мастер-классы и тренинги, причем большинство — совершенно бесплатные.

— **В чем, по вашему мнению, основные преимущества облачных технологий для малого и среднего бизнеса?**

Леонид Аникин: Бизнес-руководителям не нужно заниматься построением IT-инфраструктуры и нанимать для этого квалифицированных специалистов. Нет крупных трат на оборудование и ПО под сложнопрогнозируемый возврат в будущем. Все затраты ежемесячно прогнозируются, есть возможность уменьшения налоговой базы, а также 100% хеджирование финансовых и человеческих рисков.

Для IT-руководителя тоже есть свои преимущества. Например, возможность добавить или уменьшить необходимые организации вычислительные ресурсы, использовать последние технологии без необходимости найма штата специалистов. Облако — хороший способ уделить больше времени бизнес-задачам организации и поддержке пользователей.

— **Среди всего многообразия облачных сервисов какие наиболее интересны малому и среднему бизнесу в России?**

Леонид Аникин: Ключевой сценарий — это перенос инфраструктуры в облако с передачей части функции по управлению на сервис-провайдера. Это может быть реализовано и через готовые SaaS-предложения, и через IaaS с аутсорсингом приложений. Спрос на законченные комплексные решения, где провайдер полностью отвечает за целые этажи инфраструктуры, растет быстрее всего.

Максим Лемешко: В последнее время замечена тенденция роста потребления услуг IaaS. Бизнес-заказчикам нужно больше возможностей, гибкость и функциональность решений. Чаще всего SaaS-решения используют микрокомпании или просто физические лица, которые стоят перед выбором платформы для будущего бизнеса. Поэтому тенденция «перетекания» из SaaS в IaaS/PaaS — уже совсем близко.

— Есть ли на российском рынке доступные многофункциональные решения для перевода всех IT-процессов СМБ-компаний в облако?

Леонид Аникин: Конечно! Softline предлагает небольшим и средним организациям подключить устройства (ПК, планшеты, смартфоны) сотрудников к Интернету и получить готовые сервисы в виде почты, портала, 1С, видеоконференций и файлового хранилища.

Максим Лемешко: Эти решения имеют наибольшую степень защиты фильтрации и управления информацией на любом уровне. Кроме того, встроенные системы биллинга, учета и аналитики позволят руководителям оценить эффективность использования облачных сервисов пользователями компании.

— Какие облачные решения доступны сегодня для предприятий СМБ? Насколько высока и как меняется их стоимость?

Леонид Аникин: Предприятия могут работать из облака практически со всеми IT-приложениями, так же как на серверах в офисе. Большая часть контрактов по стоимости заключается в диапазоне от 300 до 1500 рублей в месяц за рабочее место. Разница в цене зависит от наличия доступа к 1С, установки пакета Microsoft Office на компьютер (альтернатива — работа только через браузер, что дешевле, но не так удобно).

— Какие типы бизнес-приложений в первую очередь переносятся в облака?

Леонид Аникин: Все базовые сервисы: почту, 1С, файловое хранилище. Это позволяет предприятию обеспечить свою работу вне зависимости от состояния собственной серверной комнаты и

почти полностью снять с себя вопросы покупки и обслуживания серверного оборудования.

Максим Лемешко: Обычно первый шаг при переходе на облака — это перенос почты, далее — бизнес-приложений и интеграция локальной IT-системы с облаком. Продуктивность такого метода очень высока.

— Какие типы бизнес-приложений предприятия пока не готовы перенести в облака (частные и публичные), и почему?

Леонид Аникин: С точки зрения безопасности и отказоустойчивости облака как минимум не хуже собственных решений в 99% случаев. А вот что действительно не имеет смысла переводить в облака, так это всевозможные уникальные IT-решения. Например, если организация разработала уникальную IT-систему для работы с клиентами, то у провайдера нет специалистов, которые смогут ее обслуживать, поэтому передача в облако не даст экономии ни по цене, не по временным ресурсам. Переводить в облака имеет смысл прежде всего стандартные IT-приложения, оставляя за собственной IT-службой поддержку специфичных, свойственных именно конкретной организации IT-процессов.

Максим Лемешко: У СМБ, как правило, очень редко встречаются приложения, которые не нужно выносить в облако. Вот некоторые из систем: видеонаблюдение, системы контроля и управления доступом и биометрии, комплексные системы автоматизированного управления; ПО обрабатывающее данные попадающие под действие Российских ФЗ.

— Назовите, пожалуйста, главные барьеры на пути развития рынка облачных сервисов с точки зрения их потребителей — компаний среднего и малого бизнеса?

Леонид Аникин: Технологических барьеров (вроде отсутствия доступа к Интернету) на большей части территории страны уже нет. Сервисы будут одинаково хорошо работать и в Москве, и в Хабаровске. У Softline 4 облачных датацентра в России, включая Владивосток. Потребители в целом уже разбираются в сути облачных сервисов и активно рассматривают эту альтернативу при покупке очередного набора серверного оборудования. Пока еще нет критической массы «соседей», которые уже перешли в облака, чтобы сделать покупку нового сервера шагом, вызывающим большое удивление у руководства.

«Облако» — это слово, которое можно отодвинуть, как занавес, чтобы увидеть за ним именно те преимущества, которые ищет бизнес.

— С какими сложностями могут столкнуться провайдеры облачных услуг?

Максим Лемешко: Одна из проблем — это непредсказуемость российского законодательства. Попытка тотального контроля влияет на потенциальных потребителей облачных сервисов.

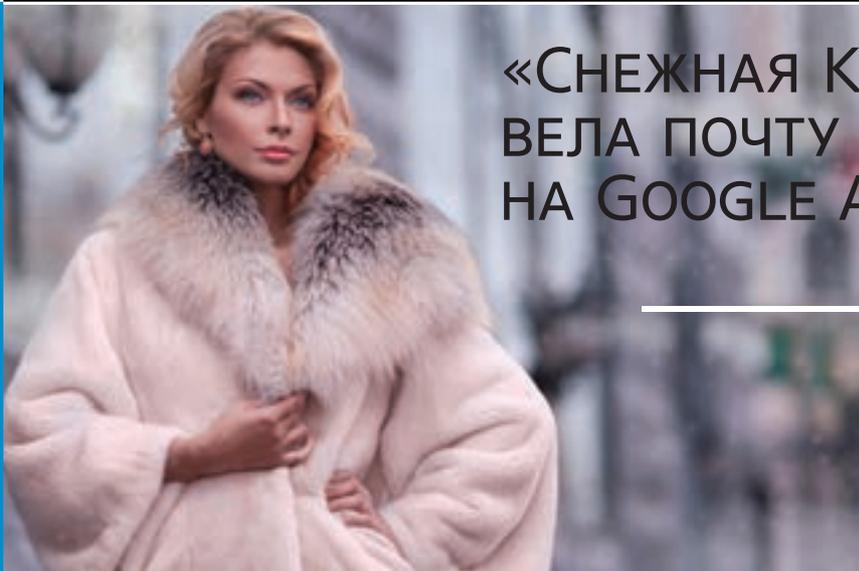
— Какие перспективы у облачных технологий в российском секторе СМБ (с учетом сложившейся ситуации в экономике)?

Леонид Аникин: Российский рынок идет той же дорогой, что и западные рынки, но с отставанием на 3–4 года. Мы видим ровно те же индикаторы: драматическое падение продаж серверов за исключением сегмента сервис-провайдеров и интернет-компаний.

Молодая СМБ-организация, расположенная в Америке, Японии или Израиле, почти наверняка сразу разместит свою инфраструктуру в облаке, даже не рассматривая вопрос о строительстве собственного датацентра. Кризис лишь подтолкнет этот процесс: владельцы бизнеса не готовы инвестировать большие суммы денег в оборудование под новые проекты, предпочитая брать нужные вычислительные ресурсы по мере необходимости из облака.

Максим Лемешко: Нельзя не отметить, что еще 3 года назад облачные вычисления казались многим чем-то вроде сказочных «технологий будущего», но сегодня ситуация в корне поменялась.





«СНЕЖНАЯ КОРОЛЕВА» ПЕРЕВЕЛА ПОЧТУ И КОММУНИКАЦИИ НА GOOGLE APPS FOR WORK

О ЗАКАЗЧИКЕ

«Снежная Королева» — крупнейшая российская сеть мультибрендовых Department Stores. Открытие первого магазина компании состоялось в Москве в 1998 году. Сегодня в обеих столицах и крупных региональных городах открыто 120 магазинов компании. Создание собственных торговых марок, сотрудничество с ведущими мировыми производителями, динамичное развитие формата розничной торговли в соответствии с международными тенденциями, проведение масштабных рекламных кампаний — ключевые направления деятельности компании.



СИТУАЦИЯ

Общая численность штата компании приближается к четырем тысячам, из которых 330 сотрудников работает в центральном офисе в Москве, 130 человек — в складском комплексе в городе Подольске Московской области, остальные являются сотрудниками розничной сети магазинов в разных городах страны.

Электронная почта — важнейший инструмент коммуникаций между сотрудниками. До миграции на Google Apps почтовая система была построена на основе открытых решений на платформе Linux. Необходимость замены почтовой системы назрела в связи с окончанием срока полезной эксплуатации оборудования, на котором она работала, а также в связи с нехваткой объема почтовых ящиков и отсутствия возможности мобильной работы.

Чтобы выбрать замену прежней системе, IT-специалисты «Снежной Королевы» провели исследование рынка. Рассматривались различные почтовые и коммуникационные решения, в первую очередь облачные. Наиболее подходящим для компании было признано решение Google Apps for Business, полностью отвечающее требованиям с точки зрения функционала сервисов и отказоустойчивости.

РЕШЕНИЕ

Внедрение Google Apps for Work прошло в точном соответствии с первоначальным планом. Первым этапом стала предпроектная подготовка и реализация пилотного проекта для тестовой группы пользователей. Затем на новую почтовую систему был переведен топ-менеджмент, а далее остальные сотрудники. Продукт был успешно внедрен в существующее рабочее окружение пользователей и не потребовал изменений в их работе.

Первый этап был завершен за один месяц силами всего одного сотрудника, а полностью система была развернута за 7 месяцев. Однако, благодаря обширному функционалу решения, со временем появляются новые сценарии его использования, поэтому работы по внедрению при необходимости продолжаются.

Облачное решение снимает с IT-службы вопросы поддержки сервиса. При этом Google Apps for Business исправно работает, его доступность обеспечивается вендором. В то же время решение повысило качество работы IT-службы — ускорилась обратная связь по разным задачам, предоставляемых сервисов. На основе опросов Google Apps была разработана форма обратной связи по результатам решения заявок, что позволило сервис-менеджеру службы поддержки в одном месте онлайн получать замеры удовлетворенности пользователей в разрезе смен поддержки.

РЕЗУЛЬТАТЫ

Большинство сотрудников работает, в первую очередь, с корпоративной почтой. Важнейшими улучшениями в этой области стали большой размер почтовых ящиков и возможность мобильной работы. Эти улучшения получили высокую оценку топ-менеджмента и рядовых сотрудников. Однако, кроме почты, Google Apps предлагает множество возможностей, которые оказались востребованными компанией.

Доступные всем участникам календари и списки задач позволяют более прозрачно и четко координировать работу. А доступ к средствам планирования онлайн в мобильном режиме, позволяет планировать рабочий день буквально в пути, чем многие руководители широко пользуются.

У географически распределенных подразделений при появлении

такого инструмента, как Hangouts (сервис видео и конференцсвязи), появился новый формат коммуникации. Сотрудники нередко используют Hangouts с мобильных устройств, обычно для проведения оперативных совещаний в случае, когда необходимо быстро получить консультацию или комментарий у специалиста или исполнителя.

Департамент розничных продаж эффективно использует видеоконференции. Данный сервис постепенно стали задействовать в работе руководители небольших подразделений для работы распределенных рабочих групп, проведения совещаний, презентаций.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОБЩИХ ДОКУМЕНТОВ ОКАЗАЛОСЬ ОЧЕНЬ УДОБНЫМ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ МАЛЫХ РАБОЧИХ ГРУПП ПОД КОНКРЕТНЫЕ ЗАДАЧИ, ЧТО ПОМОГАЕТ СУЩЕСТВЕННО ЭКОНОМИТЬ ВРЕМЯ НА КООРДИНАЦИЮ РАБОТЫ УЧАСТНИКОВ КОМАНДЫ. «GOOGLE APPS — ЭТО СОВЕРШЕННО ДРУГОЕ IT-ОКРУЖЕНИЕ. ЕСЛИ ВЗЯТЬ ДЛЯ ПРИМЕРА СТАНДАРТНЫЙ ЦИКЛ РЕДАКТИРОВАНИЯ ДОКУМЕНТА В ТРИ ДНЯ И ТРИ ТАКИХ ЦИКЛА НА СЛОЖНЫЙ ДОКУМЕНТ С ПРОМЕЖУТОЧНОЙ СДАЧЕЙ, ТО СЕЙЧАС ПОДГОТОВКА ПОДОБНОГО ДОКУМЕНТА СОКРАТИЛАСЬ ПРИМЕРНО В ДВА РАЗА», — КОММЕНТИРУЕТ ИГОРЬ ЛЯПИН, РАМЕСИТЕЛЬ ДИРЕКТОРА ДЕПАРТАМЕНТА ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ СЕТИ МАГАЗИНОВ «СНЕЖНАЯ КОРОЛЕВА».

«Пальчики» в облаках

SOFTLINE ОБЪЯВЛЯЕТ О ЗАВЕРШЕНИИ ПРОЕКТА ПО МИГРАЦИИ ЧАСТИ ИТ-ИНФРАСТРУКТУРЫ СЕТИ САЛОНОВ МАНИКЮРА И ПЕДИКЮРА «ПАЛЬЧИКИ» В ОБЛАКО. В РЕЗУЛЬТАТЕ КОМПАНИЯ ПОЛУЧИЛА ОТКАЗОУСТОЙЧИВУЮ ПЛАТФОРМУ С ВОЗМОЖНОСТЬЮ ГИБКОГО УПРАВЛЕНИЯ И МАСШТАБИРОВАНИЯ.

СИТУАЦИЯ И ЕЕ РЕШЕНИЕ

Для любой растущей компании важна концентрация усилий на основном бизнесе, а построение собственной серверной инфраструктуры требует значительных денежных и временных ресурсов. Виртуальные мощности из облака, в отличие от покупки оборудования и ПО, позволяют быстро получить самые современные серверные технологии без каких-либо капитальных инвестиций и найма специализированного ИТ-персонала.

Кроме технологических преимуществ, таких как отказоустойчивость или репликация данных, выбранный подход намного гибче подстраивается под бизнес: количество предоставленных ресурсов и оплата растут только по мере роста продаж. Облачные решения имеют значительно меньшую географическую зависимость: салоны сети можно открывать в любых городах России без необходимости изменений в ИТ-архитектуре.

Специалисты Центра мониторинга и управления Softline обеспечивают бесперебойное функционирование и поддержку инфраструктуры в режиме 24/7. Softline также является крупным партнером ведущих мировых облачных платформ: Microsoft Azure и Amazon Web Services.

РЕЗУЛЬТАТЫ

Компания перенесла в облако Softline основные бизнес-системы, включая базу данных ИС, получив через портал

самообслуживания полный доступ к управлению.

«КЛИЕНТ ПОЛУЧИЛ ВОЗМОЖНОСТЬ РАЗМЕСТИТЬ СВОИ ДАННЫЕ В НАШЕМ ДАТА-ЦЕНТРЕ, ГДЕ ОНИ НАДЕЖНО ЗАЩИЩЕНЫ. РЕЗЕРВНОЕ КОПИРОВАНИЕ ПРОИСХОДИТ АВТОМАТИЧЕСКИ, КОПИИ ДАННЫХ ВСЕГДА ДОСТУПНЫ. СЕРВИС ОТЛИЧАЕТСЯ ПРОЗРАЧНОСТЬЮ РАСЧЕТОВ: ПОЗВОЛЯЕТ ОПЛАЧИВАТЬ ТОЛЬКО ТЕ МОЩНОСТИ, КОТОРЫЕ РЕАЛЬНО ИСПОЛЬЗУЮТСЯ — КЛИЕНТ ТОЧНО ЗНАЕТ, ЗА ЧТО ПЛАТИТ», — РАССКАЗАЛ ЛЕОНИД АНИКИН, РУКОВОДИТЕЛЬ НАПРАВЛЕНИЯ ОБЛАЧНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ДЕПАРТАМЕНТА ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ SOFTLINE.

В результате проекта заказчик получил отказоустойчивое мобильное решение

с возможностью гибкого масштабирования и расширения арендуемых мощностей. ИС в облаке избавляет заказчика от затрат на установку, обновление и поддержку оборудования и ПО.

«ДЛЯ УСПЕШНОГО ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА НАМ НУЖНА СОВРЕМЕННАЯ И НАДЕЖНАЯ ИТ-ИНФРАСТРУКТУРА. МЫ ВЫБРАЛИ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВИРТУАЛЬНЫХ СЕРВЕРНЫХ МОЩНОСТЕЙ ИЗ ОБЛАКА. СПЕЦИАЛИСТЫ SOFTLINE Взяли на себя ИТ-задачи, а мы не отвлекаем наши ресурсы с основного бизнеса. Проект позволил нам значительно удешевить и упростить управление ИТ-инфраструктурой», — прокомментировала итоги миграции Юлия Демина, финансовый директор сети салонов маникюра и педикюра «Пальчики».



О КОМПАНИИ

«Пальчики» — динамично развивающаяся сеть салонов маникюра и педикюра. Компания присутствует на рынке с 2007 года и уверенно развивает бизнес. Уже 27 салонов оказывают профессиональные услуги своим клиентам в Москве и ряде других городов России.

До **16 Tb** облачного пространства на пользователя



Собственные каналы связи между ЦОДами



Сокращает затраты на ПО **в 3 раза**



Фактическая доступность сервисов – **99.98%**



Крупнейшая **облачная инфраструктура** в мире



5 000 000 млн. компаний пользуются сервисом глобально



Шифрование каналов связи: клиент<->ЦОД, ЦОД<->ЦОД



7

фактов

Что такое корпоративный поиск на базе Google Search Appliance?

- Поисковые технологии Google
- Индексирует 220 форматов файлов
- Знакомый пользовательский интерфейс
- Соблюдение прав доступа пользователей к информации
- Единый поиск по всем корпоративным системам
- Мультиязычный поиск и перевод
- Готовые коннекторы для популярных корпоративных систем
- Простая архитектура и масштабируемость



40 000 крупнейших компаний во всем мире выбрали решение Google Search Appliance для корпоративного поиска

Публикация приложений

ActiveCloud by Softline предлагает проектирование и внедрение оптимальной архитектуры служб удаленных рабочих столов

Ключевые преимущества для бизнеса:

- 01 Доступ к многофункциональным приложениям с помощью веб-страниц или портала **SharePoint**
- 02 Ускорение внедрения новых бизнес-приложений и обновления существующих
- 03 Полная интеграция опубликованных на сервере приложения **RemoteApp** с локальным рабочим столом
- 04 Исключение риска хищения данных в случае потери или кражи мобильного устройства
- 05 Однократное развертывание приложения на сервере вместо установки на каждом компьютере
- 06 Подключение к внутренним приложениям по **протоколу HTTPS** с SSL-шифрованием без необходимости использования VPN
- 07 Удобство работы для пользователей

Полную информацию об услуге вы можете получить у наших менеджеров

8 800 100-22-50
sales@activecloud.ru

activecloud.ru

Работайте спокойно!

Резервный ЦОД по технологии Double-Take

Отключение электроэнергии?



Стихийное бедствие?



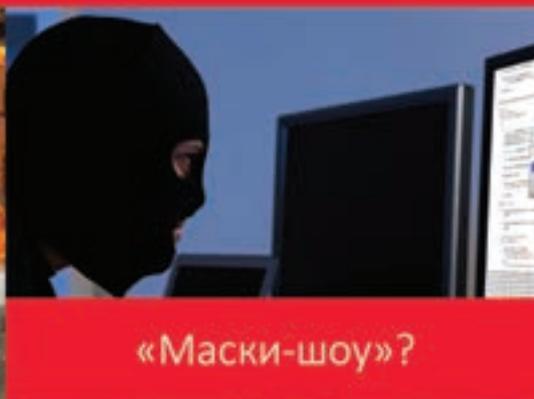
Сотрудник-вредитель?



Пожар?



«Маски-шоу»?



ВАШЕМУ БИЗНЕСУ НИЧТО НЕ УГРОЖАЕТ:

▶ ЗАЩИЩАЕМ ВСЕ

- Физические и виртуальные серверы.
- Все основные платформы Windows и Linux.

▶ ПОДХОДИТ ВСЕМ

Не имеет значения, какие у вас серверы (физические или виртуальные), системы хранения данных, какие технологии виртуализации используются (Hyper-V, VMWare, Xen или KVM).

▶ В РЕАЛЬНОМ ВРЕМЕНИ

Полная репликация серверов: переключение на резервный ЦОД занимает 5-7 минут.

▶ РЕШЕНИЕ «ПОД КЛЮЧ»

Подключайтесь, тестируйте и резервируйте. Оборудование не будет простаивать. Оплата только по факту использованных ресурсов.

by **softline**

Active CLOUD

www.activecloud.ru/rdc

Оставьте заявку на тестирование:

sales@activecloud.ru

Звоните: (495) 988-22-62

Office 365
(почта, файловое хранилище, портал)

Перенос сервера в облако

Умному бизнесу — виртуальный офис

1С в облаке

Резервное копирование в облако

CRM в облаке

Компания Softline предлагает решение для автоматизации всего спектра ИТ-процессов компании малого и среднего бизнеса: от представления своей компании в интернете (веб-сайт) до выстраивания долгосрочных отношений с клиентами.

