

ВАЛОВАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПАО «СОФТЛАЙН» В 1 КВАРТАЛЕ 2025 ГОДА ДОСТИГЛА ИСТОРИЧЕСКИ РЕКОРДНЫХ 39% ЗА СЧЕТ ТРАНСФОРМАЦИИ БИЗНЕСА И РАСТУЩЕЙ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ СОБСТВЕННЫХ РЕШЕНИЙ

Москва, 19 мая, 2025 год

ПАО «Софтлайн» (Компания, Группа или Холдинг, MOEX:SOFL), инвестиционно-технологический холдинг с фокусом на инновации, объявляет основные неаудированные консолидированные финансовые результаты ПАО «Софтлайн» по МСФО за 1 квартал 2025 года.

По итогам 1 квартала 2025 года:

- **Оборот** Компании достиг 24 млрд рублей, увеличившись на 12% по сравнению с показателем, зафиксированным по итогам 1 квартала 2024 года. В структуре оборота 37% показателя пришлось на оборот от продажи собственных решений Группы, что составляет 8,8 млрд рублей (+40% г/г);
- **Валовая прибыль** увеличилась на 19% год к году и составила 9,3 млрд рублей. Доля валовой прибыли, полученной Группой от продажи высокорентабельных решений собственного производства, составила рекордные 73%. В результате **валовая рентабельность Компании достигла 38,8% — максимальное значение показателя за всю историю ПАО «Софтлайн»;**
- Скорректированная EBITDA в 1 квартале 2025 года составила 1,8 млрд рублей (+3% г/г);
- Группа зафиксировала **чистую прибыль** — 744,6 млн рублей; рост в 3 раза год к году за отчетный период.

Количество сотрудников Группы на 31 марта 2025 года составило 11,1 тыс. человек. Количество высококвалифицированных инженеров и разработчиков увеличилось на 22% год к году до 6,2 тыс. человек, подчеркивая проводимую трансформацию бизнеса.

Владимир Лавров, генеральный директор (CEO) ПАО «Софтлайн»:

«Группа завершила 1 квартал 2025 года с сильными финансовыми результатами, и мы по праву ими гордимся. Достигнутые показатели не только подтверждают эффективность текущей стратегии, но и создают прочный фундамент для дальнейшего развития — в том числе за счет масштабных изменений, запущенных уже после отчетного периода.

А именно – в апреле 2025 года мы объявили о развитии кластерной структуры Группы, которая откроет новые возможности для синергии между многочисленными бизнес-направлениями, усилит технологические компетенции и выведет операционную эффективность Группы на новый уровень.

Такие стратегические изменения, безусловно, призваны повысить привлекательность ПАО «Софтлайн» для акционеров и инвесторов, а также для высокотехнологичных компаний, которые выступают целями наших M&A сделок. Уверен, что эти шаги станут одними из ключевых драйверов роста в предстоящих периодах».

Артем Тараканов, финансовый директор (CFO) ПАО «Софтлайн»:

«Финансовые показатели ПАО «Софтлайн» в 1 квартале 2025 года продолжают демонстрировать устойчивый рост, во многом благодаря успешной реализации технологических решений собственной разработки — это положительно влияет на рентабельность и денежный поток бизнеса. Особенно важно, что мы достигаем этих результатов при сохранении стабильного уровня долга — это наглядное свидетельство эффективного управления ресурсами и зрелости нашей бизнес-модели.

Мы уверены в сохранении этой динамики и полностью подтверждаем прогнозные показатели на 2025 год. Ожидаем рост оборота Группы до не менее 150 млрд рублей при увеличении валовой прибыли до 43-50 млрд рублей за счет дальнейшего роста доли собственных продуктов и

повышения рентабельности. Скорректированный показатель EBITDA, по нашим оценкам, достигнет 9-10,5 млрд рублей при сохранении здоровой долговой нагрузки — соотношение чистого долга к EBITDA не превысит 2х. Эти ориентиры не включают потенциальный эффект от новых приобретений, которые мы в данный момент рассматриваем к покупке. При этом в качестве валюты для оплаты M&A-сделок мы, как и планировали ранее, намерены использовать пакет на более чем 58 млн акций, находящихся на балансе дочерней компании Группы. За счет этого Холдинг имеет огромные возможности для дальнейшего неорганического роста без наращивания долговой нагрузки».

