

**ПАО «СОФТЛАЙН» ОБЪЯВЛЯЕТ О ДОСТИЖЕНИИ РЕКОРДНОЙ  
РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ВО 2 КВАРТАЛЕ 2024 ГОДА ВСЛЕДСТВИЕ РАЗВИТИЯ  
ПОРТФЕЛЯ СОБСТВЕННЫХ РЕШЕНИЙ В ТОМ ЧИСЛЕ ЗА СЧЕТ АКТИВНОЙ  
M&A-СТРАТЕГИИ**

Москва, 15 августа, 2024 год

ПАО «Софтлайн» (Компания или Группа, MOEX:SOFL), ведущий поставщик решений и сервисов в области цифровой трансформации и информационной безопасности, развивающий комплексный портфель собственных продуктов и услуг, объявляет неаудированные консолидированные финансовые результаты ПАО «Софтлайн» по МСФО за 2 квартал и 6 месяцев 2024 года.

**По итогам 2 квартала 2024 года:**

- **Оборот** Компании достиг 21,3 млрд рублей, увеличившись на 30% по сравнению с показателем, зафиксированным по итогам 2 квартала 2023 года. В структуре оборота практически треть показателя пришлось на оборот от продажи собственных решений Группы;
- **Валовая прибыль** увеличилась на 84% год к году и составила 7,9 млрд рублей. Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила более 67%. В результате **валовая рентабельность Компании вновь достигла исторически рекордного значения – более 37% (+10,8 п.п. г/г)**;
- **Скорректированная ЕБИТДА** показала рост на 75% год к году – до 1,6 млрд рублей во 2 квартале 2024 года;
- **Количество инженеров и разработчиков** в составе общей численности сотрудников по состоянию на 30 июня 2024 года около 5,4 тыс. человек, подчеркивая проводимую Компанией трансформацию бизнеса. Количество сотрудников превысило 9 тыс. человек.

**В 1 полугодии 2024 года ПАО «Софтлайн» удалось достичь следующих финансовых результатов:**

- **Оборот** Группы за 6 месяцев 2024 года увеличился на 40% по сравнению с 1 полугодием 2023 года до 42,8 млрд рублей. Около 30% показателя пришлось на оборот от продажи собственных решений Компании;
- **Валовая прибыль** возросла более чем в 2 раза год к году до 15,7 млрд рублей. Валовая прибыль, полученная от собственных решений Группы, в отчетном периоде увеличилась более чем в 4 раза и составила 9,8 млрд рублей – это более 62% от общей валовой прибыли Компании. В результате **валовая рентабельность Группы в 1 полугодии 2024 года достигла 36,8% (+14,7 п.п. г/г)**;
- **Операционная прибыль** Группы, зафиксированная по итогам отчетного периода, превысила 1 млрд рублей после убытка годом ранее;
- **Скорректированная ЕБИТДА** Компании за 6 месяцев 2024 года увеличилась более чем в 3 раза по сравнению с 1 полугодием 2023 года до 3,4 млрд рублей;

**Владимир Лавров, CEO ПАО «Софтлайн»:**

«Результаты второго квартала и первого полугодия 2024 года демонстрируют органический и неорганический рост бизнеса ПАО «Софтлайн» и подтверждают, таким образом, эффективность выбранной нами стратегии.

Устойчиво растущие в последние периоды оборот и валовая прибыль говорят об успешной адаптации бизнеса к новой рыночной конъюнктуре и росте его масштабов. Немаловажную роль для формирования столь положительных результатов по названным показателям сыграла активность Компании на рынке M&A – органический рост Группы мы подпитываем покупками других игроков на ИТ-рынке и успешно занимаемся интеграцией и поиском синергий. Мы продолжаем укреплять свои позиции в качестве лидера российского ИТ-рынка.

Важно отметить и качественные изменения в бизнесе Компании: мы видим, как существенно возросла рентабельность. Причиной такого роста является в основном развитие собственного портфеля решений, реализация которых дает Группе больше прибыли.

Я убежден, что те впечатляющие результаты, которые мы видим по итогам последних отчетных периодов, говорят о правильности выбранной нами стратегии. И мы, конечно, не собираемся останавливаться на достигнутом, продолжая создавать акционерную стоимость Компании».