Решение настраивается в соответствии с требованиями компании и интегрируется с локальными ресурсами. Все компоненты облачного программного комплекса доступны с любого стационарного компьютера, ноутбука, планшета или смартфона.

И все без необходимости содержания собственной ИТ-инфраструктуры. Вам нужен только доступ в Интернет!



Почему «Виртуальный офис» от Softline?

Безопасность

Ваши данные никогда не пропадут, их никто не заберет и не прочтет без вашего разрешения. Вы защищены от вирусов и спама. Гарантируем защиту финансовой информации от изъятия. Возможность защиты согласно требований ФЗ-152.

Высокая интеграция компонентов «Виртуальной офис» между собой обеспечивает наивысший уровень защиты.

Надежность и конфиденциальность

Специализированный дата-центр обеспечит намного большую надежность по сравнению с вашим сервером в офисе благодаря встроенной системе резервного копирования всех данных и круглосуточной телефонной поддержке без выходных по всем вопросам.

Современный сервис

Вы получаете возможность использовать современные системы: корпоративная почта, календари, задачи, поручения; аудио-видео конференции для общения с коллегами и клиентами; корпоративный портал для ведения проектов; файловое хранилище для хранения общих и личных документов с возможностью доступа к ним из любой системы (1С, CRM). Компоненты бизнес-приложений позволят вам строить динамичные отчеты в виде таблиц, графиков и диаграмм беря данные из 1С или CRM.

Стоимость

Сервер в офисе больше не нужен. Не требуется ИТ-служба. Вы платите за использованные ресурсы. Отсутствуют накладные расходы, связанные с управлением программным обеспечением и наймом ИТ-специалиста. Сервис работает на большинстве устройств и не требует дополнительных расходов.

Сколько стоит виртуальный офис?

Возможности	Office 365	1С в облаке	CRM в облаке	Резервное копирование в облако	Перенос сервера в облако
Гарантированная доступность сервиса	99,9%	99,9%	99,9%	99,9%	99,9%
Цена в мес. за пользователя	552 руб.	1 000 руб.	400 руб.	от 3 руб./1 Гбайт	от 700 руб.
Базовая настройка	13 000 руб.	7 500 руб.	—	2 000 руб.	7 500 руб.
Бизнес-приложения	●	●	●	●	●
Включены все лицензии	●	●	●	●	●
Размещение	—	Россия, Европа	—	Россия, Европа	Россия, Европа
Поддержка	24x7	24x7	24x7	24x7	24x7

- включены все налоги; - цены указаны на базовые службы



Services

Software

Cloud

(495) 232-00-23
cloud@softline.ru

Облачный департамент

WorkFlowSoft

Каждый наш рабочий день состоит из задач и их решений. Это могут быть задания для самостоятельного выполнения в группе, задачи, которые вы назначаете или контролируете. С каждым днем их количество возрастает, заставляя руководство компаний всерьез задуматься о способах повышения продуктивности контроля.



Перед организацией встает выбор — какое решение лучше всего справится с морем задач и поручений, проектов и дел, поможет распределить задания по сотрудникам так, чтобы можно было легко проконтролировать ход работы, вовремя напомнит о сроках и оповестит обо всех изменениях и проблемах?

Мы предлагаем вам наше решение — внутреннюю разработку компании Softline — систему управления задачами и поручениями WorkFlowSoft, которая обеспечивает каждого пользователя удобным и простым инструментом для работы с задачами.

Корпоративная

Организация распределения заданий в системе WorkFlowSoft. Tasks решена удобно и просто — достаточно просто нажать кнопку «создать» и назначить на нужного сотрудника или группу. В системе применяется ролевое распределение участников выполнения задачи (автор, исполнитель, участник групп исполнителей, ответственный за группу, наблюдатели, контролер) с определенным набором прав к каждой задаче. WorkFlowSoft создана для работы с большим количеством заданий (2 млн. задач и больше) и готова к совместной работе большого количества пользователей (20 тыс. пользователей и более), и при этом позволяет найти нужные задачи или перейти со страницы на ` страницу без видимой задержки.

Удобная

Постановка задач в системе WorkFlowSoft, их исполнение и контроль происходят в удобном и интуитивно-понятном интерфейсе, дающем пользователям возможность сосредоточиться непосредственно на задаче, без долгого обучения или чтения длинных инструкций. Установить WorkFlowSoft можно как прямо из Office 365 (облачный вариант), так и в коробочном виде, если у вас есть Microsoft SharePoint Server 2013. В ближайшем будущем планируется выход версии для Google Docs.

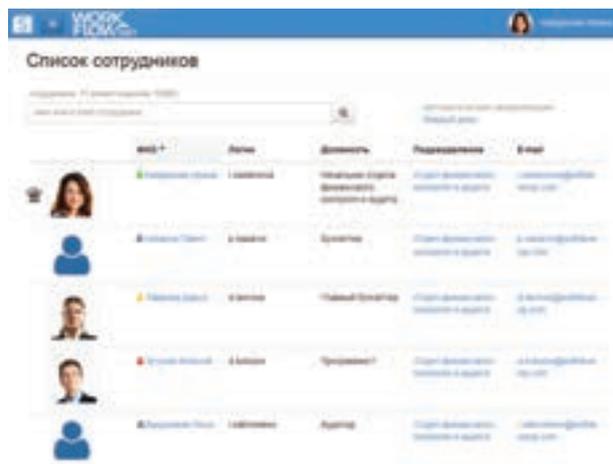
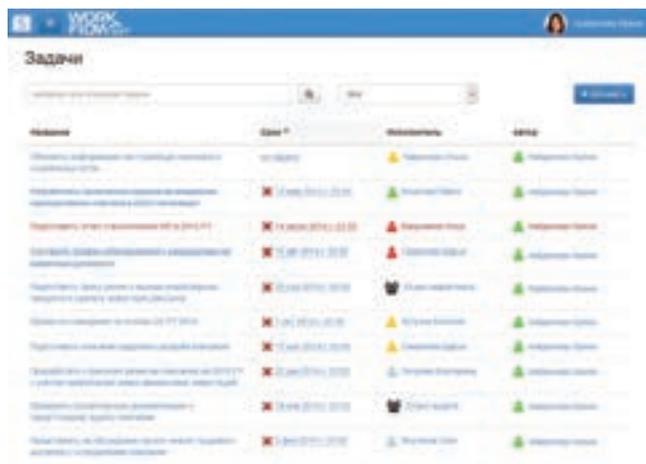
Мобильная

WorkFlowSoft сегодня доступна как онлайн-органайзер, используемый на компьютере, планшете, смартфоне — тогда и там, где это удобно пользователю. Для компьютера достаточно любого браузера, без специальных приложений. Для тех, кто использует смартфон или планшет, будет полезна автоматическая настройка страницы под размер экрана, кроме того, при этом разумно сокращается и количество информации — отображается только самое важное.

При создании WorkFlowSoft использовались инновационные технологии, существенно облегчающие работу с большими объемами данных при назначении, контроле или исполнении задач. Это, например, поиск задач или сотрудников, результат которого выдается по мере внесения пользователем символов, начиная с 2-х, inline-редактирование любого поля задачи прямо в строке, single page app, когда все действия осуществляются быстро и без постоянных обновлений страницы, и другие преимущества.

ПРИЛОЖЕНИЕ WORKFLOWSOFT.TASKS В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ УЖЕ ДОСТУПНО ДЛЯ ТЕСТИРОВАНИЯ И ПОКУПКИ В РОССИЙСКОМ МАГАЗИНЕ ПРИЛОЖЕНИЙ MICROSOFT [HTTP://WORKFLOWSOFT.COM/RU](http://workflowssoft.com/ru)

«Выход на рынок современных средств управления задачами и поручениями позволит перейти на новую ступень организации труда, избавляя руководителя от необходимости постоянно помнить, что кому поручено и к какому моменту должно быть сделано. Современная и удобная система управления задачами WorkFlowSoft является необходимым решением для компаний, стремящихся повысить производительность труда и эффективность», — отметил Валентин Кудрявцев, директор по программным разработкам компании Softline.





SIROCCO
интернет-холдинг

ОТРАСЛЕВЫЕ И НИШЕВЫЕ
ИНТЕРНЕТ-ПРОЕКТЫ

НАШИ ПРОЕКТЫ

РУССТРОЙ
www.russtroy.ru
новостройки
россии

fincredit
кредитный интернет-портал

РУССЕЛЬХОЗ
интернет-портал

ARMYNEWS.RU
военные новости

RU RETAIL
интернет-портал
о розничной торговле

FIGHTERS.RU
энциклопедия боевых искусств

IT TUBE
информационные
технологии

power MEDIA

Russian Energetics
энергетический
интернет-портал

GAZNEWS
газовый портал

AVIATIONS
авиационный портал

БУХУЧЕТ.РУ
бухучет.ру

SOFTWEEK
интернет-портал о софте

RUSWEDDING
вакансионный портал

URBANLAND.RU
все о земельном рынке

STAR PARTY

РУСДОРСТРОЙ
автомобильный портал в сфере строительства

RUSLOGISTIC.RU
логистический интернет-портал

LUXURY FOOD

www.sirocco.ru info@sirocco.ru
+7 (495) 565-33-65, 8 (800) 77-55-284
Москва, ул. Ботаническая, 29, корп.2

Кто владеет информацией, тот владеет миром!

Известная цитата Натана Ротшильда актуальна и сегодня, разница только в том, что информации, требующей анализа, в сотни раз больше, а времени на детальное изучение все меньше.



Работа или только ее видимость?

Уверены ли вы, что:

- сотрудники работают эффективно на 100%, а не создают только видимость деятельности?
- ценная коммерческая информация используется по назначению, а не утекает к конкурентам?
- сотрудники используют ресурсы компании строго на ее благо, а не на развитие собственного бизнеса?
- на печать отправляются документы, необходимые для работы, а не для личных нужд?

Зачастую, доподлинно зная ответы на все эти вопросы руководителю просто невозможно, нельзя же незаметно стоять за спиной у каждого, а между тем по статистике около 70% сотрудников готовы продать информацию конкурентам, 30% случаев утечки происходят на напечатанных документах, 60% времени в Интернете сотрудники тратят на общение и развлечения, 28% времени уходит на неважные для основной работы вещи. Возникает резонный вопрос: должен ли работодатель платить 100% заработной платы за примерно 50% отработанного времени вместо положенных 8 часов в день? Как узнать, кто из сотрудников работает честно, а кто занимается чем угодно, но только не работой?

Чем полезен «Стахановец»?

Управляющий персонал оценит:

- анализ эффективности использования рабочего времени сотрудниками;
- контроль эффективности работы филиала и удаленных сотрудников;
- анализ системы мотивации и КРПИ;
- контроль стоимости печати на принтерах.

«Стахановец» — программный комплекс, способствующий руководителю выявить риски, которые могут возникнуть ввиду действий недобросовестных сотрудников, а также определить неэффективных работников и «узкие» места в их работе. Стахановец автоматически регистрирует все действия сотрудников за компьютерами, затем анализирует собранную информацию и сводит в удобный для руководителя отчет.

В каких случаях необходимо внедрение системы контроля?

- Вы считаете, что ваша компания в текущем составе может зарабатывать больше.
- Прибыль стала резко снижаться, а причины вам непонятны.
- Сотрудники ссылаются на высокую загруженность и просят расширить штат.
- Клиенты жалуются на качество обслуживания.
- Требуется сократить штат, а определить, кого именно уволить, сложно.
- Важная коммерческая информация доступна сотрудникам и нужно не допустить утечек.

Служба информационной безопасности сможет:

- использовать ПК «Стахановец» в качестве DLP-системы;
- мониторить подозрительные действия сотрудников;
- предотвращать утечки информации;
- получать объективную информацию в случае расследования инцидентов безопасности.

Таким образом, система контроля работы сотрудников Стахановец позволит вам заранее выявить возможные риски по каждому сотруднику до того, как тот успел совершить вредоносное действие; определить, кто недорабатывает, а кто действительно достоин поощрения; понять, кого сократить, а кого повысить в должности; к кому присмотреться с точки зрения безопасности, а кому вполне можно доверять.

Попробуйте сами!

До сих пор сомневаетесь в необходимости мониторинга? Проверьте на одном пользователе бесплатно.

Скачайте бессрочную лицензию:

<http://stakhanovets.ru/poprobovat-besplatno/>

Или просто позвоните нам:

+7 (495) 272-03-40.

T•Comm

Телекоммуникации и транспорт

Периодичность — 12 номеров в год.

Объем — от 80 полос. Формат 215 x 285 мм.

Тираж 5 000 экз.

Интернет-версия на русском и английском языках.

Издание включено:

- в перечень ВАК (публикации в нём учитываются при защите кандидатских и докторских диссертаций);
- в реферативный журнал и базу данных ВИНТИ РАН (сведения о нем публикуются в справочной системе по периодическим и продолжающимся изданиям Ulrich's Periodicals Directory);
- в систему Российского индекса научного цитирования (РИНЦ): eLIDRARY.RU.



Специальные выпуски журнала
"Информационные технологии на транспорте"

- "Измерительное оборудование"
- "Информационная безопасность"
- "Радиочастотная идентификация"
- "Цифровое телерадиовещание"
- "Системы спутниковой навигации"

КАТАЛОГ

ведущих российских и зарубежных
производителей навигационного
оборудования и программного обеспечения



ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ

ММЕДИА
ПАБЛИШЕР

+7 (495) 957-77-43



Геннадий Гараганов, Business Development Manager, Teleopti TEM AB

Teleopti Pro – управление коммуникациями

Любая организация, ставящая своей целью получение прибыли, заинтересована в снижении расходов, в том числе на IT и сервисы. Расходы на телеком-сервисы растут год от года, причем рост идет по двум направлениям: количественно и качественно. Иными словами, отмечается как рост объема трафика, так и расширение номенклатуры используемых услуг. Это сильно усложняет расчеты, которые ложатся в основу управленческих решений. Для того чтобы обеспечить полный обзор происходящего, необходим мощный инструмент, каковым является Teleopti Pro.

Управление расходами на телекоммуникации

Система Teleopti Pro позволяет обрабатывать данные по всем типам телефонии и создавать отчетность (выставление счетов, определение тенденций и анализ) по всем видам связи в целом или отдельно. Teleopti Pro также предоставляет полный контроль над услугами, трафиком и аппаратным обеспечением, исключая чрезмерные административные усилия.

В отличие от биллинговых систем Teleopti Pro предлагает мощный аналитический функционал, который позволит заказчику не только обеспечить всеобъемлющий контроль за затратами на телекоммуникации, но и предоставляет инструментарий, помогающий принимать обоснованные и взвешенные управленческие решения.

Результатом работы системы являются отчеты и информация, доступная через веб-интерфейс. Отчеты могут содержать как консолидированную информацию, так и детализированную. Возможны отчеты, отображающие статистику по периодам, что может быть использовано при прогнозировании нагрузок и бюджетов. В поставке по умолчанию Teleopti Pro предлагает огромный выбор предварительно настроенных отчетов. Однако в случае необходимости можно создать иные формы отчетов — например, соответствующие корпоративным регламентам.

Анализ трафика фиксированных и мобильных абонентов позволяет более аргументировано вести переговоры с поставщиками услуг связи. Также есть возможность обеспечить гибкий подход к заказам тарифных планов. Постоянный мониторинг использования услуг позволяет добиться экономии за счет своевременного отказа от невостребованных услуг или смены комбинированных тарифных планов.

Помимо анализа трафика Teleopti Pro может контролировать детализации поставщиков услуг на предмет правильности примененных тарифов. В случае выявления расхождений осу-

ществляется поиск путей компенсации.

При подготовке к переговорам с поставщиками услуг связи будут востребованы инструменты по моделированию тарифных планов, позволяющие быстро провести сравнение предлагаемого тарифного плана с существующим. Результат сравнения доступен как в графическом виде, так и в табличной форме с различной степенью детализации. Помимо сравнения тарифных планов можно рассчитать параметры тарифного плана, отвечающего целевому бюджету. Это даст возможность быть более осведомленными и подготовленными на переговорах с поставщиками услуг связи.

Политики использования телефонной связи могут учитывать направления связи, длительности, время суток, дни недели и принадлежность сотрудника к определенному подразделению. Более того, имеется возможность организовать доступ к отчетам системы через веб-интерфейс с разграничением прав доступа.

Teleopti Pro отслеживает активность каждого сотрудника и проверяет ее на соответствие политикам использования. Имеется возможность периодического составления отчета, что полностью освобождает сотрудников финансовых или IT-подразделений от рутинной работы.

Функции информирования по электронной почте помогут сотрудникам избежать перерасхода, а IT-специалистам — своевременно отреагировать на «всплески» трафика. Ежемесячный отчет о пользовании услугами связи позволит исключить возможные злоупотребления среди коллег.

Управление SLA и уровнем сервиса

Каждая организация или компания в процессе своей деятельности контактирует с различными группами людей. Это могут быть клиенты, поставщики, партнеры, дилеры и т. д. Для того, чтобы сделать их общение комфортным и эффективным, применяются комплексы контакт-центров. Однако



О компании

Компания Teleopti TEM AB (Швеция) является производителем продукта Teleopti Pro, который прекрасно зарекомендовал себя на рынке стран Скандинавии и Балтии с 1992 года. Функционал продукта касается трех предметных областей: управления расходами на телекоммуникации, управления SLA и уровнем сервиса и управления Unified Communications.

не каждая организация может себе позволить иметь свой контакт-центр или интегрировать в свой процесс аутсорсинговый. Обычно создается подобие контакт-центра на обычной АТС. К сожалению, в этой ситуации нет возможности контролировать такие параметры обслуживания по телефону, как количество потерянных звонков, время ожидания ответа, кто из операторов обслужил какое количество звонков и т.д. Этот пробел может быть восполнен за счет функционала Teleopti Pro.

Управление Unified Communications

В последнее время наблюдается повышенный интерес к системам объединенных коммуникаций (UC). Многие компании решаются на замену традиционных коммуникационных систем на UC. Производители утверждают, что переход к использованию систем UC принесет немало выгод, которые обещает ROI. Однако, как правило, такое внедрение оборачивается дополнительными инвестициями и сомнительными перспективами ROI. Причина в том, что недостаточно просто заменить коммуникационную систему. Одновременно требуется поменять привычки и поведение сотрудников. Это становится возможным только в результате управленческих решений, которые должны быть обоснованными и взвешенными. Teleopti Pro позволяет «измерить» поведение сотрудников и создать отчеты, на основании которых легко принимать важные решения.

21-я Московская международная выставка
«ОХРАНА, БЕЗОПАСНОСТЬ
И ПРОТИВОПОЖАРНАЯ ЗАЩИТА»

13.04 – 16.04.2015

Москва, ВДНХ, павильон 75



Охранное
телевидение
и наблюдение.



Системы
защиты
периметра.
Ограждения.



Технические
средства
обеспечения
безопасности.



Пожарная
безопасность.
Аварийно-
спасательная
техника.
Охрана труда.



Смарт карты.



Организатор:



Тел.: +7 (495) 935 7350
Факс: +7 (495) 935 7351
security@ite-expo.ru

При поддержке:



МВД России

www.mips.ru

DLP-комплекс DeviceLock Endpoint DLP Suite и безопасность корпоративных данных



Наиболее эффективным способом обеспечения безопасности данных на корпоративных компьютерах является применение специализированных средств предотвращения утечек данных (Data Leak Prevention).

Автор: Сергей Вахонин,
директор по решениям ЗАО «Смарт Лайн Инк»

DeviceLock®

БЕЗОПАСНОСТЬ

Эффективное DLP-решение — какое оно?

DLP-решения призваны устранять «человеческий фактор» и пресекать нарушения дисциплины, предотвращая либо фиксируя утечки данных с компьютера для максимально возможного числа их сценариев. Заслуженной популярностью на рынке DLP-решений пользуется программный комплекс российской разработки DeviceLock Endpoint DLP Suite, включающий в себя взаимодополняющие функциональные компоненты DeviceLock, NetworkLock, ContentLock и DeviceLock Search Server, лицензируемые в любых комбинациях. Задача комплекса — гибкий контроль и предотвращение утечек через локальные порты и устройства, а также контроль сетевых сервисов и протоколов. DeviceLock DLP использует современные технологии контентного анализа для проверки содержимого файлов и данных, передаваемых по всем контролируемым каналам. Важная особенность архитектуры комплекса DeviceLock — перехват всех потенциальных каналов утечки непосредственно на контролируемом компьютере как источнике возникновения угрозы, что позволяет обеспечить эффективный контроль мобильных сотрудников.

Базовый компонент комплекса

DeviceLock Base с 1996 г. известен как самостоятельное решение класса EDRP, которое при этом является инфраструктурной платформой и ядром DLP-системы DeviceLock DLP. Компонент DeviceLock Base обеспечивает контекстный контроль доступа к устройствам и интерфейсам (в том числе для виртуальных и терминальных сред), событийное протоколирование (аудит), тревожные оповещения (алертинг) и теневое копирование передаваемых файлов и данных, а также реализует такие функции, как Белые списки USB-устройств, защиту агента DeviceLock от локального администратора, поддержку сторонних криптопродуктов, и многое другое. Важно отметить, что существует версия компонента DeviceLock для компьютеров под управлением MacOS (DeviceLock for Mac).

NetworkLock и ContentLock

Компонент NetworkLock позволяет контролировать и протолировать использование на рабочих станциях сетевых протоколов и сервисов независимо от используемых ими портов — включая различные виды электронной почты и веб-почты; мессенджеры (в том числе, конечно же, и Skype), социальные сети, блогхостинги, файлообменные ресурсы и внутрисетевые хранилища, протоколы HTTP и FTP и т.д.

Компонент ContentLock обеспечивает контентный анализ и фильтрацию файлов и данных, передаваемых по электронной почте и веб-почте; службам мгновенных сообщений, в социальных сетях и по локальной сети; записываемых на съемные носители и другие каналы передачи и хранения данных.