Ключевые финансовые показатели ПАО «Софтлайн»

в млн рублей	1К 2025	1К 2024	Год к году, %
Оборот	24 005	21 481	12%
Валовая прибыль	9 320	7 817	19%
% от оборота	38,8%	36,4%	2,4 п.п.
Скорректированная EBITDA	1 814	1 764	3%
% от оборота	7,6%	8,2%	(0,6 п.п.)
<i>Налог на прибыль</i>	<i>(557)</i>	<i>(104)</i>	-
<i>Изменение справедливой стоимости финансовых инструментов</i>	<i>(7)</i>	<i>372</i>	-
<i>Финансовые доходы/Расходы</i>	<i>(337)</i>	<i>(765)</i>	-
Чистая прибыль	745	227	>100%

Оборот по направлениям деятельности за 1 квартал 2025 года

в млн рублей	1К 2025	1К 2024	Год к году, %
Оборот	24 005	21 481	12%
<i>ПО и другие продукты</i>	<i>172</i>	<i>157</i>	<i>10%</i>
<i>Услуги и облачные решения</i>	<i>7 547</i>	<i>5 260</i>	<i>43%</i>
<i>Оборудование</i>	<i>246</i>	<i>905</i>	<i>(73%)</i>
<i>Высокотехнологичные продукты</i>	<i>883</i>	<i>-</i>	<i>-</i>
Итого собственные решения	8 849	6 322	40%
<i>ПО и облачные решения</i>	<i>10 129</i>	<i>10 731</i>	<i>(6%)</i>
<i>Услуги</i>	<i>465</i>	<i>659</i>	<i>(29%)</i>
<i>Оборудование</i>	<i>4 562</i>	<i>3 769</i>	<i>21%</i>
Итого сторонние решения	15 156	15 160	0%

Оборот Группы в 1 квартале 2025 года продолжает демонстрировать двузначную положительную динамику, отражая рост масштабов бизнеса. За 1 квартал 2025 года показатель увеличился на 12% до 24,0 млрд рублей по сравнению с 21,5 млрд рублей, зафиксированными в 1 квартале 2024 года. При этом, замедление темпов роста оборота связано со смещением фокуса Холдинга на реализацию ИТ-решений собственной разработки, которые за счет более высокой рентабельности значительно увеличивают валовую прибыль Компании.

В результате эффективной реализации стратегии Холдинга в 1 квартале 2025 года оборот от реализации собственных высокорентабельных решений Компании вырос на 40% г/г до 8,8 млрд рублей. Таким образом, в отчетном периоде 37% оборота Группа получила от продажи собственных решений.

Наиболее сильная динамика по обороту среди собственных решений в 1 квартале 2025 года наблюдается от продаж в сегменте «Услуги и облачные решения» – самого существенного по

объему реализации сегмента среди собственных решений (прирост на 43% г/г в 1 квартале 2025 года) до 7,5 млрд рублей.

Оборот от реализации собственных ПО и других продуктов увеличился на 10% год к году. Также, начиная с 4 квартала 2024 года, Группа раскрывает результаты деятельности по сегменту «Высокотехнологичные продукты», в котором отражен финансовый результат от реализации продукции компании VPG Laserone (бывш. НТО «ИРЭ-Полюс») – крупнейшего производителя волоконных лазеров в России и СНГ. ПАО «Софтлайн» [приобрело](#) контролирующую долю в VPG Laserone (бывш. НТО «ИРЭ-Полюс») у международной группы IPG Photonics в сентябре 2024 года.