### Ключевые финансовые показатели ПАО «Софтлайн»

в млн рублей	2К 2024	2К 2023	Год к году, %	6мес. 2024	6мес. 2023	Год к году, %
<b>Оборот</b>	<b>21 314</b>	<b>16 360</b>	<b>30%</b>	<b>42 796</b>	<b>30 507</b>	<b>40%</b>
<b>Валовая прибыль</b>	<b>7 928</b>	<b>4 312</b>	<b>84%</b>	<b>15 744</b>	<b>6 753</b>	<b>&gt;100%</b>
<i>% от оборота</i>	37,2%	26,4%	10,8 п.п.	36,8%	22,1%	14,7 п.п.
<b>Скорректированная EBITDA</b>	<b>1 618</b>	<b>926</b>	<b>75%</b>	<b>3 383</b>	<b>1 096</b>	<b>&gt;100%</b>
<i>% от оборота</i>	7,6%	5,7%	1,9 п.п.	7,9%	3,6%	4,3 п.п.
<b>Операционная прибыль</b>	<b>(17)</b>	<b>(26)</b>	<b>-</b>	<b>1 000</b>	<b>(503)</b>	<b>-</b>
<i>Процентные расходы</i>	(1 016)	(444)	-	(1 908)	(631)	-
<i>Налог на прибыль</i>	(1 064)	(222)	-	(960)	(259)	-
<i>Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов</i>	1 836	8 343	(>100%)	2 208	9 942	(>100%)
<b>Чистая прибыль</b>	<b>(741)</b>	<b>6 952</b>	<b>-</b>	<b>(514)</b>	<b>9 500</b>	<b>-</b>

### Обзор основных финансовых результатов за 2 квартал и 6 месяцев 2024 года

#### Оборот по направлениям деятельности за 2 квартал и 6 месяцев 2024 года

в млн рублей	2К 2024	2К 2023	Год к году, %	6мес. 2024	6мес. 2023	Год к году, %
<b>Оборот</b>	<b>21 314</b>	<b>16 360</b>	<b>30%</b>	<b>42 796</b>	<b>30 507</b>	<b>40%</b>
<i>ПО и другие продукты</i>	110	49	>100%	267	49	>100%
<i>Услуги и облачные решения</i>	5 608	3 028	85%	10 868	4 712	>100%
<i>Оборудование</i>	514	685	(25%)	1 418	1 116	27%
<b>Итого собственные решения</b>	<b>6 231</b>	<b>3 762</b>	<b>66%</b>	<b>12 553</b>	<b>5 877</b>	<b>&gt;100%</b>
<i>ПО и облачные решения</i>	11 490	9 978	15%	22 221	19 378	15%
<i>Услуги</i>	77	605	(>100%)	736	1 143	(36%)
<i>Оборудование</i>	3 516	2 015	74%	7 285	4 109	77%
<b>Итого сторонние решения</b>	<b>15 083</b>	<b>12 598</b>	<b>20%</b>	<b>30 243</b>	<b>24 630</b>	<b>23%</b>

Оборот Группы во 2 квартале и 1 полугодии 2024 года продолжает демонстрировать положительную динамику. За 2 квартал показатель увеличился на 30% до 21,3 млрд рублей по сравнению с 16,4 млрд рублей, зафиксированных во 2 квартале 2023 года. За 1 полугодие 2024 года оборот Компании увеличился на 40% год к году и достиг 42,8 млрд рублей.

Значительный рост бизнеса и, в частности, оборота Группы, был достигнут благодаря расширению линейки высокорентабельных продуктов собственного производства и переориентации Компании на продажу продукции российских поставщиков.

В результате эффективной реализации новой стратегии Группы продолжает существенно меняться структура оборота. Во 2 квартале 2024 года свыше 29% показателя (6,2 млрд рублей) было получено от продаж продуктов и услуг собственного производства ПАО «Софтлайн», за 1 полугодие 2024 года Группа получила более 12,6 млрд оборота от реализации собственных решений.

За 2 квартал оборот от продажи собственных решений вырос на 66%, в 1 полугодии 2024 года более чем двукратный прирост. Наиболее сильная динамика во 2 квартале 2024 года, как и в 1

полугодии 2024 года, наблюдается по обороту от собственного ПО и других продуктов ввиду низкой базы прошлого года (более 100% прироста за оба отчетных периода).