С помощью комплекса DeviceLock DLP служба ИБ может реализовать самые различные сценарии противодействия утечкам корпоративных данных через сетевые коммуникации и локальные каналы — от тотального запрета использования отдельных каналов до пассивного режима наблюдения, когда ведется только мониторинг передаваемых данных для последующего анализа службой ИБ. Между этими крайностями лежат любые сочетания блокировки и мониторинга, включающие выборочное разрешение или блокировку передачи файлов по контролируемому каналу ИБ каналам для отдельных пользователей и групп; ограничения, основанные на анализе содержимого передаваемых документов и данных; логика принятия решения на основании данных о получателях почты или сообщений в чатах и многое другое.

Технология Virtual DLP

Реализованная в DeviceLock DLP Suite технология Virtual DLP предлагает уникальный контроль виртуальных и терминальных сред: благодаря сочетанию контентного и контентного анализа потока данных между виртуальным рабочим столом или опубликованным приложением и перенаправленными на удаленные рабочие компьютеры, тонкие клиенты и BYOD-устройства пери-

ферийными устройствами. Контроль и анализу подлежат перенаправленные съемные накопители, принтеры, USB-порты и буфер обмена данными, а также используемые в виртуальной среде сервисы сетевых коммуникаций. При этом ведется централизованное журналирование действий пользователя и теневое копирование переданных данных. Технология Virtual DLP не требует установки агента на удаленные устройства.

Новая версия!

В октябре 2014 г. рынку была представлена новая версия комплекса DeviceLock DLP Suite 8, в которой реализованы поддержка распознавания текста в рисунках (например, сканах документов), контроль веб-сервиса Outlook Web App, а также новый компонент комплекса — DeviceLock Discovery, предназначенный для автоматического сканирования компьютеров пользователей и корпоративных сетевых ресурсов в целях выявления нарушений политик безопасности. DeviceLock Discovery посредством технологий контентного анализа проверяет хранимые на рабочих станциях и серверах файлы и данные, выявляя те, что рассматриваются как конфиденциальные в соответствии с predeterminedными администратором правилами, и применяет к ним predeterminedные службой ИБ действия к обнаруженным документам — удаление, шифрование, изменение прав доступа, оперативное оповещение администратора и т.д.

Предоставляемая DeviceLock DLP возможность обеспечить гранулированный контроль различных каналов утечки корпоративных данных в сочетании с контролем хранимых на рабочих станциях конфиденциальных документов открывает организациям безопасный путь для разрешения своим сотрудникам контролируемо использовать сетевые сервисы и различные устройства в целях повышения эффективности работы без угрозы утечки данных, причем без зависимости от места работы сотрудников — в офисе, в пути или дома, с корпоративного компьютера или ноутбука либо планшета.



Качественные решения для защиты и контроля Вашей сети!

Microsoft Partner
Application Development
Devices and Deployment
Market Solution Provider



GFI Software - более 20 лет на рынке, 281 000 клиентов в 180 странах!

Широкий выбор продуктов позволяет решить любые задачи в Вашей сети: защитить сеть от проникновения вирусов и шпионского ПО, настроить автоматический мониторинг всех узлов, выявить и устранить уязвимости на компьютерах и серверах, обеспечить контроль доступа сотрудников до внешней и внутренней информации, а также предотвратить хищение и уничтожение корпоративных данных.

GFI LanGuard™

Полноценная защита от уязвимостей в сети, управление патчами и обновлениями.

GFI LanGuard позволяет выполнить сканирование всей сети на наличие уязвимостей, связанных с: открытыми портами, некорректными настройками ПО, отсутствующими обновлениями и патчами для операционной системы и отдельных приложений, забытыми учетными записями, анонимным доступом, запрещенным программным обеспечением, а также выявить изменения в аппаратном обеспечении. Продукт поддерживает Windows, Linux, Unix, MacOS, может выполнять сканирования по расписанию в автоматическом режиме. Результатом каждого сканирования является подробное описание выявленных проблем с инструкциями по их устранению.

www.GFI-Software.ru/languard

GFI EventsManager™

Управление событиями и оповещениями в сети любого масштаба для SIEM.

GFI EventsManager собирает, расшифровывает, фильтрует и сохраняет данные из журналов событий Windows, W3C logs, Syslog, SNMP. Автоматический анализ, включающий в себя корреляцию событий из разных источников, позволяет выявить и предупредить назревающие проблемы в сети до того, как они станут причиной остановки бизнес-процессов компании: аномальная сетевая активность, подбор паролей, проблемы со свободным местом на диске, ошибки сервисов и приложений, нестабильное подключение. Выявленные проблемы могут быть исправлены автоматически, а администратор получит моментальное оповещение

www.GFI-Software.ru/eventsmanager

GFI MailArchiver™

Архивация и управление всей входящей и исходящей почты с возможностью быстрого поиска и восстановления писем

GFI MailArchiver архивирует все письма с почтового сервера сразу, как только они отправляются или попадают в почтовый ящик сотрудника, обеспечивая возможность в случае проблем с почтовым сервером восстановить даже те письма, которые были получены совсем недавно.

Многоязыковая поддержка и индексирование текстов писем позволяют выполнять моментальный поиск по всему архиву, а функция импорта/экспорта - восстановить письмо, почтовый ящик или целый почтовый сервер в несколько кликов.

www.GFI-Software.ru/mailarchiver

GFI MailEssentials™ и GFI WebMonitor™

Полноценная защита от угроз, распространяемых через почтовые сообщения и интернет.

Продукты дают возможность уберечь сотрудников от получения нежелательных писем, ограничить доступ до веб-сайтов, не относящихся к работе, защитить от вирусов, кибер-атак, шпионского ПО, фишинга и иных вредоносных программ, распространяемых по почте и через веб-сайты. Подробная отчетность даст полную информацию о ситуации в сети, поведении сотрудников в интернет.

www.GFI-Software.ru/mailessentials

www.GFI-Software.ru/webmonitor

Полный перечень продуктов и подробная информация по каждому из них на русском языке расположена на веб-сайте GFI. Наши технические специалисты проведут для Вас демонстрации продуктов, а также помогут в установке и тонкой настройке.

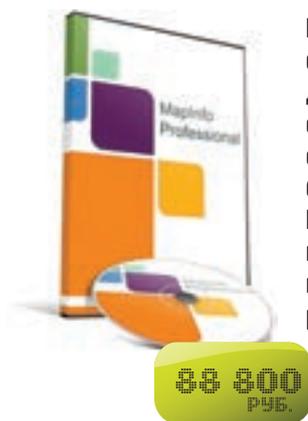
Внимание Акция!

www.GFI-Software.ru/demo
Бесплатная демонстрация
функций продуктов
"живьем"

Оставьте заявку сейчас!
Лицензия на 90 дней
и техническая поддержка
в подарок!

*время проведения акции ограничено!

MapInfo Professional 12.5



MapInfo Professional — полнофункциональная геоинформационная система (профессиональное средство для создания, редактирования и анализа пространственной информации). Интегрируется в качестве клиента в распределенные информационные системы на базе серверов: Microsoft SQL, Oracle, PostgreSQL/PostGIS, SQLite и других. Для разработки специализированных приложений используется язык программирования MapBasic. ГИС MapInfo Professional полностью русифицирована.

Русская версия MapBasic 12.5

MapInfo MapBasic — язык программирования геоинформационной системы MapInfo Professional.

MapBasic позволяет разрабатывать приложения, расширяющие стандартные возможности MapInfo.

Возможность вызова DLL и других программ позволяет создавать сложные специализированные приложения с использованием языков программирования высокого уровня.

MapBasic содержит около 400 операторов и функций.

Имеется возможность разработки приложений на языках VB.NET, C# и других языках платформы .NET. Для тиражирования приложений можно использовать MapInfo RunTime.

САПР/ГИС

Сферы применения. Земельный, лесной кадастр и кадастр недвижимости, градостроительство и архитектура, телекоммуникации, добыча и транспортировка нефти и газа, электрические сети, экология, геология и геофизика, железнодорожный и автомобильный транспорт, банковское дело, образование, управление.

Работа с данными в форматах AutoCAD (DXF, DWG); ESRI (E00, SHP); Intergraph/MicroStation Design (DGN); EMF; WMF. Растровые изображения в форматах BMP, ECW, EMF, GIF, GRC, JPEG, JPEG2000, MrSID, PCX, PNG, PSD, TGA, TIF, GeoTIFF и др. Поддерживаются картографические web-сервера тайлов и сервера WFS и WMS.

Новое в MapInfo 12.5

32 и 64-битные версии. MapInfo Professional теперь будет доступна в 32-битной и 64-битной версиях. 64-битная версия позволяет в полной мере использовать все возможности процессора компьютера. Обе версии используют один и тот же серийный номер и могут быть установлены на компьютере параллельно.

Новый ленточный интерфейс (64-битная версия). Быстрый и простой доступ ко всем функциям с использованием нового ленточного интерфейса, галерей и мини-панелей инструментов. Современный интерфейс делает использование MapInfo Professional еще проще и интуитивно понятнее. Новые мини-панели инструментов обеспечивают быстрый доступ к часто используемым командам.

Поддержка многоядерности / многопоточности. Теперь при операциях с объектами, такими как построение буферных зон (buffer), удаление части объекта (erase) или разрезании объекта (split), MapInfo Professional v12.5 может использовать все процессоры компьютера. Это значительно сокращает время требуемое для выполнения этих операций.

Новый активный Конструктор отчетов. С новым Конструктором отчетов создание отчетов профессионального качества станет еще более быстрым и простым:

- позволяет быстро и профессионально разместить элементы отчета на странице, используя панель инструментов, сетку и направляющие;
- новый элемент управления «Изображение» позволяет добавить логотип, графику и растровые изображения любого типа;
- работа с окнами Карты и Списка непосредственно в окне Отчета. Больше нет необходимости переключаться между картой и отчетом, чтобы изменить слои, подписи или сдвинуть/масштабировать карту;
- WYSIWYG — окно отчета полностью соответствует тому, что будет выведено на печать.

Поддержка дополнительных форматов данных. Используя команду «Открыть внешние данные» и FME Quick Translator 2014, пользователи MapInfo Professional могут работать с данными в следующих форматах:

- ESRI GeoDatabase (открыть/импорт и экспорт);
- Geography Markup Language (GML) версии 2.1.2, 3.1.1 и 3.2.1 (открыть/импорт);
- Geography Markup Language Simple Features Level SF-0 Profile (экспорт).



Компания ЭСТИ МАП
Официальный представитель Pitney Bowes Software Inc. в России и СНГ
Тел.: **+7 (495) 627-76-37, +7 (495) 627-76-49**
E-mail: **sales@esti-map.ru, esti-m@esti-map.ru**
www.mapinfo.ru



Spectrum — новая технологическая платформа для создания корпоративных геоинформационных систем, управления пространственными данными, оценки качества данных, решения различных аналитических и геоинформационных задач. Spectrum Spatial — один из компонентов платформы Spectrum, сервер инфраструктуры пространственных данных предприятия, предназначенный для совместной работы с картографической информацией неограниченного числа пользователей.

Платформа Spectrum, кроме пространственного модуля, может включать модули геокодирования, решения транспортных задач, интеллектуальной верификации данных и др.

Все компоненты платформы могут быть объединены в последовательности связанных процессов (Dataflow). Для создания dataflow, jobs и сервисов используется графический дизайнер.

Основанный на современной сервис-ориентированной архитектуре (SOA), Spectrum Spatial включает в себя все необходимые операции для создания, визуализации, анализа и редактирования пространственных данных в различных форматах (пространственные СУБД Oracle, MS SQL, PostGIS и др., широкий набор файловых источников).

Большинство возможностей платформы Spectrum доступно через набор готовых web-сервисов SOAP и REST: Tile, Map, Feature, Geometry, UserManagement, сервисы по стандартам OGC (WFS, WFS, CSW).

Spectrum позволяет:

- создать и централизованно управлять инфраструктурой пространственных данных предприятия;
- с минимальными затратами интегрировать геоинформационные возможности в существующие системы предприятия (CRM, BI, ERP и др.), что поможет добиться совершенно нового уровня анализа и визуализации бизнес-информации.

КРИСТАЛЛ

Сертификат соответствия РОСС RU.СП15.Н00668



ООО "АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОЕКТНЫХ РАБОТ"

Программа предназначена для выполнения проверок элементов и соединений стальных конструкций на соответствие требованиям **СП 16.13330.2011 "СНиП II-23-81* Стальные конструкции"**, а также **СП 53-102-2004**. Кроме того, при создании программы использовались связанные с **СП 16.13330.2011** государственные стандарты и «Пособие по проектированию стальных конструкций (к СНиП 11-23-81*)/ЦНИИСК им. В.А. Кучеренко». Реализован режим расчета и экспертизы по Eurocode 3.

Справочный раздел программы обеспечивает выбор:

«Сталей», «Сортамента металлопроката», «Болтов» в том числе и высокопрочных, «Предельных гибкостей и прогибов», «Коэффициентов условий работы», «Материалов для сварки», «Листовой стали».

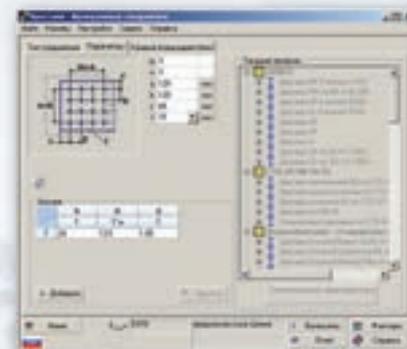
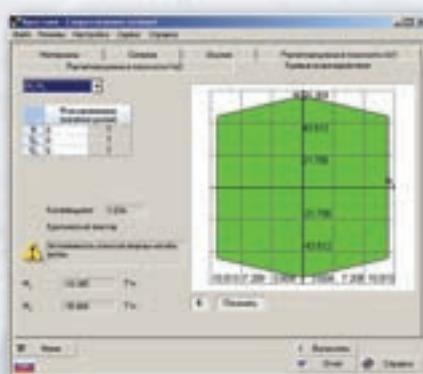
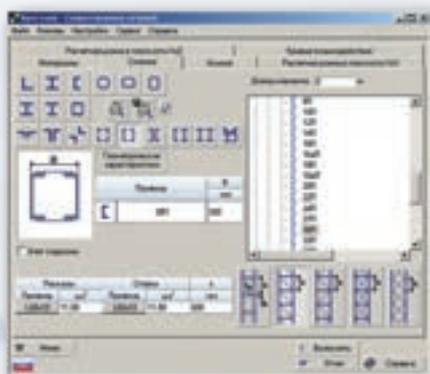
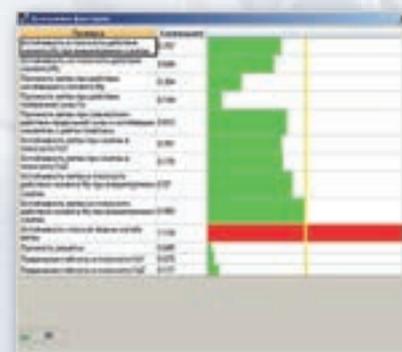
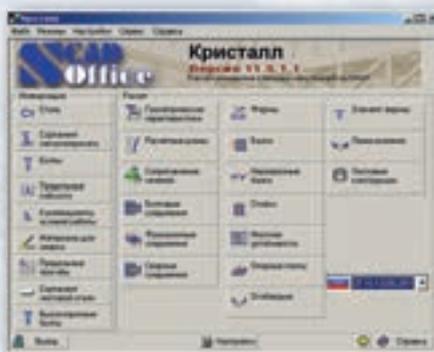
Расчетные режимы позволяют выполнить следующие проверки и расчеты:

«Геометрические характеристики сечений», «Расчетные длины» и «Сопротивление сечений» стержневых элементов;

«Болтовые», «Фрикционные» и «Сварные соединения»;

«Местная устойчивость»;

«Элементы ферм», «Балки», «Стойки», «Опорные плиты».



Graphisoft ArchiCAD 18

Присоединяйся к творчеству!



Наиболее популярная среди архитекторов система автоматизированного проектирования, базирующаяся на технологии информационного моделирования здания (BIM), и предоставляющая все преимущества принципа открытого межплатформенного взаимодействия (OpenBIM). Работая с объемной моделью здания, проектировщики получают возможность детально прорабатывать свои проектные решения и свести число ошибок к нулю.

В любой момент можно получить согласованные между собой чертежи поэтажных планов, разрезы, фасады и спецификации, передать задания на разработку смежных разделов проектирования, подготовить презентационные материалы, включая виртуальное представление модели здания, облегчающее процесс согласования с клиентом проектных решений. ArchiCAD — это современные технологии, работающие на вас.

Новые возможности

В ArchiCAD 18 усовершенствована технология работы, что позволяет архитекторам поддерживать непрерывный творческий процесс. Интеграция в ArchiCAD 18 рендера мирового уровня CineRender, разработанного MAXON для CINEMA 4D, позволяет широкому кругу пользователей создавать профессиональные визуализации. ArchiCAD 18 предлагает новые полностью интегрированные процессы управления изменениями и усовершенствованную поддержку PDF, что значительно упрощает процесс обмена данными со всеми участниками проектирования, клиентами и согласующими органами. ArchiCAD 18 продолжает поддерживать OPEN BIM и представляет первое архитектурное BIM-приложение с полной поддержкой BIM Collaboration Format (BCF). Впервые в отрасли ArchiCAD 18 обеспечивает BIM-сотрудничество в режиме реального времени, независимо от количества участников, их местонахождения и состава. В ArchiCAD 18 значительно усовершенствованы существующие функции.

Altium Designer



Altium Designer представляет собой систему сквозного автоматизированного проектирования электронных средств на базе печатных плат и ПЛИС. Принцип сквозного проектирования подразумевает передачу результатов одного этапа проектирования на следующий в единой проектной среде. При этом изменения, вносимые на любом этапе, отображаются во всех частях проекта, что позволяет разработчику контролировать его целостность.

Новое слово в проектировании радиоэлектронных устройств

Altium Designer состоит из нескольких структурных модулей и охватывает основные этапы проектирования РЭС: разработку электрических схем, проектирование печатных плат, разработку встроенного программного обеспечения, смешанное аналогово-цифровое моделирование, анализ целостности сигналов, технологическую подготовку производства, проектирование и отладку систем на базе ПЛИС.

Управление проектными данными и выпуск документации

«Интеллектуальное» управление данными, управление компонентами нового поколения, выпуск проектов с высоким уровнем интеграции благодаря использованию хранилища Satellite Vault или хранилищ, расположенных на AltiumLive.

Возможности 3D-проектирования

3D-визуализация позволяет получать в реальном времени реалистичные изображения платы, обеспечивает поддержку машиностроительных САПР, прямую связь с моделями в формате STEP и оперативную проверку зазоров и расстояний, просмотр конфигурации в режимах 2D и 3D, получение ортогональных проекций, а также наложение текстур двумерных и трехмерных моделей печатных плат.

Ключевые преимущества ArchiCAD

Мультиплатформенное решение. ArchiCAD поддерживает как распространенную платформу Windows, так и популярную среди творческих людей платформу Mac OS. Вы просто выбираете наиболее удобное для вас решение, а ArchiCAD всегда будет с вами.

Информационное моделирование зданий (BIM). Все данные по проекту собираются в единой согласованной базе, из которой затем исходит согласованная и взаимосвязанная информация: чертежи, спецификации, визуализация и задания смежникам.

Сложные архитектурные формы. Теперь никаких ограничений в формообразовании — новые инструменты Оболочка (Shell) и Морф (Morph) позволяют моделировать широкий спектр архитектурных объемов свободных форм как для исторических, так и для современных зданий!

Уникальные открытые технологии взаимодействия проектировщиков. ArchiCAD позволяет группе проектировщиков одновременно работать с одной моделью здания (используя ArchiCAD как единое решение), а также поддерживает открытый формат IFC для динамической связи BIM-модели ArchiCAD с другими современными системами проектирования: Tekla Structures, Revit Structure и MEP, ETABS, Green Building Studio, ECOTECT и другими. Это в разы ускоряет процесс создания и согласования проектного решения.

Сервисный контракт. Позволяет работать на самых современных версиях ArchiCAD и страхует ключ защиты от краж, поломок и прочих непредвиденных случаев. Это наиболее выгодное вложение денег в лицензионное программное обеспечение.

Altium Designer 14.3: новые возможности

Редактирование и управление полигонами. Внесен ряд усовершенствований редактирования полигонов, которые упрощают и упорядочивают работу с полигонами.

Настройка выравнивания дорожек по длине. Улучшено выравнивание дорожек по длине при помощи создания меандр, также известное как змеевидная маршрутизация, которая обеспечивает возможность использования простых и эффективных настроек создания меандр.

Улучшена РСВ-панель. Во время интерактивной трассировки текущая длина маршрута отображается в РСВ-панели. Кроме того, в панели указываются имя цели, количество узлов, длина трассы и оставшаяся длина.

Улучшен порядок выбора объектов. Усовершенствован выбор отдельных объектов в Редакторе РСВ: теперь можно выбирать перекрывающиеся объекты и объекты более высокого уровня.

Изменение правила проектирования Clearance («Зазор»). Правило Clearance задается в виде матрицы минимальных зазоров.

Улучшены каплевидные соединения. Каплевидные соединения создаются регионами. Это позволяет каждому соединению создавать определенную форму, которая может состоять из прямых или изогнутых линий.

Улучшенная маршрутизация. Реализовано создание фасок на углах в 90 градусов для уменьшения отражения сигналов при использовании СВЧ.