Снижение оборота от продажи оборудования собственного производства по итогам 1 квартала 2025 года произошло из-за эффекта высокой базы: в 2024 году были разовые крупные сделки по продаже собственного оборудования. Результат по данному направлению деятельности ПАО «Софтлайн» зависит от конкретных сделок, при этом по итогам 2025 года Компания ожидает восстановления показателей по сегменту, в том числе за счет включения во 2 квартале 2025 года ряда оборудования собственного производства Группы в реестр отечественной продукции Минпромторга. Официальный статус российского оборудования даёт дополнительные возможности для участия в государственных проектах и соответственно, способствует увеличению спроса на собственное оборудование Холдинга.

Кроме того, в 1 квартале 2025 года Группа получила 15,2 млрд рублей оборота от реализации сторонних решений. Снижение оборота по ряду сторонних сегментов и, как следствие, околонулевое изменение общего оборота от продажи сторонних решений связано с тем, что данное направление бизнеса уже находится в стадии зрелости, генерируя стабильные денежные потоки, и действует на сформированном рынке. Это позволяет Группе перераспределять ресурсы в перспективные быстрорастущие направления, сохраняя при этом устойчивость бизнес-модели. Кроме того, дополнительным негативным фактором, влияющим на продажи сторонних решений в 1 квартале 2025 года, стали сильные колебания валютного курса.

Валовая прибыль и валовая рентабельность

Валовая прибыль по направлениям деятельности за 1 квартал 2025 года

в млн рублей	1К 2025	1К 2024	Год к году, %
Валовая прибыль	9 320	7 817	19%
<i>ПО и другие продукты</i>	154	155	(1%)
<i>Услуги и облачные решения</i>	6 158	4 120	49%
<i>Оборудование</i>	129	214	(40%)
<i>Высокотехнологичные продукты</i>	383	-	-
Итого собственные решения	6 824	4 488	52%
<i>ПО и облачные решения</i>	1 554	1 882	(17%)
<i>Услуги</i>	227	535	(57%)
<i>Оборудование</i>	715	912	(22%)
Итого сторонние решения	2 496	3 328	(25%)

Валовая прибыль Группы по итогам 1 квартала 2025 года показала рост на 19% год к году, до 9,3 млрд рублей. Вместе с валовой прибылью в 1 квартале 2025 года вновь выросла **валовая рентабельность** Холдинга (как % валовой прибыли от оборота) – до исторически рекордных 38,8% (+2,4 п.п. г/г).

Основными драйверами роста валовой прибыли и валовой рентабельности остается изменение структуры оборота и валовой прибыли Группы в пользу собственных высокорентабельных продуктов и сервисов, в частности за счет успешной реализации М&А-стратегии Компании. **Всего по итогам 3 месяцев 2025 года 73% доли валовой прибыли пришлось на собственные**

решения Группы, валовая рентабельность которых также выросла до 77,1% (+6,1 п.п.). Рост рентабельности собственных решений происходит в основном за счет увеличения рентабельности по собственным услугам и облачным решениям, а также по собственному оборудованию.

В структуре валовой прибыли наиболее сильный рост наблюдается в сегменте собственных услуг и облачных решений Группы (+49% г/г за 1 квартал 2025 года). Валовая прибыль от продажи собственного ПО и других продуктов, а также от собственного оборудования показали негативную динамику в связи с высокой базой аналогичного периода в 2024 году: в 1 квартале 2024 года были совершены разовые сделки, которых не было в 1 квартале 2025 года.

Валовая прибыль в сегментах сторонних решений демонстрирует негативную динамику в 1 квартале 2025 года по причине переноса ряда сделок на 2 квартал 2025 года, а также в связи с фокусом Холдинга на повышении продаж собственных решений, которое успешно осуществляется.

Скорректированная EBITDA и рентабельность по EBITDA

Скорректированная EBITDA по итогам 1 квартала 2025 года показала сдержанную положительную динамику, увеличившись до 1,8 млрд рублей (+3% г/г). Рентабельность по скорректированному показателю EBITDA (как % от валовой прибыли) за обозначенный период составила 19,5%.

Сдержанная динамика скорр.EBITDA в 1 квартале 2025 года объясняется в основном а) приобретением ИТ-бизнесов с низкой базой в первом и втором кварталах: в 2024 году они консолидировались только с дат приобретения контроля, при этом исторически имея сезонное проседание показателя в начале года б) ростом заработных плат в связи с трансформацией бизнеса Группы, которая требует найма высококвалифицированных ИТ-специалистов.