Оборот от продажи собственных услуг и облачных решений Компании увеличился более чем на 85% в 1 квартале 2024 года, во 2 полугодии 2024 года наблюдается более чем двукратный прирост - до 10,9 млрд рублей.

Оборот от продажи оборудования собственного производства по итогам 2 квартала 2024 года снизился на 25%. Снижение оборота по собственному оборудованию ПАО «Софтлайн» носит разовый характер и связано с ужесточением санкций, из-за которых возникали сложности с оплатами произведенных заказов в Китае. Сейчас поставки возобновляются, обе стороны усилили взаимодействие для решения возникающих проблем. Таким образом, часть заказов из текущего квартала будут завершены в 3–4 кварталах. При этом кумулятивно в 1 полугодии 2024 года наблюдается позитивная динамика - прирост по показателю составил 27%.

Оборот от продажи сторонних решений продемонстрировал рост в размере 20% (23% за 1 полугодие 2024 года). При этом оборот от продажи сторонних услуг демонстрирует негативную динамику в обоих периодах, отражая стратегию Группы по замене этого вида услуг на более рентабельные собственные решения.

### Валовая прибыль и валовая рентабельность

#### Валовая прибыль по направлениям деятельности за 2 квартал и 6 месяцев 2024 года

в млн рублей	2К 2024	2К 2023	Год к году, %	6мес. 2024	6мес. 2023	Год к году, %
<b>Валовая прибыль</b>	<b>7 928</b>	<b>4 312</b>	<b>85%</b>	<b>15 744</b>	<b>6 753</b>	<b>&gt;100%</b>
<i>ПО и другие продукты</i>	67	49	37%	222	49	>100%
<i>Услуги и облачные решения</i>	5 202	956	>100%	9 322	1 952	>100%
<i>Оборудование</i>	67	189	(65%)	280	261	7%
<b>Итого собственные решения</b>	<b>5 336</b>	<b>1 194</b>	<b>&gt;100%</b>	<b>9 824</b>	<b>2 262</b>	<b>&gt;100%</b>
<i>ПО и облачные решения</i>	1 653	2 583	(36%)	3 535	3 454	2%
<i>Услуги</i>	31	408	(>100%)	566	608	(7%)
<i>Оборудование</i>	908	128	>100%	1 819	429	>100%
<b>Итого сторонние решения</b>	<b>2 592</b>	<b>3 119</b>	<b>(17%)</b>	<b>5 920</b>	<b>4 491</b>	<b>32%</b>

Валовая прибыль Группы по итогам 2 квартала 2024 года показала рост на 85% – до 7,9 млрд рублей по сравнению с 4,3 млрд рублей валовой прибыли, полученной за 2 квартал 2023 года. В 1 полугодии 2024 года показатель вырос более чем вдвое. Валовая рентабельность (как % валовой прибыли от оборота) во 2 квартале 2024 года достигла исторического максимума на уровне 37,2% – показатель увеличился на 10,8 процентных пункта год к году (в 1 полугодии 2024 года - 36,8%, +14,7 п.п. г/г).

Основными причинами роста валовой прибыли и валовой рентабельности остается изменение структуры оборота Группы в пользу собственных высокорентабельных продуктов и сервисов, в частности за счет активной M&A-стратегии Компании.

По итогам 2 квартала 2024 года более 67% доли валовой прибыли пришлось на собственные решения Группы (62% доли в 1 полугодии 2024 года). Показатель увеличился более чем в 4 раза год к году, достигнув 5,3 млрд рублей.

Наиболее сильный рост показала валовая прибыль от реализации собственных услуг и облачных решений Группы (+444% г/г во 2 квартале 2024 года, +378% г/г в 1 полугодии 2024 года). Также сильная положительная динамика наблюдалась по показателю валовой прибыли, полученной от продажи собственного ПО Компании.

Валовая прибыль, полученная от продажи оборудования собственного производства ПАО «Софтлайн» снизилась на 65% во 2 квартале 2024 года по тем же причинам, по которым снизился

оборот от данного направления деятельности. При этом в 1 полугодии 2024 года показатель увеличился на 7%.