Управление маршрутизации к SMD-площадкам. Появилось новое правило проектирования SMD Entry, которое определяет, как дорожка будет подключаться к SMD-площадке.

nanocAD — отечественная САПР



Платформа nanoCAD — новейшая альтернативная САПР, на основе которой объединены решения для выполнения проектных работ инженерами различных специальностей. Прямая поддержка формата DWG обеспечивает возможность легко обмениваться данными между различными проектами. Простой классический интерфейс не требует переобучения специалистов, позволяя сразу включить программу в технологический цикл проектирования.

САПР на базе nanoCAD

nanoCAD является одновременно и базовой платформой для специализированных решений, обладающих всеми необходимыми инструментами автоматизации проектной деятельности, и недорогим самостоятельным решением, предлагающим «классическое» 2D-черчение и выпуск документации ручным способом. Такая схема позволяет выстроить экономичные решения для заказчиков любого уровня: нетребовательные пользователи могут использовать в коммерческой деятельности предыдущие версии nanoCAD с ограниченным функционалом для базового проектирования бесплатно, а профессиональные пользователи — приобрести самые современные инструменты по цене от 7 000 руб. за рабочее место.

Профессиональные специализированные решения

Новая версия платформы nanoCAD Plus 6 содержит более 500 улучшений и 10 крупных новшеств, которые были включены в программу после детальной проработки пожеланий клиентов. Таким образом, можно с уверенностью заявить, что платформа nanoCAD совершила новый виток в развитии функционала и инноваций. На базе nanoCAD выстроены 15 решений, которые существенно повышают производительность ручных методов проектирования и автоматизируют ежедневную рутинную работу.

В качестве специализированных решений первого уровня можно назвать программные продукты nanoCAD СПДС, Механика и Схемы, предназначенные для автоматизации работ в области оформления рабочей документации в строгом соответствии с российскими стандартами.

- **nanoCAD Электро** — автоматизированное выполнение проектов в части силового электрооборудования (ЭМ) и внутреннего электроосвещения (ЭО) промышленных и гражданских объектов строительства.
- **nanoCAD СКС** — автоматизированное проектирование структурированных кабельных систем (СКС) зданий и сооружений различного назначения, кабеленесущих систем.
- **nanoCAD Геоника** — автоматизация проектно-изыскательских работ. Предназначена для специалистов отделов изысканий и генплана. Включает модули «Топоплан», «Генплан», «Сети».
- **nanoCAD Стройплощадка** — оформление чертежей по разделам «Проект организации строительства» (ПОС) и «Проект производства работ» (ППР). Программа включает в себя весь функционал nanoCAD СПДС и является независимым приложением.
- **nanoCAD Конструкции** — предназначена для конструкторов, разрабатывающих комплекты рабочих чертежей марок КЖ и КЖИ в строгом соответствии с отечественными нормами и стандартами.
- **nanoCAD Фундаменты** — предназначена для подготовки схем расположения и чертежей столбчатых фундаментов на свайном и естественном основании, включая расчет основания по деформациям для фундаментов колонн промышленных и гражданских зданий, расчет свайного куста на прочность по несущей способности сваи и расчет монолитных ленточных фундаментов.

BIM для промышленных объектов

Model Studio CS ЛЭП — программный комплекс, предназначенный для расчета и выпуска полного комплекта документов при проектировании воздушных линий электропередач всех классов напряжений (0,4–750 кВ) и ВОЛС.

Model Studio CS Молниезащита — программный комплекс для расчета и трехмерного проектирования молниезащиты зданий.

Model Studio CS Открытые распределительные устройства — программный комплекс, предназначенный для разработки компоновочных решений в трехмерном пространстве открытых распределительных устройств, выполнения расчетов гибкой ошиновки, выпуска проектной и рабочей документации (чертежей, спецификаций и т.д.).

Model Studio CS Технологические схемы — программный комплекс для создания принципиальных, технологических и монтажно-технологических схем установок и производств.

Model Studio CS Трубопроводы — программный комплекс, предназначенный для трехмерного проектирования внутриплощадочных, внутрицеховых и межцеховых систем трубопроводов, в том числе технологических трубопроводов, систем водо- и газоснабжения, отопления, канализации и других.

Model Studio CS Кабельное хозяйство — для трехмерной компоновки кабельных конструкций любой сложности и автоматической трехмерной раскладки кабелей.

CADLib Модель и Архив — специализированное программное обеспечение для работы с информационными трехмерными моделями, полученными в процессе проектирования.

Model Studio CS Компоновщик щитов предназначен для трехмерного проектирования общих видов щитов (пультов).



Microsoft SPLA и Azure: Начать бизнес еще никогда не было так легко

За четыре года работы Softline в качестве SPLA-реселлера более 250 компаний построили успешный бизнес, предлагая своим клиентам услуги доступа к продуктам Microsoft по модели SaaS и IaaS. Среди этих компаний не только крупные игроки телеком-сектора, ЦОДы и системные интеграторы, но и небольшие организации и стартапы, которые смогли занять свою нишу на рынке благодаря востребованности облачного лицензирования. С появлением платформы Microsoft Azure построить свой SPLA-бизнес стало еще проще!

Согласно условиям программы SPLA, для того чтобы начать предоставлять клиентам услуги доступа к продуктам Microsoft и решениям на их основе, компании достаточно выполнить два простых шага: 1) зарегистрироваться в программе Microsoft Partner Network, 2) подписать комплект документов с Microsoft и Softline.

После выполнения этих условий компания получает доступ к необходимым лицензиям и начинает оказывать услуги клиентам.

Простота первых шагов в облачном бизнесе по программе SPLA дополняется лояльной финансовой политикой Microsoft: для работы по SPLA не требуются первоначальные вложения в программное обеспечение и авансовые платежи, а минимальный платеж вводится только после шести месяцев работы по программе. Однако для предоставления услуг по SPLA компании все же требуется оборудование, на котором будут развернуты облака или собственные IT-решения на базе ПО Microsoft, — этот пункт может потребовать значительных инвестиций, особенно для небольших организаций: оборудование придется либо покупать, либо арендовать. Именно эту проблему позволяет решить использование облачной платформы Microsoft Azure.

Преимущества Microsoft Azure

Это открытая и гибкая облачная платформа, которая позволяет оперативно развертывать приложения в рамках глобальной сети из ЦОДов под управлением Microsoft. Платформа обеспечивает созда-

ние, внедрение, масштабирование приложений и управление ими с использованием различных языков программирования, инструментов и рабочих сред. Для развернутых в Azure сервисов гарантируется поддержка в режиме 24x7 с доступностью в 99,95% и круглосуточный мониторинг работоспособности служб. При этом оплата задействованных ресурсов может совершаться по факту использования: компания, работающая с Microsoft Azure, рассчитывается только за те мощности, которые действительно были задействованы для развертывания необходимых ей сервисов.

В рамках работы по программе SPLA компания может использовать развернутую в Microsoft Azure инфраструктуру как сервис и уже на ее основе развертывать конкретные продукты для своих клиентов. Например, компания может взять виртуальный Windows Server из Microsoft Azure, поставить на него Microsoft Office и предоставлять клиентам удаленный терминальный доступ к услуге с условным названием «Доступный Office». Тем самым компания обеспечит клиента пакетом офисных приложений, который будет не просто полнофункциональным, доступным из любого места, где есть Интернет, и оплачиваемым по факту использования — такой продукт сможет легко и надежно масштабироваться пропорционально запросам клиента благодаря неограниченным ресурсам публичного облака Microsoft Azure и принципам облачного лицензирования по SPLA. При этом

Программа SPLA — это единственная программа Microsoft, которая позволяет компании реализовать модель Pay-as-you-go, то есть оплачивать только то программное обеспечение, которое действительно использовалось в тот или иной момент времени. Тем самым SPLA помогает зарабатывать компании и экономить конечному пользователю (клиенту). По SPLA можно предоставлять услуги доступа к IT-решениям компании, работающим на базе ПО Microsoft, сдавать в аренду рабочие станции и сервера с ПО Microsoft, создавать частные, публичные и гибридные облака.

Перечень продуктов, которые могут быть установлены на виртуальный сервер из Microsoft Azure, можно уточнить у специалистов Softline. Все доступные для установки продукты лицензируются по модели «на пользователя» (Subscriber Access License, SAL).

сама компания будет освобождена от значительных издержек: вместо вложений в приобретение ПО потребуются лишь ежемесячные отчисления за те лицензии, которые использовались для предоставления услуг (в нашем примере — лицензии Microsoft Office и Windows Remote Desktop), а вместо затрат на поддержку инфраструктуры — ежемесячные отчисления за фактически задействованные мощности для развертывания Windows Server в Microsoft Azure.

SPLA + ПЛАТФОРМА MICROSOFT AZURE

Это сочетание открывает новые возможности не только для небольших или начинающих компаний, строящих бизнес в облаках. Благодаря такому сочетанию опытный сервис-провайдер может обеспечить потребности клиента во время пиковых или сезонных нагрузок без лишних затрат: вместо покупки или аренды дополнительного железа сервис-провайдеру достаточно воспользоваться дополнительной инфраструктурой, развернутой в Microsoft Azure. Так, к примеру, сервис-провайдер может преимущественно использовать для оказания услуг SQL Server, раз-

вернутый на своем оборудовании и подлежащий отчету за фактическое использование в соответствии с прайсом программы SPLA. А при пиковых или сезонных нагрузках у клиента — добавить необходимые мощности ЦОДов Microsoft, воспользовавшись SQL Server, развернутым в Microsoft Azure и требующем повременной оплаты фактического использования. Таким образом, сочетание SPLA и Microsoft Azure дает сервис-провайдеру большую гибкость и, как следствие, позволяет максимизировать прибыль без лишних издержек.

Игорь Балашов, директор по развитию бизнеса Softline, отмечает: *«Программа Microsoft SPLA продолжает оставаться одной из наиболее востребованных и прибыльных с точки зрения наших партнеров. Так, по итогам последнего года работы общий объем продаж лицензий вырос в два раза по сравнению с предыдущим периодом. Совместное использование SPLA и платформы Microsoft Azure без сомнения будет способствовать увеличению этих показателей, поскольку возможности такой комбинации значимы для любой компании, работающей с облаками».*

Получить дополнительную информацию о программе SPLA и принять в ней участие вам поможет Игорь Балашов, директор по развитию бизнеса Softline.

Звоните: +7 (495) 232-00-23, доб. 2500

Пишите: spla@softline.ru

Наш сайт: <http://softline.ru/spla/>

Тысячи бесплатных программ!

F1CD.ru

Компьютерный портал

ПРОГРАММА АРЕНДЫ ЛИЦЕНЗИЙ VSPP

Программа аренды лицензий VMware — VMware Service Provider Program (VSPP) — разработана специально для сервис-провайдеров любого направления. Принцип программы состоит в том, что партнеры VSPP получают право оказывать своим заказчикам услуги хостинга на базе ПО VMware на основе ежемесячных платежей.

Преимущества программы

- Простота и удобство подключения к программе VSPP и ее начального использования.
- Отсутствие первоначальных вложений при вступлении в программу.
- Доступ к ведущим в отрасли решениям по виртуализации без капитальных затрат.
- Эффективное использование аппаратных ресурсов для предоставления услуг.
- Гибкая система оплаты, основанная на принципе Pay-as-you-Go и Pay-as-you-Grow, снижение цены при переходе на повышающий тарифный план
- Возможность предоставления услуг конечным пользователям в России и СНГ.

Кому интересна программа VSPP: сервис-провайдеры, центры обработки данных, системные интеграторы, операторы связи, поставщики услуг по модели SaaS, IaaS, DaaS, PaaS

Новинка! VMware VMware vCloud Air Network

VMware анонсировала VMware vCloud Air Network — крупнейшую в мире сеть, объединяющую более чем 3800 сервис-провайдеров по всему миру, использующих технологии VMware. VMware vCloud Air Network является продолжением и расширением партнерской программы VSPP.

Также компания VMware объявила о ребрендинге облачного IaaS-сервиса vCloud Hybrid Service, который теперь будет называться VMware vCloud Air. Новое название подчеркивает важность для компании VMware предоставлять заказчикам на основе гибридной облачной платформе услуги сервиса по моделям Infrastructure as a Service, Desktop as a Service, Disaster Recovery as a Service и др.

С момента старта VMware vCloud Air (ранее VMware vCloud Hybrid Service) в 2013 году значительно расширилось глобальное присутствие. Имея 8 дата-центров в США, Великобритании и Японии, VMware недавно объявило развитие гибридного облака в Азиатско-Тихоокеанском регионе посредством сотрудничества с SoftBank Telecom и SoftBank Commerce & Service Corp. VMware также анонсировала тесное сотрудничество с телеком отраслью Китая для создания гибридных облачных сервисов мирового уровня на территории Пекина.

VMware vCloud Air — безопасный облачный IaaS-сервис (Infrastructure-as-a-Service), который построен на проверенной платформе vSphere. Он поддерживает как существующие рабочие нагрузки, так и разработку новых приложений, предоставляя IT-администраторам и архитекторам общую платформу для бесшовной миграции уже существующих центров обработки данных в облако с использованием тех же самых инструментов и процессов, которые они используют сегодня. В гибридном облаке информационные среды, которые находятся внутри предприятия и за его пределами, не только соединяются и интегрируются при помощи единых инструментов управления, но и предназначаются для того, чтобы обеспечивать одинаковое функционирование новых и ранее существующих приложений независимо от того, из какой среды они были запущены.

Как стать участником программы VSPP?

1. Зарегистрироваться как VSPP партнер на сайте VMware.
2. Подписать онлайн-соглашение.
3. Получить подтверждение партнерства от команды VMware Program Operation (время рассмотрения заявки от 2 до 4 рабочих дней).
4. После подтверждения партнерства сервис-провайдер становится партнером VSPP уровня Enrolled.
5. Выбрать тарифный план.
6. Подписать контракт с Softline.

Решения VMware, доступные по программе VSPP

- VMware vCloud Service Provider Bundle — Premier Plus Edition
- VMware vCloud Service Provider Bundle — Premier Edition
- VMware vCloud Service Provider Bundle — Standard Edition
- VMware vCenter Operations Management Suite Standard Edition
- VMware vCenter Operations Management Suite Advanced Edition
- VMware vCenter Operations Management Suite Enterprise Edition
- VMware vCenter Operations Adapter for Network Devices
- VMware vCenter Operations Adapter for 3rd Party Data Source
- VMware vCloud Automation Center Advanced Edition
- VMware vCloud Automation Center Enterprise Edition
- VMware vCenter Log Insight
- VMware IT Business Management Suite Advanced Foundation Package
- VMware IT Business Management Suite Advanced for Additional Users
- VMware IT Business Management Suite Advanced for Read Only Users
- VMware IT Business Management Suite Enterprise Foundation Package
- VMware IT Business Management Suite Enterprise for Additional Users
- VMware IT Business Management Suite Enterprise for Read Only Users
- VMware NSX-V
- VMware NSX-MH
- VMware Virtual SAN
- VMware vCenter Site Recovery Manager
- VMware vSphere Data Protection Advanced
- VMware vCenter Server Heartbeat
- Cisco Nexus 1000V
- VMware vFabric Data Director
- VMware vFabric Hyperic
- VMware Horizon DaaS Bundle – VDI Edition
- VMware Horizon DaaS Bundle – RDSH Edition
- VMware Horizon View Standard (Formerly VMware View Premier)
- VMware View Foundation (Formerly VMware View Enterprise)
- VMware Workspace Portal 3 Named User
- VMware Mirage 7 Named User
- VMware ThinApp Client 2 ThinApp Client
- VMware ThinApp Packager 1 ThinApp Packager

ПРОГРАММА АРЕНДЫ ЛИЦЕНЗИЙ VCP

Veeam Cloud Provider Program (VCP) ориентирована на сервис-провайдеров, телеком-операторов, интернет-провайдеров, системных интеграторов, поставщиков услуг по модели DaaS, SaaS и IT-подразделения крупных холдингов, поддерживающих работу дочерних структур. Став участником программы, сервис-провайдер получает возможность предоставлять своим заказчикам услуги резервного копирования, аварийного восстановления данных и мониторинга виртуальной среды.

Компания Softline стала первой компанией в России, подписавшей с Veeam соглашение по арендной программе и получившей статус агрегатора на территории России и СНГ. Гибкая система оплаты, основанная на принципе Pay-as-you-Go и Pay-as-you-Grow позволяет сервис-провайдерам выстроить свой бизнес по предоставлению VaaS без капитальных вложений и первоначальных затрат.

Как стать участником программы VCP?

1. Зарегистрироваться как VCP партнер на сайте Veeam.
2. Подписать онлайн-соглашение.
3. Получить подтверждение партнерства от команды Veeam (время рассмотрения заявки от 2 до 4 рабочих дней).
5. Выбрать продукт и прислать заявку на vcp@softline.ru.
6. Подписать контракт с Softline и начать оказывать услуги заказчикам.

Решения Veeam, доступные по программе VCP

- Veeam Backup & Replication редакции Standart, Enterprise, Enterprise Plus и Veeam ONE.
- Все продукты полностью совместимы с VMware ESXi и Microsoft Hyper-V.

ПРОГРАММА CSP: CITRIX ВАМ В ПОМОЩЬ!

Citrix Service Provider Program ориентирована на сервис-провайдеров любого направления. Используя ПО Citrix по схеме аренды, вы получаете возможность быстро и без первоначальных вложений начать работу с универсальными средствами доставки приложений и рабочих столов сотрудникам, серверной виртуализации, управления облачной инфраструктурой.

Программа нужна телекоммуникационным компаниям, операторам связи, центрам обработки данных, интернет-провайдерам, поставщикам услуг веб-хостинга, системным интеграторам, независимым разработчикам ПО, продающим его по SaaS-модели, IT-подразделениям холдингов. Гибкая система оплаты, построенная на основе ежемесячных платежей, позволяет платить только за фактически использованный объем ПО. Вступив в программу CSP, сервис-провайдеры имеют возможность воспользоваться тестовыми лицензиями в рамках льготного периода в размере 60 дней.

Что нужно сделать?

Не так уж много — несколько простых шагов.

1. Для регистрации в системе Citrix нужно заполнить онлайн-форму на сайте Citrix.
2. После регистрации в системе, получить от Citrix подтверждение и доступ к партнерской части Citrix (Partner ID, Org ID).
3. Документы Citrix Service Provider Application Form и Citrix Service Provider License Agreement нужно заполнить и прислать на csp@softline.ru.
4. После этого можно приступать к подписанию договора с компанией Softline (шаблон договора и прайс-лист предоставляются после того, как сделаны шаги 1–4).

Участие бесплатное, как и подписание договора с компанией Softline. Для того, чтобы воспользоваться преимуществами программы, необходимо быть участником программы SPLA от Microsoft и иметь в штате два сертифицированных специалиста (ССА).

Сегодня одной из основных тенденций развития рынка является переход к облачным технологиям. Ведущие вендоры программного обеспечения уделяют огромное внимание технологиям виртуализации и разработке продуктов для создания частных, публичных и гибридных облаков. В условиях популяризации и роста доверия к облачным технологиям все более наращивает свою актуальность модель предоставления сервисов как услуги, позволяющая заказчикам размещать свои ресурсы в арендованных облачных средах. Благодаря такой возможности заказчики могут снизить затраты на эксплуатацию IT-инфраструктуры и получить готовый сервис по модели подписки. Развитие арендных программ, наполнение портфеля решений, популяризация предоставления сервиса как услуги в России и СНГ — именно так команда Softline оценивает свои задачи для этого направления.

Мария Павлова, консультант группы по работе с сервис-провайдерами Softline

Проанализировав наши продажи программного обеспечения по арендной схеме за последние 2,5 года, мы пришли к следующим выводам. Во-первых, радует тот факт, что рост продаж от года к году стабильный и достаточно высокий. Во-вторых, качественно изменились составляющие этого роста: если на более ранних этапах прирост шел в основном за счет набора новых заказчиков (пора развития рынка аренды), то сейчас практически все сервис-провайдеры так или иначе уже используют программы аренды ПО. Увеличение оборотов в последнее время приносит расширение и развитие бизнеса каждого отдельного нашего клиента-провайдера, который раздает все больше и больше облачных услуг. Это весьма важный для нас тренд, т.к. он говорит, что конечные заказчики стали избавляться от своего недоверия к облачным сервисам (а это было поначалу очень мощным сдерживающим фактором). Сейчас среди заказчиков, использующих облака, уже можно найти не только организации уровня СМБ, но и крупные коммерческие структуры: банки, промышленность, ритейл. Некритичные IT-сервисы коммерческие организации повально отдают на аутсорсинг — это надежнее и дешевле. Потребителями услуг по моделям SaaS, IaaS, DaaS, PaaS становятся крупные государственные организации, — традиционно всегда более консервативные и осторожные. На нынешнем этапе мы выделяем 2 основных приоритетных направления в нашем развитии: более широкий выход на регионы и страны СНГ, расширение нашего портфеля арендного ПО для провайдеров (запросы главным образом сейчас идут на программы баз данных, информационной безопасности, резервного копирования).

Сергей Василевич, менеджер по развитию бизнеса Softline

Контакты

По любым вопросам, связанным с программами аренды, обращайтесь к Марии Павловой или Сергею Василевичу.

Пишите: arenda@softlinegroup.com

Звоните: +7 (495) 232-00-23

Наш сайт: <http://virtual.softline.ru>

Думайте о бизнесе. Забудьте об IT!

Облачные сервисы — ключ к глобальной оптимизации бизнес-процессов

Облачные сервисы — это про деньги. Вместо того чтобы заниматься организацией и поддержкой IT-инфраструктуры самостоятельно, вашей компании намного выгоднее передать ее в обслуживание специалистам Softline и забыть о ситуациях, когда дорогостоящие инженеры вместо развития IT-сервисов для бизнеса разбираются с упавшими серверами или в очередной раз расширяют «зоопарк» ПО. Переключите их на насущные бизнес-задачи и покажите настоящую эффективность IT за счет использования облачных технологий. О том, какие пути переноса IT-инфраструктуры в облако предлагает Softline, рассказывает руководитель направления облачной инфраструктуры компании Softline Леонид Аникин.