Чистая прибыль

В 1 квартале 2025 года чистая прибыль Компании увеличилась более чем в 3 раза год к году и составила 745 млн рублей.

Крупнейшей статьёй расходов, сдерживающей рост чистой прибыли за 1 квартал 2025 года, стали процентные расходы, рост которых связан с ростом ключевой ставки Центрального Банка и увеличением долгового портфеля для финансирования растущих оборотов в рамках текущей деятельности компании. Кроме того, значительными остаются расходы, связанные с инвестициями в развитие бизнеса, в том числе сделками M&A.

Показатели баланса и ликвидности

Показатели чистого долга

в млн рублей	31.03.2025	31.12.2024	31.03.2024
Чистый долг	19 948	12 753	20 817
<i>Оценка портфеля ценных бумаг</i>	5 899	6 030	7 273
Скорректированный чистый долг	14 050	6 723	13 545
Скорр. чистый долг к скорр. EBITDA за последние 12 месяцев	2,0х	0,9х	2,2х

На отчетную дату скорректированный чистый долг Компании составил 14,0 млрд рублей. Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA за последние 12 месяцев составило 2,0-х, что является комфортным уровнем долговой нагрузки для Компании и говорит об устойчивом финансовом положении Группы, а также о возможности финансирования будущего роста.

При этом, повышение скорректированного чистого долга по сравнению с предыдущей отчетной датой (на 31.12.2024) связано с традиционной сезонностью бизнеса. Динамика долговой нагрузки год к году остается стабильной, в рамках финансовой стратегии Холдинга: чистый долг на 31.03.2025 сократился по сравнению с чистым долгом, зафиксированным на 31.03.2024.

Кроме того, в 1 квартале 2025 года наблюдается сокращение чистых финансовых расходов Холдинга, что говорит об успешной реализации стратегии по управлению финансовыми инструментами. При этом финансовые расходы, зафиксированные по итогам 1 квартала 2025 года, включают 416 млн рублей амортизации финансовых инструментов, являющихся неденежными расходами.

Финансовые доходы и расходы ПАО «Софтлайн» за отчетный период

в млн рублей	1К2025	1К2024	Год к году
Финансовые доходы/Расходы	(337)	(765)	-

Стоимость ценных бумаг на балансе Компании, подлежащих погашению, составляет 5,9 млрд рублей. Ценные бумаги на балансе Группы в марте 2025 года были замещены на высоколиквидные облигации Республики Беларусь, обращающиеся на Московской бирже. Компания может беспрепятственно осуществлять операции с принадлежащими ей замещенными облигациями Республики Беларусь в соответствии с действующим законодательством и правилами торгов.

Информация о ценных бумагах на балансе ПАО «Софтлайн», подлежащих погашению, и их оценке

Наименование ценной бумаги	Дата покупки	Кол-во, шт	Цена покупки	Дата фактич. получения	Оценка
Облигации Республики Беларусь	4 кв 2022	72,8 тыс	в среднем 30% от номинала	-	5,9 млрд рублей
ИТОГО К ПОЛУЧЕНИЮ: 5,9 млрд рублей					

В январе 2024 года ПАО «Софтлайн» подтвердило кредитный рейтинг на уровне ruBBB+ от рейтингового агентства «Эксперт РА» с повышением прогноза до уровня «стабильный». Присвоенный высокий рейтинг кредитоспособности ПАО «Софтлайн» обусловлен, по оценкам «Эксперт РА», комфортной долговой нагрузкой Компании, приемлемой оценкой риск-профиля отрасли, а также высокой оценкой ликвидности, низким уровнем корпоративных рисков и другими факторами.

Прогноз по рейтингу повышен до «стабильного» вследствие успешной адаптации сегмента продаж сторонних решений ПАО «Софтлайн» к макроэкономическим условиям за счет замещения иностранных поставщиков на доступные решения других вендоров и производителей из России, а также расширения линейки собственных решений.