Валовая прибыль от продажи сторонних решений снизилась на 17% во 2 квартале 2024 года, но показала прирост на 32% за 1 полугодие 2024 года. Негативная динамика во 2 квартале связана с высокой базой разовых крупных продажм ПО во 2 квартале 2023 года.

### Скорректированная EBITDA и рентабельность по EBITDA

Скорректированная EBITDA по итогам 2 квартала 2024 года показала рост на 75% год к году – до 1,6 млрд рублей. Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA (как % от валовой прибыли) за обозначенный период составила 20,4%.

Скорректированная EBITDA Компании за 6 месяцев 2024 года увеличилась более чем в 3 раза по сравнению с 1 полугодием 2023 года до 3,4 млрд рублей. За 6 месяцев 2024 года прирост рентабельности по скорректированному показателю EBITDA (как % от валовой прибыли) составил 5,2 п.п. год к году до 21,5%.

### Чистая прибыль

Во 2 квартале 2024 года чистая прибыль Компании показала отрицательное значение в размере 741 млн рублей. За 1 полугодие 2024 года показатель также остался отрицательным на уровне 514 млн рублей.

Сдерживающим рост чистой прибыли в отчетных периодах фактором является начисленный отложенный налог на прибыль, в частности, от переоценки портфеля ценных бумаг Группы. Кроме того, значительное влияние играют процентные расходы и расходы, связанные с инвестициями в развитие бизнеса, в том числе – с многочисленными сделками M&A.

При этом значение нераспределенной прибыли на отчетную дату составило 9,3 млрд рублей.

### Показатели баланса и ликвидности

#### Показатели чистого долга

в млн рублей	30.06.2024	31.03.2024	31.12.2023
<b>Чистый долг</b>	<b>22 611</b>	<b>20 817</b>	<b>8 057</b>
<i>Оценка портфеля ценных бумаг</i>	<i>9 271</i>	<i>7 273</i>	<i>8 924</i>
<i>в т.ч. сумма номинала и накопленного купонного дохода</i>	<i>11 333</i>	<i>12 092</i>	<i>13 687</i>
<i>Дисконт к номиналу</i>	<i>(2 061)</i>	<i>(4 819)</i>	<i>(4 763)</i>
<b>Скорректированный чистый долг</b>	<b>13 340</b>	<b>13 545</b>	<b>(867)</b>
<b>Скорр. чистый долг к скорр. EBITDA за последние 12 месяцев</b>	<b>2,0x</b>	<b>2,2x</b>	<b>-0,2x</b>

На отчетную дату чистый долг Компании составил 22,6 млрд рублей. Чистый долг, скорректированный на стоимость портфеля ценных бумаг, составил 13,3 млрд рублей. Портфель ликвидных ценных бумаг, принадлежащих Компании, независимо оценен и предполагает, в частности, дисконт к номиналу по белорусским еврооблигациям. Часть портфеля (оцениваемая в 4,3 млрд рублей) может быть погашена в августе 2024 года в связи с принятием Министерством финансов Республики Беларусь нового [постановления](#), согласно которому вносятся изменения в действующий порядок выплат по еврооблигациям Республики Беларусь.

Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA за последние 12 месяцев составило 2,0x, что является комфортным уровнем долговой нагрузки для Компании и

говорит об устойчивом финансовом положении Группы, а также о возможности финансирования будущего роста.

В январе 2024 года ПАО «Софтлайн» подтвердило кредитный рейтинг на уровне ruBBB+ от рейтингового агентства «Эксперт РА» с повышением прогноза до уровня «стабильный». Присвоенный высокий рейтинг кредитоспособности ПАО «Софтлайн» обусловлен, по оценкам «Эксперт РА», комфортной долговой нагрузкой Компании, приемлемой оценкой риск-профиля отрасли, а также высокой оценкой ликвидности, низким уровнем корпоративных рисков и другими факторами.

Прогноз по рейтингу повышен до «стабильного» вследствие успешной адаптации сегмента продаж сторонних решений ПАО «Софтлайн» к макроэкономическим условиям за счет замещения иностранных поставщиков на доступные решения других вендоров и производителей из России, а также расширения линейки собственных решений.

Агентство также подтвердило рейтинг ruBBB+ по облигационному выпуску ПАО «Софтлайн» серии 002P-01.