ВИРТУАЛИЗАЦИЯ



— Леонид, что объединяет IT-инфраструктуры тысяч различных российских компаний?

— Общая черта в том, что серверная IT-инфраструктура компаний, в подавляющем большинстве случаев, унифицирована. Все пользуются почтой, файловыми серверами, календарями, 1С — это инфраструктурная база, без которой не обойтись.

— Следить за этой системой не просто?

— Это затратно и отнимает время, которое можно было бы посвятить развитию бизнеса. Поэтому мы и предлагаем клиентам вынести базовые функции инфраструктуры из своей зоны ответственности и передать специализированным провайдером — Softline, Amazon, Microsoft.

Аутсорсинг — популярнейший современный тренд. Компании предпочитают отказываться от штата собственных уборщиков, бухгалтеров и поваров, обращаясь к клининговым, бухгалтерским и кейтеринговым организациям-партнерам. Многие люди уже не хотят иметь автомобили, потому что заказать такси дешевле. Аутсорсинг декларирует новый стиль жизни и биз-

неса: чтобы добиться успеха, вовсе обязательно делать все самостоятельно!

— Если компания решила перенести в облако свою IT-инфраструктуру, какие варианты ей может предложить Softline?

— Если у клиента уже есть некое оборудование, его необязательно располагать в своей серверной и тратиться на аренду помещения, электроэнергию, охлаждение. Хранение и обслуживание «железа» надежнее и дешевле передать на аутсорсинг. В наших специализированных датацентрах уровня Tier-2 или Tier-3 все идеально организовано для размещения любого серверного оборудования.

Допустим, вы не хотите покупать оборудование вообще, а предпочитаете его просто арендовать. Это прекрасная идея. Softline предлагает огромный выбор аппаратных решений в аренду. Вы можете через интернет-портал выбрать нужную конфигурацию оборудования, и уже в течение часа оно станет доступным для работы. Все аппаратные решения располагаются в датацентре провайдера, а настройкой,



Леонид Аникин, руководитель направления облачной инфраструктуры компании Softline

установкой ОС и т.д. клиент впоследствии занимается сам.

Третий вариант — на уровне виртуальных машин — избавляет его от подобных задач: появляется возможность взять в аренду виртуализированный, а не физический, сервер любой требуемой мощности, получить от Softline панель управления и менять конфигурацию как угодно и когда угодно. При этом наш заказчик может быть уверен, что все сервисы базируются на лучших платформах, самых современных технологиях виртуализации, и за всеми процессами непрерывно в режиме 24/7 наблюдают специалисты техподдержки высочайшей квалификации.

— Может ли клиент передать нам на обслуживание свои базовые ИТ-сервисы?

— Да, как несколько, так и все. Уточню: он может самостоятельно развернуть в нашем облаке, к примеру, почтовый сервис, либо — подключиться к тому, который мы уже развернули. Сотни компаний просто подключают свои ПК или тонкие клиенты к Интернету — и работают с удаленным рабочим столом, который поддерживают наши специалисты. Таким образом, вопросы ИТ полностью снимаются из-под ответственности сотрудников организации-заказчика.

— Что делать компании, у которой повышенные требования к информационной безопасности данных?

— Да, у некоторых организаций есть нестандартные требования к безопасности. ИТ-инфраструктура Softline очень хорошо защищена, используются лучшие современные средства защиты, а для таких заказчиков мы создаем частное облако: выделяем отдельные сервера, ставим на них платформу виртуализации. Эта система будет отделена от всех остальных; управлять частным облаком клиент может самостоятельно или с нашей помощью. Кроме того, можно организовать установку дополнительных средств защиты, систем, которые будут отслеживать трафик. Частное облако может размещаться как в дата-центре Softline, так и прямо на территории клиента. Специалисты Softline привозят готовое преднастроенное оборудование, на котором уже развернута платформа виртуализации, подключенная к системе мониторинга и нашей службе поддержки. Заказчику предоставляется панель управления — и вот уже готова современная ИТ-инфраструктура на своей территории; она не требует ни больших вложений, ни внимания персонала.

Забота об ИТ-инфраструктуре не должна быть головной болью предпринимателя! Если вы занимаетесь развитием бизнеса, знаете свою область деятель-

ности, ищите клиентов и т.д. — у вас должна быть возможность заниматься именно этими действительно важными вещами, не отвлекаясь на ИТ-вопросы. Серверное или сетевое оборудование не должно больше входить в вашу зону ответственности. Сфокусируйтесь на своем бизнесе! А за бесперебойную работу ИТ-инфраструктуры будут отвечать ИТ-профессионалы. Если вы уже используете хостинг от других поставщиков, то мы готовы предложить перенести вашу инфраструктуру на более надежную площадку с выгодным предложением по цене.

Мы гарантируем высочайший уровень надежности и безопасности. Системы, встроенные по умолчанию, выполнены и сконфигурированы на высочайшем уровне нашими сотрудниками, имеющими многолетний опыт работы.

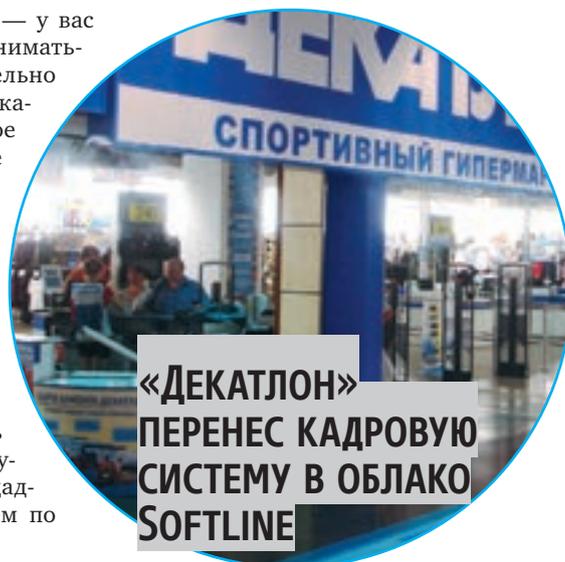
— Давайте на конкретном примере покажем, от каких еще ИТ-и бизнес-рисков Softline защищает своих клиентов.

— Допустим, вы занимаетесь розничной торговлей и предполагаете, что за три года увеличите количество магазинов в 10 раз. Получается, что уже сегодня нужно начинать строить дата-центр, рассчитывая на организацию масштабируемой инфраструктуры. Представим, что вы ошиблись, и количество торговых точек выросло лишь в два раза. Куда девать приобретенные мощности и как от них отказаться? А если выяснится, что когда-то было закуплено оборудование, не сочетающееся между собой? Может произойти еще более грустный сценарий, когда бизнес не только не вырастет, но и сократится. Что делать с уже оплаченной инфраструктурой?

Но в ситуации, когда используется облако, вы с легкостью можете уменьшить количество используемых мощностей и просто перестать за них платить или, наоборот, увеличить хоть в сто раз!

Если ваша компания занимается разработкой игр, и вы не уверены, «выстрелит» ли очередная новинка или нет, разверните ее на облачной инфраструктуре. И если игра пойдет, увеличивайте ресурсы, которые автоматически зарабатывают! Если же нет — держите на минимальных ресурсах и через некоторое время закрывайте совсем.

Не платите деньги вперед, которые потом вы не сможете заставить работать на себя или вернуть. Пусть ваш счет на ИТ растет или уменьшается только пропорционально бизнесу.



Ситуация

«Декатлон» — ведущий европейский игрок в области разработки, производства и продажи товаров для более 70 видов спорта. Торговая сеть состоит из 617 магазинов, работающих в 17 странах мира, и насчитывает свыше 50 тыс. сотрудников.

С целью оптимизации затрат и усовершенствования системы управления российское представительство компании приняло решение о переводе части ИТ-инфраструктуры в «облако». К корпоративной компьютерной сети был добавлен облачный сегмент, который физически находится в компании Softline, но при этом полностью интегрирован в системы мониторинга и управления ИТ-инфраструктурой «Декатлон». ИТ-специалисты заказчика могут самостоятельно менять конфигурации вычислительных машин, добавлять или уменьшать вычислительные мощности в своем облачном сегменте, переводить в облако те или иные ИТ-системы точно так же, как они это делают в собственной физической сети.

Решение

«Мы перевели в облачный сегмент кадровую систему «Босс-кадровик», что позволило оптимизировать ресурсы за счет динамического изменения потребляемых в облаке мощностей, — рассказывает Екатерина Алексеева, руководитель юридического отдела трудового и миграционного права компании «Декатлон». — В связи с требованиями по информационной безопасности мы не имеем права допускать посторонних людей к нашим серверам. Необходимо было дистанционное обслуживание системы, обеспечивающее ее гарантированную безопасность и работоспособность. Нашим сервис-провайдером стала компания Softline, обладающая многолетним опытом реализации облачных решений и собственной IaaS-платформой для построения отказоустойчивой ИТ-инфраструктуры в облаке с возможностью гибкого масштабирования и расширения арендуемых вычислительных мощностей».

Результаты

Было налажено трехстороннее взаимодействие между ИТ-службами «Декатлон», Softline и «БОСС-Кадровик». Разграничив зону ответственности, Softline взяла на себя поддержку всей системы, став для заказчика единой точкой входа, работающей в режиме 24/7. «Декатлон» полностью снял с себя вопросы, связанные с аппаратным обеспечением и поддержанием работы на уровне виртуализации.

Расписание курсов в Учебном центре Softline

Москва

Код	Название курса	Даты
ICND-1 v.2.0	Использование сетевого оборудования Cisco. Часть I (Interconnecting Cisco Networking Devices v.2.0 Part 1)	1-5 декабря
20342	Продвинутое решение на базе Microsoft Exchange Server 2013	1-5 декабря
DP0159	Symantec NetBackup 7.5 for Windows: Administration	1-5 декабря
RH-135	Red Hat. Системное администрирование II с экзаменом RHCSA	1-12 декабря
RH-134	Red Hat. Системное администрирование II	1-4 декабря
6423	Кластерные решения на базе Windows Server 2008 R2	1-3 декабря
10175	Разработка приложений Microsoft SharePoint 2010	1-5 декабря
10777	Реализация хранилищ данных в Microsoft SQL Server 2012	1-5 декабря
20416	Создание инфраструктуры клиентских приложений	1-5 декабря
20410	Установка и конфигурирование Windows Server 2012	1-5 декабря
20409	Виртуализация серверов с использованием Hyper-V и System Center	1-5 декабря
ICND-2	Использование сетевого оборудования Cisco. Часть II (Interconnecting Cisco Networking Devices v.2.0 Part 2)	1-5 декабря
VICM52	VMware Horizon View: Install, Configure, Manage [V5.2]	1-4 декабря
KL-302.10 (к)	Kaspersky Endpoint Security and Management. Расширенный курс (комплексный)	1-5 декабря
KL-302.10	Kaspersky Endpoint Security and Management. Расширенный курс	1-2 декабря
KL-008.10	Kaspersky Endpoint Security and Management. Шифрование	3 декабря
KL-009.10	Kaspersky Endpoint Security and Management. Управление системами	4 декабря
KL-010.10	Kaspersky Endpoint Security and Management. Управление мобильными устройствами	5 декабря
RH-255	Red Hat. Системное администрирование III и экзамены RHCSA и RHCE	8-12 декабря
20465	Проектирование решений по работе с данными с использованием Microsoft SQL Server 2014	8-12 декабря
VSOS5.5	VMware vSphere: Оптимизация и масштабирование (Vmware Optimize & Scale v.5.5)	8-12 декабря
RH-254	Red Hat. Системное администрирование III	8-11 декабря
10969	Службы Active Directory в Windows Server 2012	8-12 декабря
CCNAX	Создание сетей на базе оборудования Cisco: Ускоренный курс (Interconnecting Cisco Networking Devices: Accelerated)	8-12 декабря
CXD-203-5I	Управление решениями на базе Citrix XenDesktop 7 (Managing Citrix XenDesktop 7 Solutions)	8-12 декабря
Java-05	Java Сквозной Курс от А до Я. От Java-программирования до разработки Java EE 7 web- и EJB-приложений с использованием баз данных (на примере MySQL)	8-19 декабря
10775	Администрирование баз данных Microsoft SQL Server	24-28 декабря
20331	Базовые решения Microsoft SharePoint Server 2013	8-12 декабря
50331	Техническая поддержка Windows 7 в корпоративной среде	8-12 декабря
20411	Администрирование Windows Server 2012	8-12 декабря
10215	Внедрение и сопровождение платформы виртуализации на базе Microsoft Server	8-12 декабря
10776	Разработка баз данных Microsoft SQL Server 2012	8-12 декабря
ITIL3F	Основы ITILv3 2011	10-12 декабря
CP-A77	Управление безопасностью средствами Check Point 2013 (Check Point Security Administration 2013)	15-17 декабря
CP-E77	Проектирование безопасности средствами Check Point 2013 (Check Point Security Engineering 2013)	18-20 декабря
CXD-300-5I	Внедрение решений на базе Citrix XenDesktop 7.5 (Deploying App and Desktop Solutions with Citrix XenDesktop 7.5)	15-19 декабря
10266	Программирование на C# с помощью Visual Studio 2010	15-19 декабря
10778	Реализация моделей данных и отчетов с помощью Microsoft SQL Server 2012	15-19 декабря
20332	Расширенные решения Microsoft SharePoint Server 2013	15-19 декабря
VSICM55	VMware vSphere: Установка, настройка, управление v.5.5 (VMware vSphere: Install, Configure, Manage)	15-19 декабря

Москва

Код	Название курса	Даты
20336	Базовые решения Microsoft Lync Server 2013	15-19 декабря
ROUTE v2.0	Маршрутизация с использованием оборудования Cisco (Implementing Cisco IP Routing)	15-19 декабря
20412	Дополнительные службы Windows Server 2012	15-19 декабря
11gDBA1	Oracle Database 11g: Administration Workshop I	15-19 декабря
SERV_DESK	Организация работы службы Service Desk. Управление инцидентами и проблемами (основные элементы подхода)	17-19 декабря
VCSR55	VMware vCenter Site Recovery Manager: Установка, настройка, управление [V5.5]	22-23 декабря
20337	Корпоративная голосовая связь и онлайн-службы Lync Server 2013	22-26 декабря
CXD-400	Проектирование решений на базе Citrix XenDesktop 7	22-26 декабря
20413	Проектирование и реализация серверной инфраструктуры	22-26 декабря
10747	Администрирование System Center 2012 Configuration Manager (SCCM)	22-26 декабря
Java-06	Advanced Enterprise Java Beans. Разработка надежных асинхронных корпоративных систем на базе JMS	22-25 декабря
11gDBA2	Oracle Database 11g: Administration Workshop II	22-26 декабря
50413	Управление проектами с использованием Microsoft Project 2010	29-31 декабря
10748	Внедрение System Center 2012 Configuration Manager	29-31 декабря

Регионы

Код	Город	Название курса	Даты
CCNAX	Санкт-Петербург	Создание сетей на базе оборудования Cisco: Ускоренный курс (Interconnecting Cisco Networking Devices: Accelerated)	1-5 декабря
20412	Самара	Дополнительные службы Windows Server 2012 R2	1-5 декабря
11gDBA1	Нижний Новгород	Oracle Database 11g: Administration Workshop I	1-5 декабря
20411	Нижний Новгород	Администрирование Windows Server 2012 R2	1-5 декабря
20411	Ростов-на-Дону	Администрирование Windows Server 2012 R2	1-5 декабря
20411	Красноярск	Администрирование Windows Server 2012	1-5 декабря
20411	Хабаровск	Администрирование Windows Server 2012 R2	1-5 декабря
20336	Нижний Новгород	Базовые решения Microsoft Lync Server 2013	8-12 декабря
10747	Екатеринбург	Администрирование System Center 2012 Configuration Manager (SCCM)	8-12 декабря
ITIL3F	Казань	Основы ITILv3 - 2011	8-10 декабря
20409	Самара	Виртуализация серверов с использованием Hyper-V и System Center	8-12 декабря
Java-04	Самара	Разработка Java EE 7-приложений (графических интерфейсов пользователя) на базе веб-компонентов: Java Servlets, Java Server Pages (JSP) и Java Server Faces; технологий Entity и Java Persistence API (JPA 2), Context Dependency Injection (CDI) и EJB	15-26 декабря
DP0159	Санкт-Петербург	Symantec NetBackup 7.5 for Windows: Administration	15-19 декабря
Java-05	Самара	Java Сквозной Курс от А до Я. От Java-программирования до разработки Java EE7- веб- и EJB-приложений с использованием баз данных (на примере MySQL)	15-24 декабря
50331	Самара	Техническая поддержка Windows 7 в корпоративной среде	15-19 декабря
10969	Новосибирск	Службы Active Directory в Windows Server 2012	15-19 декабря
20411	Уфа	Администрирование Windows Server 2012 R2	15-19 декабря
VSOS5.5	Санкт-Петербург	VMware vSphere: Оптимизация и масштабирование (VMware Optimize & Scale v.5.5)	22-26 декабря

Дистанционные курсы

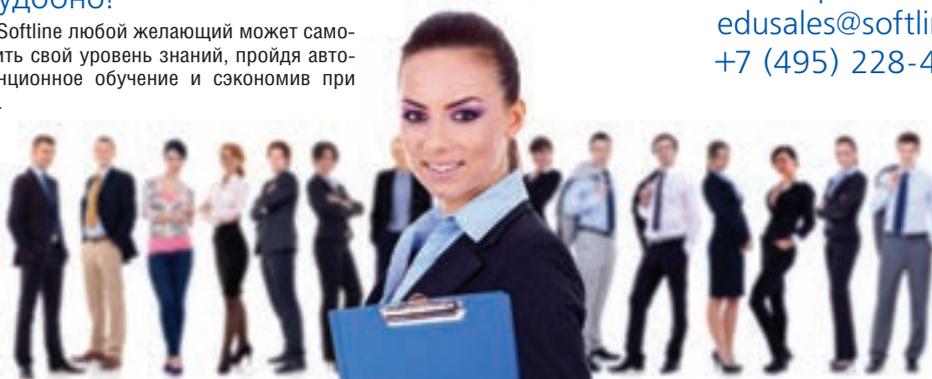
Код	Название курса	Даты
20466	Работа с моделями данных и отчетами в Microsoft SQL Server 2014	8-12 декабря
CXD-203	Управление решениями на базе Citrix XenDesktop 7 (Managing Citrix XenDesktop 7 Solutions)	8-12 декабря
CCNAX	Создание сетей на базе оборудования Cisco: Ускоренный курс (Interconnecting Cisco Networking Devices: Accelerated)	8-12 декабря
20411	Администрирование Windows Server 2012	8-12 декабря
20331	Базовые решения Microsoft SharePoint Server 2013	8-12 декабря
VSOS5.5	VMware vSphere: Оптимизация и масштабирование (VMware – Optimize & Scale v.5.5)	8-12 декабря
50331	Техническая поддержка Windows 7 в корпоративной среде	8-12 декабря
10776	Разработка баз данных Microsoft SQL Server 2012	8-12 декабря
DP0157	Symantec Backup Exec 2012: Администрирование	8-12 декабря
10969	Службы Active Directory в Windows Server 2012	8-12 декабря
Java-05	Java Сквозной Курс от А до Я. От Java-программирования до разработки Java EE6- веб- и EJB-приложений с использованием баз данных (на примере MySQL)	15-24 декабря
50331	Техническая поддержка Windows 7 в корпоративной среде	15-19 декабря
VS4MDS	Управление безопасностью в среде VMware vSphere (VMware vSphere: Manage and Design for Security)	15-17 декабря
ROUTE v2.0	Маршрутизация с использованием оборудования Cisco (Implementing Cisco IP Routing)	15-19 декабря
10778	Реализация моделей данных и отчетов с помощью Microsoft SQL Server 2012	15-19 декабря
CXD-300-51	Внедрение решений на базе Citrix XenDesktop 7.5 (Deploying App and Desktop Solutions with Citrix XenDesktop 7.5)	15-19 декабря
20332	Расширенные решения Microsoft SharePoint Server 2013	15-19 декабря
ICND2	Использование сетевого оборудования Cisco. Часть II (Interconnecting Cisco Networking Devices v.2.0 Part 2)	15-26 декабря
VSICM55	VMware vSphere: Установка, настройка, управление v.5.5 (VMware vSphere: Install, Configure, Manage)	15-19 декабря
Java-05	Java Сквозной Курс от А до Я. От Java-программирования до разработки Java EE6- веб- и EJB-приложений с использованием баз данных (на примере MySQL)	15-24 декабря
VCSR55	VMware vCenter Site Recovery Manager: Установка, настройка, управление [V5.5]	22-23 декабря
SWITCH v2.0	Создание коммутируемых сетей Cisco (Implementing Cisco Switched Networks)	22-26 декабря
20413	Проектирование и реализация серверной инфраструктуры	22-26 декабря
10747	Администрирование System Center 2012 Configuration Manager (SCCM)	22-26 декабря
CXD-400	Проектирование решений на базе Citrix XenDesktop 7	22-26 декабря
ICND2	Использование сетевого оборудования Cisco. Часть II (Interconnecting Cisco Networking Devices v.2.0 Part 2)	15-26 декабря
DP0159	Symantec NetBackup 7.5 for Windows: Administration	22-26 декабря
SWITCH v2.0	Создание коммутируемых сетей Cisco (Implementing Cisco Switched Networks)	22-26 декабря

ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ В УЦ SOFTLINE

Повышайте свою квалификацию – недорого и удобно!

В Учебном центре Softline любой желающий может самостоятельно повысить свой уровень знаний, пройдя авторизованное дистанционное обучение и сэкономив при этом свой бюджет.