Агентство также подтвердило рейтинг ruBBB+ по облигационному выпуску ПАО «Софтлайн» серии 002P-01.

Прогноз

В феврале Компания объявила о повышении прогноза по показателю EBITDA на 2025 финансовый год с 8,5–10 млрд рублей до 9–10,5 млрд рублей.

Теперь Компания ожидает следующие основные финансовые показатели в 2025 году:

- Увеличение оборота Группы до не менее 150 млрд рублей;
- Увеличение валовой прибыли до 43–50 млрд рублей за счет увеличения рентабельности и роста доли собственных продуктов и решений;
- Увеличение скорректированного показателя EBITDA до 9–10,5 млрд рублей.

Соотношение скорректированного чистого долга к скорректированной EBITDA Группы на конец 2025 года ожидается на уровне не более 2-х.

Некоторые важные корпоративные события

- В феврале 2025 года ПАО «Софтлайн» [проинформировало](#) участников второго этапа обмена ГДР Noventiq Holdings plc на акции ПАО «Софтлайн» о возможности получения бонусных акций, недополученных во время второго этапа Обмена из-за проблем в идентификации участников Обмена в связи с ошибками в паспортных данных, во время сбора ofert по третьему этапу Обмена. Такое решение было принято в интересах всех инвесторов, получивших отказ в исполнении заявки по причине несвоевременного обновления информации в системах участников рынка и/или Московской биржи.
- Также в феврале 2025 года Компания [объявила](#) об избрании Правления – органа, подотчетного Совету директоров и Общему собранию акционеров Группы.
- В марте 2025 года ПАО «Софтлайн» [объявило](#) о замещении еврооблигаций Республики Беларусь из своего портфеля на обращающиеся на Московской бирже ценные бумаги на сумму 6 млрд рублей по номиналу.
- С 21 марта 2025 года акции ПАО «Софтлайн» стали [доступны](#) к торгам на утренней сессии Московской биржи. С 29 марта 2025 года акции ПАО «Софтлайн» [доступны](#) инвесторам на торгах в выходные дни.
- В апреле 2025 года Компания [объявила](#) об изменении позиционирования и формировании технологических кластеров. Группа компаний трансформировалась в инвестиционно-технологический холдинг с фокусом на инновации. Изменение позиционирования и структуры управления ГК Softline призваны повысить ее привлекательность для акционеров и инвесторов, а также для компаний, которые выступают целью M&A сделок. Формирование кластеров происходит по следующим направлениям: искусственный интеллект и разработка заказного и тиражного ПО; производство высокотехнологичного оборудования, включая компьютерные системы и лазерные технологии; разработка решений в области ИБ; реализация комплексных ИТ-проектов.
- Также в апреле 2025 года ПАО «Софтлайн» [объявило](#) о реорганизации владения АО Банк Синара в капитале Компании в связи с переходом доли на другое юридическое лицо, являющееся эмитентом структурных облигаций, базовым активом для которых являются акции ПАО «Софтлайн».
- В апреле-мае 2025 года ООО «Софтлайн Проекты», подконтрольное обществу Группы, в формате биржевых сделок приобрело более 1,8 млн акций ПАО «Софтлайн» в рамках объявленного осенью 2024 года обратного выкупа.

Обратный выкуп акций ПАО «Софтлайн»

22 октября 2024 года Совет директоров ПАО «Софтлайн» в ходе заседания [по рекомендациям менеджмента Компании](#), который посчитал рыночную стоимость ПАО «Софтлайн» недооцененной, [принял решение](#) о приобретении акций ПАО «Софтлайн» (далее также — Выкуп) и утвердил его количественные характеристики и другие параметры.

В частности, члены Совета директоров Группы утвердили приобретение до 5% от общего числа акций, составляющего уставный капитал ПАО «Софтлайн», на предприятие Группы — ООО

«Софтлайн Проекты». Согласно решению членов Совета директоров, Выкуп осуществляется в течение 12 месяцев с даты объявления обратного выкупа.

К отчетной дате в рамках обратного выкупа всего было выкуплено 7,4 млн акций Компании, свыше 1,8 млн акций из которых были выкуплены за апрель и май текущего года.