### Прогноз

В рамках утвержденного бюджета Компании на 2024 год ожидается:

- Увеличение оборота Группы до не менее 110 млрд рублей;
- Увеличение валовой прибыли, как минимум, до 30 млрд рублей;
- Увеличение скорректированного показателя EBITDA до не менее 6 млрд рублей.

Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA Группы на конец 2024 года по-прежнему ожидается на уровне не более 2-х, что является комфортным уровнем долговой нагрузки для Компании, значение которого Группа нацелена не превышать и в дальнейшем.

Компания также ожидает, что, в случае успешного завершения [запланированных](#) сделок слияния и поглощения, по итогам 2024 года (данные с учетом M&A приводятся по про-форма<sup>1</sup>):

- Оборот Группы может достигнуть 135 млрд рублей;
- Валовая прибыль может увеличиться до 40 млрд рублей;
- EBITDA может вырасти до 10 млрд рублей.

### Некоторые важные корпоративные события

- За 1 полугодие 2024 года два крупных институциональных инвестора увеличили свою долю в ПАО «Софтлайн». Доля мажоритарного акционера ПАО «Софтлайн» в результате сделок снизилась до 47,3%. Структура акционерного капитала ПАО «Софтлайн» доступна [по ссылке](#).
- В марте 2024 года основной акционер ПАО «Софтлайн», ООО «Аталайя», [принял решение](#) поддержать права владельцев ГДР Noventiq, не принявших участие в основном этапе обмена, и опубликовал дополнительное приглашение делать оферты, адресованное владельцам ГДР Noventiq в периметре НРД. По акцептованным офертам суммарно было обменено свыше 624 тыс. ГДР Noventiq, права на которые учитываются в НРД, на более чем 208 тыс. акций ПАО «Софтлайн» в рамках определенных Акционером [условий](#).

---

<sup>1</sup> Прогнозные показатели по про-форма учитывают влияние таргетируемых сделок, включая уже достигнутый финансовый результат компаний до присоединения за прошедший период 2024 года и прогнозируемый результат до конца 2024 года

В августе ПАО «Софтлайн» [объявило](#) о начале приема биржевых оферт на получение акций ПАО «Софтлайн» в рамках второго этапа обмена ГДР Noventiq Holdings plc. Сбор оферт в рамках Пригласения будет проходить через торговую и расчетную инфраструктуру Московской биржи в период с 14 августа 2024 г. по 07 октября 2024 г. (включительно).

- В апреле 2024 года Компания [объявила](#) о назначении председателем Совета директоров Компании Рашида Исмаилова.
- В первом полугодии 2024 года года Группа объявила о выходе на рынок Республики Казахстан через [формирование хаба в городе Алматы](#), а также на рынок Ближнего Востока через [открытие хаба в ОАЭ](#). Основная цель Компании в новых регионах — продвижение собственных продуктов, отраслевых решений и экспертизы, а также решений российских вендоров.
- В июне 2024 года ПАО «Софтлайн» [объявило](#) об открытии окна реализации оферты о возможности приобретения акций ПАО «Софтлайн» по фиксированной цене для участников SPO, [завершившегося](#) в декабре 2023 года. В сумме по акцептованным офертам было [продано](#) более 400 тыс. акций по заявкам, удовлетворяющим условиям Оферты.
- В июне 2024 года ПАО «Софтлайн» [стало](#) одним из лучших эмитентов по взаимодействию с инвесторами. Компания заняла 7 место из 220 в IR-рейтинге «Работа российских эмитентов с частными инвесторами», составленном Smart-lab. Нахождение в топ-10 подтверждает нацеленность Компании на открытую коммуникацию с инвесторами.
- Также в июне 2024 года Компания [объявила](#) о намерении совершить ряд крупных M&A-сделок по приобретению высокотехнологичных компаний в Группу в рамках стратегии развития Компании, предполагающей, в том числе, активную консолидацию российского ИТ-рынка. С целью финансирования ускоренного роста Группы Совет директоров Компании утвердил дополнительный выпуск акций ПАО «Софтлайн» в размере до 76 002 000 штук с размещением по открытой подписке. Цена размещения дополнительных акций будет определена Советом директоров Компании, исходя из их рыночной стоимости не позднее даты начала размещения дополнительных акций.