Заинтересовались?
edusales@softline.ru
 +7 (495) 228-47-07





ПОВОЛЖСКИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ



18-я международная специализированная выставка

АГРОКОМПЛЕКС: Интерагро. Анимед. Фермер Поволжья

15-я специализированная выставка

ВОЛГАПРОДЭКСПО

ОРГАНИЗАТОРЫ:

Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Татарстан, Главное управление ветеринарии Кабинета Министров Республики Татарстан, Ассоциация крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России, Мэрия г. Казани, ОАО "Казанская ярмарка".

В ПРОГРАММЕ ФОРУМА:
конференции, семинары,
презентации, конкурсы.
Ярмарка продукции фермерских хозяйств и крестьянских подворий регионов Поволжья.

ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
80-0001



КАЗАНСКАЯ
ЯРМАРКА

ОАО "Казанская ярмарка"
Россия, 420059, г.Казань,
Оренбургский тракт, 8
тел/факс: (843) 570-51-07,
круглосуточный тел.: 570-51-11,
e-mail: d4@expoagro.ru,
www.expoagro.ru

25-27 февраля

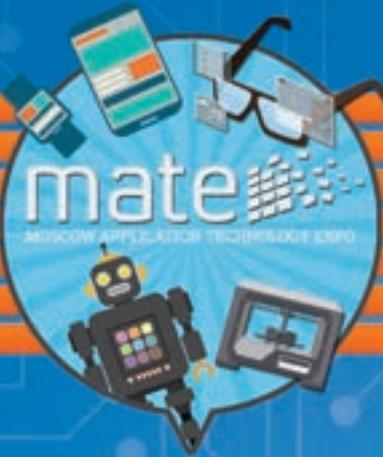
Казань 2015



12+

ВЫСТАВКА МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ И ТЕХНОЛОГИЙ

МОСКВА, 19 - 20 МАРТА 2015



МОБИЛЬНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ & ТЕХНОЛОГИИ

МОБИЛЬНЫЙ МАРКЕТИНГ & РЕКЛАМА

ПРИЛОЖЕНИЯ ДЛЯ РОБОТОВ

МОБИЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ

МОБИЛЬНАЯ МЕДИЦИНА

ИГРОВЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ

АВТО ПРИЛОЖЕНИЯ

MOBILE TV

3D СКАНИРОВАНИЕ

НАТЕЛЬНЫЕ ГАДЖЕТЫ

МОБИЛЬНАЯ КОММЕРЦИЯ

ДОПОЛНЕННАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

ПРИЛОЖЕНИЯ ДЛЯ 3D ПРИНТЕРОВ

ПРИЛОЖЕНИЯ ДЛЯ ФИТНЕСА & СПОРТА

+7 495 212-11-28
skype: smile-expo

e-mail: client@smile-expo.com
www.mate-expo.ru

24 - 27 февраля

Путь к успеху начинается здесь!

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЙ ФОРУМ

УФА-2015

Образование. Наука. Карьера

XV специализированная выставка

ОРГАНИЗАТОРЫ

Министерство образования РБ
Башкирская выставочная компания



Место проведения:
ВДНХ ЭКСПО
ул. Менделеева, 158

Тел.: (347) 248-12-58, 253-38-00
E-mail: onk@bvkexpo.ru

www.bvkexpo.ru



РЕШЕНИЯ И ИННОВАЦИИ ДЛЯ ЭНЕРГЕТИКИ

СТАНЬТЕ УЧАСТНИКОМ КРУПНЕЙШЕГО МЕЖДУНАРОДНОГО МЕРОПРИЯТИЯ В ОБЛАСТИ ЭНЕРГЕТИКИ

В РОССИИ

К 2015 году Russia Power ждут изменения. Это хорошо известное мероприятие теперь будет называться POWER-GEN Russia, чтобы соответствовать линейке успешных во всем мире выставок POWER-GEN корпорации PennWell.

POWER-GEN Russia продолжит установленные Russia Power традиции по освещению ключевых вопросов, касающихся российского и международного энергетического сектора. Это важнейшее событие будет представлять собой выставку мирового уровня и конференцию с программой по множеству направлений, разработанной экспертами в области производства электроэнергии.

На протяжении трех дней в рамках мероприятия POWER-GEN Russia будет проводиться выставка мирового уровня при участии выдающихся организаций международного энергетического сектора. Параллельно с выставкой пройдет дающая почву для размышлений конференция с программой по двум направлениям, во время которой проведут презентации ведущие специалисты отрасли.

Станьте частью крупнейшей встречи профессионалов энергетического сектора в России и представьте Ваши продукты и технологии. Зарезервируйте себе место на POWER-GEN Russia.

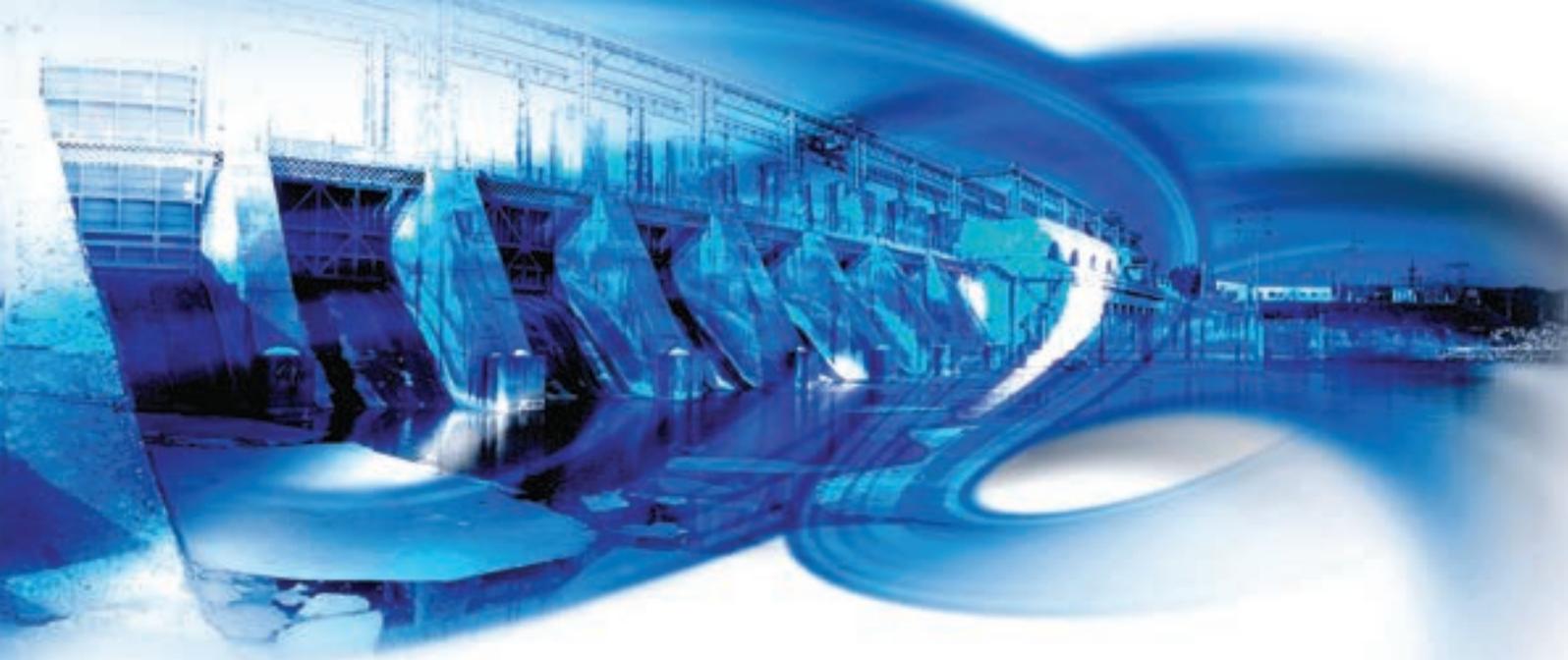
Зарезервируйте место на выставке POWER-GEN Russia 2015 г. сейчас и станьте участником традиционного мероприятия, продолжающего оказывать влияние на отрасль.

Для получения более подробной информации о мероприятии **POWER-GEN Russia 2015 г.** посетите сайт www.powergen-russia.com

Для получения информации об участии в выставке со стендом и спонсорских возможностях на **POWER-GEN Russia** посетите сайт www.powergen-russia.com или свяжитесь с:

Светлана Струкова
Тел.: +7 495 258 31 36
Факс: +7 495 258 31 36
Эл. почта: svetlanas@pennwell.com

Наталья Гайсенюк
Тел.: +7 495 258 31 36
Факс: +7 495 258 31 36
Эл. почта: nataliag@pennwell.com



Конференция и выставка

3–5 марта 2015 г.

«Экспоцентр», Москва, Российская Федерация

www.hydrovision-russia.com

HydroVision®
RUSSIA

РЕШЕНИЯ И ИННОВАЦИИ ДЛЯ ЭНЕРГЕТИКИ ПРИГЛАШЕНИЕ ДЛЯ УЧАСТИЯ

Конференция-выставка HydroVision Russia, проводимая совместно с POWER-GEN Russia (в прошлом Russia Power), — это идеальное место для поиска перспективных деловых возможностей и встречи с новыми партнерами, поставщиками и наиболее влиятельными лицами в отрасли. В 2014 г. совместное мероприятие привлекло более 5000 участников из более чем 50 стран.

Благодаря крупному выставочному залу, в котором представлены ведущие организации из российского и международного энергетического сектора, HydroVision Russia и POWER-GEN Russia предлагают уникальные возможности для сотрудничества.

ПОЧЕМУ СЛЕДУЕТ УЧАСТВОВАТЬ В ВЫСТАВКЕ В 2015 Г.

- Станьте участником главного мероприятия России в области энергетики.
- Откройте для себя новые разработки и последние технологии.
- Узнайте о полезных услугах и новых решениях.
- Наладьте связи с ведущими руководителями и лидерами рынка гидроэнергетики.
- Общайтесь с экспертами из Европы, Латинской Америки, Северной Америки и Среднего Востока.
- Сотрудничайте и встречайтесь с выдающимися профессионалами и другими специалистами в одном зале.
- Узнайте последние новости о потенциальных возможностях освоения новых гидроэнергетических ресурсов.
- Найдите новые способы экономии и повышения эффективности.

Помимо выставки, также запланирована содержательная программа конференций, подготовленная практическими специалистами для всех представителей отрасли. За дальнейшей информацией об участии в выставке обратитесь к местному торговому представителю.

ЗАРЕГИСТРИРУЙТЕСЬ СЕЙЧАС, ЧТОБЫ ПОСЕТИТЬ ГЛАВНОЕ СОБЫТИЕ РОССИИ В ОБЛАСТИ ЭНЕРГЕТИКИ

Регистрация участников HydroVision Russia и POWER-GEN Russia открыта! Непременно зарегистрируйтесь и посетите мероприятия, где будет много полезной информации и возможностей для сотрудничества с руководителями крупнейших компаний, профессионалами и другими влиятельными лицами в отрасли.

Чтобы узнать подробнее об участии в выставке и спонсорстве HydroVision Russia, посетите веб-сайт www.hydrovision-russia.com или обратитесь к контактному лицу, указанному ниже:

Наталья Гайсенок

Тел.: +7 495 249 49 15

Факс: +7 495 249 49 15

Эл. адрес: nataliag@pennwell.com

Светлана Струкова

Тел.: +7 495 249 49 15

Факс: +7 495 249 49 15

Эл. адрес: svetlanas@pennwell.com

Owned and Produced by:



Presented by:



HYDRO
REVIEW



Co-located with:



www.hydrovision-russia.com

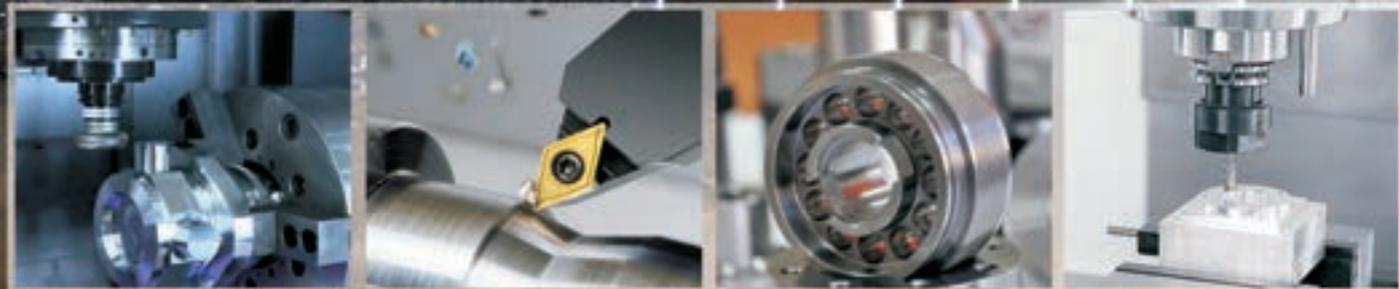
**3-5
декабря
2014**

ОРГАНИЗАТОРЫ
Министерство промышленности и торговли Республики Татарстан,
Ассоциация предприятий и предпринимателей Республики Татарстан,
Мэрия города Казани,
ОАО «Казанская ярмарка»

При поддержке Президента и Правительства Республики Татарстан

14-международная специализированная выставка

МАШИНОСТРОЕНИЕ. МЕТАЛЛООБРАБОТКА. Казань



Выставочный центр «Казанская ярмарка»,
Россия, 420059, г. Казань, Оренбургский тракт, 8,
тел/факс: +7 (843) 570-51-26, 570-51-11 (круглосуточно),
e-mail: p9@expokazan.ru, <http://www.expokazan.ru>

12+



ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ
ПАЛАТА РЕГИОНА ТАТАРСТАН



ВЫСТАВОЧНОЕ
ПРЕДПРИЯТИЕ ЭКСПО-КАМА

ШЕСТНАДЦАТАЯ ВСЕРОССИЙСКАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА



СТРОЙ-ЭКСПО` ТАТАРСТАН - 2014

В РАМКАХ ЕЖЕГОДНОГО ОТРАСЛЕВОГО СОВЕЩАНИЯ

ОРГКОМИТЕТ

<http://www.expokama.ru>

Республика Татарстан, г. Набережные Челны
пр. Автозаводский, район Форт Диалога
Выставочный центр "ЭКСПО-КАМА"
Тел./факс: (8552) 47-01-02, 47-01-04
E-mail: expokama1@bk.ru

**9 - 11
апреля**

SOFTLINE

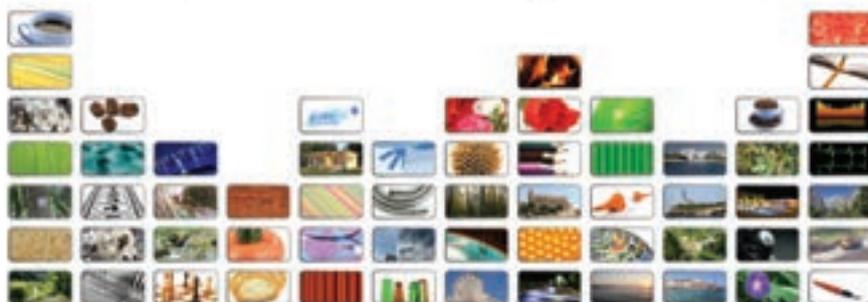


МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА И ФОРУМ
ТЕЛЕВИДЕНИЕ И ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ
27-29 января 2015 / Москва, Крокус Экспо



В программе выставки:

- Международный Форум CSTB 2015
- Международный Форум «Телеком. Мобильная и фиксированная связь»
- Панельная дискуссия «Прямой разговор ПРОКОНТЕНТ»
- Национальная Премия в области многоканального цифрового ТВ «БОЛЬШАЯ ЦИФРА-2015»



Федеральное агентство по развитию
средств массовой информации
(РОСМЭДИА)



Телекоммуникационный партнер
ТЕЛЕСТУДИИКС
Ключи к созданию контента

Телекоммуникационный партнер
COMNEWS

18+

WWW.CSTB.RU

ВСЬ ЦВЕТ
ЭЛЕКТРОНИКИ

ufi
Approved
Event

E • X • P • O
**Е•Х•Р•О
ELECTRONICA**



18-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА
ЭЛЕКТРОННЫХ КОМПОНЕНТОВ
И КОМПЛЕКТУЮЩИХ

Совместно с выставкой



24–26 марта 2015

Получите электронный билет:
www.expoelectronica.ru

**МОСКВА
КРОКУС ЭКСПО**

Организаторы



+7 (812) 380 6003/07/00, electron@primexpo.ru

При содействии:



0+



1-3
апреля



КАЗАНСКИЙ ЦЕНТР
150 - 90011



КаЗАНЬ - 2015

16-я международная специализированная выставка

Э **ЭНЕРГЕТИКА** **РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЕ**

ОРГАНИЗАТОРЫ

Министерство промышленности и торговли Республики Татарстан
Центр энергосберегающих технологий
Республики Татарстан при Кабинете Министров Республики Татарстан
Мэрия г. Казани
ОАО «Казанская ярмарка»
при поддержке
Президента и Правительства Республики Татарстан

В ПРОГРАММЕ:

Заседание Правительства РТ
о реализации целевой программы
«Энергосбережение и повышение
энергетической эффективности в
Республике Татарстан на 2010 - 2015 годы
и на перспективу до 2020 года».

XV международный симпозиум
«Энергоресурсоэффективность
и энергосбережение».

Конкурс энергоэффективного
оборудования и технологий

Генеральный
интернет-спонсор



Генеральный
информационный спонсор

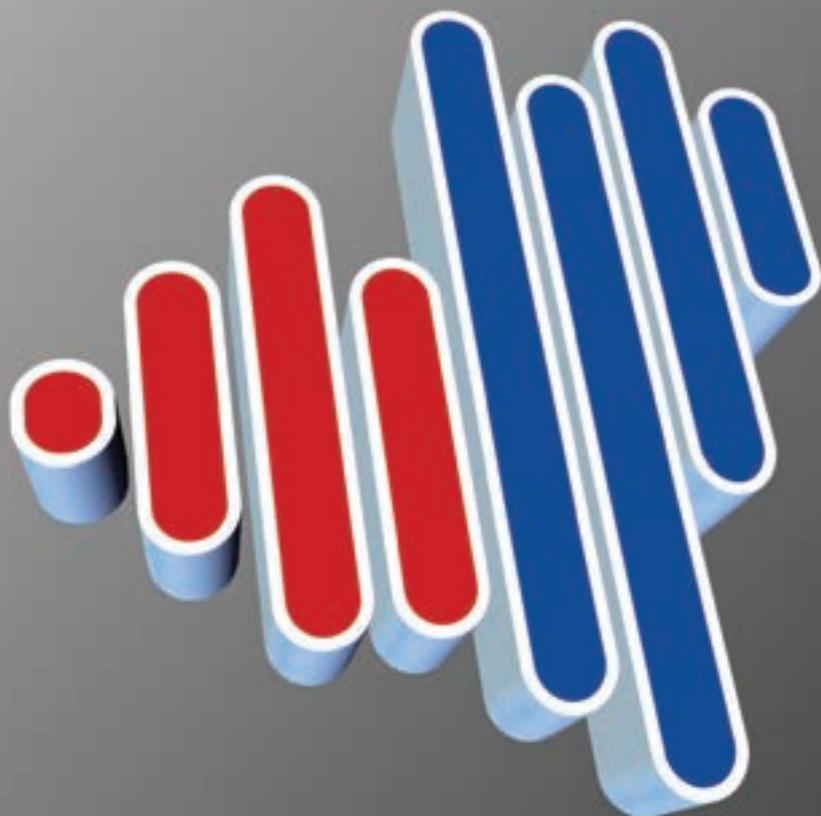




первый ИТ-портал самарского региона

Самара ТЕСН

Портал **Самара ТЕСН** - это первый региональный информационно-аналитический Интернет ресурс о развитии информационных технологий в Самарском регионе.



- все ИТ-новости региона
- репортажи с мероприятий
- обзоры новинок рынка
- ИТ-календарь
- клуб ИТ-специалистов
- форум для общения
- твиттер-вещание

Развивайте Ваш бизнес вместе с нами

приглашаем к сотрудничеству ИТ-компании,
уже работающие на Самарском рынке
или стремящиеся на него выходить.

WWW.SAMARA-TECH.RU



EXPO NET

Г. ВОЛГОГРАД

9-11
ДЕКАБРЯ
2014



ВВЦ "РЕГИОН"
тел.: (8442) 26-51-86,
24-26-02
texno@regionex.ru
www.regionex.ru



Промышленно-технические выставки

ТЕХНОФОРУМ

XV специализированная
промышленно-техническая выставка

ОБОРУДОВАНИЕ- НЕФТЬ. ГАЗ. ХИМИЯ

XVII специализированная выставка
оборудования, технологий для нефтяной
и газовой промышленности
и нефтеперерабатывающего комплекса

ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

XIII выставка - конференция
энергосберегающих технологий, оборудования,
возобновляемых источников энергии

РЕГИОН-ЭЛЕКТРО

XI выставка электротехнического оборудования,
электрических машин, приборов, аппаратов
и современных технологий в электроэнергетике



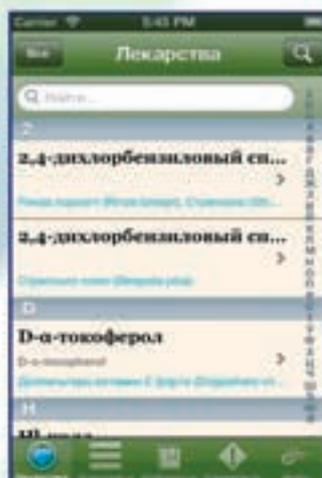
www.bhv.ru

Приложения

от издательства BHV-St.Petersburg
для iPhone / iPad

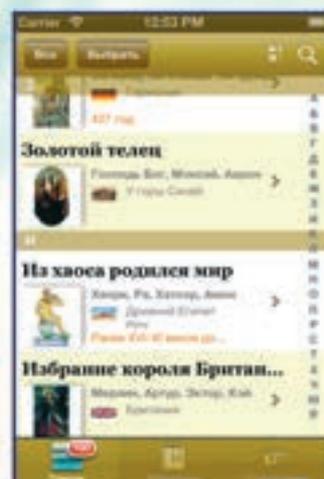
• Энциклопедии от А до Я

- * Лекарства
- * Собаки
- * Кактусы
- * Грибы
- * Динозавры
- * и др.