Слияния и поглощения

Стратегия ПАО «Софтлайн» в области слияний и поглощений призвана поддерживать стратегию роста Группы, что было успешно реализовано в отчетном финансовом периоде.

- В январе 2025 года Группа приобрела 51%-ную долю в группе компаний K2-9b Group, занимающейся комплексной системной интеграцией и внедрением решений в сфере информационной безопасности. В результате сделки к ПАО «Софтлайн» присоединилась команда из 62 специалистов с фокусом на телемаркетинг и техподдержку и уже имеющимися контрактами с пятью вендорами, включая Kaspersky. ПАО «Софтлайн» имеет право на поэтапную консолидацию всех 100% капитала компании в течение 2027–2028 гг. Первый этап сделки был оценен в сумму около 400 млн руб., часть которой будет оплачена акциями ПАО «Софтлайн», как и **было запланировано** в стратегии Группы.
- В феврале 2025 года Компания **объявила** о планах развития направления индустриального ПО. Данное направление объединит продукты и решения Группы для промышленности. В рамках стратегии развития данного направления Компания тогда же объявила о подписании рамочного соглашения о приобретении 51% доли в группе компаний Омега-Альянс, специализирующейся на консалтинге и комплексных решениях в области производственного и операционного менеджмента.
- С 7 марта 2025 года Компания **объявила** о смене названия компании НТО «ИРЭ-Полус» на VPG Laserone. Группа приобрела контролирующую долю крупнейшего производителя волоконных лазеров в России и СНГ у международной группы IPG Photonics в сентябре 2024 года. Ребрендинг знаменует новый этап развития VPG Laserone в составе Группы.
- В апреле 2025 года ГК Softline **объявила** о планах подписать рамочное соглашение о приобретении 51% доли в компании DreamDocs, специализирующейся на разработке платформы для интеллектуальной обработки документов. В 2024 году размер полученных DreamDocs контрактов превысил 400 миллионов рублей. Объединенный прогноз по выручке AI направления SL Soft на 2025 год после приобретения доли в компании превышает 1 млрд рублей при уровне рентабельности по EBITDA порядка 35%.

Некоторые проекты ГК Softline (ПАО «Софтлайн»), успешно реализованные в 1 квартале 2025 года:

- ГК Softline поставила сложное технологическое оборудование для одного из крупнейших банков в стране. Специалисты Группы оперативно выстроили логистическую цепочку с рядом зарубежных партнеров и в течение двух месяцев поставили оборудование заказчику. Оборот от проекта превысил 500 млн рублей.
- ГК Softline оказала сети диагностических медицинских лабораторий услуги ИТ-консалтинга. За три месяца специалисты Softline, основываясь на своей глубокой экспертизе, разработали комплексный документ по оценке расчета доступности ключевых ИТ-сервисов клиента. ИТ-специалисты сети лабораторий успешно защитили его перед руководством.
- ГК Softline поставила серверное оборудование для одной из крупнейших российских онлайн-платформ. Оборот от реализации проекта превысил 500 млн рублей.
- ГК Softline поставила для крупной продовольственной компании лицензии ПО в сфере кибербезопасности. Заказчик воспользовался услугой рассрочки от Softline.