### **Запуск программ долгосрочной мотивации**

В январе 2024 года Группа объявила о запуске программ долгосрочной мотивации для топ-менеджмента и сотрудников Компании. Целью утвержденных Программ является мотивация топ-менеджмента и сотрудников на долгосрочное сотрудничество при росте капитализации Компании и достижении соответствующего финансового результата.

Программы предусматривают выдачу опционов с правом на получение обыкновенных акций ПАО «Софтлайн». Количество акций, которые получают сотрудники, будет зависеть от выполнения условий по Программам, а также от рыночной цены обыкновенных акций ПАО «Софтлайн» на Московской бирже. График вестинга Программ рассчитан на несколько траншей до 2029 года.

На реализацию Программ планируется использовать не более 20 млн акций ПАО «Софтлайн». Предполагается использовать уже выпущенные акции ПАО «Софтлайн», в настоящий момент принадлежащие ООО «Софтлайн Проекты». В случае если акций из указанного источника будет недостаточно и/или при наличии благоприятной рыночной конъюнктуры, Программы могут быть реализованы за счет обратного выкупа акций с рынка, о чем будет объявлено дополнительно.

### **Слияния и поглощения**

Стратегия ПАО «Софтлайн» в области слияний и поглощений призвана поддерживать стратегию роста Группы, что было успешно реализовано в отчетном финансовом периоде.



- В феврале 2024 года Группа объявила о приобретении доли в ИТ-направлении бизнеса группы компаний R.Partner. Компания приобрела долю в ИТ-части бизнеса группы R.Partner, который включает следующие основные виды деятельности: разработка критически важных инфраструктурных решений российского и иностранного производства, настройка, глубокая интеграция и полное сопровождение, услуги по ремонту оборудования ведущих российских и иностранных вендоров, поставка и настройка программных продуктов, круглосуточная техподдержка и техобслуживание, а также проектирование и строительство систем жизнеобеспечения, энергоснабжения и прочих систем зданий и ЦОДов.
- В мае 2024 года SL Soft (входит в ГК Softline) расширила продуктовый портфель, включив в него 100% компании «Визитек» (бренд VISITECH), которая специализируется на разработке технологий для охраны труда, повышения эффективности предприятий, промышленной и экологической безопасности. Покупка позволит формировать экосистему российских решений для комплексной цифровизации и повышения эффективности игроков из сектора промышленности.
- Также в мае 2024 года SL Soft (входит в ГК Softline) приобрела контролируемую долю Citeck – разработчика специализированного решения для управления бизнес-процессами и автоматизации, включающее более 20 готовых модулей (Service Desk, CRM, Внешний портал, Управление совещаниями, Project Tracker и другие).
- В июне 2024 года SL Soft (входит в ГК Softline) приобрела контролируемую долю в «МД Аудит», приступив к формированию продуктового кластера для ритейл-отрасли с фокусом на повышение эффективности торговых сетей. «МД Аудит» создает системы для управления операционными процессами в розничных сетях и специализируется на инструментах контроля качества работы персонала, учета рабочего времени и нормирования операций.

#### **Некоторые проекты ГК Softline (ПАО «Софтлайн»), успешно реализованные во 2 квартале 2024 года:**

- ГК Softline помогла GXO Logistics, крупнейшему провайдеру контрактной логистики по всему миру, локализовать ИТ-инфраструктуру и сервисы. Специалисты Softline Мультиоблако обеспечили отказоустойчивость программного обеспечения компании. На данный момент перенос основных сервисов завершен, команда Softline оказывает услуги по технической поддержке предоставленных решений.
- ГК Softline помогла компании Orby, ведущему производителю одежды для детей и подростков, осуществить переход на актуальный продукт для решения прикладных HR-задач — систему «1С:ЗУП». Это позволило увеличить эффективность управления персоналом и расчета заработной платы.
- ГК Softline помогла Федеральному органу исполнительной власти (ФОИВ) перейти на российскую ОС. Оборот от сделки составил около 70 млн рублей.
- SL Soft (входит в ГК Softline) улучшила государственную информационную систему сбора и анализа отраслевых больших данных на несколько тысяч пользователей по заказу одного из федеральных министерств.
- SL Soft (входит в ГК Softline) интегрировала систему учета персонала «БОСС» с внешним сервисом кадрового электронного документооборота (КЭДО) для группы «Ренессанс страхование».
- SL Soft (входит в ГК Softline) заменила иностранную BI-систему Qlik, прежде использовавшуюся в Торгово-промышленной палате России.
- Bell Integrator (входит в ГК Softline) завершила в Роспатенте регистрацию высокотехнологичного решения iBanking, предназначенного для удаленного доступа к счетам из любой точки мира.