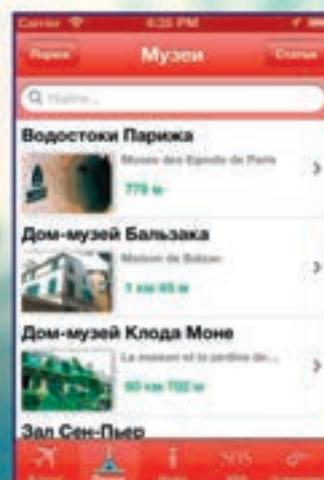
• 100 великих

- * сокровищ и реликвий
- * тайн России
- * чудес света
- * загадок истории
- * любовных историй
- * и др.



• Путеводители

- * Париж в кармане
- * Финляндия в кармане
- * Финляндия за рулем
- * и др.



Подробности на сайте <http://bhv.ru/apps/>



ДЕЛОВАЯ РОССИЯ

ИНФОРМАЦИОННО-
РЕКЛАМНЫЙ ЖУРНАЛ

промышленность | транспорт | социальная жизнь

информационная площадка
для активных участников рынка,
которая предлагает инновационные
решения актуальных бизнес-задач

- Актуальные темы и достоверные факты
- Полезные деловые контакты
- Возможности для развития бизнеса

О вас узнает вся деловая Россия!



www.delruss.ru +7 (343) 237-237-4 e-mail: press@delruss.ru



КОМПЬЮТЕРНАЯ ПРОГРАММА
для торговли и управления магазином

ТОРГСОФТ®

Полностью готовое решение для автоматизации магазинов и торговых сетей. Технология Client/Server гарантирует высокую производительность системы ТОРГСОФТ даже с очень большим количеством товаров и множеством рабочих мест.

Для работы не нужны бухгалтерские знания, поэтому программа быстро осваивается персоналом.

www.torgsoft.ua



ТОРГСОФТ
УЧЕТ *за* ПРОСТО

КОМПАНИЯ ТОРГСОФТ™

8 800 200 22 33
(бесплатно по России)

www.allsoft.ru

sales@allsoft.ru



ОПОРА РОССИИ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Присоединяйтесь – это в ваших интересах!

Общероссийская общественная организация малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» создана предпринимателями 18 сентября 2002 года.

(Свидетельство о регистрации общественного объединения Министерством юстиции РФ № 1027746001909 от 10 ноября 2002 года).

Основная цель деятельности ОПОРЫ РОССИИ – содействие консолидации предпринимателей и иных граждан для участия в формировании благоприятных политических, экономических, правовых и иных условий развития предпринимательской деятельности в Российской Федерации, обеспечивающих эффективное развитие экономики.

Сегодня отделения ОПОРЫ РОССИИ действуют в 81 регионе РФ – от Калининграда до Чукотки.

125 отраслевых союзов, ассоциаций и гильдий формируют Некоммерческое партнерство «ОПОРА».

Вместе ОПОРА РОССИИ и НП «ОПОРА» объединяют около 370 тысяч человек, которые создают более 5 млн. рабочих мест.

www.opora.ru



Административная реформа антимонопольная деятельность аренда барьеры Борисов Боровиков ВАС ВУЗЫ ГОСЗАКАЗ ЕСН Жуков земля инновационная сфера исследование кадастр конкуренция контроль Корочкин кредитование кризис критерии крупный бизнес малая приватизация МВД Медведев международная деятельность местное самоуправление методичка Минпромторг Минфин Минэкономразвития муниципалитеты налоги наука НДС недвижимость образование ОРВ оценка персональные данные поддержка МСП правительственная комиссия МСП Правление Президиум приватизация проверки Программа действий ОПОРЫ РОССИИ прокуратура Путин пятилетие работодатели РЖД сертификация соглашение старт-ап техприсоединение техрегулирование торговля ФАС ФНС форум церковь Шаров Шувалов энергетика этика

Членом организации может стать любой гражданин, достигший 18 лет, а также юридические лица – общественные объединения.

Отстаивая свои права, предприниматели России демонстрируют государственный подход к решению стоящих перед бизнесом проблем. В настоящей рыночной экономике «все то, что хорошо для предпринимателя, – хорошо и для общества». Вот почему ОПОРА РОССИИ активно выступает за сокращение избыточных административных барьеров, упорядочение проверок государственными контролирующими органами, выход предпринимательского сообщества и представителей органов власти всех уровней и ветвей «из тени», снижение налогового бремени, упрощение процедур отчетности.

Для решения этих задач в ОПОРЕ РОССИИ сформированы комитеты – по профильным для малого и среднего предпринимательства темам, а также комиссии, отражающие «отраслевой» разрез деятельности бизнеса. Они призваны согласовать интересы бизнеса и власти в реализации ключевых направлений современной экономической политики и предложить конкретные рекомендации по решению проблем предпринимателей.

Присоединяйтесь – это в ваших интересах!

МАЛЫЙ БИЗНЕС – ОПОРА РОССИИ!

Мы продаем продукцию более 3000 мировых производителей программного обеспечения, и эта цифра постоянно растет. Если вы не нашли в списке нужную компанию, отправьте запрос на info@softline.ru — вдруг она уже появилась?

1-C: 1C, 4D, ABBYY, ACD Systems, Acronis, ActFax, ActiveXperts, AdAstra, Adiscon, Adobe, AdRem, AEC, Agnitum, Ahead, Aist, AKComputers, AlachiSoft, Aladdin, Alias, Alloy, AllRoundAutomations, Altiris, ALTLinux, Altova, Aptech, Araxis, Ascon, ASPLinux, Astaro, Autodesk, BakBone, BeaSystems, BitDefender, Borland, BridgeITSolutions, Burstek, BusinessObjects, c360, CambridgeSoft, CastleRock, CAUnicenter, ChaosGroup, CheckPoint, Cimaware, Cisco, Citrix, Clearswift, CognitiveTech, CommontimeLimited, CommuniGatePro, Compaq, ComponentOne, ComputerAssociates, CompuwareNumega, Comsol, ConsistentSoftware, Contentkeeper, Context, Corel, CredantTechnologies, CryptoPro...

Наименование	цена, руб.	Наименование	цена, руб.	Наименование	цена, руб.
ABBYY					
ABBYY Lingvo x6 Английская Домашняя версия Full	990	Flash Builder Premium 4.5 Commercial License Russian Multiple Platforms	36 942	Лицензия Альт Линукс 7.0 Школьный Сервер (32 или 64 бит)	3 000
ABBYY Lingvo x6 Английская Профессиональная версия Full	1 590	Flash Builder Premium 4.7 Commercial License International English Multiple Platforms	36 942	Лицензия Simply Linux 7.0 (32 или 64 бит)	400
ABBYY Lingvo x6 Европейская Домашняя версия Full	1 990	Flash Builder Standard 4.5 Commercial License Russian Multiple Platforms	13 163	ARCSERVE	
ABBYY Lingvo x6 Европейская Профессиональная версия Full	3 490	Flash Builder Standard 4.7 Commercial License International English Multiple Platforms	13 163	CA Arcserve Backup r16.5 for Windows - Product plus 1 Year Value Maintenance	39 283
ABBYY Lingvo x6 Многоязычная Домашняя версия Full	3 490	Framemaker 12 Commercial License International English Windows	56 500	AREAL CONSALTING	
ABBYY Lingvo x6 Многоязычная Профессиональная версия Full	5 990	Framemaker Pub Servr 12 Commercial License International English Windows	847 501	ИКС Стандарт до 10 пользователей программа	7 500
ABBYY FineReader 12 Professional Full (коробка)	4 990	Framemaker XMLAuthor 12 Commercial License International English Windows	22 600	ИКС Стандарт до 50 пользователей программа	32 800
ABBYY PDF Transformer+ Full (коробка)	3 110	Freehand 11 Commercial License International English Windows	22 290	ИКС Стандарт до 100 пользователей программа	51 500
ACDSYSTEMS					
ACDSee 18	2 880	LeanPrint Enterprise 1 Commercial License International English Windows	2 297	ИКС для образовательных учреждений до 100 пользователей программа	5 500
ACDSee Pro 8	4 800	LeanPrint SMB 1 Commercial License International English Windows	2 297	ИКС для образовательных учреждений до 100 пользователей программа	5 500
ACDSee Photo Editor 6	2 880	Lightroom 5 Commercial License International English Multiple Platforms	8 009	Программный межсетевой экран ИКС (сертифицированная версия ФСТЭК) до 10 пользователей программа	14 000
FotoSlate v4.0	1 440	PageMaker Plus 7.0.2 Commercial License 1PK International English Windows	29 554	Программный межсетевой экран ИКС (сертифицированная версия ФСТЭК) до 50 пользователей программа	51 100
Canvas 15	28 752	Photoshop Elements 13 Commercial License International English Multiple Platforms	4 967	Программный межсетевой экран ИКС (сертифицированная версия ФСТЭК) до 100 пользователей программа	81 300
Canvas 15 GIS	38 352	Photoshop Elements 13 Commercial License Russian Windows	3 229	ATTACHMATE	
ADOBE					
Acrobat Standard 11 Commercial License International English Windows	15 646	Photoshop & Premiere Elements 13 Commercial License International English Multiple Platforms	7 451	Reflection Standard Suite 2011 Licensed Unit	37 878
Acrobat Standard 11 Commercial License Russian Windows	15 646	Photoshop & Premiere Elements 13 Commercial License Russian Windows	4 719	EXTRA! X-Treme Licensed Unit	37 878
Acrobat Professional 11 Commercial License International English Multiple Platforms	23 469	Premiere Elements 13 Commercial License International English Multiple Platforms	4 967	Reflection Enterprise Suite 2011 Licensed Unit	56 994
Acrobat Professional 11 Commercial License Russian Multiple Platforms	23 469	Premiere Elements 13 Commercial License Russian Windows	3 229	AUTODESK	
Adobe Media Svr Professional 5 Commercial License International English All Platforms	251 456	RoboHelp Office 11 Commercial License International English Windows	56 500	Autodesk AutoCAD LT 2015 SLM	67 968
Adobe Media Svr Standard 5 Commercial License International English All Platforms	55 631	RoboHelp Server 9 Commercial License International English Windows	114 242	Autodesk AutoCAD 2015 SLM	215 232
Adobe TechnicalSuit 5 Commercial License International English Windows	96 050	AGNITUM			
Captivate 8 Commercial License International English Multiple Platforms	55 879	Outpost Firewall Pro Персональная (Single) 1 лицензий в пакете 12 месяцев первая подписка (за лицензию)	899	Autodesk AutoCAD Design Suite Premium 2015 SLM	266 208
ColdFusion Builder 3 Commercial License International English All Platforms	16 764	Outpost Security Suite Pro Персональная (Single) 1 лицензий в пакете 12 месяцев первая подписка (за лицензию)	1 199	Autodesk AutoCAD Design Suite Standard 2015 SLM	243 552
ColdFusion Enterprise 11 Commercial License International English All Platforms	474 973	Outpost Antivirus Pro Персональная (Single) 1 лицензий в пакете 12 месяцев первая подписка (за лицензию)	899	Autodesk AutoCAD Design Suite Ultimate 2015 SLM	271 872
ColdFusion Standard 11 Commercial License International English All Platforms	83 819	ALTIUM			
Contribute 6.5 Commercial License 5 Pack International English Multiple Platforms	44 703	ALTILINUX			
Contribute 6.5 Commercial License International English Multiple Platforms	11 176	Лицензия Альт Линукс 7.0 Кентавр (32 или 64 бит)			
Director 12 Commercial License International English Multiple Platforms	55 879	Лицензия Альт Линукс 7.0 Kdesktop (32 или 64 бит)			
eLearning Suite 6.1 Commercial License International English Multiple Platforms	100 583	Лицензия Альт Линукс 7.0 Kdesktop (32 или 64 бит)			
FB Premium for PHP 4.5 Commercial License International English Multiple Platforms	42 220	Звоните!			
FB Standard for PHP 4.5 Commercial License International English Multiple Platforms	21 110	Звоните!			

Если вам не понравилось, как с вами общался наш менеджер, консультант, курьер или вы хотите посоветовать, как можно сделать обслуживание еще лучше, напишите об этом Председателю совета директоров Softline **Игорю Боровикову** (igorb@softline.ru)

КОМПАС-3D V15

Простая в работе САПР с мощным функционалом, поддерживающая российские стандарты



110 000 руб.

Windows 8.1

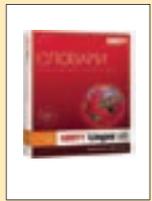
Обновленная версия самой популярной ОС с улучшенным интерфейсом и функционалом



от 4 762 руб.

ABBYY Lingvo x6

Надежный помощник для профессионального перевода и изучения языков



1 590 руб.

DeskWork Standard

Максимально эффективная совместная работа, организация документооборота и коммуникаций



Звоните!

VMware Horizon View Standard

Единая платформа для предоставления виртуальных и удаленных ПК и приложений



от 130 680 руб.

Intel Parallel Studio XE

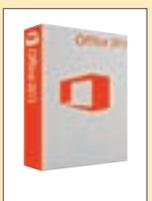
Комплект инструментальных средств разработки ПО следующего поколения



Звоните!

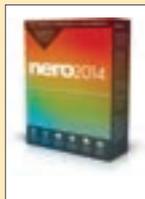
Microsoft Office 2013

Популярнейший офисный пакет с богатыми возможностями персонализации и доступа к «облаку»



9 897 руб.

Nero 2014



Набор разнообразных программ для полноценной работы с мультимедиа

4 392 руб.

Corel Draw Graphics Suite X7



Надежное и универсальное программное решение для графического дизайна

26 334 руб.

Serif PagePlus X7



Издательская система для создания печатной и электронной продукции

4 752 руб.

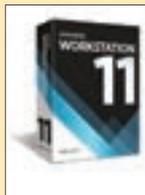
Graphisoft ArchiCAD 18



Мощное приложение для более эффективного проектирования зданий с помощью BIM

от 222 607 руб.

VMware Workstation 11



Выполнение различных ОС и продвинутая эмуляция нескольких VM

12 187 руб.

Kerio Connect



Работа с почтой, календарями, адресной книгой в офисе и дома

26 340 руб.

MapleSoft Maple 15



Математическая система для аналитических и численных расчетов, включающая более трех тысяч встроенных функций

Звоните!

Мы продаем продукцию более 3000 мировых производителей программного обеспечения, и эта цифра постоянно растет. Если вы не нашли в списке нужную компанию, отправьте запрос на info@softline.ru — вдруг она уже появилась?

C-I: CrystalBall, CrystalGraphics, CSOdessa, Daffodil, DameWare, DataDirect, Datawatch, Deerfield, DesignScience, DeveloperExpress, DigitalSecurity, DocsVision, DrWeb, Dundas, eEye, ejTechnologies, ElectronicsWorkbench, Embarcadero, Enfocus, eRain, Eset, ESRI, ЭСТИ МАН , Eurosoft, eXcsoftware, ExecutiveSoftware, Extensis, Famatech, FileMaker, FinePrint, Flowerfire, Forecast, FriskSoftware, FSecure, Funk, G6FTPServer, GarantPark, GEARSoftware, GFI, Glasspalace, GlobalScope, GlobeSoft, GoldenSoftware, Gupta, HewlettPackard, Hummingbird, Hyena, HyperMethod, IBM, Incache, InfoPower, Informatic, Infostrider...

Наименование	цена, руб.
Autodesk Vault Professional 2015	76 464
Autodesk Vault Workgroup 2015	45 312
Autodesk VRED 2015 SLM	65 136
Autodesk AutoCAD Architecture 2015 SLM	235 056
Autodesk AutoCAD Civil 3D 2015 SLM	271 872
Autodesk AutoCAD MEP 2015 SLM	235 056
Autodesk AutoCAD Plant 3D 2015 SLM	407 808
Autodesk 3D Studio Max 2015 SLM	158 592
Autodesk Building Design Suite Premium 2015 SLM	294 528
Autodesk Infrastructure Design Suite Premium 2015 SLM	294 528
Autodesk Maya 2015 SLM	158 592
Autodesk MotionBuilder 2015 SLM	181 248
Autodesk Mudbox 2015 SLM DVD	21 240
Autodesk Plant Design Suite Premium 2015 SLM	430 464
Autodesk Revit Architecture 2015 SLM	249 216
Autodesk Revit MEP 2015 SLM	249 216
Autodesk Revit Structure 2015 SLM	249 216
Autodesk Showcase 2015 SLM	45 312
Autodesk SketchBook Pro for Enterprise 2015 SLM	9 062

CITRIX

Citrix XenApp Advanced Edition	16 632
Citrix XenApp Enterprise Edition	21 384
Citrix XenApp Platinum Edition	28 512
Citrix XenDesktop Enterprise Edition	10 692
Citrix XenDesktop Platinum Edition	16 632
Citrix XenDesktop VDI Edition	4 514

COREL

AfterShot Professional	5 642
CorelCAD 2014 ML (DVD Case)	39 501
CorelDRAW Technical Suite X6 ML (DVD Case)	60 117
CorelDRAW Graphics Suite X7 DVD Box RU	26 334
CorelDRAW Graphics Suite X6 - Small Business Edition Russian	47 401
PaintShop Professional X7 ML Mini-Box RU	4 514
PaintShop Professional X7 Ultimate EN Mini-Box	5 642
Painter 2015 ML Digipac	25 281
Corel PDF Fusion 1 Mini box	3 949
VSPRX7 Ultimate IE Mini Box Full EU	4 891
VSPRX7 IE Mini Box Full EU	3 912
WinDVD Professional 11 Mini-Box	4 514
WinZip 18 Professional ML DVD	2 268
WinZip 18 Std ML DVD	1 723
Pinnacle Studio 17 Ultimate ML	5 280
Pinnacle Studio 17 Plus ML	4 061
Pinnacle Studio 17 ML	2 436

CSOFT DEVELOPMENT

Программное обеспечение Project Studio CS Архитектура v.2.x, локальная лицензия	36 400
Программное обеспечение Project Studio CS Водоснабжение v.3.x, локальная лицензия	48 500
Программное обеспечение Project Studio CS Конструкции v.6.x, локальная лицензия	57 200

Если вам не понравилось, как с вами общался наш менеджер, консультант, курьер или вы хотите посоветовать, как можно сделать обслуживание еще лучше, напишите об этом Председателю совета директоров Softline **Игорю Боровикову** (igorh@softline.ru)

DESKWORK

DeskWork Base 100users	77 300
DeskWork Base 250users	149 700
DeskWork/1year Base add100users	38 700
DeskWork Enterprise 50users	110 000
DeskWork Enterprise 100users	160 000
DeskWork/1year Enterprise add100users	80 000
DeskWork RequestManagement 100users	30 800
DeskWork RequestManagement 250users	59 700
DeskWork DocumentFlow 100users	60 400
DeskWork/1year DocumentFlow add100users	30 200
DeskWork TaskManagement 100users	15 100
DeskWork BusinessProcesses 100users	75 500
DeskWork/1year BusinessProcesses add100users	37 800
DeskWork VideoConferences add50users	150 000

ДОКТОР ВЕБ

Dr.Web Security Space Pro 2 ПК/1 год	1 990
Антивирус Dr.Web Pro 2 ПК/1 год	1 290
Dr.Web Бастион Pro 2 ПК/1 год	2 290
Dr.Web Малый бизнес 5 ПК/1 сервер/ 5 пользователей почты	4 990
Dr.Web Desktop Security Suite Комплексная защита 1...9 (за 1 лицензию в диапазоне на год)	1 100
Dr.Web Mail Security Suite Антивирус 1...9 (за 1 лицензию в диапазоне на год)	680

EMBARCADERO

RAD Studio XE6 Professional	90 192
RAD Studio XE6 Enterprise	149 712
RAD Studio XE6 Ultimate	199 632
RAD Studio XE6 Architect	224 592
Delphi XE6 Professional	49 872
Delphi XE6 Enterprise	124 752
Delphi XE6 Ultimate	174 672
Delphi XE6 Architect	199 632
C++Builder XE6 Professional	49 872
C++Builder XE6 Enterprise	124 752
C++Builder XE6 Ultimate	174 672
C++Builder XE6 Architect	199 632
InterBase XE3 Server & 1 Simultaneous	9 984

ENTENSYS

KinderGate Родительский Контроль
одна лицензия на один компьютер..... 490

ESET

ESET NOD32 Антивирус лицензия на 1 год на ЗПК	1 180
ESET NOD32 Антивирус Platinum Edition - лицензия на 2 года на 1ПК (BOX)	1 620
ESET NOD32 Smart Security - лицензия на 1 год на ЗПК (CARD3)	1 790
ESET NOD32 Smart Security Platinum Edition - лицензия на 2 года на 1ПК (BOX)	2 535
Антивирус ESET NOD32 SMALL Business Pack newsale for 5 User (BOX)	5 500
Антивирус ESET NOD32 Business Edition newsale for 5 User	10 087

ESTIMAP

ГИС MapInfo Professional 12.0 для Windows (рус.)	88 800
MapBasic 12.0 (русская версия) (язык программирования для среды MapInfo)	17 700
MapXtreme 7.2 SDK (библиотека разработчика ГИС приложений)	165 000
MapInfo MapX 5.01(библиотека разработчика ГИС приложений и 1 пользовательская лицензия)	135 000
Vertical Mapper (англ.) 3.7 (трехмерное моделирование для ГИС MapInfo)	84 000
Векторизатор Easy Trace Professional 9.6	53 000
MapImagery для MapInfo Professional одно рабочее место	33 800

FAMATECH

Radmin 3.5 1 лицензия	1 250
Radmin 3.5 50 лицензий	38 000
Radmin 3.5 100 лицензий	63 500
Radmin 3.5 150 лицензий	90 000

FAST REPORTS

FastReport FMX 2 Single	7 990
FastReport.Mono Single License	7 990
FastReport VCL 5 Standard Edition Single License	6 990
FastReport VCL 5 Professional Edition Single License	10 764
FastReport VCL 5 Enterprise Edition Single License	14 364
FastCube 2 VCL Standard Edition Single License	5 390
FastCube 2 VCL Professional Edition Single License	7 490
FastCube FMX Single License	7 490
FastReport.Net WinForms Edition Single License	9 590
FastReport.Net Win+ WebForms Edition Single License	11 190
FastReport.Net Professional Edition Single License	15 990
FastScript	1 170
FastQueryBuilder	1 170
FastReport VCL Olap Pack Standard Edition Single License	9 904
FastReport VCL Olap Pack Professional Edition Single License	14 603

FILEMAKER

FileMaker Professional 13 RUSSIAN ESD	16 416
FileMaker Server 13 + 1 Connect VLA + 1 yr Maintenance	52 608

GFI

GFI FaxMaker including 1 year SMA from 5 to 9 Users (per User)	6 095
GFI MailArchiver including 1 year SMA from 10 to 24 Mailboxes (per Mailbox)	1 855
GFI EmailProtection Suite for 1 year from 10 to 24 Mailboxes (per Mailbox)	2 253
GFI WebMonitor for ISA/TMG - UnifiedProtection 1 year from 10 to 49 Seats (per Seat)	1 643
GFI WebMonitor for ISA/TMG - WebFilter 1 year from 10 to 49 Seats (per Seat)	954

Мы продаем продукцию более 3000 мировых производителей программного обеспечения, и эта цифра постоянно растет. Если вы не нашли в списке нужную компанию, отправьте запрос на info@softline.ru — вдруг она уже появилась?