- SL Soft (ГК Softline) перенесла в VK Cloud систему управления персоналом «БОСС» для крупного производителя кофе и кофейной продукции.
- SL Soft (ГК Softline) автоматизировала для «АКРИХИНа», компании из топ-5 производителей препаратов по объему продаж на розничном рынке, бюджетирование на базе собственного решения «БОСС».
- Softline Облако (ГК Softline) предоставила в аренду системы хранения данных и коммутаторы одному из крупнейших российских золотодобывающих предприятий. Благодаря этому заказчику удалось сохранить данные и предотвратить простой. По завершении проекта оборудование вернулось к ГК Softline, доверие клиента выросло, планируется дальнейшее сотрудничество.
- «Инферит» (ГК Softline) поставил собственную FinOps-платформу «Клаудмастер» для «МТС Юрент». Это позволило заказчику сократить расходы на облачную инфраструктуру на 20%, повысить прозрачность управления и оптимизировать работу DevOps-команд, а также обеспечить регулярный мониторинг и контроль финансовых затрат на облачные сервисы.
- K2-9b Group («Инферит ИБ», входит в ГК Softline) совместно с «Инферит Облако» реализовали проект по комплексному тестированию устойчивости инфраструктуры крупной российской ИТ-платформы к DDoS-атакам. Тестирование позволило выявить критические уязвимости в инфраструктуре платформы и её средствах защиты. На основе результатов проведена точная донастройка применяемых заказчиком средств защиты от DDoS, адаптированная под специфику инфраструктуры заказчика.
- «Инферит» (ГК Softline) поставил более 1 200 персональных компьютеров для автоматизации рабочих мест для федерального оператора почтовой связи.
- «Инферит» (ГК Softline) поставил серверы базовой и специализированной конфигурации для промышленных ИТ-зон и ЦОДов для российской топливно-энергетической компании. Оборот по проекту составил 156 млн рублей.
- «Сомерс» (ГК Softline) сертифицировала ядро «Мир» в первом российском платёжном терминале P180 собственного производства. По результатам испытаний платёжный терминал признан Национальной системой платёжных карт (НСПК) как рекомендованный к эксплуатации. Это означает, что банки могут использовать устройство в своей инфраструктуре без дополнительных согласований с регулятором.
- «Сомерс» (ГК Softline) разработала систему получения национальных ID-карт для государства в Центральной Африке. В рамках проекта была создана цифровая платформа для подачи и обработки заявок на цифровые паспорта, а также внедрена система безналичной оплаты за документы, адаптированная под местные условия. Теперь граждане страны могут получить ID-карту за 48 часов.

Конференц-звонок для инвесторов с топ-менеджментом Компании состоится 19 мая 2025 года. Трансляция будет доступна в 13:00 мск по [ссылке](#). Презентация по финансовым результатам за 1 квартал 2025 года будет опубликована на сайте в разделе «[Видео и презентации](#)».

Контакты

Александра Мельникова

Директор по связям с инвесторами

Светлана Ащеулова-Панкова

Директор по связям с общественностью

ir@softline.ru

pr@softline.com

О Компании

Группа компаний Softline (ПАО «Софтлайн») — инвестиционно-технологический холдинг, лидирующий в ряде сегментов рынка технологий, с более чем 30-летним опытом и широким региональным присутствием в России, Казахстане, Узбекистане, Вьетнаме и ОАЭ.

ПАО «Софтлайн» является публичной компанией, акции и облигации которой торгуются на Московской бирже (тикер — SOFL). Группа фокусируется на новых технологиях и состоит из нескольких кластеров:

- искусственный интеллект и разработка заказного и тиражного программного обеспечения;
- производство высокотехнологичного оборудования, включая компьютерные системы и лазерные технологии;
- разработка решений в области информационной безопасности;
- реализация комплексных ИТ-проектов.

ПАО «Софтлайн» является платформой для консолидации ИТ-компаний и формирования новых ИТ-кластеров для их выхода на рынки капитала и финансирования роста. ГК Softline обеспечивает им синергию путем доступа к своей клиентской базе на рынках своего присутствия. Штат компании насчитывает свыше 11 000 квалифицированных сотрудников, более половины из которых — инженеры и разработчики. Компания имеет более 100 тыс. клиентов из всех секторов экономики. В настоящее время ГК Softline является одной из самых быстрорастущих компаний в отрасли со среднегодовыми темпами роста более 30%. В 2024 году ее оборот превысил 120,6 млрд рублей.

Информация, содержащаяся в данном сообщении, не является предложением, рекомендацией или консультацией о продаже или покупке каких-либо ценных бумаг или приглашением делать предложение о совершении каких-либо сделок с ценными бумагами. Данное сообщение не может рассматриваться как предложение совершать какие-либо сделки, продавать, приобретать, обменивать или передавать какие-либо ценные бумаги какому-либо лицу или для какого-либо лица, и не представляет собой рекламу каких-либо ценных бумаг.