- Softline Digital разработала и внедрила систему автоматизированного учета и инвентаризации имущества на двух площадках ПАО «СИБУР» - «Казаньоргсинтез» и «Нижнекамскнефтехим». Решение реализовано на базе технологии RFID. Специальными электронными метками для быстрого учета оснастили более 12 000 объектов офисного имущества: столов, стульев, тумб и др. Новая система позволила площадкам «СИБУРа» отказаться от инвентаризации вручную, увеличила скорость процесса учета и снизила нагрузку на персонал.
- «Инферит» (входит в ГК Softline) обеспечил мэрию одного из городов-миллионников России моноблоками собственного производства.
- «Инферит» (входит в ГК Softline) поставил около 200 моноблоков собственного производства для восточного филиала одной из крупнейших российских нефтепроводных компаний.
- АКБ «Барьер» (входит в экосистему «Инферит» (ГК Softline) по направлению «Безопасность») осуществил централизованную поставку нескольких десятков средств вычислительной техники в защищенном исполнении «Барьер» для нужд Федерального органа исполнительной власти.
- ГК «Борлас» (50,1% доли входит в ГК Softline) выполнила поставку ПАК для крупнейшего электросетевого комплекса России в рамках проекта по созданию цифрового двойника предприятия.
- ГК «Борлас» (50,1% доли входит в ГК Softline) завершила этап крупного проекта внедрения отечественной системы управления жизненным циклом изделий в одном из ключевых предприятий ракетно-космической отрасли России. Проект финансируется Российским фондом развития информационных технологий и признан особо значимым.

Аудированные консолидированные финансовые результаты ПАО «Софтлайн» по МСФО за 6 месяцев 2024 года будут опубликованы не позднее 31 августа 2024 года.

Конференц-звонок для инвесторов с топ-менеджментом Компании состоится 15 августа 2024 года. Трансляция будет доступна в 13:00мск по [ссылке](#). Презентация по финансовым результатам за 2 квартал и 6 месяцев 2024 года будет опубликована на сайте в разделе «[Видео и презентации](#)».

## **Контакты**

Александра Мельникова

Директор по связям с инвесторами

[ir@softline.ru](mailto:ir@softline.ru)

Светлана Ащеулова

Директор по связям с общественностью

[pr@softline.com](mailto:pr@softline.com)

## **О Компании**

ПАО «Софтлайн» — один из лидеров ИТ-рынка с более чем 30-летним опытом, широким региональным присутствием в более чем 25 представительствах по всей России и доступом к квалифицированным кадрам, имеющий в штате свыше 9 100 сотрудников, более половины из которых — инженеры и разработчики. В настоящее время ПАО «Софтлайн» является одной из самых быстрорастущих компаний в отрасли. В 2023 году ее оборот превысил 91 млрд рублей. Группа обеспечивает и ускоряет цифровую трансформацию бизнеса своих заказчиков, связывая около 100 000 конечных клиентов из различных отраслей экономики с более чем 5 000 лучших в своем классе ИТ-производителей.



Компания обладает всеми необходимыми ресурсами и компетенциями, построенными на основе лучших международных практик, а также наиболее полным на рынке портфелем ИТ-продуктов и услуг, включая собственные решения. Группа нацелена на реализацию программы технологического суверенитета России, производство собственного аппаратного и программного обеспечения, развитие облачных сервисов, а также различных ИТ услуг, включая услуги по кибербезопасности, заказной разработке и лизинговые услуги.

*Информация, содержащаяся в данном сообщении, не является предложением, рекомендацией или консультацией о продаже или покупке каких-либо ценных бумаг или приглашением делать предложение о совершении каких-либо сделок с ценными бумагами. Данное сообщение не может рассматриваться как предложение совершить какие-либо сделки, продавать, приобретать, обменивать или передавать какие-либо ценные бумаги какому-либо лицу или для какого-либо лица, и не представляет собой рекламу каких-либо ценных бумаг.*