I-N: Infotecs, Infragistics, InstallShield, Intel, InterAct, Intuit, Ipswitch, Irislink, iSleuthHound, ISS, ITNets, Jalasoft, JetBrains, JetInfosystems, JNetDirect, Jproductivity, Kaspersky, Kerio, KiwiEnterprises, Lahey, Legato, LinuxCenter, LiraServis, Loftware, Lumigent, LWP, Mackichan, Macromedia, Manakoa, MapleSoft, Markzware, MathSoft, Mathworks, McAfee, MDaemon, MediaHouse, MediaLingva, Megaputer, Merant, Microsoft, MicrosoftEA, MicrosoftEAS, MindJet, MKS, Mobiliti, MSAcademic, MSEmbedded, MySQL, NetIQ, NetManage, NetOp, NetSarang, NetSupport, netViz...

Наименование	цена, руб.	Наименование	цена, руб.	Наименование	цена, руб.	
GFI WebMonitor for ISA/TMG - WebSecurity 1 year from 10 to 49 Seats (per Seat)	848	Kaspersky Internet Security Multi-Device Russian Edition. 2-Device 1 year Base Box	1 600	MAPLESOFT		
GFI WebMonitor - UnifiedProtection for 1 year from 10 to 49 Seats (per Seat)	1 643	Kaspersky Security для мобильных устройств Russian Edition. 10-14 PDA 1 year Base License. 1 581		Звоните!		
GFI LanGuard subscription for 1 year from 10 to 24 Nodes (per Node)	1 696	Kaspersky Small Office Security 3 for Personal Computers and Mobiles Russian Edition. 5-Workstation + 5-Mobile device		MATHWORKS		
GFI EventsManager Complete including 1 year SMA from 1 to 9 Nodes (per Node)	14 787	1 year Base License Pack	3 900	Звоните!		
GFI EventsManager Active Monitoring including 1 year SMA from 10 to 24 Nodes (per Node)	5 247	Kaspersky Security для виртуальных сред, Desktop Russian Edition. 10-14 VirtualWorkstation 1 year Base License	1 487	MICROSOFT		
GFI EndPointSecurity including 1 year SMA from 10 to 24 Computers (per Computer)	1 391	Антивирус Касперского для систем хранения данных Russian Edition. 10-14 User 1 year Base License	737	Access 2013 Russian	4 322	
GOLDENSOFTWARE				Excel 2013 Russian	4 322	
Golden Software Digger 5	22 033	Kaspersky Security для виртуальных сред, Server Russian Edition. 1-VirtualServer 1 year Base License	5 459	Exchange Enterprise CAL 2013 Russian OLP NL User CAL wo Services	1 635	
Golden Software Grapher 11	27 697	Kaspersky Security для почтовых серверов Russian Edition. 10-14 User 1 year Base License	1 385	Exchange Server Enterprise 2013 Russian OLP NL	138 727	
Golden Software MapViewer 7	14 103	Kaspersky Security для серверов совместной работы Russian Edition. 10-14 User 1 year Base License	1 109	Exchange Server Enterprise 2013 Single OLP NL	138 727	
Golden Software Strater 4	25 431	Kaspersky Security для интернет-шлюзов Russian Edition. 10-14 User 1 year Base License	746	Exchange Server 2010 English 5 Client	56 259	
Golden Software Surfer 12	48 087	Kaspersky Small Office Security 3 for Personal Computers, Mobiles and File Servers (fixed-date) Russian Edition. 5-9 Workstation; 1 - FileServer; 5-9 Mobile device 1 year Base License	1 180	Exchange Standard CAL 2010 English MLP 5 User CAL	19 547	
Golden Software Voxler 3	27 131	Kaspersky DDoS Prevention, Basic Level Russian Edition. 1-Resource 1 year Base License	653 400	Forefront Identity Manager 2010R2 Single OLP NL	508 283	
GRAPHISOFT				Forefront Identity Manager CAL 2010R2 Single OLP NL User CAL	610	
ArchiCAD 18 (локальная)	222 607	Kaspersky DDoS Prevention, Standard Level Russian Edition. 1-Resource 1 year Base License	1 009 800	InfoPath 2013 Russian OLP NL	6 035	
ArchiCAD 18 (сетевая на 3 р.м.)	627 752	Kaspersky Endpoint Security для бизнеса – Стартовый Russian Edition. 5-9 Node 1 year Base License	1 150	InfoPath 2013 Single OLP NL	6 035	
ArchiSuite 18 (локальная)	43 500	Kaspersky Total Security для бизнеса Russian Edition. 10-14 Node 1 year Base License	4 715	Lync 2013 Russian OLP NL	1 060	
ArchiSuite 18 (сетевая на 2 р.м.)	65 100	Kaspersky Anti-Virus for xSP Russian Edition. 100-149 Mb of traffic per day 1 year Base Traffic Licence	295	Lync 2013 Single OLP NL	1 060	
HYPERMETHOD				Lync Server 2013 Russian OLP NL	124 850	
eLearning Server 4G версия базовая на 1 сервер	215 000	Kaspersky Security for xSP Russian Edition. 100-149 Mb of traffic per day 1 year Base Traffic Licence	555	Lync Server 2013 Single OLP NL	124 850	
eLearning Server 4G версия start-up на 1 сервер	315 000	Kaspersky Systems Management Russian Edition. 10-14 Node 1 year Base License	1 937	Lync Server Enterprise CAL 2013 Single OLP NL User CAL	4 231	
Assessment Tools на 1 сервер	255 000	Kaspersky Security for File Server Russian Edition. 10-14 User 1 year Base License	1 050	Lync Server Plus CAL 2013 Single OLP NL User CAL	4 231	
eAuthor CBT v.3.3 на 1 рабочее место	18 000	KERIO			Lync Server Standard CAL 2013 Single OLP NL User CAL	1 229
iInstructor v.2.0 версия базовая 10 рабочих мест слушателей и 1 рабочее место преподавателя. 29 000		Kerio Connect Server (incl 5 users, 1 yr SWM) License	26 340	DreamSpark Electronic Software Delivery (1 year)	4 847	
IDECO				DreamSpark Premium Electronic Software Delivery (1 year)	24 000	
Интернет-шлюз Ideco ICS Standard Edition - 10 concurrent Users	9 400	Kerio Control Server (incl 5 users, 1 yr SWM) License	15 010	Office Home and Business 2013 English	9 417	
Интернет-шлюз Ideco ICS Enterprise Edition - 10 concurrent Users	17 500	Kerio Operator Server (incl 5 users, 1 yr SWM) License	8 496	Office Home and Business 2013 Russian No Skype	9 897	
INTEL				Office Home and Student 2013 English	3 200	
Intel C++ Compiler for Android - Windows Host - Named-user Commercial (Esd)	3 838	LINUXCENTER			Office Home and Student 2013 Russian No Skype	3 066
Intel Parallel Studio XE Cluster Edition for Windows - Named-user Commercial (Esd)	141 552	Звоните!		Office Professional Plus 2013 Russian OLP NL 17 398		
Intel Parallel Studio XE Composer Edition for C++ Windows - Named-user Commercial (Esd)	33 552			Office Professional Plus 2013 Single OLP NL	17 398	
Intel Parallel Studio XE Professional Edition for C++ Windows - Upgrade - Named-user Commercial (Esd)	62 352			Office Standard 2013 Russian OLP NL	12 746	
Intel VTune Amplifier XE for Windows - Named-user Commercial (Esd)	43 152			Office Standard 2013 Single OLP NL	12 746	
ЛАБОРАТОРИЯ КАСПЕРСКОГО				OneNote 2013 Russian	2 594	
Kaspersky Anti-Virus 2014 Russian Edition. 2-Desktop 1 year Base Box	1 200			Outlook 2013 Russian	4 322	
				PowerPoint 2013 Russian	4 322	
				Project 2013 Russian	24 746	
				Project Pro 2013 Russian	41 756	
				Project Server 2013 Russian OLP NL	194 014	
				Project Server 2013 Single OLP NL	194 014	
				Project Server CAL 2013 Russian OLP NL User CAL	6 639	
				Project Server CAL 2013 Single OLP NL User CAL	6 639	
				Publisher 2013 Russian	4 322	

Если вам не понравилось, как с вами общался наш менеджер, консультант, курьер или вы хотите посоветовать, как можно сделать обслуживание еще лучше, напишите об этом Председателю совета директоров Softline **Игору Боровикову (igor@softline.ru)**

Autodesk Inventor 2015

Интуитивная среда для машиностроительного 3D-проектирования



203 904 руб.

Windows Server 2012 Standard

Серверная ОС, обеспечивающая беспрецедентную управляемость и доступность



52 184 руб.

FileMaker 13 Pro

Создание решений для управления бизнес-информацией на разных платформах



от 16 416 руб.

MathCAD 15 Professional

ПО для решения самых сложных инженерных и математических задач



Звоните!

Autodesk AutoCAD 2015

Система проектирования, для построения чертежей и внесения в них изменений



215 232 руб.

ARCserve Backup r16.5

Резервное копирование Windows в физических, виртуальных и облачных средах



от 39 283 руб.

Microsoft Word 2013

Создавайте яркие документы, совместно работайте и наслаждайтесь чтением с экрана



4 322 руб.

Мы продаем продукцию более 3000 мировых производителей программного обеспечения, и эта цифра постоянно растет. Если вы не нашли в списке нужную компанию, отправьте запрос на info@softline.ru — вдруг она уже появилась?

S-Z: Stbernard, Steema, Stockbyte, Stocona, Strata, Stringbean, StroyEkspertiza, SumTotal, Sunbelt, Sun Microsystems, SurfControl, Sybari, Sybase, Symantec, Synfusion, Systat, TechnoDesign, Techsmith, Telerik, Telocator, TheBat, ThinPrint, Timberlake, TMU, Tobit, Tor, TotalCommander, Trados, TrafficFilter, Trapcode, TrendMicro, TriCerati, TrollTech, TurboDemo, TWDIndustries, Ulead, Ultrabac, UserGate, Utimaco, VectorNetworks, VentaFAX, Vintela, VMware, Websense, WebSpy, Webtrends, WildPackets, WinGate, WinProxy, Winternals, WinZip, WMSSoftware, Wolfram Research, Worldnet21, WRQ, Xara, Yandex, Yosemite, Zend.

Наименование	цена, руб.
AquaInspector 2013 Server Standard GOLD	
10 Учетных записей	72 120
AquaInspector 2013 Server Standard FSTEC	
10 Учетных записей	80 280
AquaInspector 2014 Server Foundation GOLD	
10 Учетных записей	46 800
AquaInspector 2014 Server Foundation FSTEC	
10 Учетных записей	52 400
AquaInspector 2014 Server Standard GOLD	
10 Учетных записей	83 000
AquaInspector 2014 Server Standard FSTEC	
10 Учетных записей	92 400
AquaInspector 2014 Server Ultimate GOLD	
Без лимита Учетных записей	239 600
AquaInspector 2014 Server Ultimate FSTEC	
Без лимита Учетных записей	274 200

STARWIND

StarWind Stand Alone Edition with 1 Year ASM	45 372
StarWind Virtual SAN for VMware 2-node HA 1TB with 1 Year ASM	136 572
StarWind Virtual SAN for Hyper-V 2-node 1TB with 1 Year ASM	109 258

STATSOFT

Statistica Base for Windows v.10 English / v.10 Russian Однопольз. версии	71 760
Statistica Advanced for Windows v.10 English / v.10 Russian Однопольз. версии	143 760
Statistica QC for Windows v.10 English / v.10 Russian Однопольз. версии	143 760
Statistica Advanced + QC for Windows v.10 English / v.10 Russian Однопольз. версии	172 560

SYMANTEC

Norton 360 6.0 Russian 1 User 3Licence	
12MO 1C DRM KEY FTP	1 546
Norton 360 2013 Russian 1 User 3Licence	
12MO 1C DRM KEY FTP	1 546
Norton AntiVirus 2013 Russian 1 User 3Licence	1 067
Norton INTERNET SECURITY 2013 Russian 1 User 3Licence	1 265
SYMC BACKUP EXEC 2014 Server Windows PER Server BNDL STD LIC EXPRESS BAND S BASIC 12 MONTHS	39 437

TREND MICRO

Trend Micro Antivirus + 2015 12 Months 1 Device	1 198
Trend Micro Internet Security 2015 12 Months 1 Device	3 046

TRUSTPORT

TrustPort Antivirus 1 PC 1 Year	1 056
TrustPort Internet Security 1 PC 1 Year	1 440
TrustPort Total Protection 1 PC 1 Year	1 344
TrustPort USB Antivirus 1 User	446
TrustPort Tools 1 PC 1 Year	768
TrustPort eSign Pro 2.0 1 User	672
TrustPort Antivirus for Servers 1 Node 1 Year	9 312

Наименование	цена, руб.
TrustPort Security Elements Basic 5 Users 1 Year	7 440
TrustPort Security Elements Advanced 5 Users 1 Year	10 512
TrustPort Security Elements Premium 5 Users 1 Year	14 016
TrustPort Security Elements Ultimate 5 Users 1 Year	17 760

VENTA

Ha подпись! (Профессиональная версия)	2 800
VentaFAX (версия MiniOffice)	2 500
VentaFAX (бизнес-версия)	3 300
VentaFAX (2-х линейная бизнес-версия)	6 800
Venta4Net (1-линейный сервер)	4 100
Venta4Net Plus (1-линейный сервер)	6 300

VEEAM

Veeam Management Suite Enterprise Plus for VMware	195 120
Veeam Management Suite Enterprise for VMware	144 418
Veeam Management Suite Standard	94 459
Veeam Management Suite Enterprise Plus for Hyper-V	195 120
Veeam Management Suite Enterprise for Hyper-V	144 418
Veeam Management Suite Standard	94 459
Veeam Backup & Replication Enterprise Plus for VMware	142 128
Veeam Backup & Replication Enterprise for VMware	94 738
Veeam Backup & Replication Standard for VMware	51 427
Veeam Backup & Replication Enterprise Plus for Hyper-V	142 128
Veeam Backup & Replication Enterprise for Hyper-V	94 738
Veeam Backup & Replication Standard for Hyper-V	51 427
Veeam ONE for VMware	64 368
Veeam ONE for Hyper-V	64 368
Veeam Smart Plug-In for VMware	58 752
Veeam Essentials Enterprise Plus 2 socket bundle for VMware	181 392
Veeam Essentials Enterprise 2 socket bundle for VMware	116 659
Veeam Essentials Standard 2 socket bundle for VMware	85 853

УСЛУГИ SOFTLINE ПО ВИРТУАЛИЗАЦИИ

Jumpstart VMware View Upgrade (3 дня)	216 000
Jumpstart VMware vSphere (3 дня)	216 000
Jumpstart VMware View (3 дня)	216 000
Jumpstart VMware vSphere + View (5 дней)	336 000
Jumpstart VMware vCenter Site Recovery (4 дня)	477 600
Jumpstart VMware vSphere Upgrade (2 дня)	130 560
Jumpstart Business Continuity (1 день)	65 280
Jumpstart P2V Migration (1 день)	65 280

Наименование	цена, руб.
Jumpstart vCenter AppSpeed (1 день)	65 280
Jumpstart vCenter Chargeback (1 день)	65 280
Jumpstart CapacityIQ (1 день)	65 280
Jumpstart vCenter Lifecycle Manager (1 день)	65 280
Jumpstart vCenter Lab Manager (1 день)	65 280
Jumpstart vCenter Server Heartbeat	65 280

ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА И АРЕНДА ИНЖЕНЕРА

Аренда инженера-консультанта (стоимость за час работ)	9 600
Softline Incident Support - 10 инцидентов (на русском языке, eMail, телефон)	96 000
Softline Incident Support - 50 инцидентов (на русском языке, eMail, телефон)	384 000
Softline Premier Support - расширенная техническая поддержка по всем продуктам VMware, индивидуальные условия, eMail, телефон, выезды инженера.	

VMWARE

VMware Workstation 10 for Linux and Windows, ESD	12 187
VMware ThinApp 5 Suite	261 360
VMware VirtualCenter Server 1 for VMware Server	52 272
VMware vCenter Server 5 Foundation for vSphere up to 3 hosts (Per Instance)	92 355
VMware vCenter Server 5 Standard for vSphere 5 (Per Instance)	308 571
VMware vCloud Suite 5 Advanced	463 011
VMware vCloud Suite 5 Enterprise	710 115
VMware vCloud Suite 5 Standard	308 571
VMware vSphere 5 Standard for 1 processor	61 467
VMware ThinApp 5 Client Licenses 100 Pack	99 317
VMware Horizon View Standard Edition: 10 Pack (CCU)	130 680
VMware Horizon View Standard Edition: 100 Pack (CCU)	1 306 800
VMware Horizon View Standard Add-On: 10 Pack (CCU)	99 317
VMware Horizon View Standard Add-On: 100 Pack (CCU)	993 168

К каждой лицензии необходимо приобретать подписку\поддержку, за исключением позиций VMware Workstation 7 for Linux & Windows, ESD, VMware Fusion 3 for Mac OS X ESD.

WINGATE

WinGate 8.x Standard 3 concurrent users	4 245
WinGate 8.x Professional 6 concurrent users	9 343
WinGate 8.x Enterprise 6 concurrent users	12 741

WOLFRAMRESEARCH

Звоните!
Обратите внимание! Цена не включает стоимость доставки.

ABBYY FineReader 12 Professional Edition

ПО для распознавания текста, переводящее изображения и PDF в редактируемые форматы



4 990 руб.

ACDSee 18

Комплекс для работы с графическими файлами и их классификации



2 880 руб.

Citrix XenServer

Эффективное решение для серверной виртуализации и организации динамических ЦОД



Звоните!

Microsoft Office Home and Business 2013

Популярный набор офисных программ стал еще удобнее



9 897 руб.

ESET Endpoint Security

Комплексный антивирус для малого и среднего бизнеса и корпоративных клиентов



Звоните!

Windows 8.1 Professional

Современная ОС с множеством возможностей для ПК и планшетов



7 885 руб.

Смарт@офт Traffic Inspector

Контроль, безопасность, экономия. Двойная сертификация, многоуровневая защита, точный учет и статистика



от 4 900 руб.

MS Office 2013

Электронные ключи MS Office 2013
Очевидная экономия и мгновенная
доставка ключей по e-mail



Microsoft Office Home and Business 2013

Цена коробочной версии:

~~8 643,57 руб.~~

Цена электронной версии:

8 599 руб.



Microsoft Office Professional 2013

Цена коробочной версии:

~~15 694,29 руб.~~

Цена электронной версии:

15 499 руб.



Microsoft Office 365 Home Premium

Цена коробочной версии:

~~2 200,02 руб.~~

Цена электронной версии:

2 149 руб.



Microsoft Office 365 University

Цена коробочной версии:

~~2 276,00 руб.~~

Цена электронной версии:

2 099 руб.



Тайные знания и инструменты
инженеров-дорожников
в журнале

САПР и ГИС
автомобильных дорог

cadgis.ru



прекращение поддержки текущей версии?

теперь без обновлений?

кем пополнится санкционный список?

не уверены в безопасности данных?

придется покупать САПР заново?

что будет после отмены санкций?

как найти стабильного поставщика САПР?

УСТОЙЧИВОСТЬ ПРОЕКТНОГО БИЗНЕСА



www.nanocad.ru

NANOCAD
УМНОЕ ПРОЕКТИРОВАНИЕ

Потому что nanoCAD – российский САПР!